

ЭЛЕКТРОННЫЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И СТРАХОВАНИЕ НА ТРАНСПОРТЕ

СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

МИНСК 2024г.

СОДЕРЖАНИЕ

Тема 1.1. Характерные особенности транспортных правоотношений перевозчиков в системе правового регулирования	5
1.1.1. Экономическая роль государства.	5
1.1.2. Основные регулятивные экономические системы государства и виды экономической политики.	19
1.1.3. Параметры денежно-кредитной политики и показатели роста обрабатывающей промышленности	34
1.1.4. Социальная политика государства.	52
Тема 1.2. Теоретические основы правового регулирования перевозок пассажиров	77
1.2.1. Постановление Министерства транспорта и коммуникаций РБ №22 «Инструкция о порядке планирования затрат ...» от 11.01.2023.	77
1.2.2. Организация и выполнение автомобильных перевозок пассажиров автомобилями-такси.	84
1.2.3. Транспортные документы при выполнении автомобильной перевозки пассажиров.	84
Тема 1.3. Правовое регулирование перевозок грузов железнодорожным транспортом.	84
1.3.1. Источники транспортного права на железнодорожном транспорте. ...	84
1.3.2. ответственности.	109
1.3.3. условия.	109
1.3.4. случаев.	109
Тема 1.4. Общие положения о перевозках грузов воздушным транспортом	109
1.4.1. Источники транспортного права на воздушном транспорте	109
1.4.2. ния.	178
Тема 1.5. Правовое регулирование перевозок грузов морским, внутренним водным транспортом.	178
1.5.1. Источники транспортного права на водном транспорте.	178
1.5.2. г.	196
1.5.3. в.	196
1.5.4. ика.	196
Тема 1.6. Правовое регулирование международных перевозок грузов: транспортно-экспедиционной деятельности	196
1.6.1. Источники транспортного права на автомобильном транспорте.	196
1.6.2. Международная правовая регламентация перевозок грузов в смешанных (мультимодальных сообщениях).	199

1.6.3. Логистические центры транспортно-логистической системы Республики Беларусь	217
Тема 1.7. Правовое регулирование деятельности магистрального трубопроводного транспорта.....	231
1.7.1. Закон Республики Беларусь № 87-З «О магистральном трубопроводном транспорте» (от 9 января 2002 г.)	231
1.7.2. назначение.....	251
Раздел II. Теоретические основы страховой деятельности.....	252
Тема 2.1. Понятие, сущность и содержание страхования как экономической категории	252
2.1.1. Основные инвестиционные риски страховщика.	252
2.1.2. Показатели безубыточной деятельности и запаса финансовой безопасности транспортного предприятия (как индикаторы делового риска).	253
2.1.3. Финансовые риски деятельности транспортного предприятия.	260
Тема 2.2. Методологические основы классификации страхования и формы ее проведения.....	263
2.2.1. Методы оценки и управления страховыми рисками.	263
2.2.2. Особенности подходов и методов, применяемых для оценки ущерба.	265
2.2.3. Основные методы управления рисками.	278
2.2.4. Основные условия страхования автотранспортных средств.....	278
Тема 2.3. Личное страхование и характеристика ее основных видов	278
2.3.1. Организационная структура процесса страхования рисков в бизнесе.	278
2.3.2. Платежеспособность страховщика, основные критерии.....	279
Тема 2.4. Страхование имущества и ее характеристика	285
2.4.1. Классификация и разновидности рисков.	285
2.4.2. Финансовый потенциал страховщика, его характеристика.	287
2.4.3. Беларусь.	288
2.4.4. Транспортное страхование при перевозках.	288
Раздел III. Страхование и перестрахование рисков предприятий транспорта	288
Тема 3.1. Страховой маркетинг и управление рисками маркетинговой политики предприятий транспорта	288
3.1.1. Условия проведения страхования грузов.	288
3.1.2. Страховой рынок, его структура и функции. Страховой маркетинг... ..	290
Тема 3.2. Теоретические основы формирования страховых тарифов. Страховые услуги и тарифы	290

3.2.1. Методика построения тарифов по страхованию имущества и других рисков. Особенности построения тарифов в страховании жизни.	290
3.2.2. Транспортное страхование при перевозках.	291
Тема 3.3. Страхование имущества и перестрахование рисков транспортных предприятий	299
3.3.1. Классификация и разновидности рисков	299
3.3.2. Актуарные расчеты: их содержание, назначение.	305
3.3.3. Инвестиционный доход страховой организации.	306
3.3.4. Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, особенности организации и условия проведения.	308
3.3.5. Классификация и разновидности рисков	308

Раздел I. Правовое обеспечение транспортной деятельности

Тема 1.1. Характерные особенности транспортных правоотношений перевозчиков в системе правового регулирования

1.1.1. Экономическая роль государства.

Цели и функции государственного регулирования экономики. Система органов государственного управления

Государство, его институты и структуры играют исключительно важную роль в экономике каждой страны. Где одним из принципиальных вопросов является соотношение рыночных и государственных регуляторов.

В экономической теории и политике преобладало то концепция усиления роли государства в экономике (кейсианство), то концепция неограниченных возможностей рыночных регуляторов экономического развития (монетаризм, неолиберализм).

На современном этапе регулирующая роль государства по отношению как к государственному, так и частному сектору экономики усиливается во многих странах, что в основном обусловлено протекающим мировым финансово-экономическим кризисом.

Государственное регулирование экономики представляет собой систему мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых государственными органами и организациями в целях обеспечения успешного социально-экономического развития страны. Конкретные его направления, формы, масштабы определяются стратегией и особенностями социально-экономического развития страны в данный исторический период.

Цели и функции государственного регулирования экономики.

Государственное регулирование любой социально-экономической системы предполагает достижение как минимум трех основных целей:

- регламентация хозяйственной жизни (производственной, финансовой, коммерческой и др.), формирующая свод правил и кодексов поведения хозяйствующих субъектов, определяющая их права и обязанности, возможности и меру взаимной ответственности (включая введение ряда запретов, направленных на недопущение ущерба субъектам рынка, на защиту интересов производителей и потребителей товаров и услуг);

- формирование системы государственных и негосударственных организационно-экономических структур, обеспечивающих строгий контроль за соблюдением общепринятых норм регламентации хозяйственного поведения субъектов;

- выработка социально-экономической политики, определение и результативное применение организационных и экономических механизмов ее реализации (собственно регулирование социально-экономических процессов).

При переходе к рыночной экономике роль государственного регулирования более значима, чем в условиях сложившегося рыночного хозяйства. В странах с транзитивной экономикой сфера принимаемых государством решений намного шире, а сами решения более обязательны. Однако государство призвано регулировать процессы протекающие в экономике, стимулировать создание инфраструктуры рынка и условий его нормального функционирования.

Вместе с тем с переходом к рыночной экономике выполняемые государством административные функции в экономических процессах объективно должны постепенно сокращаться, что требует правильного определения приоритетов государственного управления с учетом обеспечения жизненно важных экономических и социальных потребностей общества.

За государством прежде всего должны сохраняться следующие функции:

- эмиссия денег, кредитно-денежное и налогово-бюджетное регулирование;
- обеспечение гарантий прав и свобод личности, прав собственника и субъекта хозяйствования;
- формирование стабильной макроэкономической ситуации, включающей эффективное функционирование финансовых учреждений;
- обеспечение минимальных социальных стандартов по предоставлению благ и услуг общего пользования (образование, здравоохранение, культура, коммуникации и другие жизненно-обеспечивающие блага и услуги);
- реализация антимонопольных мер и поддержка конкурентной среды;
- развитие науки, инновационной деятельности и информационных технологий;
- проведение активной внешнеэкономической политики, налаживание интеграционных связей с соседними странами;
- создание производственной, социальной и экологической инфраструктуры общегосударственного значения, обеспечивающих условия для роста экономики и улучшения жизнедеятельности населения;
- поддержка социально незащищенных групп населения;

- охрана окружающей среды, совершенствование экологических регуляторов, международное сотрудничество в решении экологических проблем;
- определение рациональных территориальных пропорций воспроизводства и комплексное развитие производительных сил регионов;
- обеспечение национальной безопасности страны;
- создание правовой базы рыночных отношений и обеспечение неукоснительного его соблюдения, развитие институциональной инфраструктуры;
- разработка и реализация стратегии социально-экономического развития.

Государство выступает локомотивом экономических преобразований, целенаправленно воздействуя на техническое перевооружение видов экономической деятельности на основе внедрения новых технологий, разработку и реализацию научно-технических программ, рост инвестиций, структурную перестройку экономики.

Государство осуществляет меры по повышению конкурентных преимуществ национальной экономики с тем, чтобы в условиях глобализации страна могла занять достойное место в международном разделении труда.

Как отмечается, усложняется роль государства по управлению государственной собственностью, и прежде всего, преодолению тотальной ее монополизации, проведению разгосударствления и приватизации.

В собственности государства остаются предприятия определяющие основу его экономического развития и национальную безопасность. Задача государственного управления – обеспечить их эффективную работу с использованием рыночных законов (конкуренции, спроса, предложения, стоимости и др.), а также координацию взаимодействия между субъектами государственной и иных форм собственности, создать для них равные условия хозяйствования.

Для регулирования социально-экономических процессов государство использует гибкую систему методов и инструментов, которые меняются в зависимости от сложившейся социально-экономической ситуации, накопленного опыта, выбранной модели и стратегических целей развития.

Общепринято деление методов государственного регулирования на правовые, административные, экономические, прямые и косвенные.

Правовое регулирование экономики состоит в разработке и реализации законов, обеспечивающих нормы функционирования предприятий всех форм собственности и рыночных структур (банки, биржи, акционерные общества),

антимонопольное регулирование, защиту прав потребителей и интересов общества, посредничество между предпринимателями и наемными работниками и т.д. Сегодня необходимы новые и адекватные рыночным условиям налоговое законодательство, система законов по социальной защите населения и т.п. , а также правовое обеспечение таких специфических процессов переходного периода, как поддержка малого и среднего бизнеса.

Административные методы регулирования реализуются посредством запретительных, разрешительных и принудительных мер для отдельных сфер экономической деятельности или категории граждан. С помощью административных мер, осуществляется государственный контроль над ценами монополистов и социально значимых товаров. Для защиты национальных интересов в системе внешнеэкономической деятельности используются установление квот экспорта и импорта отдельных товаров или товарных групп, лицензирование внешнеторговой деятельности.

Административные методы широко применяются в области охраны окружающей среды и социальной защиты населения.

Важной задачей государства в переходный период является создание целостной системы экономических методов регулирования. С этой целью используются:

- бюджетно-налоговая политика;
- денежно-кредитная политика;
- ценовое регулирование;
- амортизационная политика;
- прямые методы регулирования – государственный заказ, квоты, лицензии, прямое бюджетное финансирование.

Особая роль государственного регулирования – это разработка прогнозов и программ, объектами которых являются как страна в целом, так и отдельные виды экономической деятельности экономики и социальной сферы, регионы, а также направления деятельности (привлечение в экономику иностранных инвестиций, занятость и др.).

Разработка программ социально-экономического развития осуществляется и в странах с развитой рыночной экономикой. Однако с переходом к рынку значимость данного метода регулирования особенно велика, так как прогнозы и программы определяют стратегические и тактические цели и задачи развития, этапы и меры по их достижению, необходимые средства для их реализации.

Совокупность всех инструментов системы государственного регулирования национальной экономики должна быть ориентирована на

обеспечение экономической безопасности страны, ее устойчивого развития с учетом возможных изменений внутренних и внешних факторов.

Система органов государственного управления.

Одним из важных условий реализации государством своих функций по эффективному управлению экономикой является формирование соответствующей структуры государственного управления и аппарата, способного профессионально действовать в новой экономической и политической среде.

Конституцией Республики Беларусь определено, что «государство осуществляет регулирование экономической деятельности в интересах человека и общества, обеспечивает направление и координацию государственной и частной экономической деятельности в социальных целях» (ст.13, п.5).

В соответствии с Основным законом (ст.107, п.4) Правительство (Совет Министров) Республики Беларусь обеспечивает проведение единой экономической, финансовой, кредитной и денежной политики, государственной политики в области науки, культуры, образования, здравоохранения, экологии, социального обеспечения и оплаты труда.

В состав Совета Министров Республики Беларусь входят по должности Премьер-министр Республики Беларусь, заместители Премьер-министра, Глава Администрации Президента Республики Беларусь, Председатель Комитета государственного контроля, Председатель Правления Национального банка, Председатель Президиума Национальной академии наук Беларуси, министры, председатели государственных комитетов, Председатель Комитета государственной безопасности, Председатель Правления Белорусского республиканского союза потребительских обществ.

Постоянно действующим органом Совета Министров Республики Беларусь является его Президиум в составе Премьер-министра Республики Беларусь, его заместителей, Главы Администрации Президента Республики Беларусь, Председателя Комитета государственного контроля, Председателя Правления Национального банка, Министра экономики, Министра финансов, Министра иностранных дел.

Действующая система государственного управления, построенная по функционально- отраслевому и территориальному принципам , включает 24 министерства, 8 государственных комитетов и 7 государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь.

Система республиканских органов государственного управления и иных государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь (утверждено Указом Президента Республики Беларусь от 5 мая 2006 года №289):

Министерства:

Министерство архитектуры и строительства (www.mas.gov.by)

Министерство внутренних дел (www.mvd.gov.by)

Департамент охраны

Министерство жилищно-коммунального хозяйства (www.mjkh.gov.by)

Министерство здравоохранения (www.minzdrav.gov.by)

Министерство иностранных дел (www.mfa.gov.by)

Министерство информации (www.mininform.gov.by)

Министерство культуры (www.kultura.by/ru)

Министерство лесного хозяйства (www.mlh.by)

Министерство по налогам и сборам (www.nalog.gov.by)

Министерство обороны (www.mil.by)

Министерство образования (www.edu.gov.by)

Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды (www.minpriroda.gov.by)

Министерство промышленности (www.minprom.gov.by)

Министерство связи и информатизации (www.mpt.gov.by)

Министерство сельского хозяйства и продовольствия (www.mshp.minsk.by)

Департамент ветеринарного и продовольственного надзора

Департамент по мелиорации и водному хозяйству

Министерство спорта и туризма (www.mst.by)

Министерство антимонопольного регулирования и торговли (www.mintorg.gov.by)

Министерство транспорта и коммуникаций (www.mintrans.gov.by)

Белорусская железная дорога

Министерство труда и социальной защиты (www.mintrud.gov.by)

Министерство по чрезвычайным ситуациям (www.mchs.gov.by)

Департамент по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС

Министерство финансов (www.minfin.gov.by)

Министерство экономики (www.economy.gov.by)

Министерство энергетики (www.minenergo.gov.by)

Министерство юстиции (www.minjust.gov.by)

Государственные комитеты

Комитет государственного контроля

Департамент финансового мониторинга
Департамент финансовых расследований
Комитет государственной безопасности
Государственный военно-промышленный комитет
Департамент по авиации
Государственный комитет по имуществу
Государственный комитет по науке и технологиям
Государственный комитет по стандартизации
Департамент по энергоэффективности
Государственный пограничный комитет
Государственный таможенный комитет
Национальный статистический комитет
Следственный комитет Республики Беларусь
Государственный комитет судебных экспертиз

Государственные организации, подчиненные Совету Министров Республики Беларусь

Белорусский республиканский союз молодежи
Национальный банк Республики Беларусь
Евразийская экономическая комиссия

Государственные концерны

1. Белорусский государственный концерн по нефти и химии (концерн «Белнефтехим»)
2. Белорусский государственный концерн по пищевой промышленности (концерн «Белгоспищепром»)
3. Белорусский государственный концерн по производству и реализации товаров легкой промышленности (концерн «Беллегпром»)
4. Белорусский государственный концерн по производству и реализации фармацевтической и микробиологической продукции (концерн «Белбиофарм»)
5. Белорусский производственно-торговый концерн лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности (концерн «Беллесбумпром»)

6. ГПО «Белэнерго»

7. ГТПО «Белресурсы»)

Иные государственные организации

1. Высшая аттестационная комиссия
2. Центральная комиссия Республики Беларусь по выборам и проведению республиканских референдумов
3. Национальная академия наук Беларуси

4. Государственная инспекция охраны животного и растительного мира при Президенте Республики Беларусь
5. Национальный центр правовой информации Республики Беларусь
6. Национальный центр законодательства и правовых исследований Республики Беларусь
7. Информационно-аналитический центр при Администрации Президента Республики Беларусь
8. Национальный пресс-центр
9. Департамент по гуманитарной деятельности Управления делами Президента Республики Беларусь
10. Национальное кадастровое агентство
11. РУП «Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг»
12. Белорусский государственный институт стандартизации и сертификации
13. Технический институт сертификации и испытаний
14. Национальный фонд технических нормативных правовых актов
15. «Белкоопсоюз» (Белорусский республиканский союз потребительских обществ)
16. Оперативно-аналитический центр при Президенте Республики Беларусь
17. Национальный правовой портал
18. Национальный олимпийский комитет
19. Президентский спортивный клуб

Город Минск

- Минский городской исполнительный комитет
«Минскэнерго»
«Минсккоммунтеплосеть»
Минское городское агентство по государственной регистрации и земельному кадастру
Минскгоримущество

Брестская область

- Брестский областной исполнительный комитет
Барановичский городской исполнительный комитет
Пинский городской исполнительный комитет
Брестский городской исполнительный комитет
Брестчина туристическая

Витебская область

Витебский областной исполнительный комитет

Витебская область для бизнеса и инвестиций

Гомельская область

Гомельский областной исполнительный комитет

Гомельская область инвесторам

Гомельский городской исполнительный комитет

Золотое кольцо Гомельщина

Гродненская область

Гродненский областной исполнительный комитет

Гродненский городской исполнительный комитет

Минская область

Минский областной исполнительный комитет

Жодинский городской исполнительный комитет

Могилевская область

Могилевский областной исполнительный комитет

Могилевский городской исполнительный комитет

Бобруйский городской исполнительный комитет

Свободные экономические зоны

СЭЗ «Брест»; СЭЗ «Витебск»; СЭЗ «Гомель-Ратон»;

СЭЗ «Гродноинвест»; СЭЗ «Минск»; СЭЗ «Могилев»

Электронная торговля в Беларуси

Белорусская универсальная товарная биржа

Белорусская валютно-фондовая биржа

Торговые площадки и тендеры

Белорусские экспортеры

Белорусская торгово-промышленная палата

Туризм

Белинтурист

Центркурорт

Национальные парки и заповедники

Брестчина туристическая

Золотое кольцо Гомельщины

Национальный парк «Нарочанский»

Республиканский Гидрометеорологический центр

Музей старинных народных промыслов и технологий «Дудutki»

Туризм в Беларуси

Белорусское общественное объединение «Отдых в деревне»

Центральные СМИ

Белорусское телеграфное агентство
Национальная государственная телерадиокомпания
Общественное телевидение
Столичное телевидение
Газета «Советская Белоруссия»
Газета «Республика»
«Народная газета»
Еженедельник «7 дней»
Газета «Звезда»
Национальный пресс-центр
СМИ Гомельской области
Журнал «Белорусское сельское хозяйство»

Белорусский республиканский союз потребительских обществ (Белкоопсоюз) (находящийся в ведении Правительства Республики Беларусь по вопросам, определенным законодательством)

Республиканский центр по оздоровлению и санаторно-курортному лечению населения

Уполномоченный по делам религий и национальностей

Министерство является республиканским органом государственного управления (функциональным и отраслевым), проводящим государственную политику, осуществляющим регулирование и управление в определенном виде экономической деятельности и координирующим деятельность в ней других республиканских органов государственного управления.

В структуре министерств по решению Президента могут создаваться департаменты, которые являются их структурными подразделениями и осуществляют специальные (исполнительные, контрольные, регулирующие и иные) функции в определенных сферах ведения, отнесенных к компетенции соответствующего министерства.

Важную роль в структуре государственного управления экономикой играют территориальные органы соответствующих министерств и экономические органы облисполкомов и Минского горисполкома, а также рай-, горисполкомов и местных администраций.

Сложившаяся в республике система государственного управления экономикой еще не в полной мере обеспечивает эффективное взаимодействие властных структур, так как нередко одни и те полномочия закреплены за разными уровнями управления. Поэтому функционирование системы должно основываться на соблюдении требований и принципов, главными из которых являются: наличие четко выбранных приоритетов,

целеориентированность, рационализм, экономичность, обеспечение системной интеграции знаний, опыта и информации; взаимодействие и взаимодополнение рыночных и нерыночных отношений, механизмов и регуляторов. В совокупности они выражают принципы эффективного управления.

Формирование в Республике Беларусь социально ориентированной рыночной экономики требует повышения эффективности взаимодействия органов отраслевого и территориального управления при решении как общегосударственных, так и региональных проблем, что в конечном итоге обеспечит переход страны к устойчивому развитию. При этом усилия будут концентрироваться на потребностях и интересах человека, активизации его социальной роли, развитии инициативы и предприимчивости, усилении гражданской ответственности.

Система государственного регулирования экономики

Система государственного регулирования экономики включает цели и задачи экономической политики государства, субъекты и объекты, методы и инструменты ее реализации.

Экономическая политика – это проводимая государством, правительством генеральная линия действий, система мер в области управления экономикой, придания определенной направленности экономическим процессам в соответствии с целями, задачами, интересами страны.

Экономическая политика предусматривает проведение структурной, инвестиционной, финансово-кредитной, ценовой, социальной, внешнеэкономической, научно-технической, налоговой и бюджетной политики.

Значимое место в формировании экономической политики отводится субъектам исполнения и влияния: общественным и политическим объединениям, средствам массовой информации, видным политическим деятелям. Влияние оказывает также каждая личность (в роли потребителя и избирателя). Роли субъектов экономической политики тесно переплетены и взаимосвязаны, что определяет три принципиальных положения ее формирования:

- экономическая политика всегда испытывает на себе определяющее воздействие двух факторов – постоянно меняющейся хозяйственной ситуации и уровня экономического мышления.

- эффективность экономической политики выше в том случае, когда она увязана с реалиями данной страны – учтены политический расклад сил, производственно-технический потенциал, состояние социальной структуры, институциональный порядок общегосударственного и местного управления и т.д.

- экономическая политика является решающим средством поддержания политического курса страны.

Для формирования экономической политики особое значение имеет выбор цели и соответствующих ей инструментов реализации. К целям предъявляются определенные требования: во-первых, должны ставиться только те цели, реализацию которых не может обеспечить рынок; во-вторых, цель должна количественно измеримой, что даст возможность контролировать ее выполнение.

Экономическая наука рассматривает на глобальном уровне основную, высшую цель регулирования, и прикладные цели.

В любой стране высшая цель должна сводиться к достижению максимального благосостояния всего общества. Но ее реализация возможна через достижение прикладных целей, к которым относятся:

- экономический рост, обеспечение которого считается важнейшей задачей. Ее решение связывается с абсолютным и относительным увеличением ВВП.

- полная занятость, суть которой – достижение максимально возможного и в долгосрочном плане стабильного использования всего трудоспособного населения. Задача решается путем создания новых рабочих мест и применения других методов борьбы с безработицей. Комплекс этих мер в развитии страны принято называть политикой обеспечения занятости.

- стабильность уровня цен и устойчивость национальной валюты – условие стабильности экономики. Достижение данной цели является важнейшим ориентиром в действиях государства.

- внешнеэкономическое равновесие. Решение трех перечисленных выше целевых задач означает достижение в рамках национального хозяйства относительно макроэкономического равновесия и создает более благоприятные условия для достижения внешнеэкономического равновесия, которое поддерживается системой государственных мер в сфере международной торговли, межстранового движения капиталов, трудовых ресурсов, обеспечения сбалансированности платежного баланса.

Значимость и последовательность постановки целей в той или иной стране определяются обстоятельствами внутреннего и внешнего порядка. Применительно к условиям Беларуси очередность целей может заметно

отличаться от характерной для западных государств. И в самом составе целей имеет место определенная специфика, вызванная национальной моделью развития, недостаточной зрелостью в республике рыночных отношений.

Определяя цели регулирования на конкретном временном отрезке, государство сталкивается с явлением их взаимопротиворечивости. Так, достижение полной занятости сопровождается усилением инфляционных тенденций; экономический рост не всегда отвечает принципу сохранения окружающей среды. Поэтому сложнейшей проблемой государственного регулирования является поиск оптимально гармоничной системы целей. Как показывает опыт развитых стран, самый разумный вариант – использование метода постоянного и мягкого маневрирования.

Объектами государственного регулирования экономики служат сферы, виды экономической деятельности, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникали или могут возникать трудности, не разрешаемые спонтанно или разрешаемые лишь в отдаленном будущем, в то время как для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности требует снятие этих проблем.

В качестве главных объектов следует выделить: экономический цикл; структуру хозяйства (секторальная, региональная, по видам деятельности); условия и источники накопления капитала; структуру форм собственности; качественные преобразования процесса воспроизводства; процессы разгосударствления, демонополизации и приватизации государственной собственности; денежное обращение; платежный баланс; формирование конкурентной среды; цены; занятость; развитие системы предпринимательства; формирование рыночной инфраструктуры; развитие социальной сферы; трудовые отношения и инновационное развитие; внешнеэкономические связи.

В теории и практике экономической деятельности важное место отводится инструментарию государственного регулирования. Так, институциональные инструменты экономической политики воздействуют на экономику путем создания организационных структур, включая формирование исполнительных структур государственной власти, поддержку государственного сектора и исследовательских центров, подготовку экономических программ и прогнозов.

Материальной базой регулирования являются государственная собственность и государственное предпринимательство. Государственная собственность используется в качестве основы для достижения как долгосрочных, так и конъюнктурных, антициклических целей

государственного регулирования, а также для регулирования социальных процессов. Инструментами государственного регулирования выступают финансовая, денежно-кредитная, промышленная, структурная и научно-техническая политика. С их помощью обеспечиваются стимулирование и достижение экономического роста, макроэкономической сбалансированности, повышение благосостояния населения.

В современной экономике государственное регулирование осуществляется через систему методов, таких как административно-правовых и экономических регуляторов.

Административно-правовое регулирование проявляется в создании государством правовых основ экономики. Организационно-административная форма чаще всего оперирует такими методами, как прямые административные указания, установление жестких правил, определяющих взаимоотношения ниже- и вышестоящих звеньев хозяйственной системы, выработка стандартных процедур административного воздействия и др.

Экономическое регулирование используется для активизации нужных обществу форм деятельности, а также ограничения и подавления нежелательных форм. Именно экономические регуляторы несут на себе основную нагрузку в процессе создания наиболее эффективных условий хозяйствования. Инструментами экономического регулирования являются централизованное планирование, ценообразование и финансирование, система экономических нормативов и др.

К методам прямого экономического регулирования, непосредственно воздействующим на производство товаров и услуг, относят целевое финансирование и государственные закупки.

Целевое финансирование – это выделение государством из бюджета целевым назначением денежных средств для решения определенной социально-экономической проблемы или создания определенного объекта. Важнейшим объектом целевого финансирования являются государственные программы и заказы. Программы разрабатываются в различных областях (в сфере освоения строительства крупных сооружений, проведения крупных научных исследований и т.п.). При этом правительство делает соответствующий госзаказ фирмам на производство определенных видов продукции.

Государственные закупки – это часть произведенных в стране или за рубежом товаров и услуг, закупаемых правительством, государственными

органами за счет средств бюджета. Такие закупки (как оборудование) осуществляются государством для собственных нужд в целях обеспечения населения и резервирования (закупка зерна и продовольствия для создания госрезервов).

Косвенное экономическое регулирование влияет на общественное производство в основном посредством мер бюджетно-налоговой политики и осуществляется с помощью предоставления налоговых льгот или льготных кредитов.

Государственное воздействие на экономическую деятельность субъектов хозяйствования в Беларуси осуществляется также с помощью **государственного предпринимательства**, ведущее положение которого связано с достаточно высоким уровнем в национальной экономике государственной собственности. С развитием институциональных и структурных преобразований, активизацией процессов разгосударствления, акционирования и приватизации возрастает и роль государственного косвенного регулирования, а государственное предпринимательство трансформируется в направлении долевого участия государства в смешанных предприятиях с частным капиталом (отечественным и зарубежным). Что позволяет поддерживать регулируемый государством сектор экономики, а с другой стороны – не ограничивать частное предпринимательство.

1.1.2. Основные регулятивные экономические системы государства и виды экономической политики.

Антимонопольное регулирование и политика демонополизации

Решающим условием развития рыночных отношений и самого процесса трансформации выступает конкуренция. Где рекомендуется придерживаться правила эффективного развития экономики – максимум конкуренции при минимальной монополии. Тесная связь рынка и конкуренции объясняется тем, что только при рыночных отношениях возникает свобода поиска и выбора наиболее рациональных действий в экономическом пространстве.

По мнению ряда экономистов, рынок и конкуренция разворачивают экономику к человеку, и делают всех участников конкурентного процесса материально заинтересованными в удовлетворении потребностей, выражаемых через спрос. Они действуют эффективно формируя посредством цен сигналы для инвесторов, стимулируют освоение достижений НТП, стимулируют снижение затрат, повышение качества, расширение ассортимента товаров и услуг.

В странах с развитой рыночной экономикой на протяжении длительного периода времени существует законодательное ограничение монополизма. Более того, монополизм был квалифицирован как экономическое преступление против общества. Результатом чего стала разработка специальных законов, направленных на предотвращение или ослабление отрицательных последствий монополизации рынков.

Применение антимонопольного законодательства осуществляется через институциональный механизм, включающий специальный административный орган: в США – это Управление антитрестовской деятельности Министерства юстиции; в Англии – Генеральный директорат по справедливой торговле; в Германии – Федеральное ведомство по картелям; во Франции – Совет по конкуренции; в Японии – Компания по справедливым сделкам.

Антимонопольное регулирование представляет собой комплекс экономических, административных и законодательных мер, осуществляемых государством и направленных на то, чтобы обеспечить

Условия для рыночной конкуренции и не допустить чрезмерной монополизации рынка, угрожающей его нормальному функционированию.

Антимонопольная политика – комплекс мер, направленных на демонополизацию экономики, контроль и наблюдение за процессами концентрации на рынках, пресечение монополистических действий и недобросовестной конкуренции, устранение административных барьеров и обеспечение равных условий для всех участников рынка, формирование общественного сознания в пользу развития рыночных сил.

Целями антимонопольной политики являются:

- оптимизация структуры рынка;
- воздействие на экономическое поведение субъектов;
- корректировка экономических результатов.

Принципы реализации антимонопольной политики в следующем:

- содействие формированию рыночных отношений на основе развития конкуренции и предпринимательства, контроля за процессами концентрации капитала;
- предупреждение, ограничение и пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции;
- разумный подход к нормам антимонопольного законодательства, направленный на эффективное функционирование товарных рынков и конкуренции;
- законность, гласность и публичность в действиях антимонопольных органов.

Государственная антимонопольная политика направлена на ограничение монополистической деятельности и создание здоровой конкуренции. Ее проведение способствует снижению и ликвидации административных, экономических, правовых, информационных и организационных барьеров для входа на рынки новых хозяйствующих субъектов, достижению эффективной защиты прав собственников и обеспечению равных условий конкуренции для предприятий всех форм собственности.

В Беларуси реализация антимонопольных мер приступила с Законом «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (от 1992 года), определяющего организационные и правовые основы предупреждения, ограничения и пресечения монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции в целях обеспечения необходимых условий для создания и эффективного функционирования товарных рынков, содействия и развития добросовестной конкуренции, защиты прав и законных интересов потребителей. Нормы конкурентного права заложены также в Конституции, Кодексе об административных правонарушениях, в Гражданском и Уголовном кодексах Республики Беларусь, а также в антимонопольном законодательстве, законодательстве в области предпринимательства и малого бизнеса, инвестиций, банковской деятельности, стандартизации, защиты прав потребителей, рекламы, внешнеэкономической деятельности.

Демонополизация, то есть политика государства в лице Министерства экономики Республики Беларусь, направленная на сдерживание монополизма и развитие конкуренции, предполагает:

- предотвращение слияний и поглощений, имеющих целью приобретение господствующего положения на рынке;
- запрещение соглашений о разделе рынков;
- запрещение переплетающихся директоратов;
- приобретение акций конкурирующей фирмой.

Основными направлениями демонополизации является:

- формирование новых экономических структур, особенно малых и средних предприятий;
- разукрупнение концернов, производственных и других объединений, препятствующих развитию конкуренции;
- государственное регулирование деятельности монополий;
- контроль за слиянием, преобразованием, ликвидацией хозяйствующих субъектов, приобретением акций.

Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение, представляет собой перечень физических и юридических лиц, иных субъектов гражданского права, осуществляющих предпринимательскую деятельность на территории республики и преобладающих на республиканском и местных товарных рынках по определенному товару.

Реестр включает свыше 530 хозяйствующих субъектов, из которых 1/3 занимают доминирующее положение на республиканском и 2/3 на – местных товарных рынках.

Число организаций-монополистов республиканского и местного уровня в Беларуси на 1 января 2011 года составляло 738 единиц. Большинство из них сосредоточено в машиностроении и металлообработке. По удельному весу в выпускаемой продукции предприятия-монополисты лидируют в химической и нефтехимической, стекольной и фарфорово-фаянсовой промышленности, промышленности черной металлургии.

По методам осуществления конкуренцию можно классифицировать на:

- ценовую, предполагающую продажу товаров или предложение услуг по ценам ниже, чем у конкурентов;
- неценовую, основанную на предложении товара лучшего качества, с большим сроком службы, более высокой производительностью.

Основными направлениями антимонопольной политики в современных условиях являются:

1. Обеспечение контроля за экономической концентрацией. Настоящий этап развития экономики по-новому ставит проблему оценки экономической концентрации при создании хозяйственных и финансово-промышленных групп, холдингов и других объединений хозяйствующих субъектов. Государственная антимонопольная политика должна способствовать таким тенденциям в экономической концентрации, которые будут позитивно воздействовать на конкурентоспособность отечественных производителей. Регулируемая экономическая концентрация может рассматриваться как один из элементов государственной экономической стратегии, посредством которой можно мобилизовать имеющийся промышленный потенциал в целях обеспечения импортозамещения на внутреннем рынке и определенных конкурентных преимуществ товаров отечественного производства на внешнем рынке.

2. Предупреждение и пресечение недобросовестной конкуренции. Необходимость развития данного вида деятельности антимонопольного органа обусловлена построением социально ориентированной рыночной экономики, предусматривающей формирование цивилизованной

конкурентной среды. Цель государственной политики в этом направлении – выработка цивилизованных и справедливых методов ведения бизнеса, добросовестного продвижения на рынок товаров и услуг.

3. Дальнейшее сужение сферы прямого государственного регулирования цен на товары и услуги организаций-монополистов на основе дифференцированного подхода к товарным рынкам и разным группам товаропроизводителей и постепенного перехода от ценового регулирования к системе антимонопольного регулирования и контроля.

4. Создание условий для ликвидации самих возможностей злоупотребления монопольным положением хозяйствующими субъектами, освобожденными от ценового регулирования. При этом остается необходимость регулирования цен (тарифов) на продукцию, обеспечивающую национальную, продовольственную и экологическую безопасность.

5. Развитие методологической базы по определению порядка ценового регулирования в сферах естественных монополий.

6. Составление и открытое ведение реестра монополистов.

Достижение поставленных задач предполагает совершенствование нормативно правовой базы в соответствии с Соглашением о единых принципах и правилах конкуренции и Соглашением о единых принципах и правилах регулирования деятельности естественных монополий в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП).

Ценовая политика

Ценовая политика направлена на создание системы цен и условий, которая стимулирует динамичное развитие экономики, реализацию приоритетов государственной экономической политики, эффективное использование трудовых, материальных и финансовых ресурсов, повышение конкурентоспособности продукции и экономики в целом, рост жизненного уровня населения.

Разработанные в стране Закон «О ценообразовании» и Концепция государственной ценовой политики определяют ее цели: контроль уровня инфляции; ограничение деятельности предприятий-монополистов и содействие формированию конкурентной рыночной среды; создание социально ориентированной системы цен применительно к товарам и услугам первой необходимости для категорий населения с низкой покупательной способностью.

Нестабильность финансовых систем, замедление экономического роста и обострение социальных проблем в периоды кризисов вынуждают правительства стран принимать меры по стабилизации ситуации и стимулированию экономики, в том числе меры антиинфляционного характера, предусматривающие регулирование цен.

Стратегическим направлением государственной ценовой политики Беларуси должна оставаться либерализация цен в той мере, которая соответствует формированию рыночной среды. Что относится к развитию и поддержанию конкурентных начал в экономике, противодействию монополизму, государственному регулированию цен естественных монополий, то есть к условиям повышения эффективности функционирования экономики.

В качестве основных принципов ценовой политики выступают:

- сочетание свободных и регулируемых цен;
- разграничение полномочий субъектов ценообразования по установлению и регулированию цен;
- установление регулируемых цен и тарифов на уровне, обеспечивающем нормально функционирующим субъектам хозяйствования возмещение экономически обоснованных затрат и получение достаточной для расширенного воспроизводства прибыли с предоставлением при необходимости государственных субсидий и других мер государственной поддержки.

Концептуальные основы ценовой политики включают:

- макро- и микроэкономический аспекты, определяющие ценовое пространство с точки зрения уровней экономики, с разграничением инструментов и механизмов реализации ценовой политики;
- государственный и региональный аспекты, по которым различаются субъекты, осуществляющие ценовое регулирование, с разграничением полномочий и функций этих субъектов;
- прямые (административные, непосредственные) и косвенные (экономические, индикативные) методы воздействия на субъекты ценообразования и уровень цен.

Регулирование цен на макроуровне реализуется преимущественно через методы и инструменты денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики, через воздействие на покупательную способность денежной единицы, то есть через экономические методы косвенного влияния на цены. Суть их в том, что государство воздействует не на порядок установления или уровень цен, а на поведение субъектов, участвующих в процессе ценообразования.

В целях социальной защиты населения определяется ограниченный перечень товаров и услуг, цены на которые регулируются государственными органами. Так, Совет Министров РБ регулирует цены на коммунальные услуги, оказываемые населению (холодное и горячее водоснабжение; водоотведение, газо-, электро-, теплоснабжение); Министерство экономики – на товары и услуги предприятий-монополистов, социально значимые товары, алкогольную продукцию, табачные изделия.

На микроуровне, используются инструменты, влияющие на деятельность конкретного предприятия: регулирование уровня цен, уровня рентабельности, торговых надбавок.

Местные органы власти могут регулировать цены на отдельные социально значимые товары (свежие овощи, товары для детей), городские перевозки пассажиров и грузов разными видами транспорта, а также на товары, производимые локальными (местными) естественными монополиями и др.

Обобщение опыта применения прямого регулирования цен позволяет выделить соответствующие методы: введение фиксированных цен на товары и тарифов на услуги; замораживание цен; установление предельного уровня цен, регламентация верхней и нижней ее границ; установление предельного уровня рентабельности, декларирование цен, установление рекомендательных референтных цен на важнейшие виды продукции (медикаменты).

Следует учитывать обстоятельства, связанные с регулированием цен:

- с одной стороны, устанавливаемая государством цена не может достаточно быстро меняться под влиянием спроса и предложения, поэтому в краткосрочном периоде может возникать дефицит или затоваривание продукцией, не находящей сбыта;

- с другой стороны, при полном отказе от участия государства в процессе ценообразования общество утрачивает возможность воздействовать на уровень цен по видам деятельности и предприятий-монополистов, а также лишает малообеспеченную часть населения социальной поддержки.

Отдельный блок в системе законодательства по ценообразованию представляет регулирование цен (тарифов) на услуги естественных монополий. В целях улучшения действующего порядка регулирования этих цен и тарифов необходимы совершенствование законодательной и нормативно-методологической базы, применение конкретных методов ценообразования, введение контроля за уровнем и обоснованностью включаемых в цены затрат. Деятельность естественных монополий

(электроэнергетика, связь, железнодорожный транспорт, тепло-, газо-, водоснабжение) регулируется для предупреждения с их стороны монопольного завышения цен и сокращения объемов производства. В связи с этим главной целью ценового регулирования в данной сфере выступает обеспечение доступности товаров таких предприятий для потребителей за счет определения экономически обоснованных цен, позволяющих осуществлять развитие субъектов естественных монополий и противодействовать ограничению объемов их производства.

Одним из важных вопросов ценообразования выступает сохранение перекрестного субсидирования, то есть использование практики возмещения убытков от предоставления услуг одним потребителям (население, бюджетные, сельскохозяйственные организации) в результате установления заниженных цен за счет других (промышленные предприятия), в отношении которых действуют завышенные цены. Решение проблемы приближения цен к их реальной стоимости тесно связано с реализацией программы ресурсосбережения. В числе ее основных задач – оснащение потребителей приборами учета и автоматики, регулирование потребления энергоресурсов, сокращение потерь в сетях, преодоление тенденции установки производителями автономных источников энергии с целью устранения последствий перекрестного субсидирования.

Цены представляют собой один из важнейших элементов рыночной конъюнктуры, изменения которой необходимо постоянно отслеживать, предвидеть, прогнозировать. Для успешного функционирования на рынке его участники должны иметь достаточно достоверную информацию о сложившейся ситуации, что требует создания и постоянной поддержки системы ценового мониторинга. Эта задача актуальна, так как ни одна организация, занимающаяся коммерческой деятельностью, не способна успешно функционировать без оценки положения на рынке.

В государственной ценовой политике обязательно соблюдение принципа «прозрачности», предполагающего наличие и доступность информации о ценах, товарах, условиях продажи, квот, лицензиях, регулирующих нормативных правовых актах, что позволит устранить предпосылки для неоправданной ценовой дискриминации и сократить число неумышленных нарушений законодательства о ценообразовании.

В число основных задач регулирования и контроля за ценообразованием должны быть включены социально-экономический анализ и экспертиза цен на важнейшие виды продукции, профилактика нарушения дисциплины цен, повышение роли общественных организаций в вопросах контроля за ценами на потребительские товары.

Государственное регулирование цен во внешнеторговой деятельности должно предусматривать защиту интересов страны в части недопущения вывоза стратегически важных ресурсов и товаров по необоснованно низким ценам, не соответствующим уровню мировых цен, защиту внутреннего рынка от агрессивного воздействия зарубежных конкурентов, формирование равно доходных цен в рамках единого таможенного и экономического пространства.

Тарифная политика естественных монополий будет нацелена на постоянное возмещение обоснованных затрат, находящихся в тесной связи с ростом доходов населения и осуществлением необходимых мер по социальной защите. (со стороны государства предусмотрена отмена с 2013 года льготных цен (тарифов) на природный газ и энергию для отдельных юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Финансово-бюджетная и налоговая политика Беларуси

Возникновение государства и необходимость формирования государственной казны для выполнения общественных функций тесно связаны с финансовой системой страны. Где определяются отношения в распределении и перераспределении создаваемых экономических благ между государством в лице верховной власти и субъектами воспроизводственных отношений. С развитие товарно-денежных отношений формы перераспределительных отношений стали носить денежный характер, а государственная казна формироваться в виде денежного фонда. С течением времени денежные отношения получили название «государственные финансы».

Государственные финансы – представляют собой совокупность регламентированных государством перераспределительных денежных отношений, связанных с формированием и использованием централизованных (общественных) денежных фондов, необходимых государству для выполнения его функций.

Финансы как экономическая категория представляют собой совокупность распределительных денежных отношений, связанных с формированием и использованием денежных фондов, возникающих в процессе распределения и перераспределения совокупного общественного продукта.

Совокупность различных сфер и звеньев финансовых отношений образуют финансовую систему страны, в которой различают следующие сферы: общегосударственные (централизованные) финансы и финансы субъектов хозяйствования – предприятий, организаций, учреждений

(децентрализованные). К децентрализованным финансам относят финансы домашних хозяйств.

В свою очередь государственные финансы включают бюджетную систему, целевые внебюджетные фонды, государственный кредит; финансы хозяйствующих субъектов – это финансы предприятий материального производства и финансы организаций и учреждений непроизводственной сферы. Основное звено финансовой системы – это финансы предприятий. Именно в этом звене в процессе распределения стоимости общественного продукта создаются первичные доходы, которые служат источником для дальнейшего перераспределительного процесса через налоговый механизм, систему платежей, распределение прибыли и прочее.

Благодаря распределительной и контрольной функциям финансы активно используются в системе государственного регулирования экономического развития. Через финансовый механизм государство воздействует на все стороны общественного воспроизводства, регулирует развитие социальной сферы, оказывает поддержку малому бизнесу, стимулирует инновационные процессы.

Успешной реализации этих процессов способствует современная инфраструктура финансовой системы, в которую входят Министерство финансов и территориальные финансовые органы, включая органы государственного казначейства; Министерство по налогам и сборам и территориальные налоговые органы; Министерство экономики, Государственный таможенный комитет, Центральный банк, Комитет государственного контроля, финансовые службы министерств и ведомств, финансовые управления предприятий и др.

Посредством указанных институтов реализуется бюджетно-финансовая политика государства, представляющая собой совокупность принимаемых решений и мероприятий по использованию финансовых отношений для выполнения государством своих функций.

Бюджетно-финансовая политика проявляется в формах и методах мобилизации финансовых ресурсов и их распределения. Ее основная цель заключается в принятии оптимальных решений по улучшению экономической ситуации в стране. Содержание и основные направления бюджетно-финансовой политики во многом зависят от уровня развития науки о роли государства, теоретических концепций, определяющих степень участия государства в управлении экономикой; использования отдельных инструментов бюджетно-финансовой политики.

В роли основных инструментов БФП выступают государственный бюджет и государственные внебюджетные фонды. Посредством различных

финансовых механизмов обеспечиваются централизация финансовых ресурсов в бюджете и внебюджетных фондах, а также финансирование мероприятий по обеспечению основных направлений БФП как в целом по республике, так и в регионах. В частности, используются такие механизмы, как изъятие части доходов хозяйствующих субъектов, распределение доходов и расходов между уровнями бюджетов, дотирование и субсидирование, предоставление субвенций, финансирование, трансфертные механизмы в межбюджетном регулировании и др.

В процессе формирования бюджетных фондов происходит перераспределение доходов субъектов хозяйствования и видов экономической деятельности. Регулируя остающуюся в их распоряжении долю чистого дохода, государство сдерживает или стимулирует их экономическую активность. Финансируя расходы, оно обеспечивает реализацию приоритетных направлений бюджетно-финансовой политики (БФП).

Государственный бюджет занимает центральное место в финансовой системе. Будучи финансовой категорией, государственный бюджет представляет собой совокупность специфических денежных отношений, опосредующих формирование, распределение и использование бюджетного фонда для обеспечения функций государства. Организационной основой бюджетных отношений является бюджетная система.

Бюджетная система Беларуси – это регулируемое законодательством совокупность республиканского и местных бюджетов, основанная на экономических отношениях и государственном устройстве страны. Как в любом унитарном государстве, бюджетная система имеет два уровня: республиканский и местные бюджеты (к последним относятся областные, районные, городские, сельские и поселковые).

В унитарных и федеральных государствах все уровни бюджетов существуют самостоятельно и не входят своими доходами в вышестоящие бюджеты. Вместе с тем бюджеты отдельных регионов включаются в статистический (сводный) бюджет региона и государства в целом. Сводный бюджет носит название консолидированного, представляющего собой свод бюджетов соответствующего административно-территориального образования. Его показатели используются для анализа бюджетно-финансовой политики в регионе.

Консолидированный бюджет Беларуси состоит из республиканского бюджета, бюджета областей и бюджета г.Минска.

Функционирование бюджетных отношений и бюджетной системы регламентируется бюджетным законодательством, которое включает в себя следующие законодательные акты:

- Конституция РБ;
- Бюджетный кодекс и принятые в соответствии с ним законы;
- декреты, указы и распоряжения Президента РБ;
- постановления Правительства РБ, совместные постановления Правительства и Национального банка РБ;
- нормативно-правовые акты, принимаемые Министерством финансов (или Министерством финансов и Национальным банком; или другими республиканскими органами государственного управления совместно с Министерством финансов);
- нормативные правовые акты органов местного управления и самоуправления.

Бюджетное законодательство основывается на Конституции РБ, поэтому его положения применяются в той части, в которой они не противоречат положениям Конституции. В особом ее разделе «Финансово-кредитная система Республики Беларусь» зафиксированы основные положения организации бюджетной системы. Нормы, регулирующие бюджетные отношения содержатся также и в ежегодно принимаемых Парламентом законах о республиканском бюджете РБ на очередной финансовый (бюджетный) год. Нормы бюджетного законодательства, регулирующие бюджетные отношения на местном уровне, содержатся в Законе Республики Беларусь от 4 января 2010 года №108-3 «О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь».

Бюджетный кодекс РБ вступил в силу с 1 января 2009 года и стал основой бюджетного законодательства.

Доходы бюджета, согласно Бюджетному кодексу РБ, группируются следующим образом:

- налоговые доходы;
- неналоговые доходы;
- отчисления на государственное социальное страхование;
- безвозмездные поступления.

Налоговые доходы включают в себя: республиканские налоги, сборы (пошлины); местные налоги, сборы и другие налоговые доходы; пени, начисленные за несвоевременную уплату налогов, сборов (пошлин); проценты за пользование отсрочкой или рассрочкой уплаты налогов, сборов, таможенных платежей и пени, а также за пользование налоговым кодексом.

К неналоговым относятся доходы от использования имущества, находящегося в государственной собственности, штрафы, другие неналоговые доходы.

Безвозмездные поступления представлены необязательными текущими и капитальными платежами, включающими поступления от иностранных государств, международных организаций, другого бюджета в форме межбюджетных трансфертов.

Формы мобилизации государственных доходов, их состав и структура в значительной степени определяются финансовой политикой государства, приоритетами социально-экономического развития, стратегическими целями и методами их достижения. Показатели бюджета по доходам отражают налоговую нагрузку на экономику, структуру прямых и косвенных налогов, степень налогообложения доходов граждан, размер неналоговых доходов и другие характеристики, по которым можно судить о качественном уровне организации государственных доходов.

Структура доходов консолидированного бюджета

	2016 г.		2015 г.	
	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу
Доходы	25 933,2	100	24 205,9	100
налоговые доходы	21 628,0	83,4	20 188,7	83,4
из них:				
налоги на доходы и прибыль	54 698,1	22,0	5 338,3	22,1
в том числе:				
подходный налог с физических лиц	3 555,8	13,7	3 329,9	13,8
налог на прибыль	1 920,3	7,4	1 822,5	7,5
налоги на собственность	1 353,6	5,2	1 031,1	4,3
налоги на товары (работы, услуги)	10 903,5	42,0	9 776,1	40,4
в том числе:				
налог на добавленную стоимость	7 695,9	29,7	6 779,9	28,0
акцизы	1 976,8	7,6	1 769,3	7,3
налоговые доходы от внешнеэкономической деятельности	3 128,6	12,1	3 548,8	14,7
неналоговые доходы	4 083,3	15,7	3 927,0	16,2

За анализируемый и рассматриваемый период (2010-2015 гг.) хоть и наблюдался рост доходов в абсолютном выражении, однако удельный вес доходов консолидированного бюджета в ВВП сокращался. Существенным фактором снижения стало осуществление мер по совершенствованию налоговой системы государства, направленных на сокращение количества обязательных платежей, уменьшение ставок налогов, расширение инновационных льгот и др.

Основная доля доходов бюджета формируется за счет налоговых поступлений, которые составляют около 88-92% доходов консолидированного бюджета (с учетом целевых бюджетных фондов).

Основными доходными источниками бюджета остаются НДС, акцизы, доходы от внешнеэкономической деятельности, налог на прибыль. Доля НДС и акцизов в доходах консолидированного бюджета составляет свыше 40%.

Расходы бюджета обеспечивают реализацию основных направлений бюджетной политики государства, которые согласно Бюджетному кодексу представляют собой денежные средства, направленные на финансирование задач и функций государства. Назначение бюджетных расходов – обеспечение расходных обязательств органов власти всех уровней.

Осуществляя расходы, государство выступает производителем особых товаров (услуг) по защите конституционных прав граждан, а также регулированию экономического развития страны. При этом государственные расходы в основном направлены на внутренний рынок, оказывая влияние не только на производство, но и на расширение совокупного внутреннего спроса и обеспечения тем самым экономического роста.

Структура расходов консолидированного бюджета

	2016 г.		2015 г.	
	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу
Расходы	23 886,1	100	21 698,5	100
из них на:				
общегосударственную деятельность	6 019,9	25,2	5 279,7	24,3
национальную экономику	3 721,1	15,6	3 329,4	15,3
охрану окружающей среды	59,6	0,2	64,0	0,3
жилищно-коммунальные услуги и жилищное строительство	1 276,6	5,3	1 413,4	6,5
здравоохранение	3 423,6	14,3	3 089,6	14,2
физическую культуру, спорт, культуру и средства массовой информации	741,9	3,1	673,2	3,1
образование	4 069,6	17,0	3 718,0	17,1
социальную политику	2 214,5	9,3	1 979,2	9,1

Формирование расходов бюджета основывается на : макроэкономических показателях социально-экономического развития РБ и приоритетах бюджетной политики; предельных возможностях бюджета, определяемых его доходной частью; государственных минимальных социальных стандартах, обеспечивающих реализацию закрепленных Конституцией прав граждан; действующих в республике финансовых нормах и нормативах.

Объем расходов республиканского бюджета определяется с учетом программ социально-экономического развития страны и устанавливается законом о республиканском бюджете на очередной финансовый год; местных бюджетов – с учетом программ социально-экономического развития соответствующей административно-территориальной единицы и

устанавливается решениями местных Советов депутатов о бюджете на очередной финансовый год.

Показатель расходов консолидированного бюджета на всем анализируемом временном интервале имеет положительную динамику.

Расходы государственного бюджета выполняют важнейшую роль в системе макроэкономического регулирования. Бюджетный механизм финансирования видов экономической деятельности способствует инновационному развитию и структурной перестройке экономики, созданию новых наукоемких, высокотехнологичных производств, поддержке предприятий и видов деятельности, производящих экспортоориентированную продукцию. Из бюджета обеспечивается государственная поддержка предпринимательства, которое рассматривается как наиболее гибкая, инновационно-активная, быстро реагирующая на изменения внешних факторов составляющая экономики.

Бюджет является основным источником финансирования науки. Высокий уровень бюджетных расходов на социальную сферу (образование, здравоохранение, культура, социальная политика) способствуют развитию человеческого капитала и улучшению качества жизни в стране.

Налоговая политика

Налоговая политика, проводимая государством, выступает результатом многовековой эволюции налоговой системы. С точки зрения структуры экономики, институтов государственной власти, правовой доктрины, каждая национальная налоговая система индивидуальна. Тем не менее налоги имеют ряд общих признаков, что позволяет сравнить налоговые системы разных стран, да и международная торговля и движение капиталов требует схожих налоговых условий.

Налоговую систему современного государства можно представить как совокупность налогов, сборов, пошлин и специальных режимов налогообложения, базирующихся на государственном суверенитете и правовых нормах по их установлению (отмене), исполнению налоговых обязательств и организации контроля за процессом налогообложения.

Основы бюджетно-налоговой системы РБ заложены в Конституции. Согласно нормам, все граждане страны должны принимать участие в финансировании государственных расходов путем уплаты законодательно установленных налогов, сборов и пошлин. Право устанавливать республиканские налоговые платежи, утверждать республиканский бюджет и отчет о его исполнении принадлежит Парламенту – Национальному собранию Республики Беларусь. Введение местных налогов и сборов,

утверждение местных бюджетов и отчетов об их исполнении относятся к исключительной компетенции местных Советов депутатов.

Участниками налоговых отношений выступают, с одной стороны, государство, определяющее налоговую политику, формирующее налоговую систему и устанавливающее правила и механизмы исполнения налоговых обязательств, а с другой стороны – плательщики и иные обязательные лица.

Правовой основой функционирования налоговой системы является налоговое законодательство. В Беларуси основным правовым документом, регламентирующим налоговое законодательство, является Налоговый кодекс РБ. В то же время понятие налогового законодательства шире и включает другие нормативные акты, регулирующие налоговые отношения: декреты, указы и распоряжения Президента РБ, постановления Правительства, нормативные правовые акты республиканских органов государственного управления, органов местного управления и самоуправления по вопросам налогообложения.

1.1.3. Параметры денежно-кредитной политики и показатели роста обрабатывающей промышленности.

Инструменты Центрального Банка различаются:

- по объектам воздействия. В зависимости от конкретных целей денежно-кредитной политики направлена либо на стимулирование кредитной эмиссии (кредитная экспансия), либо на ее ограничение (кредитная рестрикция). Кредитная экспансия преследует цель увеличения занятости и подъема производства, а кредитная рестрикция направлена на предотвращение “перегрева” в различные периоды развития экономики и используется с целью снижения темпов инфляции.

- по форме делятся на административные (прямые) и рыночные (косвенные). Административные выступают в форме директив, предписаний, инструкций, исходящих от Центрального Банка и направленных на ограничение сферы деятельности кредитных учреждений. Инструментами рыночного характера выступают способы воздействия Центрального Банка на денежно-кредитную сферу посредством формирования определенных условий на денежном рынке и на рынке капитала.

- по характеру параметров инструменты денежно-кредитного регулирования разделяются на количественные и качественные. С помощью количественных методов оказывается влияние на состояние кредитных возможностей Коммерческих Банков, а следовательно, на денежное

обращение в целом. Качественные инструменты представляют собой вариант прямого регулирования стоимости банковских кредитов.

- по срокам воздействия инструменты денежно-кредитной политики разделяются на долгосрочные и краткосрочные. Под долгосрочными понимаются задачи, реализация которых может осуществляться достижением финансовой стабилизации, экономического роста. К краткосрочным относятся задачи, при помощи которых достигаются промежуточные цели, к которым относят, например, преодоление финансового кризиса в стране.

Основными инструментами денежно-кредитной политики Центрально Банка выступают:

- установление обязательной нормы резервирования;
- регулирование официальной учетной ставки;
- операции на открытом рынке.

Нормы резервирования означают, что Коммерческие Банки обязаны держать определенную часть привлеченных депозитов в Центральном Банке. Центральный Банк может использовать накопленные таким образом ресурсы для поддержания стабильности финансовой системы, страхования определенной части вкладов и предоставления кредитов Коммерческим Банкам в чрезвычайных обстоятельствах.

К функциям нормы обязательного банковского резерва можно отнести:

- создание условий для текущего регулирования банковской ликвидности (или жесткое регулирование);
- создание условий по ограничению кредитной эмиссии (или гибкое регулирование).

Нормы резервирования дифференцируются по степени "денежности" различных компонентов денежной массы. Чаще всего, на депозиты до востребования устанавливается более высокая норма резервирования по сравнению с нормами по срочным и по сберегательным депозитам.

В большинстве стран все большую роль играет такой инструмент денежно-кредитной политики, как операции на открытом рынке. В Республике Беларусь таким инструментом является ставка рефинансирования (или учетная ставка).

Учетная ставка - это процент, под который Центральный Банк предоставляет ссуды Коммерческим Банкам.

Чем выше уровень официальной учетной ставки, тем выше стоимость кредитов рефинансирования Центрального Банка. Именно по этому политика изменения учетной ставки представляет собой вариант регулирования качественного параметра денежного рынка – стоимости банковских кредитов.

Посредством манипулирования учетной ставкой Центральный Банк воздействует на состояние не только денежного, но и финансового рынка.

Так, рост официальной учетной ставки влечет за собой повышение ставок по кредитам и депозитам на денежном рынке, что обуславливает уменьшение спроса на ценные бумаги и увеличение их предложения. Спрос на ценные бумаги падает в связи с чем, они дешевеют. При определенных условиях участники финансового рынка могут скупать иностранную валюту, особенно в периоды обострения финансового кризиса, что вынуждает Центральный Банк еще выше поднимать ставку рефинансирования. Надо сказать, что резкое повышение ставки рефинансирования и тут же ее понижение приводит к удешевлению кредитов и депозитов, что приводит к повышению спроса на ценные бумаги, уменьшению их предложения и росту рыночного курса.

Операции на открытом рынке представляют собой куплю-продажу Центральным Банком государственных ценных бумаг или первоклассных коммерческих векселей. Посредством них Центральный Банк воздействует на ликвидность банковской системы (количество денег в обращении) и процентные ставки. Продажа векселей и облигаций влечет за собой уменьшение денежной массы и падение процентных ставок. Тогда как покупка имеет противоположный эффект.

Операции на открытом рынке имеют и слабые стороны:

- во-первых, когда Центральный Банк подает ценные бумаги, многое зависит от того, покупают ли их банки и частные лица. Если их покупают банки, то воздействие на их коэффициент ликвидности будет незначительным, поскольку большинство таких ценных бумаг относятся к ликвидным активам.

- во-вторых, важно, насколько близко к минимально допустимому уровню банки поддерживают свой коэффициент ликвидности. Если коэффициент ликвидности банка близок к минимально допустимому уровню, то ему придется сократить суммарные депозиты и ссуды. Если разрыв достаточно велик, то, чтобы повлиять на банки, потребуется продать ценные бумаги на огромные суммы.

Рассмотренные инструменты не исчерпывают арсенал денежно-кредитного регулирования экономики. В некоторых странах Центральные Банки прибегают к таким методам, как установление кредитных ограничений, лимитирование уровня процентных ставок по депозитам и кредитам Коммерческих Банков, портфельные ограничения и др.

Выбор и сочетания денежно-кредитных инструментов зависит прежде всего от задач, которые решает Центральный Банк на том или ином этапе экономического развития.

Оказавшись в условиях рецессии вследствие сужения традиционных внешних рынков сыта, малая открытая экономика Беларуси вынуждена корректировать механизмы развития, внося изменения в сложившиеся подходы к формированию экономической политики. Период относительного изобилия сменился периодом дефицита, прежде всего, финансовых ресурсов, что не может не отразиться на особенностях денежно-кредитной политики страны, которая ранее отличалась от других государств региона относительной мягкостью.

Признаки ужесточения денежно-кредитной политики наблюдаются в Беларуси уже несколько лет, хотя в сравнение с мировыми стандартами она все же еще остается достаточно мягкой.

Обрабатывающая промышленность обеспечивает свыше 80% экспортных доходов экономики, при этом структура товарного экспорта с годами менялась. Если в начале 1990-х годов в отраслевой структуре промышленности доминировало машиностроение, то теперь основными статьями белорусского производства и экспорта являются нефтепродукты, химические и пищевые продукты, а доля машин, оборудования и транспортных средств сократилась.

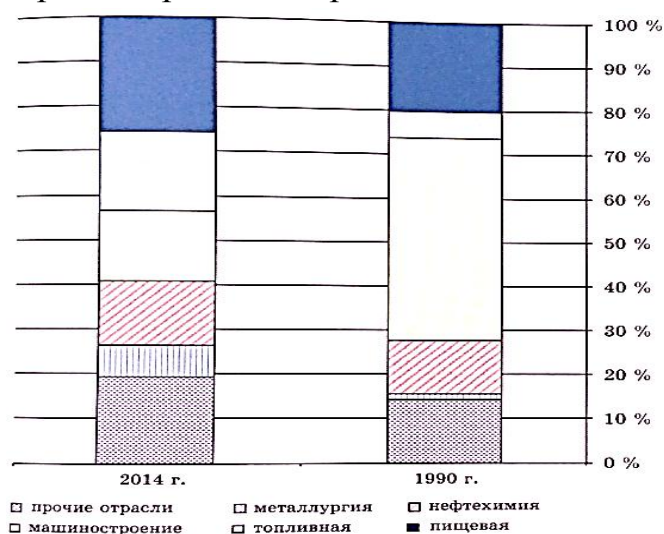


Рис Изменения в отраслевой структуре промышленности РБ

Производство нефтепродуктов отличается «короткими» цепочками стоимости: где свыше 70% в стоимости конечного продукта приходится на промежуточный импорт; в производстве пищевых продуктов, наоборот, основная доля добавленной стоимости создается внутри страны.

Большинство отраслей обрабатывающей промышленности начали испытывать трудности со сбытом с осени 2014 года – в это время упали мировые цены на нефть и сократился спрос на российском рынке.

Сокращение экспорта не единственная проблема промышленных предприятий. Дорогие кредиты препятствуют продолжению текущей деятельности, в результате дефицита финансовых ресурсов предприятия не в состоянии расплачиваться за сырье и комплектующие, не в состоянии осуществлять оплату труда и осуществлять арендные платежи.

На фоне сокращения экспорта спрос на внутреннем рынке также снижается – сократились объемы строительства; упал спрос на стройматериалы и другие сопутствующие товары; снизились доходы занятых в данных видах деятельности.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12.05.2016 года №372 утвержден перечень приоритетных видов деятельности (секторов экономики) для осуществления инвестиций, согласно которому приоритетными признаны основные виды деятельности обрабатывающей промышленности, которые в настоящее время обладают высоким экспортным потенциалом либо способны нарастить его в будущем. В частности, к ним отнесено производство продуктов питания, одежды и обуви, изделий из дерева и бумаги, продуктов нефтепереработки, химических и фармацевтических продуктов, резиновых и пластмассовых изделий, стройматериалов, изделий из металла, вычислительной, электронной и оптической аппаратуры, транспортных средств и оборудования. Наличие данного перечня подтверждает, что обрабатывающая промышленность продолжает оставаться важным структурным элементом национальной экономики, и генерирующим экспортные доходы, создающим добавленную стоимость.

Ужесточение конкуренции на внутреннем и внешних рынках промышленной продукции обуславливает необходимость модернизации производства. Модернизация необходима как в условиях роста объемов производства, так и в условиях их стабилизации. К числу источников финансирования модернизации относятся:

- внутренние источники предприятий и корпораций – прибыль и амортизационные отчисления;

- внешние источники финансовых ресурсов, привлекаемые на возмездной основе – кредитование, эмиссия акций, облигаций;
- субсидии и преференции, предоставляемые государством с целью стимулирования производства продукции V и VI технологических укладов и развития приоритетных видов деятельности.

Возможности привлечения внутренних источников финансирования определяются объемом добавленной стоимости, который зависит, с одной стороны, от натуральной величины объемов производства промышленной продукции; а с другой стороны, от соотношения валового выпуска и промежуточного потребления. Чем выше разница между валовым выпуском и промежуточным потреблением, тем больше добавленной стоимости приходится на единицу произведенного и проданного продукта; и соответственно, тем больше возможностей для привлечения собственных ресурсов для финансирования модернизации производства.

Внешние источники финансовых ресурсов, а также объемы государственных субсидий и преференций промышленным организациям во многом определяются приоритетами государственной денежно-кредитной политики.

До недавнего времени модель экономического развития Беларуси отличалась рядом специфических характеристик, среди которых признаки как рыночной, так и централизованно управляемой, распределительной экономики. К последним можно отнести применение системы индикативного планирования; наличие широкого спектра льгот на общественные блага; участие государства в собственности крупных компаний; низкий уровень финансовой дисциплины субъектов хозяйствования.

Согласно теории бюджетных ограничений Я. Корнаи, уровень финансовой дисциплины относится к ключевым признакам, отделяющим рыночную экономику от плановой; и определяется на практике ожидаемыми экономическими последствиями ее нарушения со стороны фирм.

Плановой экономике свойствен «синдром мягких бюджетных ограничений», когда фирмы вновь и вновь нарушают финансовую дисциплину, надеясь на поддержку государства, которое такую поддержку стремится обеспечить с целью сохранения национальной стабильности.

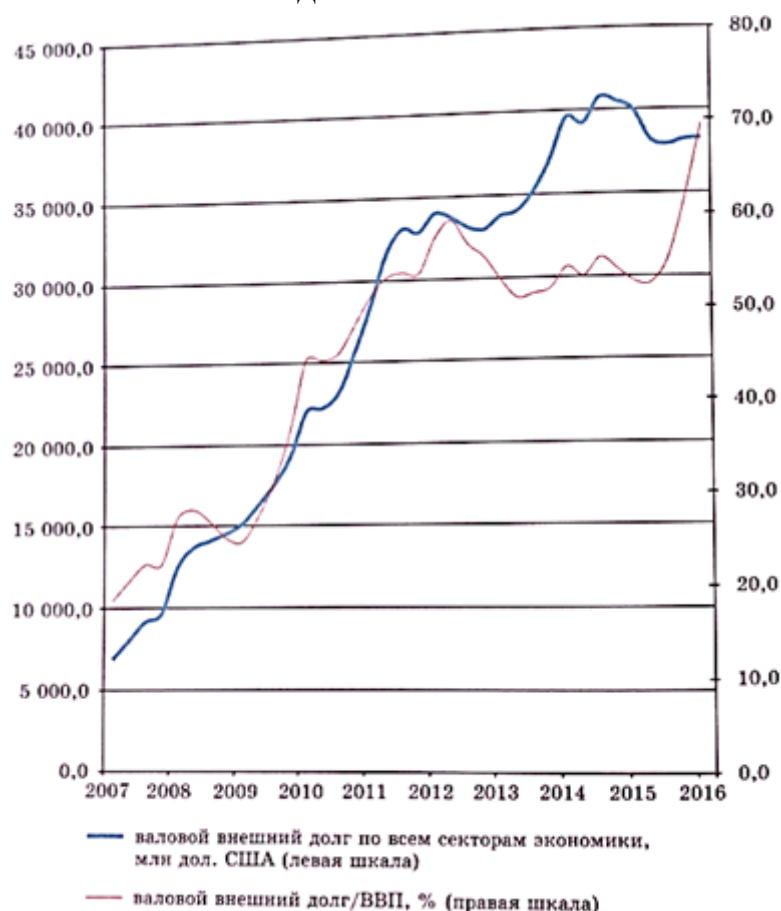
В динамике белорусской экономики синдрому мягких бюджетных ограничений сопутствовала денежная эмиссия и следовавшая за ней инфляция. А причиной нарушения финансовой дисциплины становились рост запасов и потребности в финансировании оборотных средств.

С позиций неоклассической теории все перечисленные явления

относятся к признакам «болезни», отклонения от нормы. Однако при всех своих недостатках белорусская экономическая модель до определенного времени выполняла возложенную на нее задачу роста общественного благосостояния. А постоянно возникающие дисбалансы являлись обратной стороной достаточно быстрого экономического развития: только в 2013 году чистый внешний долг вырос на 7,5 млрд. долларов США.

Рисунок

Валовой внешний долг РБ



Как полагают ряд профессоров и специалистов, переломной точкой стал валютный кризис 2011 года, произошедший на фоне отрицательного торгового сальдо и вызванный в числе прочих причин длительным стимулированием экономического роста при отсутствии увеличения объемов экспорта.

После кризиса государство стало проводить более сдержанную политику стимулирования, при этом приоритет получило обеспечение сбалансированности экономики, под которым понималась сбалансированность результатов внешней торговли и прекращение роста внешнего долга.

Сигналами, свидетельствующими об изменении государственных

приоритетов в макроэкономической политике, стало сокращение объемов эмиссионного финансирования экономики, объемов льготного кредитования (с отрицательной реальной процентной ставкой) приоритетных отраслей и проектов, льгот на общественные блага, такие как коммунальные услуги, транспорт.

Еще в январе 2014 года Национальный банк заявил, что не будет в планируемом году осуществлять смягчение денежно-кредитной политики, а наоборот ужесточит ее. Программой деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016-2020 года восстановление сбалансированного экономического роста для повышения уровня и качества жизни населения республики признано основным приоритетом. В Программе указано, что своевременное ужесточение в течение 2015 года бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики, переход к гибкому обменному курсу белорусского рубля к корзине валют позволили качественно улучшить показатели платежного баланса страны, обеспечить стабильность на валютном рынке, снизить инфляцию.

Основным признаком несбалансированности назван дефицит платежного баланса, возникший на фоне чрезмерного внутреннего спроса и стимулировавший инфляцию. Однако, как показывает практика, ликвидация дисбалансов с помощью введения жестких бюджетных ограничений и приведение экономики к равновесному состоянию, не смогут ускорить ее рост, который определяется темпами роста экспорта. Малая открытая экономика не может расти быстрее, чем растет ее равновесный платежный баланс – это «закон Терволла».

С начала 2016 года белорусская экономика стала приближаться к равновесному, сбалансированному состоянию, по крайней мере в сравнении с предыдущими годами. Об этом свидетельствует достижение положительного внешнеторгового сальдо; замедление инфляции до менее 1% в месяц в марте 2016 года; стабилизация суммы валового внешнего долга.

При этом задача по достижению устойчивого профицита текущего счета по-прежнему не решена. Прирост ВВП в 2013-2014 годах составил менее 2%, а начиная с 2015 года в Беларуси наблюдается экономический спад. Не лучше выглядит ситуация в обрабатывающей промышленности: отрицательные индексы промышленного производства зафиксированы с 2013 года.

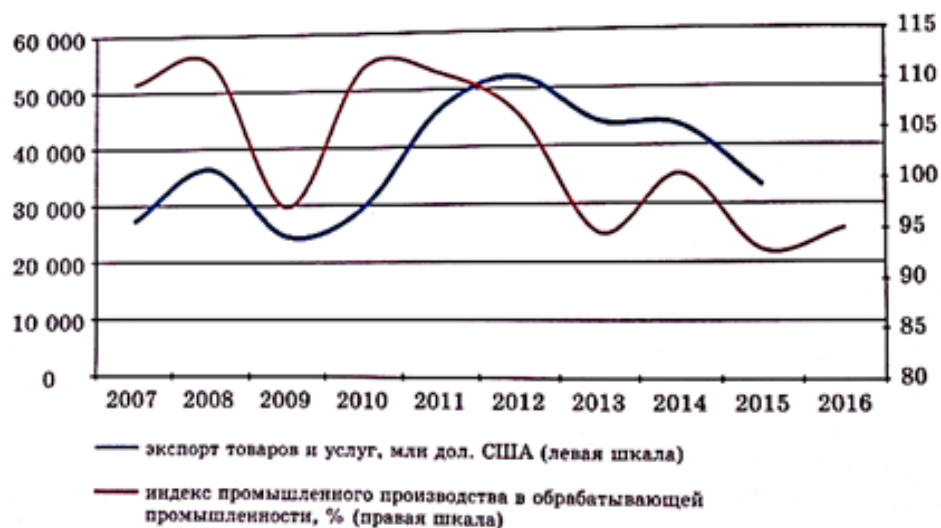


Рисунок. Динамика объемов экспорта и индекса промышленного производства в обрабатывающей промышленности Беларуси

По данным 2015 года наибольшее снижение объемов выпуска наблюдалось в производстве машин и оборудования (-25,2%), обуви (-19,5%), стройматериалов (-17,6%), транспортных средств (-15,7%).

Конечно же, экзогенные факторы, в числе которых снижение мировых цен на нефть, девальвация российского рубля и сужение российского рынка оказали определяющее влияние на экономический и промышленный спад в Беларуси. При этом остается открытым вопрос влияния денежно-кредитной политики на рост добавленной стоимости, создаваемой в обрабатывающей промышленности.

Возможно допустить, что денежно-кредитная политика определенным образом влияет на экономический рост и рост обрабатывающей промышленности. Определяющими параметрами динамику обрабатывающей промышленности выступают индексы производства. В качестве параметров денежно-кредитной системы выступают: изменение денежной массы, изменение процентной ставки. Относительно более низкие процентные ставки, а также существенный прирост денежной массы в целом являются признаками экспансионистской монетарной политики и мягких бюджетных ограничений. И наоборот, высокие процентные ставки и отсутствие роста денежной массы являются признаками рестрикционной монетарной политики и жестких бюджетных ограничений. В качестве рассматриваемого периода выберем интервал с 2007 по 2016 года, в течение которого белорусская экономика перенесла последствия мирового кризиса (2009г.), локального валютного кризиса (2011г.) и кризиса, связанного с падением цен

на мировых товарных рынках (с 2015 г.). Выбрав в качестве индикаторов денежные агрегаты M0, M1 и M2, а также ставку рефинансирования Национального Банка Республики Беларусь и отследив их динамику за последние 10 лет разграничим этапы осуществления ДКП в Беларуси:

- 1) Сравнительно мягкая монетарная политика, до 2011 года;
- 2) переход к ужесточению денежно-кредитной политики и сбалансированному экономическому росту, 2011-2014 года;
- 3) Сравнительно жесткая монетарная политика, с 2014 года по настоящее время.

Этап 1. Рассмотрим подробнее этот этап с 2006 по 2011 года, который характеризуется:

- мягкими бюджетными ограничениями, что проявляется в слабой финансовой дисциплине экономических субъектов;
- доступность кредитов для фирм и населения – номинальная процентная ставка находилась на уровне инфляции;
- монетарным стимулированием потребительского и инвестиционного спроса.

В анализируемом периоде в Беларуси не применялись такие термины, как «монетарное стимулирование» и «количественное смягчение», однако, по факту были реализованы аналогичные меры с белорусской спецификой:

- в рамках государственной программы «Жилье» выделялись бюджетные средства под жилищное строительство; Также реальные ставки по кредитам для строительства были отрицательными. И как результат – вырос инвестиционный спрос на жилье, а также сопутствующий потребительский спрос.

- правительством ставилась задача повышения реальных денежных доходов населения, на основании доведения плановых показателей до экономических субъектов. Как результат – вырос потребительский спрос. Рост потребительского спроса вызывал рост потребительского импорта.

С начала 2006 и по 2011 года наблюдалось постепенное увеличение отрицательного сальдо текущего счета платежного баланса.

Это связано в первую очередь с тем, что в условиях последствий мирового финансового кризиса объемы экспорта снизились, однако Беларусь стремилась к сохранению высоких темпов экономического роста. Для этого в период с 2009 по 2011 года увеличился объем государственных инвестиций. Государство также стимулировало потребление, в том числе за счет денежной эмиссии. Как следствие, объем импорта превышал объем экспорта.

Кроме того, с начала 2007 года периодически пересматривались условия поставки минеральных ресурсов из Российской Федерации, которые

существенно влияли на платежный баланс.

Как результат отрицательного внешнеторгового сальдо и роста внешнего долга, расходы на обслуживание долга выросли.



Рисунки. Динамика расходов на обслуживание внешнего долга

Первому этапу, с 2007 по осень 2011 года, присущи все признаки мягких бюджетных ограничений и экспансионистской денежно-кредитной политики.

Все денежные агрегаты демонстрируют рост, что означает расширение денежной массы: рублевая денежная масса в национальном определении М2 увеличилась в 9 раз за этот период. Одновременно здесь же наблюдался по большей части рост промышленного производства. Хотя темпы роста снижались.

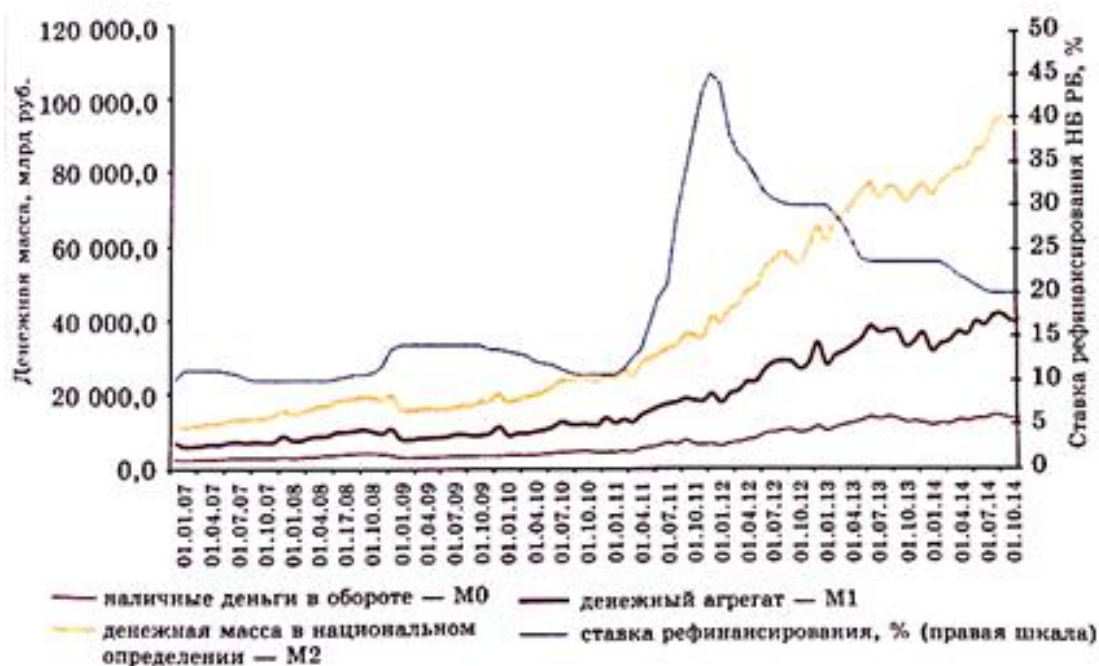


Рисунок Денежная масса и денежные агрегаты

В течение четырех лет, с 2007 года, процентная ставка была относительно низкой, в пределах 10-15% (в условиях инфляции реальная процентная ставка при таких значениях действительно низкая и сопоставима с близкими к нулю ставками в развитых странах). В это же время наблюдались наиболее высокие темпы роста промышленности, за исключением 2009 года. В то же время, денежный агрегат M2 несколько уменьшился.

За последние 6 лет белорусский рубль обесценился в 4 раза относительно американского доллара вследствие высокой инфляции. Росло отрицательное внешнеторговое сальдо, совокупный внешний долг всех секторов экономики достиг к 2011 году 55% к ВВП. Следствием стал «валютный кризис» 2011 года, когда на протяжении шести месяцев курс доллара вырос в 2 раза. После начала валютного кризиса в 2011 году процентные ставки резко выросли и затем не опускались ниже 20%.

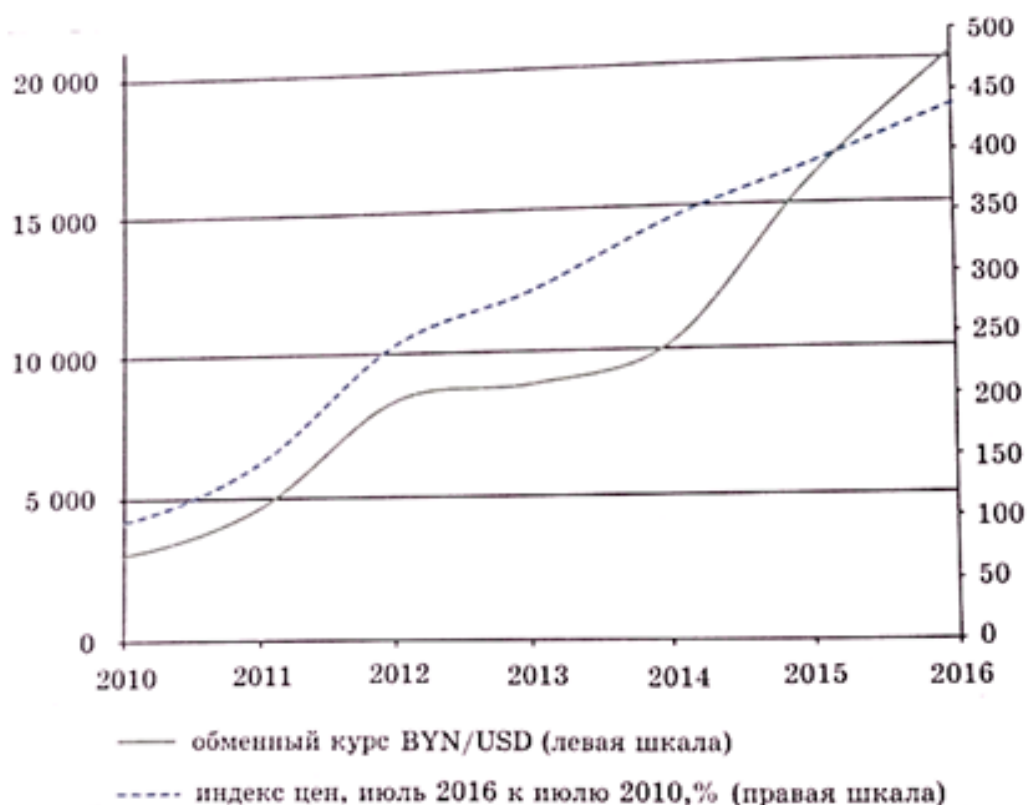


Рисунок. Инфляция и девальвация рубля в Беларуси

Этап 2. Осенью 2014 года произошли события, предопределившие многие из сегодняшних проблем белорусской экономики. Снизились мировые цены на нефть, вследствие чего вырос курс доллара к российскому рублю. Центральный Банк РФ перешел к плавающему режиму валютного курса на валютном рынке. Доходы белорусских производителей от экспорта на российский рынок резко снизились. Впоследствии Национальный Банк также перешел к плавающему режиму, отказавшись от валютной корзины.

Начиная с осени 2014 года белорусский рубль обесценился к доллару примерно в два раза. В таких неблагоприятных внешних условиях правительство осуществляло индексацию доходов населения на минимальном уровне, а Национальный Банк не стал проводить рублевую эмиссию. Ставка рефинансирования ввиду высоких рисков девальвации рубля не опускалась ниже 20%.

Данные рисунка демонстрируют стабильность финансовых параметров, за исключением курса доллара. Такая картина в сложившихся условиях свидетельствует об ужесточении монетарной политики, а также постепенной ликвидации синдрома мягких бюджетных ограничений, по крайней мере, в сравнении с предыдущим этапом развития.

Таблица

Показатели широкой денежной массы, млрд. рублей (¹ млн. рублей)										
Показатели	Годы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Наличные деньги в обороте М0	3323,20	3836,20	3647,20	4493,90	6711,80	11307,30	12302,00	13923,80	14236,10	1790,60
Переводные депозиты	5416,70	6882,20	7657,60	9169,00	13628,50	23130,90	24797,00	27840,80	28497,10	3534,00
физические лица	1703,30	1952,00	2104,80	2831,00	4491,00	9081,90	10156,70	12377,60	14059,80	1569,40
юридические лица ¹	3713,40	4930,20	5552,80	6338,10	9137,50	14049,00	14640,30	15463,20	14437,30	1964,60
Денежный агрегат М1	8739,90	10718,50	11304,80	13662,90	20340,30	34438,20	37099,10	41764,60	42733,30	5324,60
Другие депозиты	6992,50	9117,90	8886,70	11736,30	20825,20	31163,50	40383,20	48386,70	46402,30	5315,10
физические лица	5082,40	5779,30	5907,70	6979,90	9363,00	15195,60	22861,20	27234,60	26144,60	2950,70
юридические лица	1910,10	3338,50	2979,00	4756,40	11462,20	15967,90	17522,00	21152,10	20257,70	2364,40
Денежная масса в национальном определении М2	15732,50	19836,30	20191,60	25399,30	41165,50	65601,80	77482,20	90151,30	89135,60	10639,70
Ценные бумаги, выпущенные банками (вне банковского оборота) в национальной валюте	1032,20	705,40	545,50	1025,80	2189,10	3067,70	1849,00	693,20	1360,70	168,00
Рублевая денежная масса М2*	16764,70	20541,70	20737,10	26425,10	43354,60	68669,50	79331,20	90844,50	90496,30	10807,70
Депозиты в иностранной валюте	7670,30	10204,40	16214,10	22121,30	63753,10	88231,10	107467,30	137705,60	218787,80	20842,40
переводные депозиты	2874,10	3402,10	3580,80	5051,90	14825,30	15623,30	19041,60	23394,90	35478,60	3274,50
физические лица	141,40	130,60	352,20	666,00	2223,60	3621,30	4121,10	5595,00	9680,30	845,60
юридические лица	2732,70	3271,50	3228,50	4385,80	12601,70	12002,00	14920,50	17800,00	25798,30	2428,90
другие депозиты	4796,20	6802,30	12633,30	17069,40	48927,80	72607,80	88425,70	114310,70	183309,20	17567,90
физические лица	3642,20	5400,30	9788,50	12480,40	32944,70	50168,50	65199,50	89125,80	142822,70	13707,40
юридические лица	1154,00	1402,00	2844,80	4589,00	15983,10	22439,30	23226,20	25184,90	40486,50	3860,50
Цнные бумаги, выпущенные банками (вне банковского оборота) в иностранной валюте	65,60	211,60	1149,00	1697,40	3695,20	4039,20	6173,90	10363,30	16940,60	2196,20
Депозиты драгоценных металлов	5,50	3,40	7,00	16,40	392,40	354,00	334,40	529,30	714,10	88,70
Широкая денежная масса М3	24506,00	30961,10	38107,10	50260,20	111195,30	161293,80	193306,80	239442,70	326938,80	33935,00
Справочно:										
Активная Ш ДМ ² (широкая денежная масса)	11614,10	14120,60	14885,60	18714,80	35165,60	50061,50	56140,70	65159,60	78211,80	8599,10
Рублевые депозиты	12409,20	16000,00	16544,40	20905,40	34453,70	54294,50	65180,20	76227,50	74899,50	8849,10
физические лица	6785,70	7731,30	8012,50	9810,90	13854,00	24277,60	33017,90	39612,20	40204,50	4520,10
юридические лица	5623,50	8268,70	8531,90	11094,50	20599,70	30016,90	32162,30	36615,30	34695,00	4329,00
Депозиты в иностранной валюте	7670,30	10204,40	16214,00	22121,40	63753,10	88231,10	107467,30	137705,60	218787,80	20842,40
физические лица	3783,60	5530,80	10140,70	13146,50	35168,30	53789,80	69320,60	94720,80	152503,00	14552,90
юридические лица	3886,70	4673,60	6073,30	8974,90	28584,80	34441,30	38146,70	42984,80	66284,80	6289,50
Депозиты в иностранной валюте, млн. долларов США	3567,60	4638,30	5663,30	7373,80	7635,10	10295,30	11300,40	11620,70	11782,40	10642,10
физические лица	1759,80	2514,00	3542,00	4382,20	4211,80	6276,50	7289,20	7993,30	8212,80	7430,70
юридические лица	1807,80	2124,30	2121,30	2991,60	3423,30	4018,80	4011,20	3627,40	3569,60	3211,40
Рублевые депозиты и депозиты в иностранной валюте	20079,60	26204,40	32758,40	43026,70	98206,80	142525,60	172647,50	213933,20	293687,20	29691,50
физические лица	10569,40	13262,10	18153,20	22957,40	49022,30	78067,40	102338,50	134333,00	192707,40	19073,00
юридические лица	9510,20	12942,30	14605,20	20069,30	49184,50	64458,20	70309,00	79600,20	100979,80	10618,50
Ценные бумаги, выпущенные банками (вне банковского оборота), всего	1097,70	917,00	1694,40	2723,20	5884,30	7106,90	8022,90	11056,50	18301,30	2364,20
Ценные бумаги, выпущенные банками (вне банковского оборота) в иностранной валюте, млн. долларов США	30,50	96,20	401,30	565,80	442,50	471,30	649,20	874,50	912,30	1121,30
Официальный курс белорусского рубля, рублей за 1 доллар США	2150,00	2200,00	2863,00	3000,00	8350,00	8570,00	9510,00	11850,00	18569,00	1,96
¹ Юридические лица - коммерческие и некоммерческие организации, индивидуальные предприниматели, небанковские финансовые организации										
² Активная Ш ДМ - наличные деньги в обороте и переводные депозиты в национальной и иностранной валютах										
I Начиная с 2016 года, статистические данные приведены с учетом деноминации 01.07.2016 в млн. рублей										

Структура рублевой денежной массы, %										
Показатели	Годы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Наличные деньги в обороте - М0	19,80	18,70	17,60	17,00	15,50	16,50	15,50	15,30	15,70	16,60
Переводные депозиты	32,30	33,50	36,90	34,70	31,40	33,70	31,30	30,60	31,50	32,70
физических лиц	10,20	9,50	10,10	10,70	10,40	13,20	12,80	13,60	15,50	14,50
юридических лиц	22,20	24,00	26,80	24,00	21,10	20,50	18,50	17,00	16,00	18,20
Денежные агрегаты М1	52,10	52,20	54,50	51,70	46,90	50,20	46,80	45,90	47,20	49,30
Другие депозиты	41,70	44,40	42,90	44,40	48,10	45,30	50,90	53,30	51,30	49,10
физических лиц	30,30	28,10	28,50	26,40	21,60	22,00	28,80	30,00	28,90	27,20
юридических лиц	11,40	16,30	14,40	18,00	26,50	23,30	22,10	23,30	22,40	21,90
Денежная масса в национальном определении М2	93,80	96,60	97,40	96,10	95,00	95,50	97,70	99,20	98,50	98,40
Ценные бумаги, выпущенные банками (вне банковского оборота) в национальной валюте	6,20	3,40	2,60	3,90	5,00	4,50	2,30	0,80	1,50	1,60
Рублевая денежная масса М2*	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

При анализе денежно-кредитной политики, в частности изменения денежных агрегатов, следует учесть несколько важных обстоятельств.

Изменение денежного агрегата М2 характеризует монетарную политику как мягкую (в случае его роста), либо как жесткую (в случае его уменьшения). В практике используется агрегат М2 как основной параметр денежно-кредитной сферы. Денежные агрегаты М0 и М1 не учитывают всех возможных средств в национальной валюте, используемых в наличных и безналичных расчетах. В расчет широкой денежной массы М3 включены депозиты в иностранной валюте и драгоценных металлах, а также ценные бумаги в национальной валюте. Их оценка в белорусских рублях производится по текущему обменному курсу. В случае девальвации рубля величина М3 возрастает пропорционально доле депозитов и ценных бумаг в иностранной валюте и драгоценных металлах, однако такое увеличение денежной массы не связано с рублевой эмиссией. Следовательно агрегат **М2 будет отражать признаки экспансионистской монетарной политики только в случаях роста рублевой денежной массы**; а агрегат М3 покажет те же признаки даже при отсутствии такого роста, к примеру, в условиях девальвации.

Этап 3. В конце 2015 года Национальный банк перешел от режима валютного коридора к плавающему обменному курсу. Начиная с января 2016 года курс белорусского рубля относительно доллара не снижается, а инфляция замедляется до уровня менее 1% в месяц.

Таким образом, в 2016 году денежно-кредитная система Беларуси стабилизировалась, включая замедление инфляции; прекращение снижения обменного курса рубля; прекращение роста денежной массы; и некоторое снижение процентных ставок.

Обменный курс нового рубля к доллару также стабилизировался и с апреля 2016 года не превышает отметку в 2,0

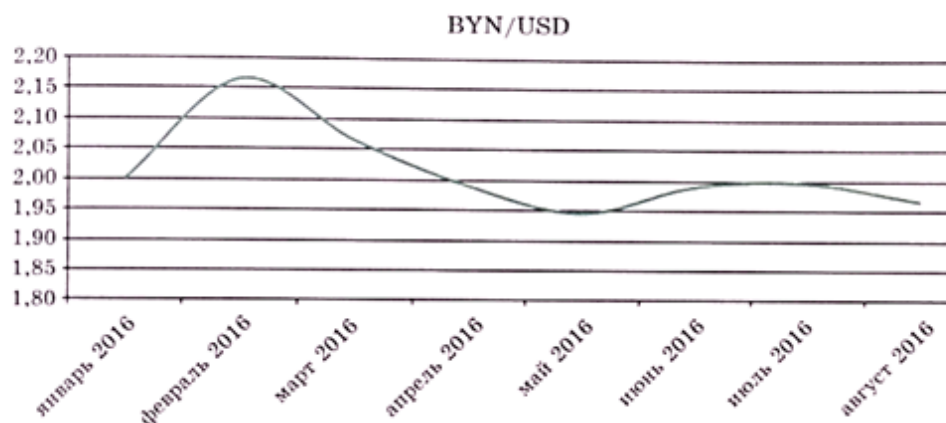


Рисунок. Обменный курс деноминированного рубля к доллару

Вместе с тем, следует отметить, что политика Национального банка достаточно многообразна, чтобы в каждый момент времени легко было определить ее как экспансионистскую либо рестрикционную. Поэтому любая модель представляет собой упрощенное описание реальной ситуации.

Для количественной оценки связи между параметрами денежно-кредитной политики и ростом в обрабатывающей промышленности, для примера, примем в качестве результирующего параметра модели годовые индексы производства в обрабатывающей промышленности. А параметры денежно-кредитной политики возьмем среднегодовую ставку рефинансирования Национального банка, а также годовой индекс роста (снижения) объема денежной массы M2, рассчитанный как процентное отношение среднегодовой денежной массы к аналогичному показателю предыдущего года.

Таблица Исходные данные для построения уравнения регрессии

Год	Индекс промышленного производства в обрабатывающей промышленности, %	Индекс роста денежной массы M2, %	Средняя ставка, %
2008	112,2	137,5	10,3
2009	97,3	97,5	13,9
2010	111,5	127,6	11,8
2011	110,8	141,6	21,5
2012	106,5	166,4	34,5
2013	94,6	141,7	25,6
2014	100,5	118,6	21,5
2015	92,9	106,4	24,9
2016 (I кв.)	95,1	91,5	24,8

Эти два фактора послужили в качестве базовых параметров при анализе денежно-кредитной политики Российской Федерации, изложенных в работе А.О. Баранова.

Профессор Быков А.А., применив регрессионный анализ, получим следующее выражение:

$$IPR = 83,7 + 0,26 * MI - 0,66 * NBR ,$$

$P < 0.01$ $P < 0.05$ $P < 0.05$

$$R^2 = 0,72, \quad DW = 2,10$$

Где IPR – годовой индекс промышленного производства в обрабатывающей промышленности, %; MI – среднегодовой индекс изменения денежной массы M2, % ; NBR – среднегодовая ставка рефинансирования Национального банка, % .

Данное выражение показывает, что рост промышленного производства положительно связан с ростом денежной массы и отрицательно – с высокими процентными ставками. Коэффициент детерминации в полученной модели достаточно высок для малой открытой экономики, рост которой определяется в первую очередь экзогенными факторами. Статистика Дарбина-Уотсона свидетельствует об отсутствии автокорреляции остатков во временных рядах, хотя количество наблюдений невелико. Им отмечается, положительное влияние мягких бюджетных ограничений и экспансионистской денежно-кредитной политики на рост обрабатывающей промышленности.

Так как в анализируемом периоде промышленный рост сочетался с мягкими бюджетными ограничениями, а промышленный спад – с жесткими, то данную модель следует понимать как описание наблюдавшегося в прошлом состояния экономики.

Сама модель не отражает влияния процентного изменения экспорта продуктов. Рост экспорта вследствие благоприятной внешней конъюнктуры способствует росту производства, увеличение которого требует дополнительных денежных ресурсов для наращивания производственных возможностей предприятий, в том числе пополнения оборотных средств. А это реально достичь снижением процентных ставок и увеличением предложения рублевой денежной массы.

Мировой опыт свидетельствует, что одним из условий финансового оздоровления экономики является приведение в соответствие товарной и денежной массы. Из чего следует, что в случае экономического и

промышленного спада денежная масса должна снижаться, что и происходит в белорусской экономике при сравнительно жесткой монетарной политике.

Есть и другое мнение профессора Быкова А.А., который указывает, что ключевую роль в ограничении возможностей денежно-кредитного стимулирования промышленного роста играют не финансовые факторы, а структура производимых и экспортируемых продуктов. На мировом рынке страна экспортирует сырье и продукты его первичной переработки – нефтепродукты, удобрения, металл – с недостаточно высокой добавленной стоимостью. Более сложную продукцию, такую как транспортные средства, стран продает преимущественно на российский рынок, конъюнктура которого зависит от цен на сырье. Снижение цен на сырье, по его мнению, предопределило промышленный спад в республике в силу структурных особенностей обрабатывающей промышленности.

Основные показатели и инструменты денежно-кредитной политики НБ РБ										
Показатели	Годы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ставка рефинансирования Национального банка Республики Беларусь, процентов годовых										
на конец периода	10,0	12,0	13,5	10,5	45,0	30,0	23,5	20,0	25,0	18,0
средняя ставка за период	10,5	10,4	13,9	11,8	21,6	34,5	25,6	21,5	24,9	21,2
Нормативы отчислений банков в обязательные резервы Национального банка Республики Беларусь, в % :										
по привлеченным средствам юридических лиц в иностранной валюте	8,0	7,0	6,0	6,0	7,5	12,0	14,0	12,5	8,0	7,5
по привлеченным средствам юридических лиц в белорусских рублях	8,0	7,0	6,0	6,0	7,5	10,0	10,0	9,0	8,0	7,5
по привлеченным средствам физических лиц в иностранной валюте	8,0	7,0	6,0	6,0	7,5	12,0	14,0	12,5	8,0	7,5
по привлеченным средствам физических лиц в белорусских рублях	4,5	1,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	8,0	7,5
Информация об официальном курсе белорусского рубля к иностранным валютам и стоимость корзины иностранных валют										
Показатели	Годы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Курс белорусского рубля по отношению к российскому рублю, рублей за 1 российский рубль (начиная с 2016г. За 100 российских рублей):										
на конец периода	87,61	76,89	94,66	98,44	261,00	282,00	290,50	214,50	255,33	3,24
средний за период	83,91	86,17	88,06	98,11	157,43	268,28	278,85	269,02	260,57	2,97
Курс белорусского рубля по отношению к доллару США, рублей за 1 доллар США:										
на конец периода	2150,00	2200,00	2863,00	3000,00	8350,00	8570,00	9510,00	11850,00	18569,00	1,96
средний за период	2146,07	2136,29	2792,54	2978,10	4623,47	8335,86	8875,83	10215,53	15864,62	1,99
Курс белорусского рубля по отношению к евро, рублей за 1 евро:										
на конец периода	3166,73	3077,14	4106,11	3972,60	10800,00	11340,00	13080,00	14380,00	20300,00	2,05
средний за период	2937,06	3134,80	3885,38	3949,89	6432,08	10713,07	11782,47	13574,47	17610,33	2,20
Стоимость корзины иностранных валют на конец периода	н/д	н/д	1036,27	1054,68	2865,83	3014,96	3306,07	3318,70	3433,41	0,25

[автор: профессор Быков А.А. и др.].

1.1.4. Социальная политика государства.

Под социальной политикой понимается проводимая государственными структурами, общественными организациями, органами местного самоуправления, а также производственными коллективами система мер, направленных на достижение социальных идей и результатов, связанных с повышением общественного благосостояния, улучшением качества жизни людей и обеспечением социальной стабильности, социального партнерства в обществе.

Социальная политика государства строиться на основе следующих принципов:

- социальной справедливости – государство должно гарантировать всем гражданам установленный социальный минимум (минимальные социальные стандарты), предоставить возможность распределения материальных благ и услуг в зависимости от количества и качества личного труда индивидуума и обеспечить адресную защиту социально уязвимых слоев населения;

- социальной солидарности – перераспределение денежных средств через систему налогов и пособий от имущих к малообеспеченным категориям граждан, установление для них льготного доступа к социальным благам и услугам;

- индивидуальной социальной ответственности – требует от индивидов (семьи) приложения максимальных усилий для самопомощи и самообеспечения. Государство должно предоставлять лишь те виды социальной помощи, которое они не могут обеспечить самостоятельно, помогать в решении тех проблем, которые выходят за рамки компетенции индивидов (семьи), либо оказывать помощь в чрезвычайных, кризисных ситуациях;

- социального партнерства – предполагает решение социальных проблем совместными усилиями государства, профсоюзов и нанимателей на основе их равноправия, обязательной и равной ответственности в принятии и исполнении договоренностей;

- социальной компенсации – обеспечение правовой и социальной защищенности граждан, необходимой для восполнения ограничений, обусловленных их социальным статусом;

- субсидиарности – законодательное регулирование взаимодействия государственных и негосударственных структур в социальной сфере и поддержку последних. Реализация данного принципа позволяет не только более эффективно использовать материальные и финансовые ресурсы, но и более гибко реагировать на возникающие социальные запросы и привлекать

к решению социальных проблем в первую очередь местные органы власти, а также самих граждан.

Исходя из содержания и принципов социальной политики можно выделить ее основные направления:

- политика доходов населения (жизненный уровень, потребительская корзина, семейные сбережения, общее благосостояние);
- политика в сфере труда и трудовых отношений (оплата труда, охрана труда и социальное страхование, занятость граждан и др.);
- социальная поддержка и защита нетрудоспособных и малоимущих слоев населения (пенсионное обеспечение, социальное обслуживание, социальные гарантии и др.);
- основные направления развития видов экономической деятельности социальной сферы (охрана здоровья, образование, наука, культура, физическая культура и спорт);
- политика в области современной инфраструктуры (жилищные условия, коммуникации, обеспеченность транспортными средствами и услугами связи, торговое и бытовое обслуживание);
- миграционная политика (вынужденная миграция, защита прав и интересов соотечественников за рубежом, внешняя трудовая миграция);
- политика в отношении отдельных категорий граждан (семейная, молодежная политика, политика в отношении пожилых и инвалидов и др.).

Законодательные инструменты связаны с регулированием развития составных элементов социальной сферы на основе действующего пакета нормативных правовых актов. К числу важнейших правовых документов государственной социальной политики относятся: Трудовой кодекс; Кодекс о браке и семье; законы «О прожиточном минимуме в Республике Беларусь», «О занятости населения в Республике Беларусь», «О правах ребенка», «О социальной защите инвалидов», «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на ЧАЭС», «О здравоохранении», «Об образовании», «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения», «О пенсионном обеспечении», «О демографической безопасности Республики Беларусь» и др.

Правовые, экономические и организационные вопросы жизнедеятельности населения закреплены в указах и декретах Президента Республики Беларусь, постановлениях Совета Министров Республики Беларусь, нормативных актах министерств и других органов республиканского управления, облисполкомов и Минского горисполкома.

К организационным механизмам относятся разработка и осуществление программ в различных областях социальной сферы, важнейшими из которых являются: программы социально-экономического развития Республики Беларусь на средне- и долгосрочную перспективу, Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030г., Государственная программа «Здоровье нации», Республиканская программа «Женщины Республики Беларусь», Государственная миграционная программа, а также множество отраслевых программ в сфере здравоохранения, образования, культуры и др.

Административные механизмы включают меры разрешительного и запретительного характера, например установление квот и выдача лицензий на какой-либо вид деятельности в области социального обслуживания населения.

Экономические меры предполагают использование таких стоимостных категорий, как цены, тарифы, заработная плата, стипендии, пособия, пенсии, социальные выплаты всех видов.

Инструментами реализации социальной политики являются такие социальные нормы и нормативы, государственные минимальные социальные стандарты, как минимальная заработная плата, минимальные размеры пенсий, пособий и других социальных выплат малообеспеченным категориям граждан, нормы и нормативы бесплатного предоставления социальных услуг в сфере образования, здравоохранения и др.

В качестве субъектов социальной политики выступают различные социальные группы населения, государственные структуры и негосударственные организации, общественные объединения граждан, инициативные группы, законодательные, исполнительные и судебные органы власти.

Социальные нормативы уровня жизни населения.

Интегральной характеристикой благосостояния населения страны являются уровень и качество жизни – историческая категория, отражающая на каждом отрезке времени обеспеченность граждан материальными и духовными благами.

Под уровнем жизни традиционно понимается комплекс жизненных стандартов преимущественно материального характера.

Качество жизни характеризуется степенью достижения как в личностном, так и социальном аспекте высших ценностей человеческого

бытия, в числе которых морально-психологические качества, уровень образованности, культуры и здоровья, условия труда, проживания и отдыха, степень комфортности экономических условий, уровень потребностей и степень их удовлетворения и др. Качественным оценкам подвергаются и количественно измеряемые материальные компоненты.

ООН, обобщая характерные черты национальных концепций уровня жизни в разных странах мира, указывает на общие существенные компоненты этих концепций: здоровье, потребление продуктов питания, образование, занятость и организация труда, жизненные удобства, социальное обеспечение, одежда, отдых и свободное время, права человека. Понятие качества жизни населения в самом широком смысле включает четыре блока характеристик: качество населения, уровень жизни населения, социальная безопасность, качество окружающей среды.

Важную роль для оценки уровня жизни населения играют социальные нормативы как научно обоснованные ориентиры направленности социальных процессов в обществе. Таковыми являются: потребительские бюджеты, представляющие собой балансы доходов и расходов домашних хозяйств (семей), составленные для различных групп населения и отражающие особенности потребительских предпочтений и условий жизнедеятельности последних.

В качестве главных системообразующих базовых потребительских бюджетов в Беларуси разрабатываются и используются: минимальный потребительский бюджет и бюджет прожиточного минимума.

Минимальный потребительский бюджет (МПБ) – это минимальные расходы, необходимые для приобретения набора потребительских товаров и услуг для удовлетворения основных физиологических и социально-культурных потребностей человека. Натурально-вещественная структура МПБ формируется нормативным методом на основе потребительской корзины, а стоимостная величина определяется исходя из средних цен покупки во всех видах торговли соответствующих видов товаров и услуг и пересматривается по мере необходимости с учетом роста потребительских цен, но не реже одного раза в квартал.

Минимальный потребительский бюджет разрабатывается по восьми социально-демографическим группам в среднем на душу населения и на одного члена семьи разного состава. При этом в структуре МПБ доля расходов на питание составляет около 60%. МПБ является бюджетом, позволяющим человеку (семье) обеспечить простое воспроизводство в течение всего жизненного цикла. Данный социальный норматив положен в

основу определения величины устанавливаемых государством минимальных социальных стандартов.

Прожиточный минимум – минимальный набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранения его здоровья, включая обязательные платежи и взносы. Бюджет прожиточного минимума (БПМ) – стоимостная величина прожиточного минимума. В соответствии с Законом «О прожиточном минимуме в Республике Беларусь» он как социальный норматив используется для анализа и прогнозирования уровня жизни населения, оказания государственной социальной помощи малообеспеченным гражданам (семьям), обоснования минимальных государственных социально-трудовых гарантий (минимального размера оплаты труда, минимального размера пенсий по возрасту, пособий).

Основным критерием признания граждан малообеспеченными является величина среднедушевого дохода ниже БПМ.

К социальным нормативам уровня жизни населения относятся государственные минимальные социальные стандарты - минимальные уровни государственных гарантий социальной защиты, обеспечивающие удовлетворение основных потребностей человека.

Они выражаются в нормах и нормативах предоставления денежных выплат, бесплатных и общедоступных социальных услуг, социальных пособий и выплат. В эту систему включены минимальная заработная плата, тарифная ставка первого разряда, минимальные размеры пенсий по возрасту, инвалидности, минимальные социальные стандарты в области образования, здравоохранения, культуры, жилищно-коммунального обслуживания, социальной поддержки (пособия в связи с рождением ребенка и воспитанием детей, единовременные выплаты и социальные пособия малообеспеченным гражданам) и социального обслуживания.

Размер минимальной заработной платы (МЗП) устанавливается Советом Министров Республики Беларусь и выступает в качестве социального стандарта нижней границы оплаты труда работников. В стране выработан механизм определения МЗП, предписывающий необходимость учета экономических возможностей государственного и местных бюджетов, а также соотношения размеров МЗП и социальных нормативов (БПМ и МПБ). В соответствии с Законом «Об установлении и порядке повышения размера минимальной заработной платы» ее размер в течение года подлежит

индексации в порядке, предусмотренном законодательством для индексации доходов населения с учетом инфляции.

Важным критерием благополучия населения выступает соотношение минимальной зарплаты и МПБ. Предусмотрено ежегодное установление с 1 января размера месячной МЗП на уровне не ниже размера МПБ семьи из четырех человек в целях обеспечения этого размера на уровне не менее трети от начисленной среднемесячной заработной платы, что позволит усилить социальную защищенность низкооплачиваемых категорий работников, прежде всего бюджетной сферы.

Денежные доходы и расходы населения: динамика и структура

Важнейшим социальным индикатором уровня жизни выступают доходы населения – находящиеся в его распоряжении ресурсы в натуральной и денежной формах, получаемые им от своей трудовой деятельности (оплата труда, доходы от предпринимательской деятельности), использования собственности (доходы от собственности), в виде трансфертов (пенсий, пособий, стипендий и т.п.) и др.

Показатели	Годы					
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Основные показатели уровня жизни населения						
Денежные доходы в расчете на душу населения, тыс. рублей в месяц	952,4	1457,7	2831,4	3893,6	4628,9	4943,1
Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников, тыс. рублей	1217,3	1899,8	3676,1	5061,4	6052,4	6715,0
Средний размер назначенных пенсий (на конец года), тыс. рублей	584,7	940,4	1885,5	2206,8	2643,5	2805,7
Структура денежных доходов населения (в % от общего объема денежных доходов)						
Оплата труда	63,1	65,4	63,9	64,1	62,5	61,7
Доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход	12,7	10,6	10,5	10,3	8,5	8,2
Трансферты населению	20,4	20,0	20,7	21,0	21,1	22,8
Доходы от собственности	2,5	2,5	3,8	3,8	4,4	4,4
Прочие доходы	1,3	1,5	1,1	0,8	3,5	2,9
Соотношение доходов населения с бюджетом прожиточного минимума						
Соотношение среднедушевых денежных доходов с бюджетом прожиточного минимума, %	346,1	307,3	343,1	380,4	352,9	321,4
Соотношение номинальной начисленной среднемесячной заработной платы с бюджетом прожиточного минимума, %	413,1	368,7	408,1	447,6	416,8	397,7
Соотношение среднего размера назначенных пенсий (на конец года) с бюджетом прожиточного минимума, %	231,8	202,9	259,3	254,5	246,5	234,8

Реальные денежные доходы – относительный показатель, рассчитываемый путем деления номинальных темпов роста денежных доходов населения на индекс потребительских цен на товары и услуги.

Располагаемые денежные доходы – денежные доходы населения за вычетом налогов, сборов и взносов.

В республике регулярно проводится целенаправленная политика по повышению доходов населения. Следствием ее реализации стала устойчивая тенденция роста реальных денежных доходов населения.

На протяжении практически всего периода экономических реформ отмечается их более быстрое увеличение по сравнению с темпами роста ВВП (соответственно, в 2 и 1,4 раза).

Отмечаемый высокий рост денежных доходов населения обусловлен ростом заработной платы на основе сочетания государственных и рыночных механизмов ее регулирования, увеличением размеров пенсионных выплат и социальных пособий, развитием потребительского и жилищного кредитования, расширением предпринимательской деятельности. Вместе с тем в динамике темпы изменения доходов по основным группам населения (трудоспособные граждане, пенсионеры, семьи с детьми) различны.

Показатели	Годы		
	2010	2014	2015
Средний размер назначенных пенсий по возрасту (на конец года), тыс. рублей	612,1	2734,4	2897,9
Средний размер назначенных пенсий по инвалидности (на конец года), тыс. рублей	532,7	2414,6	2561,0
Средний размер назначенных пенсий за выслугу лет (на конец года), тыс. рублей	804,2	3555,8	3761,0
Средний размер назначенных пенсий в случае потери кормильца (на конец года), тыс. рублей	356,4	1764,5	1885,9
Средний размер назначенных пенсий социальных(на конец года), тыс. рублей	244,3	1271,4	1408,8
Средний размер назначенных пенсий по возрасту (на конец года), тыс. долларов США	0,2034	0,2677	0,1827
Средний размер назначенных пенсий по инвалидности (на конец года), тыс. долларов США	0,1770	0,2364	0,1614
Средний размер назначенных пенсий за выслугу лет (на конец года), тыс. долларов США	0,2672	0,3481	0,2371
Средний размер назначенных пенсий в случае потери кормильца (на конец года), тыс. долларов США	0,1184	0,1727	0,1189
Средний размер назначенных пенсий социальных(на конец года), тыс. долларов США	0,0812	0,1245	0,0888

С 2001 года в дополнение к действующим социальным выплатам введена система государственной адресной социальной помощи (ГАСП), право на получение которой имели семьи с доходом ниже 50% прожиточного минимума. В конце 2007 года критерием ее предоставления стал БПМ; с 2010 года социальные пособия предоставляются наиболее нуждающимся семьям и гражданам, среднедушевой доход которых ниже 1,5 БПМ в среднем на душу населения.

Государственная адресная социальная помощь включает:

- единовременное социальное пособие малообеспеченным гражданам, оказавшимся в трудной жизненной ситуации, среднедушевой доход которых ниже 150% БПМ в среднем на душу населения. Размер данного пособия составляет до 500% критерия нуждаемости;
- ежемесячное социальное пособие, предоставляемое гражданам, имеющим среднедушевой доход ниже БПМ;
- социальное пособие на оплату технических средств социальной реабилитации для детей в возрасте до 18 лет, не признанных инвалидами, но нуждающихся в них по медицинским показаниям, а также инвалидам третьей группы;
- безналичные жилищные субсидии.

Структура бюджетных ассигнований показывает, что гарантирование доходов населения и социальное обеспечение – одно из приоритетных направлений социальной политики. Объемы средств, направляемые на социальные выплаты, ежегодно возрастают. Расходы бюджета государственного социального страхования и консолидированного бюджета Республики Беларусь на социальную защиту составляют свыше 12% ВВП. Следует также учесть, что значительная часть социальной поддержки идет через государственное субсидирование транспортных расходов, жилищно-коммунальных услуг и др.

Для решения проблемы формирования рациональной структуры потребления продуктов питания и наиболее полного обеспечения непродовольственными товарами необходимо:

- достижение в среднем по стране научно обоснованного сбалансированного и высококачественного уровня питания;
- обеспечение рациональной структуры потребления непродовольственных товаров;
- существенное расширение использования предметов культурно-бытового и хозяйственного назначения.

Валютный курс и инструменты его регулирования

Прежде, чем рассматривать функционирование валютного рынка, ответим на ряд самых простых вопросов:

Почему возникает необходимость покупки и продажи валюты?

Во-первых, это связано с экспортом и импортом товаров и услуг. Когда страна экспортирует свои товары и услуги, то иностранцам для их оплаты требуется валюта данной страны, и они обменивают свою валюту на валюту данной страны, т.е. покупают валюту данной страны. Таким образом, возникает предложение иностранной валюты и спрос на национальную. И, наоборот, когда страна импортирует товары и услуги, для их оплаты ей необходимо обменять национальную валюту на иностранную, т.е. продать. В этом случае возникает спрос на иностранную валюту и предложение национальной. Например, белорусский импортер закупает лекарства в Германии на сумму 1млн. евро, для оплаты ему необходимо продать соответствующее количество белорусских рублей и купить 1млн. евро.

Во-вторых, необходимо обслуживать людей, едущих за границу с различными целями и нуждающихся в наличной иностранной валюте. Например, когда мы едем отдыхать, в командировку или на учебу за границу, мы меняем национальную валюту на валюту той страны, в которую едем, а если по каким-либо причинам это невозможно, то на свободно конвертируемую валюту.

В-третьих, некоторые участники валютного рынка желают застраховаться от изменения валютного курса. Например, срок оплаты по контракту белорусского импортера с немецким производителем лекарств наступает через 90 дней. За это время курс евро может вырасти. В этом случае импортер может сегодня купить евро по существующему курсу и положить их в банк на 90 дней.

В-четвертых, некоторые участники валютного рынка покупают и продают валюту с целью спекуляции. Термин "спекулянт" окружен различными вымыслами. Зачастую, используя это слово, мы вкладываем в него эмоции, причем, используем его в отрицательном смысле. На языке экономистов спекуляция означает взятие на себя обязательств, будущая стоимость которых неопределенна. Учитывая современный опыт, мы должны признать право на широкое толкование валютной спекуляции. Спекулянтом считается тот, кто открывает чистую позицию в иностранной валюте, что означает покупку валюты ("длинная" позиция) или продажу валюты ("короткая" позиция). Хочет ли участник рынка спекулировать в какой-либо валюте, зависит от внутренних и иностранных процентных ставок, а также от его ожиданий будущего изменения валютных курсов. Например, для рассмотренного выше белорусского импортера при процентной ставке по

трехмесячным депозитам в Беларуси 4%, а в Германии 3% существует два варианта поведения. Первый: он может сумму белорусских рублей, предназначенную для оплаты контракта, положить на 90 дней в белорусский банк, а через 90 дней, получив доход, равный 4%, купить евро и оплатить контракт. Второй: он может сегодня купить на валютном рынке 1млн. евро, положить эти деньги в немецкий банк, через 90 дней получить с них 3% и оплатить контракт. Если белорусский импортер ожидает, что белорусский рубль подешевеет относительно евро менее, чем на 1%, то ему более выгоден первый вариант поведения, если более, чем на 1% - то второй. Таким образом, прибыльность спекулятивных операций зависит от того, насколько изменится валютный курс сверх разницы процентных ставок. Валютные спекуляции могут приносить как прибыли, так и убытки. В реальной действительности практически нет критериев, по которым можно разделять желающих застраховаться от изменений валютного курса и спекулянтов.

Кто занимается покупкой и продажей валюты?

Основными участниками торговых сделок на валютном рынке выступают коммерческие банки. Они могут выполнять функции *дилеров*, самостоятельно покупая и продавая валюту, и *брокеров*, сводя вместе покупателей и продавцов.

Кроме коммерческих банков на валютном рынке существует небольшое количество небанковских дилеров и брокеров. Коммерческие банки используют их как посредников при заключении значительных оптовых сделок между собой.

Каковы способы проведения международных операций по обмену валюты?

Небольшая доля операций обеспечивается наличной валютой и дорожными чеками. Это относится к поездкам граждан в другие страны.

Однако основная часть международных расчетов осуществляется как документарные расчеты – платежи, осуществляемые по представлении документов.

Теперь перейдем к рассмотрению механизма функционирования валютного рынка. Валютный рынок функционирует, как и всякий другой: цена, а это обменный курс, формируется в результате взаимодействия спроса и предложения. Мы уже знаем, что спрос и предложение иностранной валюты на национальном рынке зависят от импорта и экспорта: импорт создает спрос а иностранную валюту и предложение национальной, а экспорт – предложение иностранной и спрос на национальную валюту. При этом для упрощения анализа мы предполагаем, что международного заимствования и кредитования не существует. Эта предпосылка подразумевает, что

иностранная валюта используется только в сделках по импорту или экспорту товаров и услуг.

Механизм функционирования валютного рынка графически может быть представлен при помощи уже известной нам модели спроса и предложения (рис.). Предположим, что мы рассматриваем валютный рынок Республики Беларусь. На вертикальной оси - цена доллара в белорусских рублях (BYR/USD), на горизонтальной - расходы на импорт и доходы от экспорта, т.е. количество долларов США. Спрос на доллары представляет собой стоимость импорта в долларах, чем выше цена доллара, тем меньше страна готова импортировать (наклон кривой отрицателен). Предложение долларов – это общая стоимость экспорта в долларах, чем выше цена доллара, тем больше экспортеры готовы предложить продукции на внешний рынок (наклон кривой положителен). При этом мы предполагаем, что уровень внутренних и внешних цен постоянен.

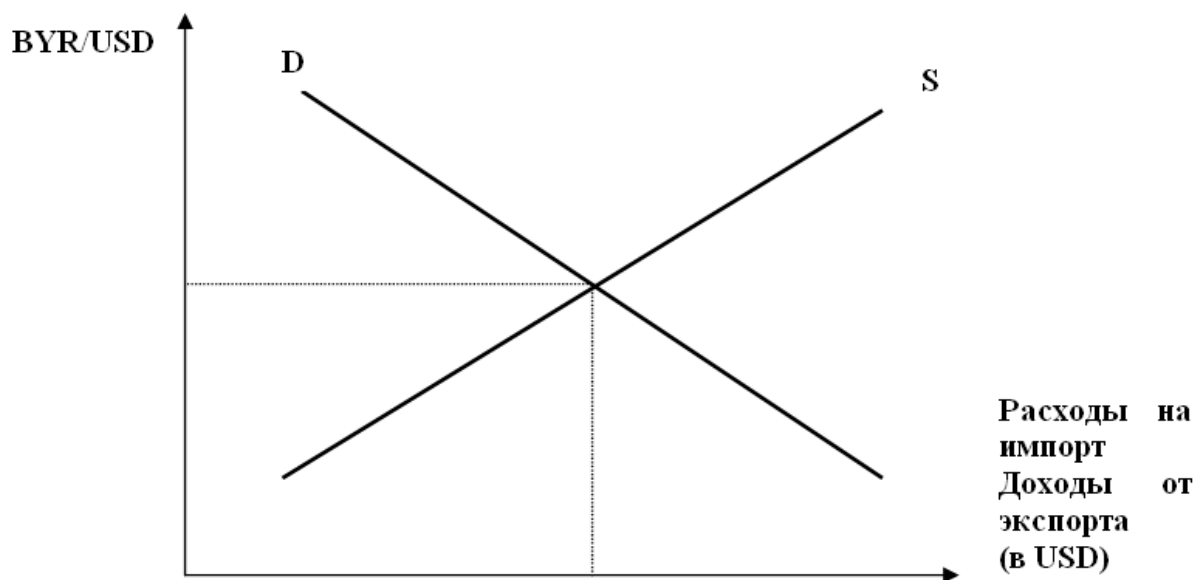


Рисунок. Механизм функционирования валютного рынка.

Валютный курс является той ценой, которая приводит валютный рынок в состояние равновесия. Механизм его тот же, что и на обычном рынке. Если курс повысится, т.е. белорусский рубль подешевеет, это вызовет следующие последствия:

- белорусские товары станут дешевле за границей, а иностранные товары станут дороже;
- доходы Беларуси от экспорта превысят расходы на импорт;
- предложение иностранной валюты превысит спрос на нее;
- валютный курс снизится.

Обратные процессы будут происходить при снижении валютного курса, т.е. при удорожании белорусского рубля.

От чего же может измениться валютный курс? – От влияния следующих факторов:

1) *изменения во вкусах потребителей*: если технологические достижения белорусских производителей сделают белорусскую продукцию более привлекательной для иностранцев, то они поставят на валютный рынок больше долларов и белорусский рубль подорожает;

2) *относительные изменения в доходах*: если рост национального дохода в одной стране обгоняет рост этого показателя в других странах, то валюта этой страны будет дешеветь. Это обусловлено тем, что импорт страны находится в прямой зависимости от уровня ее дохода. Например, по мере повышения доходов в Беларуси белорусские потребители станут покупать больше как отечественных, так и иностранных товаров. Если белорусская экономика растет, а экономика других стран, связанных с ней, стагнирует, то белорусский спрос на импорт будет расти и, следовательно, спрос на иностранную валюту тоже будет расти, а национальная валюта будет дешеветь.

3) *относительные изменения цен*: если уровень внутренних цен в Беларуси будет быстро расти, а в странах - торговых партнерах останется неизменным, то белорусские потребители будут искать относительно дешевые импортные товары, тем самым увеличивая спрос на иностранную валюту. И наоборот, иностранцы будут меньше склонны к приобретению белорусских товаров, снижая предложение иностранной валюты. В результате произойдет удешевление белорусского рубля.

4) *относительные реальные процентные ставки*: предположим, Беларусь с целью борьбы с инфляцией проводит политику "дорогих денег". В результате реальные процентные ставки, т.е. скорректированные с учетом инфляции поднимутся в Беларуси выше, чем в других странах. Тем самым Беларусь превратится в привлекательное место для вложения финансовых средств и увеличится спрос на белорусские активы, следовательно, расширится предложение иностранной валюты и белорусский рубль подорожает.

5) *спекуляция*: предположим, ожидается, что белорусская экономика а)станет расти быстрее; б) столкнется с более сильной инфляцией, чем другие страны; в) будет иметь более низкие процентные ставки, чем другие страны. Эти прогнозы позволяют надеяться, что в будущем белорусский рубль подешевеет. Следовательно, держатели белорусских рублей

попытаются перевести их в другую валюту. Этот обмен, безусловно, вызовет обесценение белорусского рубля.

Мы рассмотрели лишь механизм влияния отдельных факторов на обменный курс. В реальной действительности все обстоит гораздо сложнее. Но чтобы потом постичь сложные связи, необходимо понять эти зависимости на элементарном уровне.

Это лишь на модели кажется, что валютный рынок функционирует очень просто. В действительности же возникают затруднения при обмене одной валюты на другую. На то существует много причин и одна из них – степень конвертируемости валюты.

Степень конвертируемости валют различна. Это зависит от того, какие ограничения накладывает правительство на обмен валюты. Список используемых ими приемов – лицензирование импорта, введение нескольких (множественных) валютных курсов, количественный контроль и другие.

Чем ниже уровень экономического развития страны, тем меньше степень конвертируемости ее валюты. Поэтому из числа стран с переходной экономикой, за исключением стран Балтии, ни одна страна не имеет полностью конвертируемой валюты. Однако сама по себе конвертируемость национальной валюты ничего не решает, а ее отсутствие вовсе не катастрофа. Переход к полной конвертируемости национальной валюты – длительный и сложный процесс, предусматривающий обеспечение достаточной внутренней макроэкономической стабильности, устойчивости государственного бюджета, жесткой денежно-кредитной политики, низкой инфляции и безработицы, устойчивых темпов экономического роста. Полностью конвертируемыми являются перечисленные выше валюты, которые торгуются на всех валютных рынках.

К методам регулирования обменного курса относится выбор режима обменного курса. Различные страны практикуют разные режимы валютного курса в зависимости от целей экономической политики и особенностей организации валютной системы. Валютный курс может быть фиксированным, колеблющимся, плавающим.

Если органы валютного управления государства жестко устанавливают курсовое соотношение национальной денежной единицы с иностранными, то такой валютный курс называется *фиксированным*. В основе фиксированного валютного курса сейчас лежит рассчитанное определенным образом соотношение покупательских способностей денежных единиц. Такой курс может быть установлен или по отношению к какой-либо из ведущих валют, используемых в международном платежном обороте, или по отношению к их

определенному набору (средневзвешенной корзине), выбранному по усмотрению соответствующего государства.

Фиксированный режим валютного курса не означает его абсолютной неизменности. По мере изменения экономических условий в стране, динамики цен, процентных ставок и других факторов курс национальной валюты по отношению к иностранной может быть официально повышен — *ревальвирован* или снижен — *девальвирован*.

Плавающий курс — свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения, основанный на использовании рыночного механизма.

Установление курса национальной денежной единицы в иностранной валюте называется *котировкой валюты*. При прямой котировке единица иностранной валюты выражается в национальной. Обратная котировка — это выражение единицы национальной валюты в иностранной. Прямой способ принят почти всеми странами. Обратная котировка практикуется в Англии, а в США применяются обе котировки.

Валютный курс является объектом регулирования как внутри страны, так и в межгосударственных отношениях. Государство оказывает влияние на валютный курс методами прямого и косвенного воздействия. К *мерам косвенного воздействия* относятся все инструменты денежно-кредитной и финансовой политики

К *мерам прямого воздействия* относятся дисконтная политика (дисконт — процент, взимаемый банком) и валютные интервенции на внешних валютных рынках. *Валютные интервенции* — это вмешательство государства в денежные торги на валютном рынке. Чтобы изменить валютный спрос и предложение в необходимом направлении, государство продает или покупает требуемое количество своей валюты на внешних валютных рынках. Для этого используются государственные валютные резервы, так называемый стабилизационный фонд, выручка от продажи золота, займы у МВФ.

Правительственные лицензии фиксируют обменный курс, и все экспортеры в обязательном порядке должны продавать валютную выручку Центральному банку по официальному курсу. Центральный банк страны, являющийся обычно организацией, наделенной правом определять денежную политику, или иное правительственное ведомство распределяет получаемую им валюту путем продажи по фиксированному курсу тем, кому она требуется для оплаты закупок за границей товаров, признанных необходимыми. Проверка такой необходимости проводится правительством или иным органом, действующим от его лица. Такого рода ограничения действовали в Республике Беларусь.

Еще одним видом валютных ограничений является наличие более чем одного валютного курса; это называется системой множественных валютных курсов. В этом случае для различных операций применяются различные валютные курсы. Например, может существовать официальный курс, устанавливаемый Центральным банком, курс по импорту, курс для бухгалтерского учета, курс продажи наличной валюты. Системы множественных валютных курсов были в прошлом весьма распространены. Согласно обследованию, выполненному в 1989г. МВФ, в 28 странах действовало более одного валютного курса в отношении импорта, в 32 странах более одного валютного курса применялось при экспорте, а в 35 странах действовали разные курсы в отношении экспорта и импорта. В Республике Беларусь, начиная с 1991г., несколько раз использовалась система множественных валютных курсов, с сентября 2000г. перешли к единому курсу. В течение 2011г. в стране возвращались к множественности валютного курса, проводили девальвацию национальной валюты и в конце концов перешли к единому курсу.

Правительства могут также ограничивать количество валюты, выделяемой на конкретные цели. Такой вид контроля, называемый количественным контролем, часто вводится в отношении туризма. Такое ограничение существует и в Республике Беларусь. Турист, направляющийся за границу, может вывозить количество валюты, эквивалентное не более 5000 USD.

На развитие национальных хозяйств, их валютные курсы, валютную политику значительное влияние оказывает состояние *платежного баланса*. Официальные органы любой страны для выбора правильной денежной, налоговой, валютной политики должны хорошо разбираться в механизмах взаимодействия макроэкономических показателей на международном уровне. Необходимо следить за изменениями в международных экономических отношениях, чтобы вовремя выявить возникающие в них проблемы. Для этого нужна информация. И такую информацию дает *платежный баланс*. *Платежный баланс* представляет собой систематические записи всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром в течение определенного периода времени, как правило, за год.

Это определение достаточно ясно, однако возникают вопросы:

1) кто является *резидентом*? – Любой человек, имеющий основное место жительства в данной стране определяется как резидент этой страны независимо от гражданства. Резидентами могут быть также фирмы, зарегистрированные в данной стране, государственные учреждения.

2) что такое *экономическая сделка*? Она представляет собой акт обмена, в котором передается право собственности на товар или оказывается услуга резидентом одной страны резиденту другой. Любая сделка имеет две стороны. С точки зрения данной страны эти стороны сделки определяются следующим образом: движение товаров, услуг за границу, навстречу которому следует движение денег (экспорт), приток капитала из других стран – это кредит (денежные средства приходятся со знаком +), и движение товаров и услуг из-за границы, за которые резиденты страны должны платить (импорт), отток капитала в другие страны – это дебет (денежные средства приходятся со знаком -).

Сделки между странами и остальным миром делятся на две группы: текущие операции и операции с капиталом. Эти группы отражаются в платежном балансе на *счете текущих операций* и *счете движения капитала*.

Операции, отражаемые на счете текущих операций – это продажа и покупка товаров и услуг – *торговый баланс*, а также односторонние *трансферты* – платежи, произведенные одной страной в адрес другой без получения в ответ товара или услуги, например, гражданин одной страны уехал работать в другую и посылает семье денежные переводы или иностранная помощь.

На счете движения капитала отражаются продажа и покупка активов, а также получение займов и предоставление ссуд.

Существует также *официальный резервный счет*. Он отражает изменение резервных активов правительства данной страны и иностранных правительств.

По каждому счету платежного баланса подводится *сальдо*. Если абсолютная величина кредита больше, чем абсолютная величина дебета, то сальдо будет положительным. Если же наоборот, то отрицательным. Важное значение имеет сальдо торгового баланса, если поступления от экспорта превышают затраты на импорт, то торговый баланс имеет положительное сальдо, в противном случае – отрицательное.

Между счетами платежного баланса существует связь. Счет текущих операций и счет движения капитала являются отражением друг друга. Дефицит счета текущих операций говорит о том, что экспорт данной страной товаров и услуг недостаточен для оплаты импорта товаров и услуг. Каким образом осуществлять финансирование этого дефицита? Страна должна либо взять займы за рубежом, либо отказаться от собственности на некоторые активы, что отражается на счете движения капитала со знаком +. Для того, чтобы стало понятнее, можно провести простую аналогию. Предположим, в какой-либо период времени ваши расходы превысят ваши доходы. Как вы

будете финансировать ваш дефицит? Ответ: продав некоторые из активов, например, музыкальный центр, или взяв займы. То же самое делает страна, чтобы финансировать дефицит баланса по текущим операциям, она продает активы или берет в долг. Именно это и находит выражение в положительном сальдо счета движения капиталов. В обратной ситуации, когда страна имеет положительное сальдо счета текущих операций, т.е. ее поступления от экспорта превышают затраты на импорт, она может давать, не без выгоды для себя, деньги в долг, например другим странам, что является оттоком капитала и находит выражение в отрицательном сальдо счета движения капитала.

В итоге сумма сальдо счета текущих операций и счета движения капитала должна давать ноль. Однако на практике этого чаще всего не происходит. Платежные балансы стран имеют либо отрицательное, либо положительное сальдо. Дефицит означает чистый отток денег из страны, а избыток, или профицит, - чистый приток денег из-за рубежа. В связи с этим возникает вопрос: всегда ли дефицит - это плохо, а избыток - хорошо? Однозначно ответить на этот вопрос нельзя, все зависит от конкретных обстоятельств. Например, ситуация в Японии в середине 1990 г., когда страна имела наибольший в мире излишек счета текущих операций, темп роста экономики в 5%, темпы роста цен вдвое меньше, чем в других промышленно развитых странах, но при этом иена была ослаблена, а на фондовом рынке наблюдался спад. Проблема в данном случае заключалась в состоянии базисного баланса страны. Излишек текущего счета платежного баланса значительно компенсировался оттоком капитала. Великобритания в тот же период находилась в наихудшем положении из всех промышленно развитых стран, поскольку дефицит ее текущего счета усугублялся оттоком капитала, вследствие чего отрицательное сальдо платежного баланса составляло 10% ВВП - это самый высокодефицитный баланс в группе индустриально развитых стран. Дефицит счета текущих операций США уравнивался притоком капитала, но это не слишком надежное решение проблемы на длительную перспективу. Германия находилась в наилучшей ситуации по сравнению с другими странами, поскольку имела огромный излишек счета текущих операций по сравнению с другими странами, как и Япония, и низкий отток капитала, поэтому положительное сальдо ее платежного баланса было самым большим в мире.

Существуют три основных пути ликвидации излишка или дефицита платежного баланса: 1) остановить потоки торговли и капитала; 2) скорректировать внутренние экономические перекосы; 3) принудительно или разрешительно добиться изменения курса валюты.

Система счетов платежного баланса в чем-то сходна с кинокамерой. Они не могут показать нам, что идет хорошо, а что плохо, но они показывают, что происходит, и тем самым помогают делать выводы относительно экономической политики. Можно отметить три случая, когда информация, содержащаяся в платежном балансе, особенно необходима:

1) с помощью записей результатов обмена между странами легче судить о стабильности системы "плавающих" валютных курсов, платежный баланс помогает выявить аккумуляцию валюты в руках тех людей, которые больше заинтересованы в их владении (резиденты валюты данной страны), и тех, кто более склонен избавиться от этой валюты (иностранцы);

2) платежный баланс незаменим в условиях фиксированных валютных курсов. Он помогает определить размеры накопления данной валюты в руках иностранцев и позволяет решать вопрос о целесообразности поддержки фиксированного курса валюты, если ей угрожает кризис;

3) счета платежного баланса предоставляют информацию о накоплении задолженности, выплате процентов и платежах по основной сумме долга и возможностях страны зарабатывать валюту для будущих платежей. Эта информация необходима для того, чтобы понять, насколько стране-должнику стало труднее (или дороже) погашать долги иностранным кредиторам.

Валютные курсы могут влиять на спрос на продукцию конкретной фирмы, как в своей стране, так и за рубежом. Страна может принудительно понизить курс своей собственной валюты, когда ее экспорт становится слишком дорогим из-за высоких темпов инфляции. Даже если внутренняя инфляция повышает цену продукции в национальной валюте, девальвация означает, что для приобретения национальной валюты потребуется меньше иностранной, а это позволяет национальным товарам сохранять конкурентоспособность.

Вот некоторые примеры влияния на рынок изменения курса валют. В середине 90-х годов прошлого века Мексика значительно девальвировала свою валюту – песо. Дешевая мексиканская продукция, наводнившая рынок Аргентины, отняла часть этого рынка у итальянских экспортеров, тем самым отрицательно подействовав на экономику Италии.

Японские автомобильные фирмы, продающие свою продукцию в США, из-за резкого роста курса иены в 1986 и 1987 гг., когда курс доллара понизился на 47% относительно курса иены, столкнулись с проблемой. Они обнаружили, что преимущества их более низкой себестоимости иссякли, цены повысились, а прибыльность сократилась ради сохранения конкурентоспособности. К тому же на рынок стали прорываться

южнокорейские автомобили благодаря низкой себестоимости и ценам. Таким образом, понижение курса валюты способно сделать иностранную продукцию настолько дорогой в такой, например, стране как Соединенные Штаты, что американская продукция получает возможность перехватить долю рынка у импорта.

Что же касается Японии, то усиление японской иены во второй половине 1990г. принесло японцам выгоду в одном аспекте – в стоимости импортных товаров. Когда Ирак вторгся в Кувейт в конце 1990г., цены на нефть резко подскочили, а цена нефти выражается в долларах. Поскольку курс иены относительно доллара повышался, укрепление иены скомпенсировало увеличившуюся стоимость нефти.

Производственные решения также могут испытывать воздействие изменения валютных курсов. Промышленная фирма в стране с высоким уровнем заработной платы и производственных расходов может решить разместить свое производство в стране, где стоимость национальной валюты падает, поскольку за иностранную валюту там можно приобрести большие суммы в национальной, вследствие чего первоначальные капиталовложения в новые предприятия становятся относительно дешевыми. Еще один довод в пользу такого решения состоит в том, что произведенные в этой стране товары будут сравнительно дешевыми на мировом рынке. Однако привлекательность размещения производства в стране с более слабой валютой должна быть уравновешена оценкой потенциальных проблем, связанных с инвестициями в ней.

И наконец, еще одна сфера делового мира, в которой валютные курсы способны повлиять на положение вещей – это финансы. К тем областям финансовой сферы, где такое влияние может оказаться наиболее существенным, относятся выбор источников финансовых ресурсов, перевод денежных сумм через национальные границы и финансовая отчетность. Фирмы стремятся получить денежные займы или кредиты в тех странах, где ставки банковского процента самые низкие. Однако это не всегда целесообразно, так как разница в ставках зачастую компенсируется на денежных рынках изменениями валютных курсов.

Что касается движения денежных сумм, то материнская компания всегда стремится перевести местную национальную валюту в валюту своей страны именно тогда, когда курс для этого наиболее благоприятен и, следовательно, можно получить наибольшую выгоду. Вместе с тем страны со слабой валютой зачастую проводят валютное регулирование, затрудняющее оптимальное управление движением денег. Наконец, изменения валютных курсов могут также влиять на финансовую отчетность. Вот простой пример,

иллюстрирующий воздействие валютных курсов на подсчет доходов. Если белорусский филиал получает 10 млн. белорусских рублей дохода при курсе 2000 белорусских рублей за доллар США, то долларовый эквивалент этого дохода – 5000. Но если курс белорусского рубля упадет до 2500 за доллар США, то эквивалент дохода в долларах снизится до 4000. Если цена местной валюты вырастет относительно валюты материнской компании, результат будет противоположным.

Международные валютно-финансовые структуры

Надзор за развитием международной макроэкономики, регулирование ее валютно-финансовой сферы все более сосредоточиваются в руках небольшого числа компактных и высокоэффективных международных организаций. Надзором за развитием международной макроэкономики занимается Международный валютный фонд, а регулированием международных финансовых рынков — Парижский и Лондонский клубы (кредиты и долги) и Банк международных расчетов (банковский надзор и международные расчеты), а также другие более мелкие международные организации.

Международный валютный фонд, который был создан в 1944г. и задумывался изначально как механизм наблюдения за системой фиксированных валютных курсов, постепенно трансформировался в наиболее влиятельную международную организацию, регулирующую международную макроэкономику. Его участниками являются более 180 стран. В целях достижения главной цели — стабильности в международной экономике — в настоящее время МВФ выполняет три основные функции: надзор, финансовую помощь и техническое содействие.

Надзор (surveillance) — функция МВФ, предусматривающая его право в соответствии со статьей IV его Статей соглашения осуществлять жесткое наблюдение за политикой стран-членов в области установления валютных курсов и связанной с ней макроэкономической политикой.

Каждая страна обязана предоставлять МВФ по его запросу информацию, необходимую для осуществления надзора за ее экономической политикой. Главная цель надзора заключается в том, чтобы своевременно выявить потенциально опасные макроэкономические дисбалансы, могущие повлиять на стабильность валютных курсов, и, используя лучший мировой опыт, дать правительству страны рекомендации по их исправлению.

Финансовая помощь (financial assistance) — использование финансовых ресурсов МВФ странами-членами, испытывающими сложности с финансированием платежного баланса и представившими в МВФ программу ре-

форм, показывающую намерения правительства по преодолению этих трудностей.

МВФ оказывает финансовую помощь странам-членам за счет финансовых ресурсов, которыми он располагает. Эти ресурсы состоят из собственных ресурсов — взноса каждой страны в уставный капитал МВФ в соответствии с квотой и дохода, полученного в результате того, что МВФ взимает проценты за пользование его ресурсами, а также заемных ресурсов — кредитных линий, открытых для МВФ в рамках Генерального соглашения о займах 1962 г. и Нового соглашения о займах 1996 г., и прочих кредитных линий от правительств и центральных банков его членов. Финансовая помощь не имеет формы кредитов. Она является обменом национальной валюты на соответствующую сумму иностранной валюты. Когда страна берет кредит МВФ, она осуществляет покупку иностранной валюты за национальную; когда она выплачивает кредит, страна осуществляет обратную покупку национальной валюты за иностранную. Кредиты МВФ выдаются долями, или траншами. Резервный транш рассматривается как часть международных резервов страны, поэтому его покупка не является использованием финансовых ресурсов МВФ. Все остальные случаи использования финансовых ресурсов МВФ предусматривают их выделение частями по мере выполнения страной согласованной с МВФ программы экономических реформ.

Все виды доступа к финансовым ресурсам МВФ основаны на выполнении странами определенных условий, которые разрабатываются совместно экспертами МВФ и правительством страны в рамках программы экономических реформ, направленной на преодоление трудностей с платежным балансом.

Размер финансового содействия определяется на основе квоты страны в капитале МВФ. Например, страна может занять в рамках регулярного финансирования до 300% своей квоты, в рамках концессионного — до 50, в рамках чрезвычайного финансирования — до 30% квоты.

Техническая помощь (technical assistance) — содействие МВФ странам-членам в области денежной, валютной политики и банковского надзора, бюджетной и налоговой политики, статистики, разработки финансового и экономического законодательства и подготовки кадров.

Техническая помощь осуществляется через направление миссий в центральные банки и министерства финансов и статистические органы стран, запросивших такую помощь, посылку экспертов в эти органы на 2-3 года, проведение экспертизы готовящихся законодательных документов. Институт МВФ, Совместный институт, созданный МВФ, Мировым банком и

Европейским банком реконструкции и развития, ЕС и ОЭСР в Вене осуществляют повышение квалификации сотрудников среднего звена с уровня заместителя начальника отдела и выше государственных органов стран-членов.

Основой финансовых ресурсов МВФ являются квоты стран-членов, которые представляют собой их взнос в уставный капитал при вступлении в организацию. Причем 25% квоты вносится в свободно используемой валюте, а остальные — в национальной валюте. Квота страны зависит от ее доли в мировом производстве, резервах и расчетах.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР) начал функционировать в 1946г. Банк как специализированное учреждение ООН входит в систему Объединенных наций. Местонахождение органов управления МБРР — Вашингтон.

МБРР — межправительственная финансовая организация. Она предоставляет долгосрочные займы с целью стимулирования экономического развития стран — членов МБРР. Основная часть займов МБРР — это долгосрочные кредиты, направленные на реализацию проектов и программ, способствующих структурной перестройке стран-заемщиков. В разработке таких программ принимает участие аппарат МБРР, состоящий из специалистов — исследователей и практиков.

Парижский и Лондонский клубы регулируют внешнюю задолженность стран.

Парижский клуб (Paris Club) — созданная в 1956г. неформальная организация правительств стран-кредиторов, занимающаяся наблюдением за государственной задолженностью и проведением со странами-должниками многосторонних переговоров по проблемам реструктуризации государственных долгов.

Парижский клуб не имеет жесткой организационной структуры и членства и формально открыт для всех стран, которые являются кредиторами и принимают его практику работы. Председателем Парижского клуба традиционно является высокопоставленный чиновник министерства финансов Франции, небольшой секретариат также размещается во французском казначействе. Главной функцией клуба являются проведение многосторонних переговоров с крупнейшими должниками и урегулирование их внешней задолженности. Основными членами Парижского клуба являются развитые страны — члены ОЭСР. По результатам переговоров с должниками на многосторонней основе члены Парижского клуба подписывают Согласованный протокол реструктуризации долга, содержащий условие о консолидации платежей по обслуживанию долга и просроченных

платежей, дату, по состоянию на которую подписанные соглашения о кредитах попадают под реструктуризацию, консолидационный период, в течение которого должна произойти реструктуризация долга, доля долга, подлежащая реструктуризации, условия первого взноса по реструктуризованной задолженности и график платежей. Условия согласованного протокола вступают в силу только после того, как страна-кредитор и страна-должник договорятся на двусторонней основе по списку кредитов, подлежащих реструктуризации.

Лондонский клуб (London Club) — консультационный комитет крупнейших частных банков-кредиторов, заседающий в связи с их переговорами с правительствами стран-должников по вопросам реструктуризации их частной задолженности, которые обычно ведутся одним из банков от лица и по поручению других банков, участвующих в консультативном совете.

Лондонский клуб не имеет какой-либо организационной структуры и собирается в составе тех банков, которые имеют наиболее крупные требования к стране-должнику, дело которой они рассматривают. В рамках Лондонского клуба банки заключают с правительством страны-должника соглашение либо о ежегодной реструктуризации долга либо о многолетней реструктуризации. Условием подписания соглашения о реструктуризации обычно являются принятие страной программы МВФ по структурной корректировке экономики и осуществлению экономических реформ и наличие жесткого мониторинга за ее исполнением. Реструктуризации подлежат только выплаты основного долга, тогда как все просроченные суммы должны быть выплачены в момент подписания соглашения о реструктуризации. Набор мер по реструктуризации в рамках Лондонского клуба обычно ограничивается соглашениями о выкупе, по которым правительство страны-должника покупает частный долг своих компаний со скидкой у иностранных банков; об обмене со скидкой долгов на другие активы, такие как акции национальных компаний; сокращении платежей по обслуживанию долга и предоставлении новых займов для выплаты старых долгов. В 90-е гг. через механизм Лондонского клуба прошли такие страны, как Аргентина, Боливия, Бразилия, Болгария, Мексика, Нигерия, Филиппины, Польша и др.

В сфере банковского регулирования и межбанковских расчетов неоспоримое первенство в международной экономике принадлежит *Банку международных расчетов*, одной из старейших международных организаций, созданной в 1930г. с целью урегулировать проблему германских репараций по результатам первой мировой войны. Интересно,

что в качестве расчетной единицы, в которой ведется баланс БМР, до сих пор применяется золотой швейцарский франк. В соответствии с уставом капитал банка составляет 1,5 млрд. золотых франков и разделен на 600 тыс. акций. Один золотой франк содержит 0,29 г чистого золота, что соответствует золотому паритету, существовавшему между швейцарским франком и золотом в 1930—1936 гг. Американские доллары конвертируются во франки по фиксированному курсу 1 золотой франк = 1,94 долл. США, что означает цену золота, к которому до сих пор привязан этот франк: 208 долл. США за одну тройскую унцию золота, что существенно ниже, чем цена золота на мировом рынке. БМР играл ключевую роль в администрировании платежных соглашений в рамках УС в 1947-1958 и 1960-1971 гг. В 1961-1968 гг. через БМР страны-члены координировали свои интервенции на валютных рынках в рамках так называемого "золотого пула". В 1962г. группа десяти заключила с МВФ Генеральное соглашение о займах, позволявшее МВФ воспользоваться кредитной линией от крупнейших центральных банков мира в случае нехватки собственных средств для урегулирования тех или иных кризисов. В последние годы БМР наряду с чисто банковскими операциями по расчетам между ЦБ стран-членов концентрирует также свои усилия на разработке согласованных банковских стандартов.

БМР выполняет важнейшую функцию регулирования международных расчетов и разработки нормативных документов по банковскому надзору. Эта функция осуществляется через три комитета.

- *Базельский комитет по банковскому надзору* — созданный в 1974г. на основе соглашения между ЦБ Группы десяти периодически собирающийся орган, в задачу которого входит разработка минимальных принципов эффективного банковского надзора, которые рекомендуются для применения всеми центральными банками в целях избежания банковских кризисов.

- *Базельский комитет по системам платежей и расчетов* — периодически собирающийся с 1989г. под эгидой БМР комитет, осуществляющий наблюдение за международными расчетами, обобщающий статистику и разрабатывающий новые механизмы международных расчетов. В числе более чем 20 документов, принятых комитетом, наиболее значимыми являются рекомендации о том, как осуществлять расчеты по финансовым дериватам, как учитывать системные риски в сделках с иностранной валютой, по международным расчетам, по сделкам с ценными бумагами, по механизмам перевода крупных платежей между центральными банками и др.

- *Постоянный комитет по евровалютам* — постоянно действующий с 1971 г. комитет Группы десяти, который изучает и выносит рекомендации по

усовершенствованию банковского регулирования рынка евровалют. В числе тем, по которым комитет сформулировал рекомендации, — улучшение статистики финансовых дериватов, риски финансовых посредников, нововведения на международном финансовом рынке.

К международным валютно-финансовым структурам относятся также региональные организации.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в 1961г. стала преемницей Организации европейского экономического сотрудничества, созданной в 1948г. Цели ОЭСР: достижение наиболее высокого уровня жизни, устойчивого экономического роста в государствах-членах при сохранении финансовой стабильности; содействие расширению мировой торговли на многосторонней недискриминационной основе в соответствии с международными обязательствами, а также устойчивому экономическому развитию в государствах — не членах Организации.

Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) был создан в 1958г. в соответствии с Римским договором. Его Устав является составной частью Договора ЕС. Задачи банка определяются на основе решений Европейского Совета. ЕИБ является финансово-автономной и юридически самостоятельной организацией в рамках Союза. Цели ЕИБ: содействие сбалансированному и устойчивому развитию общего рынка в интересах ЕС, предоставление займов и гарантий на некоммерческой основе в целях улучшения финансирования во всех секторах экономики: проектов развития менее развитых регионов; проектов модернизации и конверсии предприятий или поддержки новых видов деятельности, вызванных прогрессом в развитии общего рынка; проектов, представляющих общий интерес для нескольких государств-членов, которые не могут быть полностью профинансированы за счет средств, имеющихся у государства-члена.

Фонд международного развития ОПЕК — межправительственный институт развития, образован государствами — членами ОПЕК в 1976г. в целях содействия экономическому развитию всех развивающихся стран. Главная его задача — поддержка финансового сотрудничества между государствами-членами и другими развивающимися государствами. Основная цель Фонда — координация нефтяной политики государств-членов и определение средств защиты их интересов как индивидуально, так и коллективно.

Межамериканский банк развития (МАБР) был создан в 1959г. Цель МАБР — оказание помощи в ускорении экономического и социального развития странам Латинской Америки и Карибского бассейна. Финансовые ресурсы банка складываются из обычных капитальных ресурсов (подписной

капитал, резервный капитал и средства, получаемые в результате заимствований) и трастовых фондов, создаваемых государствами-членами для финансирования конкретных проектов развития.

Карибский банк развития (КБР, или КАРИБАНК) — региональный финансовый институт. Цель Банка — содействие экономическому росту и развитию стран Карибского бассейна; стимулирование экономического сотрудничества и интеграции; особое внимание уделяется потребностям наименее развитых стран региона.

Арабский банк экономического развития Африки (АБЭРА) приступил к своим операциям в 1975г. Целью банка является содействие финансовыми средствами экономическому развитию неарабских африканских стран. Финансовые ресурсы Банка состоят из собственного капитала и привлеченных заемных средств.

Арабский фонд экономического и социального развития (АФЭСР) приступил к операциям в 1974г. Цель Фонда — финансирование экономических проектов инвестиционного характера посредством субсидий и займов с уделением основного внимания экономическим проектам, имеющим важное значение для арабских государств, обеспечивающих развитие их экономики, оказание технической помощи в различных областях экономического развития арабских государств.

Арабский валютный фонд (АВФ) был учрежден в 1977г. Цель фонда — содействие стабилизации курсов валют и их конвертируемости в арабских странах, развитие арабских финансовых рынков и др. Ресурсы Фонда состоят из оплаченного капитала, резервного капитала, займов и кредитов, получаемых Фондом, и других средств, привлекаемых по решению Совета управляющих.

[авторы: профессор Быков А.А., В.Э. Ксензова и др.]

Тема 1.2. Теоретические основы правового регулирования перевозок пассажиров

1.2.1. Постановление Министерства транспорта и коммуникаций РБ №22 «Инструкция о порядке планирования затрат ...» от 11.01.2023.

ГЛАВА I ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Настоящая Инструкция устанавливает порядок определения состава плановых затрат на выполнение в г. Минске городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования для расчета базовой стоимости единицы транспортной работы и базовой стоимости перевозки одного пассажира (далее – плановые затраты).

В настоящей Инструкции применяются термины и их определения в значениях, установленных Бюджетным кодексом Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь от 14 августа 2007 г. № 278-З «Об автомобильном транспорте и автомобильных перевозках», Правилами автомобильных перевозок пассажиров, утвержденными постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 июня 2008 г. № 972, и Положением о порядке оплаты транспортной работы при выполнении в г. Минске городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 11 января 2023 г. № 22, а также следующие основные термины и их определения:

отчетный год – год, предшествующий текущему году;

очередной год – год, следующий за текущим годом;

текущий год – год, в котором производится планирование затрат на выполнение в г. Минске городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования на очередной год;

отчетный период – календарный месяц.

Плановые затраты на очередной год рассчитываются в соответствии с законодательством и учетной политикой организации с учетом:

техничко-эксплуатационных показателей работы автобусов (количества автомобиле-часов в наряде, общего пробега, количества пассажиров и других показателей в соответствии с запланированным объемом транспортной работы);

установленных в соответствии с законодательством норм труда;

сдельных расценок, ставок (тарифных ставок) и окладов (тарифных окладов), размеров стимулирующих и компенсирующих выплат, установленных в соответствии с законодательством трудовыми договорами, коллективными договорами, положениями об оплате труда, о премировании, иными локальными правовыми актами, определяющими формы, системы и размеры оплаты труда работников организации;

норм расхода топлива, норм затрат на техническое обслуживание и ремонт автобусов, эксплуатационных норм пробега шин;

сроков полезного использования (нормативных сроков службы), норм амортизационных отчислений по основным средствам и нематериальным активам;

данных бухгалтерского учета;

параметров отдельных прогнозных показателей социально-экономического развития Республики Беларусь;

иных данных, непосредственно относящихся к плановым затратам.

ГЛАВА 2 СОСТАВ ПЛАНОВЫХ ЗАТРАТ НА ВЫПОЛНЕНИЕ В Г. МИНСКЕ ГОРОДСКИХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ ТРАНСПОРТОМ ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Классификация плановых затрат осуществляется в соответствии с:

Законом Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 57-З
«О бухгалтерском учете и отчетности»;

Инструкцией по бухгалтерскому учету запасов, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 12 ноября 2010 г. № 133;

Инструкцией о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 29 июня 2011 г. № 50;

Инструкцией по бухгалтерскому учету доходов и расходов, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30 сентября 2011 г. № 102;

Национальным стандартом бухгалтерского учета и отчетности «Учетная политика организации, изменения в учетных оценках, ошибки», утвержденным постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 10 декабря 2013 г. № 80.

Плановые затраты включают:

прямые затраты;

распределяемые переменные косвенные затраты, непосредственно связанные с выполнением городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования;

управленческие расходы.

К прямым затратам относятся прямые материальные затраты, прямые затраты на оплату труда, прочие прямые затраты.

Налоги, сборы (пошлины), платежи и обязательные отчисления в государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды, включаемые организацией в затраты по производству продукции (работ, услуг) в соответствии с законодательством, могут относиться к прямым затратам, распределяемым переменным косвенным затратам, непосредственно связанным с выполнением городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования, управленческим расходам.

В состав плановых затрат включаются затраты на выпуск, реализацию и учет проездных документов.

Не включаются в плановые затраты:

расходы, не связанные с выполнением в г. Минске городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования;

выплаты в денежной и натуральной формах, не предусмотренные законодательством;

выплаты социального характера, предусмотренные коллективным договором;

прочие расходы по текущей деятельности, расходы по финансовой и инвестиционной деятельности;

а также иные расходы, определенные Президентом Республики Беларусь и (или) законодательством.

Методы распределения переменных косвенных затрат, непосредственно связанных с выполнением городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования, и управленческих расходов по видам продукции (работ, услуг), а также порядок оценки остатков незавершенного производства определяются в учетной политике организации.

ГЛАВА 3 ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАТРАТ НА ВЫПОЛНЕНИЕ В Г. МИНСКЕ ГОРОДСКИХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ ТРАНСПОРТОМ ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Плановые затраты группируются по форме согласно приложению 1 по следующим статьям:

оплата труда;

отчисления на социальное страхование;

топливо;

смазочные материалы;

приобретение, ремонт и восстановление автомобильных шин;

запасные части, узлы, агрегаты и материалы для технического обслуживания и ремонта автобусов;

амортизационные отчисления по основным средствам и нематериальным активам;

налоги, сборы (пошлины), платежи и другие обязательные отчисления;

прочие расходы.

Плановые затраты по статье «Оплата труда» на очередной год рассчитываются с учетом установленных в соответствии с законодательством норм труда, исходя из действующих в организации на момент расчета сдельных расценок, ставок (тарифных ставок) и окладов (тарифных окладов), размеров стимулирующих и компенсирующих выплат, установленных трудовыми договорами, коллективными договорами, положениями об оплате труда, о премировании, иными локальными

правовыми актами, определяющими формы, системы и размеры оплаты труда работников организации, включаемых в установленном порядке в себестоимость городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования.

В случае отсутствия установленных в соответствии с законодательством норм труда плановые затраты по статье «Оплата труда» на очередной год рассчитываются по фактическим данным за отчетный период и нарастающим итогом с начала текущего года.

Плановые затраты на оплату труда водителей автобусов на очередной год рассчитываются в соответствии с пунктом 10 настоящей Инструкции на основе их нормируемой штатной численности, определенной в соответствии с запланированным объемом транспортной работы в пределах установленных в соответствии с законодательством норм труда.

Выплаты стимулирующего и компенсирующего характера на очередной год рассчитываются по фактическому соотношению сумм этих выплат и затрат на оплату труда водителей автобусов по ставкам (тарифным ставкам) за отчетный период и нарастающим итогом с начала текущего года.

Плановые затраты на оплату труда рабочих, занятых техническим обслуживанием и ремонтом автобусов, на очередной год рассчитываются в соответствии с пунктом 10 настоящей Инструкции в пределах норм затрат на техническое обслуживание и ремонт автобусов согласно приложению 2.

Плановые затраты на оплату труда прочих категорий работников (служащих, вспомогательных рабочих и кассиров билетных) на очередной год, приходящиеся на городские автомобильные перевозки пассажиров транспортом общего пользования, рассчитываются в целом по этим перевозкам с учетом пункта 11 настоящей Инструкции по фактическому соотношению затрат на оплату труда прочих категорий работников и затрат на оплату труда водителей автобусов за отчетный период и нарастающим итогом с начала текущего года.

Плановые затраты, рассчитанные в соответствии пунктами 10 - 14 настоящей Инструкции, корректируются на прогнозный темп роста номинальной начисленной среднемесячной заработной платы на очередной год.

Плановые затраты по статье «Отчисления на социальное страхование» на очередной год рассчитываются в целом по городским автомобильным перевозкам пассажиров транспортом общего пользования с учетом размеров взносов на государственное социальное страхование, в том числе на профессиональное пенсионное страхование, и иных платежей в бюджет фонда, страховых взносов по обязательному страхованию от несчастных

случаев на производстве и профессиональных заболеваний в Белорусское республиканское унитарное страховое предприятие «Белгосстрах», производимых организацией в части затрат на оплату труда, приходящихся на городские автомобильные перевозки пассажиров транспортом общего пользования, кроме тех, на которые страховые взносы не начисляются.

Плановые затраты по статье «Топливо» на очередной год рассчитываются по общему пробегу в соответствии с запланированным объемом транспортной работы, исходя из цен на топливо, действующих в организации на момент расчета, и нормативного расхода топлива, определяемого в пределах норм расхода топлива, установленных в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 10 августа 2020 г. № 470 «О порядке установления норм расхода топлива».

Плановые затраты по статье «Топливо» корректируются на прогнозный индекс потребительских цен на очередной год.

Плановые затраты по статье «Смазочные материалы» на очередной год рассчитываются в пределах норм затрат на техническое обслуживание и ремонт автобусов согласно приложению 2.

Плановые затраты по статье «Приобретение, ремонт и восстановление автомобильных шин» на очередной год рассчитываются по общему пробегу в соответствии с запланированным объемом транспортной работы, исходя из цен на шины, действующих в организации на момент расчета, и количества шин, установленных на автобусе, в пределах норм износа шин согласно приложению 3. Для определения норм износа шин используются эксплуатационные нормы пробега шин.

Плановые затраты по статье «Приобретение, ремонт и восстановление автомобильных шин» корректируются на прогнозный индекс цен производителей промышленной продукции на очередной год.

Плановые затраты по статье «Запасные части, узлы, агрегаты и материалы для технического обслуживания и ремонта автобусов» на очередной год рассчитываются по общему пробегу в соответствии с запланированным объемом транспортной работы, в пределах норм затрат на техническое обслуживание и ремонт автобусов согласно приложению 2.

Исходя из конкретных производственно-технических условий работы, влияющих на величину затрат, к нормам затрат на техническое обслуживание и ремонт автобусов могут устанавливаться корректирующие понижающие коэффициенты.

В случае отсутствия нормы на техническое обслуживание и ремонт определенной марки (модели) автобуса до ее утверждения применяются

нормы по марке (модели) автобуса, наиболее соответствующей по техническим характеристикам данному автобусу (число мест для сидения, номинальная вместимость, класс автобуса по его габаритной длине, двигатель, экологический класс и другие).

Плановые затраты по статье «Запасные части, узлы, агрегаты и материалы для технического обслуживания и ремонта автобусов» корректируются на прогнозный индекс цен производителей промышленной продукции на очередной год согласно приложению 2.

Плановые затраты по статье «Амортизационные отчисления по основным средствам и нематериальным активам» на очередной год, приходящиеся на городские автомобильные перевозки пассажиров транспортом общего пользования, рассчитываются с учетом планируемых к освоению объемов инвестиций в основной капитал, сроков полезного использования (нормативных сроков службы), норм амортизационных отчислений по основным средствам и нематериальным активам (без учета автобусов, используемых для выполнения городских автомобильных перевозок пассажиров транспортом общего пользования, расходы на обновление которых финансируются за счет целевых бюджетных источников).

По статье «Налоги, сборы (пошлины), платежи и другие обязательные отчисления» на очередной год рассчитываются налог на недвижимость, земельный налог (арендная плата за земельные участки), экологический налог, другие налоги, сборы (пошлины), платежи и обязательные отчисления в государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды, включаемые в затраты по производству продукции (работ, услуг) в соответствии с законодательством, с учетом их ставок и налогооблагаемой базы, приходящиеся на городские автомобильные перевозки пассажиров транспортом общего пользования.

Плановые затраты по статье «Прочие расходы» на очередной год, приходящиеся на городские автомобильные перевозки пассажиров транспортом общего пользования, рассчитываются в целом по этим перевозкам по фактическому соотношению расходов, не указанных в пунктах 10 - 22 настоящей Инструкции, и затрат на оплату труда водителей автобусов за отчетный период и нарастающим итогом с начала текущего года.

Плановые затраты для расчета базовой стоимости единицы транспортной работы и базовой стоимости перевозки одного пассажира рассчитываются путем суммирования плановых затрат, согласно пунктам 10 - 23 настоящей Инструкции.

1.2.2. Организация и выполнение автомобильных перевозок пассажиров автомобилями-такси.

1.2.3. Транспортные документы при выполнении автомобильной перевозки пассажиров.

Тема 1.3. Правовое регулирование перевозок грузов железнодорожным транспортом

1.3.1. Источники транспортного права на железнодорожном транспорте.

Закон Республики Беларусь №129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» от 10.01.2014г.

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ТАМОЖЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Статья 1. Таможенное регулирование и таможенное дело в Республике Беларусь

1. Таможенное регулирование в Республике Беларусь - правовое регулирование отношений, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза (далее, если не установлено иное, - ЕАЭС) в Республике Беларусь, их нахождением и использованием на таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь или за ее пределами, совершением таможенных операций, связанных с прибытием товаров на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь, их убытием с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, временным хранением товаров, их таможенным декларированием и выпуском, иных таможенных операций, уплатой таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и проведением таможенного контроля, а также регламентация властных отношений между таможенными органами Республики Беларусь и лицами, реализующими права владения, пользования и (или) распоряжения товарами на таможенной территории ЕАЭС или за ее пределами.

2. Таможенное дело - совокупность методов и средств, обеспечивающих соблюдение регулирующих таможенных правоотношений международных договоров Республики Беларусь, иных международных

договоров и актов, составляющих право ЕАЭС, и законодательства о таможенном регулировании.

3. Президент Республики Беларусь определяет государственную таможенную политику и осуществляет общее руководство таможенным делом.

Республиканским органом государственного управления, реализующим государственную таможенную политику и осуществляющим непосредственное руководство таможенным делом, является Государственный таможенный комитет.

Государственный таможенный комитет обеспечивает выполнение задач в сфере таможенного дела и единообразие применения регулирующих таможенные правоотношения международных договоров Республики Беларусь, иных международных договоров и актов, составляющих право ЕАЭС, и законодательства о таможенном регулировании всеми таможенными органами на территории Республики Беларусь.

4. Республика Беларусь участвует в международном сотрудничестве в сфере таможенного регулирования в целях гармонизации и унификации законодательства о таможенном регулировании с нормами международного права и общепринятой международной практикой.

Статья 2. Правовое регулирование отношений в сфере таможенного дела в Республике Беларусь

1. Правовое регулирование отношений в сфере таможенного дела в Республике Беларусь осуществляется в соответствии с регулируемыми таможенными правоотношениями международными договорами Республики Беларусь, иными международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС, и законодательством о таможенном регулировании.

2. Законодательство о таможенном регулировании применяется для регулирования отношений в сфере таможенного дела, не урегулированных регулируемыми таможенными правоотношениями международными договорами Республики Беларусь, иными международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС, либо регулирование которых отнесено регулируемыми таможенными правоотношениями международными договорами Республики Беларусь, иными международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС, к компетенции государств - членов ЕАЭС.

3. Если регулируемыми таможенными правоотношениями актами, составляющими право ЕАЭС, определены отдельные вопросы, подлежащие регулированию законодательством государств - членов ЕАЭС, такие вопросы

регулируются Правительством Республики Беларусь, если иное не установлено законодательными актами.

4. При регулировании отношений, связанных со взиманием и уплатой таможенных платежей, относящихся к налогам, сборам, применяются налоговое законодательство, законодательство о таможенном регулировании, за исключением случаев, установленных международными договорами Республики Беларусь, иными международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС.

Статья 3. Законодательство о таможенном регулировании

Законодательство о таможенном регулировании представляет собой систему принятых (изданных) на основании и в соответствии с Конституцией Республики Беларусь нормативных правовых актов, которая включает:

настоящий Закон;

акты Президента Республики Беларусь в сфере таможенного регулирования;

постановления Совета Министров Республики Беларусь в сфере таможенного регулирования;

нормативные правовые акты Государственного таможенного комитета в сфере таможенного регулирования, принимаемые в случаях и пределах, установленных регулируемыми таможенные правоотношения международными договорами Республики Беларусь, иными международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС, настоящим Законом, актами Президента Республики Беларусь и постановлениями Совета Министров Республики Беларусь в сфере таможенного регулирования.

Статья 4. Действие норм международного права в сфере таможенного регулирования

1. Республика Беларусь признает приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства о таможенном регулировании.

2. Если международным договором Республики Беларусь установлены иные правила, чем те, которые содержатся в настоящем Законе или иных актах законодательства о таможенном регулировании, то применяются правила международного договора Республики Беларусь.

Статья 5. Информирование о законодательстве о таможенном регулировании

1. Информирование о законодательстве о таможенном регулировании осуществляется путем официального опубликования, обнародования (опубликования) нормативных правовых актов в официальных периодических печатных изданиях, а также неофициального опубликования, обнародования (опубликования) в других изданиях, доведения до всеобщего сведения в порядке, установленном законодательными актами, в том числе в следующих местах:

1.1. в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь;

1.2. в аэропортах, портах, на железнодорожных станциях, автовокзалах, автостанциях;

1.3. в автомобильных транспортных средствах, на борту водных и воздушных судов, выполняющих международные перевозки пассажиров;

1.4. в транспортных средствах железнодорожного транспорта, осуществляющих перевозку пассажиров в международном сообщении;

1.5. в зонах таможенного контроля и иных местах, устанавливаемых таможенными органами.

2. Государственный таможенный комитет обеспечивает информирование о подготавливаемых проектах законов, актов Президента Республики Беларусь и постановлений Совета Министров Республики Беларусь в сфере таможенного регулирования через официальный сайт Государственного таможенного комитета в глобальной компьютерной сети Интернет и (или) средства массовой информации, за исключением проектов, которые содержат информацию, распространение и (или) предоставление которой ограничено, а также проектов, предварительное информирование о которых будет препятствовать проведению таможенного контроля или способствовать снижению его эффективности.

Статья 6. Порядок исчисления сроков, установленных законодательством о таможенном регулировании

Определение начала и окончания сроков, установленных законодательством о таможенном регулировании, определенных истечением периода времени, который исчисляется годами, месяцами, днями или часами, или указанием на событие, которое должно наступить, или на действие, которое должно быть совершено, производится в порядке, установленном статьей 4 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза, являющегося приложением N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 года (далее - Таможенный кодекс ЕАЭС).

Статья 7. Таможенные документы

1. Таможенные документы, не предусмотренные и (или) не определенные регулирующими таможенные правоотношения международными договорами и актами, составляющими право ЕАЭС (далее, если не установлено иное, - международные договоры и акты в сфере таможенного регулирования), могут устанавливаться Правительством Республики Беларусь.

Формы таможенных документов, указанных в части первой настоящего пункта, порядок заполнения, внесения изменений (дополнений) в такие документы могут устанавливаться Государственным таможенным комитетом.

2. Структура и формат таможенных документов в виде электронных документов, если иное не установлено международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, могут устанавливаться Государственным таможенным комитетом.

3. Классификаторы, используемые для указания в таможенных документах сведений в кодированном виде, в случае, если такие классификаторы не установлены международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, устанавливаются Государственным таможенным комитетом.

ГЛАВА 2 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Статья 8. Перемещение товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь. Нахождение товаров под таможенным контролем

1. Перемещение товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь осуществляется в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, а в части, не урегулированной указанными договорами и актами, - законодательством о таможенном регулировании.

2. Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться обстоятельства, до наступления которых товары, указанные в пунктах 1 и 3 статьи 14 Таможенного кодекса ЕАЭС, а также указанные в пункте 4 статьи 14 Таможенного кодекса ЕАЭС товары, не признанные товарами ЕАЭС в соответствии со статьями 210 и 218 Таможенного кодекса ЕАЭС, находятся под таможенным контролем.

*Статья 9. Места перемещения товаров через таможенную границу
ЕАЭС в Республике Беларусь*

1. Местами перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь являются установленные Президентом Республики Беларусь республиканские пункты таможенного оформления.

2. В иных местах, чем места, установленные пунктом 1 настоящей статьи, товары могут перемещаться через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь по предварительному согласованию такого места с таможенным органом, в регионе деятельности которого будет осуществляться такое перемещение, в случае:

невозможности осуществления перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь в республиканских пунктах таможенного оформления из-за размеров либо массы товаров и (или) ухудшения транспортно-эксплуатационных характеристик автомобильных дорог либо внутренних водных путей, по которым проходят маршруты пересечения товарами таможенной границы ЕАЭС в Республике Беларусь;

перемещения товаров в связи с проведением культурных, общественных, спортивных мероприятий либо религиозных обрядов или иных культовых действий;

перемещения военного имущества, которое согласно специальным заявлениям Министерства обороны перемещается через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь в военно-оперативных целях;

проведения строительных (ремонтных), научно-исследовательских, изыскательских работ в районе Государственной границы Республики Беларусь;

осуществления взлета (посадки) воздушного судна при выполнении международного полета с использованием аэропортов (аэродромов (вертодромов), посадочных площадок), не открытых для международных полетов воздушных судов, по разрешению специально уполномоченных органов Республики Беларусь в области гражданской авиации или в области обороны, выданному в порядке, установленном законодательством в области использования воздушного пространства и авиации;

наступления иных случаев, предусмотренных международными договорами Республики Беларусь.

Таможенный орган, согласующий перемещение товаров в иных местах, чем места, установленные пунктом 1 настоящей статьи, согласовывает время перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь, место прибытия товаров на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь или убытия с этой территории, а также условия для

совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля, выполнение которых необходимо обеспечить заинтересованному в таком перемещении лицу.

В согласовании перемещения товаров в иных местах, чем места, установленные пунктом 1 настоящей статьи, отказывается в случае невозможности совершения таможенным органом таможенных операций и проведения таможенного контроля в таких местах.

3. Президент Республики Беларусь вправе устанавливать республиканские пункты таможенного оформления для прибытия на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь отдельных категорий товаров и (или) республиканские пункты таможенного оформления для убытия с этой территории таких категорий товаров.

4. После пересечения таможенной границы ЕАЭС в Республике Беларусь ввезенные товары должны быть доставлены перевозчиком или лицом, перемещающим товары для личного пользования, в республиканский пункт таможенного оформления, а в случаях, установленных частью первой пункта 2 настоящей статьи, - в иное, чем республиканский пункт таможенного оформления, место, согласованное с таможенным органом.

Статья 10. Представление таможенным органам предварительной информации

1. Предварительная информация о товарах, предполагаемых к ввозу на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь автомобильным транспортом, представляемая в целях, установленных подпунктом 1 пункта 2 статьи 11 Таможенного кодекса ЕАЭС, представляется перевозчиком. От имени перевозчика предварительная информация может быть представлена таможенным представителем. Правительством Республики Беларусь может быть установлено, что от имени перевозчика предварительная информация может быть представлена иными лицами, действующими по поручению перевозчика.

2. Предварительная информация, за исключением представленной в виде электронного документа, может использоваться в качестве электронного вида транзитной декларации при условии, что сведения, содержащиеся в представленной информации, соответствуют сведениям, указанным в такой транзитной декларации, поданной на бумажном носителе.

3. При непредставлении таможенным органам предварительной информации, которая в соответствии с абзацем первым пункта 3 статьи 11 Таможенного кодекса ЕАЭС должна представляться в обязательном порядке, или нарушении сроков ее представления таможенными органами

применяется мера, обеспечивающая проведение таможенного контроля, установленная подпунктом 6 пункта 1 статьи 338 Таможенного кодекса ЕАЭС либо пунктом 1 статьи 230 настоящего Закона, за исключением случаев, когда использование навигационных устройств (пломб) не требуется в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством о таможенном регулировании.

Статья 11. Соблюдение запретов и ограничений при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь

1. При принятии таможенным органом в случае выявления несоблюдения запретов и ограничений решения о запрете вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь возврат товаров на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь из места убытия должен быть осуществлен в течение трех часов с момента получения решения таможенного органа о запрете вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, за исключением случая, установленного пунктом 2 настоящей статьи.

2. При принятии таможенным органом в случае выявления несоблюдения запретов и ограничений решения о запрете вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, перевозимых морским, внутренним водным (далее - водный), воздушным или железнодорожным транспортом, возврат таких товаров на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь из места убытия должен быть осуществлен в течение времени, установленного технологическим процессом работы порта, аэропорта, аэродрома (вертодрома) или железнодорожной станции, согласованного с таможенным органом, в регионе деятельности которого находится место убытия.

Статья 12. Иностранные товары, на которые по решению суда обращено взыскание в счет уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин

Иностранные товары, на которые по решению суда обращено взыскание в счет уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, приобретают статус товаров ЕАЭС со дня осуществления реализации, передачи для иного использования, безвозмездной передачи таких иностранных товаров.

Статья 13. Представление в таможенные органы отчетности

1. Способ представления отчетности лицами, указанными в пункте 1 статьи 18 Таможенного кодекса ЕАЭС, формы отчетов, структура и формат представляемых отчетов в виде электронных документов, порядок их заполнения, а также порядок и сроки представления отчетности устанавливаются Государственным таможенным комитетом.

2. Государственным таможенным комитетом может быть установлено, что лицами, указанными в пункте 1 статьи 18 Таможенного кодекса ЕАЭС, отчетность представляется только по требованию таможенного органа.

ГЛАВА 3 ЕДИНАЯ ТОВАРНАЯ НОМЕНКЛАТУРА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕАЭС. КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ

Статья 14. Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности ЕАЭС

1. Ведение единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (далее - Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности) осуществляется Евразийской экономической комиссией в соответствии со статьей 19 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Государственный таможенный комитет:

2.1. представляет Республику Беларусь в международных организациях в части разработки, изменения, дополнения, толкования и применения международной основы Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности;

2.2. осуществляет мониторинг изменений и дополнений международной основы Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, международных пояснений и решений по толкованию этой основы;

2.3. обеспечивает подготовку предложений совместно с заинтересованными государственными органами о разработке, изменениях и дополнениях Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности.

Статья 15. Классификация товаров

1. Классификация товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности осуществляется лицами, указанными в главе 3 Таможенного кодекса ЕАЭС, в случаях, установленных главой 3 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. В таможенной декларации код товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности указывается декларантом либо по его поручению таможенным представителем.

3. При выявлении таможенным органом как до, так и после выпуска товара его неверной классификации при таможенном декларировании при наличии сведений о характеристиках товара, необходимых для его отнесения к одному десятизначному коду Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, таможенный орган принимает решение о классификации товара в сроки, установленные для проведения таможенного контроля.

Решение о классификации товара имеет форму письма таможенного органа, либо является составной частью решения по акту таможенной проверки, либо является составной частью уведомления о не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, иных платежей, взимание которых возложено на таможенные органы.

Решение о классификации товара должно содержать следующие сведения:

наименование таможенного органа, принявшего решение о классификации товара;

наименование (фамилия, собственное имя, отчество (если таковое имеется)), место нахождения (место жительства) декларанта;

регистрационный номер декларации на товары либо регистрационный номер выпуска товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой;

полное наименование и иные сведения о товаре, необходимые для его классификации;

доводы и основания принятого решения с указанием Основных правил интерпретации Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности;

десятизначный код товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

сведения о порядке обжалования принятого решения.

Решение о классификации товара подписывается начальником таможенного органа или его заместителем, а во время отсутствия этих должностных лиц - лицами, исполняющими их обязанности.

Статья 16. Решения о классификации товаров, решения и разъяснения о классификации отдельных видов товаров, принимаемые таможенными органами

1. Таможенные органы, устанавливаемые Государственным таможенным комитетом, принимают предварительные решения о классификации товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности в порядке, установленном статьями 23 - 27 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Предварительное решение о классификации товара принимается в течение шестидесяти календарных дней со дня регистрации таможенным органом заявления о принятии предварительного решения о классификации товара.

Решение об отзыве предварительного решения о классификации товара в случае, установленном подпунктом 4 пункта 6 статьи 26 Таможенного кодекса ЕАЭС, может приниматься таможенным органом, принявшим такое предварительное решение, и вступает в силу со дня принятия решения об отзыве.

2. Решения о классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде (далее - товар в несобранном или разобранном виде), принимаются по форме, в порядке и сроки, которые устанавливаются в соответствии со статьями 17 и 18 настоящего Закона.

3. Перечень товаров, в отношении которых таможенными органами принимаются указанные в пункте 2 настоящей статьи решения о классификации товаров в целях осуществления таможенного декларирования с особенностями, определенными статьей 117 Таможенного кодекса ЕАЭС, устанавливается регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, и Правительством Республики Беларусь в случаях, установленных такими актами.

Товар в несобранном или разобранном виде, ввезенный на таможенную территорию ЕАЭС в адрес одного получателя одним или несколькими транспортными средствами по одному транспортному (перевозочному) документу или счету-фактуре (инвойсу, счету-проформе), в соответствии с правилами классификации товаров классифицируется кодом товара в готовом виде.

4. Государственный таможенный комитет принимает решения и дает разъяснения о классификации отдельных видов товаров.

5. Государственный таможенный комитет обеспечивает бесплатный свободный доступ заинтересованных лиц к информации о предварительных решениях о классификации товаров, решениях и разъяснениях о

классификации отдельных видов товаров, принятых таможенными органами в соответствии с настоящей статьей.

Статья 17. Заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде

1. Для принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде лицо, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, при его помещении под таможенные процедуры выпуска для внутреннего потребления, экспорта, таможенного склада, свободной таможенной зоны, свободного склада, реэкспорта и реимпорта подает заявление в письменной форме в таможенный орган, которым будет производиться выпуск товара в соответствии с указанными таможенными процедурами.

Заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде подается до помещения одной из партий такого товара под таможенную процедуру, за исключением таможенных процедур таможенного транзита и таможенного склада.

2. Заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде должно содержать:

2.1. сведения о лице, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара;

2.2. наименования товара и его компонентов;

2.3. срок поставки товара;

2.4. сведения о таможенной процедуре, под которую будет помещен товар;

2.5. наименование таможенного органа, в регионе деятельности которого будет осуществляться таможенное декларирование товара.

3. К заявлению о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде прилагаются следующие документы:

3.1. документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки в отношении товара;

3.2. учредительные документы лица, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, или изменения, внесенные в такие документы, прошедшие государственную регистрацию, в случае ввоза на таможенную территорию ЕАЭС компонентов товара в качестве вклада в уставный фонд организации;

3.3. перечень компонентов товара (в виде таблицы), в котором указываются:

наименования компонентов товара, в том числе частей, составляющих отдельный компонент товара;

коды компонентов товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

количество компонентов товара, в том числе частей, составляющих отдельный компонент товара, в единицах измерения, применяемых в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности;

3.4. описание отдельных компонентов товара с указанием назначения, выполняемых функций, принципа действия, материала, из которого они изготовлены;

3.5. сборочный (монтажный) чертеж (схема).

4. Если представленных документов и сведений недостаточно для принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде, таможенный орган в течение пятнадцати календарных дней со дня регистрации заявления о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде уведомляет в письменной форме лицо, подавшее такое заявление, о необходимости представления дополнительной информации. Дополнительная информация должна быть представлена в течение тридцати календарных дней со дня уведомления лица, подавшего заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

5. Таможенный орган отказывает в принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде в случае, если:

5.1. заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде подано лицом, которое не вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара;

5.2. запрошенная таможенным органом дополнительная информация не представлена в срок, установленный пунктом 4 настоящей статьи, либо лицо, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, отказалось представить документы и сведения, необходимые для классификации товара;

5.3. в заявлении о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде и (или) прилагаемых к нему документах содержится противоречивая информация;

5.4. подлежащие ввозу на таможенную территорию ЕАЭС компоненты товара не образуют товар, классифицируемый единым кодом в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

5.5. часть отдельных компонентов товара в несобранном или разобранном виде помещена под таможенную процедуру, за исключением таможенных процедур таможенного транзита и таможенного склада;

5.6. заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде содержит сведения о том, что товар будет помещаться под иные таможенные процедуры, чем предусмотренные пунктом 2 статьи 117 Таможенного кодекса ЕАЭС;

5.7. лицо, подавшее заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде, ликвидировано (прекращена его деятельность);

5.8. лицом, подавшим заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде, представлены документы и (или) сведения, не соответствующие требованиям законодательства, в том числе подложные, поддельные или недействительные документы.

Статья 18. Сроки принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде и требования к такому решению

1. Решение о классификации товара в несобранном или разобранном виде принимается в течение тридцати календарных дней со дня регистрации заявления о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде. В случае необходимости представления дополнительной информации в соответствии с пунктом 4 статьи 17 настоящего Закона течение срока принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде приостанавливается со дня регистрации уведомления лица в письменной форме и возобновляется со дня получения таможенным органом последнего документа, содержащего запрашиваемую информацию.

2. Решение о классификации товара в несобранном или разобранном виде должно содержать следующие сведения:

2.1. наименование таможенного органа, принявшего решение о классификации товара в несобранном или разобранном виде;

2.2. регистрационный номер решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде и дату его принятия;

2.3. сведения о лице, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара (наименование организации (фамилия, собственное имя, отчество (если таковое имеется)), место нахождения (место жительства));

2.4. полное наименование товара;

2.5. доводы и основания принятого решения с указанием Основных правил интерпретации Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности;

2.6. десятизначный код товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

2.7. перечень компонентов товара, в котором указываются:

наименования компонентов товара, в том числе частей, составляющих отдельный компонент товара;

коды компонентов товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

количество компонентов товара, в том числе частей, составляющих отдельный компонент товара, в единицах измерения, применяемых в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности;

реквизиты документов, которые подтверждают совершение внешнеэкономической сделки и в соответствии с которыми осуществляется ввоз на таможенную территорию ЕАЭС компонентов товара;

2.8. сведения о таможенной процедуре, под которую будет помещен товар;

2.9. сведения о порядке обжалования принятого решения.

3. Решение о классификации товара в несобранном или разобранном виде подписывается начальником таможенного органа или его заместителем, а во время отсутствия этих должностных лиц - лицами, исполняющими их обязанности, и вступает в силу со дня его принятия.

4. Таможенный орган в течение семи рабочих дней со дня принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде или об отказе в принятии такого решения уведомляет в письменной форме лицо, подавшее заявление о принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде, о принятии такого решения или об отказе в его принятии и причинах отказа.

Статья 19. Прекращение действия, изменение решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде

1. Таможенный орган может принять решение о прекращении действия или об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

Решение о прекращении действия или об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде направляется лицу, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, не позднее одного рабочего дня, следующего за днем принятия

решения о прекращении действия или об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

2. Решение о прекращении действия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде принимается в случае, если:

2.1. таможенным органом установлено, что лицо, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, для принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде представило документы и (или) сведения, не соответствующие требованиям законодательства, в том числе подложные, поддельные или недействительные документы;

2.2. декларация на товары в отношении последнего компонента товара в комплектном или завершенном виде не подана в сроки, установленные в соответствии с пунктом 8 статьи 117 Таможенного кодекса ЕАЭС;

2.3. лицо, которое вправе выступать в Республике Беларусь в качестве декларанта такого товара, в письменной форме отказалось от поставок товара, в том числе после ввоза на таможенную территорию ЕАЭС отдельных компонентов товара.

3. Решение о прекращении действия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде не принимается, если выпущенные компоненты товара в соответствии с правилами классификации товаров относятся к классификационному коду комплектного или завершенного товара, указанного в решении о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

4. Решение о прекращении действия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде вступает в силу со дня принятия решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

5. Изменение решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде осуществляется в случае:

5.1. изменения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, если такое изменение влияет на классификацию товара, в отношении которого принято указанное решение;

5.2. принятия Евразийской экономической комиссией обязательного для исполнения таможенными органами решения о классификации отдельных видов товаров, влекущего изменение классификации товара, в отношении которого принято указанное решение;

5.3. принятия Государственным таможенным комитетом обязательного для исполнения таможенными органами решения или разъяснения о классификации отдельных видов товаров, влекущих изменение классификации товара, в отношении которого принято указанное решение;

5.4. выявления ошибок, опечаток, допущенных при принятии указанного решения или при подготовке документов заявителем;

5.5. изменения условий внешнеэкономической сделки, если такое изменение относится к товару или его отдельным компонентам.

6. Решение об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде вступает в силу в срок, указанный в решении об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

Не допускается указание в решении об изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде срока вступления его в силу ранее даты его принятия, если изменение решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде влечет увеличение сумм таможенных пошлин, налогов и осуществляется в случае:

принятия Государственным таможенным комитетом обязательного для исполнения таможенными органами решения или разъяснения о классификации отдельных видов товаров;

выявления ошибок, опечаток, допущенных таможенным органом при принятии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде.

7. При прекращении действия или изменении решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде отдельные компоненты товара, указанные в перечне компонентов товара, предусмотренном подпунктом 3.3 пункта 3 статьи 17 настоящего Закона, классифицируются в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности по кодам, применимым к этим компонентам в соответствии с правилами классификации товаров.

ГЛАВА 4 ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТОВАРОВ

Статья 20. Определение происхождения товаров

1. Определение происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС, осуществляется в соответствии с пунктом 1 статьи 28 Таможенного кодекса ЕАЭС, иными международными договорами Республики Беларусь, актами, составляющими право ЕАЭС.

2. При необходимости определения происхождения товаров, перемещаемых в пределах таможенной территории ЕАЭС и происходящих из государств - членов ЕАЭС, применяются правила определения происхождения товаров, установленные в соответствии с международными договорами Республики Беларусь, заключенными в рамках зоны свободной

торговли Содружества Независимых Государств, если иное не установлено международными договорами в рамках ЕАЭС.

3. Определение происхождения товаров, вывозимых с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС, осуществляется в соответствии с пунктом 2 статьи 28 Таможенного кодекса ЕАЭС.

До урегулирования международным договором в рамках ЕАЭС правил определения происхождения товаров, вывозимых с таможенной территории ЕАЭС, либо до установления таких правил регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, определение происхождения товаров, вывозимых с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС, осуществляется в соответствии с настоящим пунктом и статьями 21 - 25 настоящего Закона, если иное не установлено международными договорами ЕАЭС с третьей стороной или международными договорами Республики Беларусь.

В случаях, когда национальными правилами страны ввоза товаров предусмотрены иные условия определения происхождения товаров, определение происхождения вывозимых с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС товаров допускается в соответствии с нормами национальных правил страны ввоза товаров, если другие правила определения происхождения товаров не установлены международными договорами Республики Беларусь с этой страной.

Статья 21. Критерии происхождения товаров из Республики Беларусь

Страной происхождения товаров считается Республика Беларусь, если товары полностью получены в Республике Беларусь или отвечают критерию достаточной обработки или переработки в соответствии со статьями 22 - 24 настоящего Закона.

Статья 22. Товары, полностью полученные в Республике Беларусь

Товарами, полностью полученными в Республике Беларусь, считаются: природные ресурсы, добытые из недр Республики Беларусь, на ее территории или в ее водоеме (в том числе с его дна) либо из атмосферного воздуха на территории Республики Беларусь;

продукция растительного происхождения, выращенная или собранная в Республике Беларусь;

животные, родившиеся и (или) выращенные в Республике Беларусь;

продукция, полученная в Республике Беларусь от родившихся и (или) выращенных в ней животных;

продукция, полученная в результате охотничьего и рыболовного промысла (охоты и рыболовства) в Республике Беларусь;

продукция морского рыболовного промысла и другая продукция морского промысла, полученные судном Республики Беларусь или судном, арендованным (зафрахтованным) лицом Республики Беларусь;

продукция, полученная на борту перерабатывающего судна Республики Беларусь либо судна, арендованного (зафрахтованного) лицом Республики Беларусь, исключительно из продукции, указанной в абзаце седьмом настоящей статьи;

продукция, полученная с морского дна или из морских недр при условии, что Республика Беларусь и (или) лица Республики Беларусь имеют исключительные права на разработку этого морского дна или этих морских недр;

отходы, в том числе вторичное сырье (включая лом), бывшие в употреблении изделия, собранные в Республике Беларусь и пригодные только для переработки во вторичное сырье;

побочные продукты, полученные в результате производственных или иных операций по переработке в Республике Беларусь;

продукция высоких технологий, полученная на космических объектах, находящихся в космическом пространстве, если Республика Беларусь является государством регистрации соответствующего космического объекта;

товары, произведенные (изготовленные) в Республике Беларусь исключительно из продукции (товаров), указанной (указанных) в абзацах втором - двенадцатом настоящей статьи.

Статья 23. Критерий достаточной обработки или переработки товара в Республике Беларусь

1. Критерий достаточной обработки или переработки товара в Республике Беларусь для целей определения происхождения товара может выражаться выполнением одного из следующих условий:

1.1. обработка или переработка, в результате которых код конечной продукции в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности отличается на уровне любого из первых шести знаков от кодов материалов иностранного происхождения, используемых при изготовлении конечной продукции;

1.2. выполнение необходимых условий, совершение определенных производственных или технологических операций, достаточных для того, чтобы товар считался происходящим из Республики Беларусь.

В целях определения таких условий и операций применяются правила определения страны происхождения товаров, установленные в соответствии с международными договорами Республики Беларусь, заключенными в рамках зоны свободной торговли Содружества Независимых Государств, если иное не установлено международными договорами государств - членов ЕАЭС;

1.3. изменение стоимости товара, когда процентная доля стоимости использованных материалов иностранного происхождения не превышает 70 процентов цены конечной продукции или процентная доля добавленной стоимости превышает 30 процентов в цене конечной продукции (правило адвалорной доли).

2. Для целей применения критерия достаточной обработки или переработки товара используются следующие термины и их определения:

2.1. добавленная стоимость - доля стоимости товара, выраженная в процентном отношении, которая определяется разницей между стоимостью конечной продукции и стоимостью используемых для ее производства (изготовления) материалов иностранного происхождения;

2.2. материал иностранного происхождения - материал, не происходящий из государств - членов ЕАЭС, или материал, происхождение которого не установлено;

2.3. стоимость материалов иностранного происхождения - таможенная стоимость материалов при их ввозе на таможенную территорию ЕАЭС или при их неизвестном происхождении - документально подтвержденная цена их первой продажи;

2.4. цена конечной продукции - цена товара, подлежащая уплате его производителю (изготовителю), который осуществил последнюю существенную обработку или переработку товара, за вычетом всех внутренних налогов, которые возмещаются или могут быть возмещены при его экспорте (цена на условиях франко-завод).

Статья 24. Операции, не отвечающие критерию достаточной обработки или переработки товара

1. Не отвечающими критерию достаточной обработки или переработки товара считаются:

1.1. операции по обеспечению сохранности товара во время хранения или транспортировки;

1.2. операции по подготовке товара к продаже и (или) транспортировке (дробление партий, формирование отправок, сортировка, переупаковка), по разборке и сборке упаковки;

1.3. мойка, чистка, удаление пыли, покрытие окисью, маслом или другими веществами;

1.4. операции по окрашиванию сахара или формированию кускового сахара;

1.5. снятие кожуры, извлечение семян и разделка фруктов, овощей и орехов;

1.6. просеивание через сито или решето, сортировка, классификация, отбор, подбор (в том числе составление наборов изделий);

1.7. простые сборочные операции или разборка товара по частям, совершение которых не требует специальных умений (навыков), использования машин, аппаратов или иного оборудования, специально предназначенных для совершения таких операций;

1.8. убой животных, разделка (сортировка) мяса;

1.9. комбинация двух и более указанных в настоящем пункте операций.

2. Если в отношении товара достигается выполнение критерия достаточной обработки или переработки исключительно за счет совершения операций, указанных в пункте 1 настоящей статьи, данный товар не будет считаться происходящим из Республики Беларусь.

Статья 25. Особенности подтверждения происхождения товаров

1. Если условиями договора, национальными правилами страны ввоза товаров, или международными договорами ЕАЭС с третьей стороной, или международными договорами Республики Беларусь предусмотрено подтверждение происхождения товаров сертификатом о происхождении товара, происхождение товаров, вывозимых с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС, удостоверяется сертификатом о происхождении товара, выдаваемым Белорусской торгово-промышленной палатой.

2. Последующая проверка (верификация) сертификатов о происхождении товара, выдаваемых Белорусской торгово-промышленной палатой, и деклараций о происхождении товара осуществляется Государственным таможенным комитетом на основании запросов уполномоченных органов страны ввоза товара.

Порядок проверки (верификации) документов, указанных в части первой настоящего пункта, устанавливается Правительством Республики Беларусь.

3. Если национальными правилами страны ввоза товаров в целях подтверждения происхождения товаров предусмотрено применение системы зарегистрированных экспортеров, порядок допуска (регистрации)

экспортеров Республики Беларусь к такой системе устанавливается Президентом Республики Беларусь.

4. Президентом Республики Беларусь, Правительством Республики Беларусь могут быть определены случаи, когда происхождение товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС, подтверждается декларацией о происхождении товара, если регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, предусмотрено определение таких случаев законодательством государств - членов ЕАЭС.

Статья 26. Предварительное решение о происхождении товара

Предварительное решение о происхождении товара, ввозимого на таможенную территорию ЕАЭС, принимается в соответствии со статьями 32 - 36 Таможенного кодекса ЕАЭС таможенными органами, определяемыми Государственным таможенным комитетом.

ГЛАВА 5 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

Статья 27. Определение таможенной стоимости товаров

1. Таможенная стоимость товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС (далее в настоящей главе - ввозимые товары), определяется в соответствии с главой 5 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Таможенная стоимость товаров, вывозимых с таможенной территории ЕАЭС (далее в настоящей главе - вывозимые товары), определяется на основе стоимости сделки с ними, то есть цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате за вывозимые товары.

3. Таможенная стоимость вывозимых товаров включает расходы, понесенные покупателем, но не включенные в стоимость сделки, в том числе:

3.1. комиссионные и брокерские вознаграждения;

3.2. расходы на тару, если для таможенных целей она рассматривается как единое целое с вывозимыми товарами;

3.3. расходы на упаковку, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке;

3.4. соответствующую часть стоимости прямо или косвенно бесплатно либо по сниженной цене предоставленных продавцу (экспортеру) покупателем для использования в связи с производством и продажей вывозимых товаров следующих товаров и услуг:

сырья, материалов, деталей, полуфабрикатов и других комплектующих изделий, являющихся составной частью вывозимых товаров;

инструментов, штампов, форм и иных подобных предметов, использованных при производстве вывозимых товаров;

вспомогательных материалов, израсходованных при производстве вывозимых товаров;

инженерной проработки, опытно-конструкторских работ, дизайна, художественного оформления, эскизов и чертежей;

3.5. лицензионные и иные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, которые покупатель прямо или косвенно должен осуществить в качестве условия покупки вывозимых товаров;

3.6. поступающую продавцу (экспортеру) прямо или косвенно часть дохода от перепродаж, передачи либо использования покупателем товаров после их вывоза с таможенной территории ЕАЭС;

3.7. налоги, сборы (пошлины) (за исключением таможенных платежей, уплачиваемых при таможенном декларировании), взимаемые на территории Республики Беларусь, если в соответствии с налоговым законодательством или международными договорами Республики Беларусь они не подлежат компенсации продавцу (экспортеру) при вывозе товаров с территории Республики Беларусь.

4. При невозможности определения таможенной стоимости в соответствии с пунктом 2 настоящей статьи таможенная стоимость вывозимых товаров определяется на основе представленных декларантом данных бухгалтерского учета продавца (экспортера), отражающих его затраты на производство и реализацию вывозимых товаров, и величины прибыли, получаемой продавцом (экспортером) при вывозе указанных товаров с таможенной территории ЕАЭС, либо на основе данных бухгалтерского учета о принятии вывозимых товаров к бухгалтерскому учету и их списании.

Невозможность определения таможенной стоимости в соответствии с пунктом 2 настоящей статьи обусловливается наличием одного из следующих обстоятельств:

вывозимые товары не являются предметом купли-продажи;

существуют ограничения в отношении прав покупателя на распоряжение вывозимыми товарами или их использование, за исключением ограничений, существенно не влияющих на стоимость товаров;

продажа вывозимых товаров или стоимость сделки зависят от соблюдения условий, влияние которых на цену товаров не может быть

количественно определено, в силу чего стоимость сделки не является приемлемой для определения таможенной стоимости вывозимых товаров;

участники сделки являются взаимосвязанными лицами, и это повлияло на стоимость сделки. При определении понятия взаимосвязанных лиц следует руководствоваться статьей 37 Таможенного кодекса ЕАЭС;

во внешнеторговом договоре содержатся ограничения и условия, оказавшие влияние на стоимость сделки, если такое влияние не может быть количественно определено;

представленные декларантом сведения, относящиеся к определению таможенной стоимости вывозимых товаров, не подтверждены документально, не являются достоверными и количественно определяемыми.

Если влияние обстоятельств, указанных в абзацах третьем и четвертом части второй настоящего пункта, на стоимость сделки можно исчислить и они документально подтверждены декларантом, таможенная стоимость вывозимых товаров определяется на основе стоимости сделки с учетом величины стоимостной оценки повлиявших на нее обстоятельств.

При определении таможенной стоимости товаров в соответствии с настоящим пунктом должны учитываться расходы, указанные в пункте 3 настоящей статьи.

5. При невозможности определения таможенной стоимости вывозимых товаров в соответствии с частью первой пункта 4 настоящей статьи таможенная стоимость вывозимых товаров определяется на основе сведений о ценах идентичных или однородных товаров либо исходя из калькуляции стоимости (себестоимости) вывозимых идентичных или однородных товаров с учетом расходов, указанных в пункте 3 настоящей статьи.

При определении понятия идентичных и однородных товаров следует руководствоваться статьей 37 Таможенного кодекса ЕАЭС.

6. При поставке одной партии вывозимых товаров разных наименований определение расходов, указанных в пункте 3 настоящей статьи, подлежащих включению в таможенную стоимость каждого из наименований вывозимых товаров, осуществляется пропорционально величине, определяемой отношением стоимости каждого товара к стоимости партии вывозимых товаров.

7. При помещении под таможенные процедуры экспорта, временного вывоза, переработки вне таможенной территории товаров, в отношении которых не устанавливается адвалорная или комбинированная ставка вывозной таможенной пошлины, таможенная стоимость таких товаров не определяется и не заявляется.

8. Если регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, установлены случаи определения законодательством государств - членов ЕАЭС порядка отложенного определения таможенной стоимости товаров, включающего в себя в том числе случаи отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности применения метода по стоимости сделки с ввозимыми товарами при использовании отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности заявления сведений о предварительной величине таможенной стоимости товаров, порядок и сроки заявления точной величины таможенной стоимости товаров, особенности контроля таможенной стоимости товаров, такой порядок устанавливается Правительством Республики Беларусь.

Статья 28. Операции, совершаемые при контроле таможенной стоимости товаров

1. Контроль таможенной стоимости товаров проводится путем совершения основных и (или) дополнительных операций, совершаемых при контроле таможенной стоимости товаров.

Основными операциями, совершаемыми при контроле таможенной стоимости товаров, являются:

контроль правильности выбора и применения декларантом метода определения таможенной стоимости ввозимых товаров;

контроль правильности определения таможенной стоимости вывозимых товаров в соответствии со статьей 27 настоящего Закона;

контроль правильности определения декларантом структуры таможенной стоимости товаров;

контроль документального подтверждения таможенной стоимости товаров. При этом ответственность за достоверность сведений, указанных в документах, представленных в подтверждение заявленной таможенной стоимости товаров, несет декларант.

Дополнительными операциями, совершаемыми при контроле таможенной стоимости товаров, являются:

контроль правильности определения декларантом величины таможенной стоимости товаров;

сравнение величины заявленной декларантом таможенной стоимости товаров с имеющейся в распоряжении таможенного органа ценовой информацией.

Категории товаров, в отношении которых контроль таможенной стоимости товаров проводится путем совершения основных и (или)

дополнительных операций, определяются с использованием системы управления рисками, применяемой таможенными органами.

После выпуска товаров таможней проводится контроль их таможенной стоимости исходя из принципов целевой направленности, выборочности отдельных операций и объектов такого контроля.

2. При проведении контроля таможенной стоимости товаров представление декларантом в качестве объяснения причин, по которым документы и (или) сведения не могут быть представлены и (или) отсутствуют, информации о том, что запрашиваемые документы и (или) сведения не имеют непосредственного отношения к партии оцениваемых товаров, а также отсутствие в представленных документах каких-либо сведений, если порядок заполнения таких документов не установлен законодательством Республики Беларусь или страны, выдавшей документы, не могут являться основаниями для изменения (дополнения) заявленных в декларации на товары сведений о таможенной стоимости товаров

1.3.2. ответственности.

.

1.3.3. условия.

.

1.3.4. случаев.

.

Тема 1.4. Общие положения о перевозках грузов воздушным транспортом

1.4.1. Источники транспортного права на воздушном транспорте.

*Постановление совета министров Республики Беларусь
№307 от 14.05.2022г. «Перечень изменений, вносимых в
постановления совета министров Республики Беларусь»*

РАЗДЕЛ IV ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ ГЛАВА 19 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ТАМОЖЕННЫХ ПРОЦЕДУРАХ

Статья 106. Применение таможенных процедур

1. Использование на территории Республики Беларусь иностранных товаров, а также вывоз товаров с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС и их использование, в том числе при перемещении от таможенного органа места убытия до таможенного органа места прибытия через территорию государства, не являющегося членом ЕАЭС, осуществляются в соответствии с таможенными процедурами, указанными в пункте 2 статьи 127 Таможенного кодекса ЕАЭС, если иное не установлено Таможенным кодексом ЕАЭС и иными международными договорами Республики Беларусь.

2. Содержание таможенных процедур и положения, регулирующие порядок применения таможенных процедур, включая условия помещения товаров под таможенные процедуры, условия и порядок использования товаров в соответствии с таможенными процедурами после их помещения под такие таможенные процедуры, порядок завершения, прекращения, приостановления и возобновления действия таможенных процедур, а также обстоятельства возникновения и прекращения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок и (или) особенности их исчисления и уплаты в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенные процедуры, либо товаров, полученных (образовавшихся), изготовленных (полученных) в рамках применения таможенных процедур, устанавливаются Таможенным кодексом ЕАЭС, а в случаях, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС, - регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, настоящим Законом и (или) актами Президента Республики Беларусь.

Статья 107. Помещение товаров под таможенные процедуры

1. Таможенные органы устанавливают порядок и технологии совершения таможенных операций, связанных с помещением товаров под таможенные процедуры, в зависимости от категорий товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС, вида транспорта, которым осуществляется перевозка (транспортировка) товаров, лиц, перемещающих товары через таможенную границу ЕАЭС.

2. Таможенный орган вправе потребовать предъявления товаров в зоне таможенного контроля, определенной таможенным органом, в целях проведения таможенного контроля.

Статья 108. Завершение и продление сроков действия таможенных процедур

1. Действие таможенных процедур подлежит завершению в случаях, порядке и сроки, которые установлены Таможенным кодексом ЕАЭС, а в случаях, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС, - регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, настоящим Законом и (или) актами Президента Республики Беларусь.

2. В случае ликвидации (прекращения деятельности) лица, являющегося декларантом товаров, помещенных под таможенную процедуру, действие таможенной процедуры должно быть завершено до завершения ликвидации (прекращения деятельности) такого лица.

3. Срок действия таможенных процедур, установленный таможенным органом, продлевается таможенным органом до его истечения, а в случаях, установленных пунктом 4 статьи 221, пунктом 3 статьи 229 Таможенного кодекса ЕАЭС или в соответствии с пунктом 3 статьи 124, пунктом 3 статьи 132 и пунктом 3 статьи 139 настоящего Закона, - после его истечения в пределах сроков, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС, или сроков, устанавливаемых регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, или настоящим Законом в соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС.

4. Срок действия таможенных процедур, установленный таможенным органом, продлевается в порядке, установленном международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и настоящим Законом, а в случаях, не урегулированных международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и настоящим Законом, - в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

ГЛАВА 20

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ВЫПУСКА ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

Статья 109. Содержание и применение таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления, условия помещения товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления, условия помещения товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 20 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Если товары помещены под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления таможенными органами государств - членов ЕАЭС, повторное помещение таких товаров под таможенную процедуру при их ввозе в Республику Беларусь не требуется.

Статья 110. Условно выпущенные товары

1. Условно выпущенными товарами являются товары, указанные в пункте 1 статьи 126 Таможенного кодекса ЕАЭС. Президентом Республики Беларусь могут быть установлены иные случаи и порядок отнесения товаров к условно выпущенным.

2. Товары, условно выпущенные в связи с использованием льгот по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, сопряженных с ограничениями по пользованию и (или) распоряжению товарами, считаются условно выпущенными до момента прекращения обязанности по уплате причитающихся сумм ввозных таможенных пошлин, налогов, в том числе если такие товары вывезены из Республики Беларусь на территорию иных государств - членов ЕАЭС, если иное не установлено международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

3. Условно выпущенными товарами, указанными в подпункте 2 пункта 1 статьи 126 Таможенного кодекса ЕАЭС, считаются товары, помещенные под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, в отношении которых соблюдение запретов и ограничений в соответствии с Договором о ЕАЭС и (или) настоящим Законом может быть подтверждено после выпуска товаров.

Перечень товаров либо категорий товаров, в отношении которых в соответствии с подпунктом 2 пункта 1 статьи 126 Таможенного кодекса ЕАЭС соблюдение запретов и ограничений может быть подтверждено после их выпуска в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления, а также порядок и сроки подтверждения соблюдения запретов и ограничений после их выпуска устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

4. Условно выпущенные товары, указанные в подпункте 1 пункта 1 статьи 126 Таможенного кодекса ЕАЭС и сохраняющие статус иностранных товаров, могут быть помещены под таможенные процедуры:

4.1. выпуска для внутреннего потребления, если при этом такие товары не приобретают статус товаров ЕАЭС;

4.2. реэкспорта;

4.3. уничтожения;

4.4. отказа в пользу государства;

4.5. иные таможенные процедуры в случаях, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС.

5. Ограничения по пользованию и (или) распоряжению в отношении условно выпущенных товаров, указанных в подпункте 1 пункта 1 статьи 126 Таможенного кодекса ЕАЭС и сохраняющих статус иностранных товаров, при их последующем помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления в соответствии с подпунктом 4.1 пункта 4 настоящей статьи:

5.1. прекращаются у декларанта таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления - с момента последующего выпуска таких товаров в таможенной процедуре выпуска для внутреннего потребления;

5.2. возникают у иного декларанта таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления - с момента повторного выпуска таких товаров в таможенной процедуре выпуска для внутреннего потребления.

6. Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов в отношении условно выпущенных товаров при их повторном помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления возникает и прекращается в порядке, установленном пунктами 1 и 4 статьи 136 Таможенного кодекса ЕАЭС, и подлежит исполнению при наступлении обстоятельств, указанных в пункте 11 статьи 136 Таможенного кодекса ЕАЭС.

ГЛАВА 21

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ЭКСПОРТА

Статья 111. Содержание и применение таможенной процедуры экспорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру экспорта, возникновение и прекращение обязанности по уплате вывозных таможенных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры экспорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру экспорта, возникновение и прекращение обязанности по уплате вывозных таможенных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 21 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Допускается применение таможенной процедуры экспорта в отношении вывезенных с таможенной территории ЕАЭС товаров, помещенных под специальную таможенную процедуру, для завершения действия специальной таможенной процедуры в случаях, установленных в соответствии со статьей 254 Таможенного кодекса ЕАЭС регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, и актами Президента Республики Беларусь в случаях, установленных регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС.

3. Товары, указанные в абзаце четвертом подпункта 2 пункта 5 статьи 207 Таможенного кодекса ЕАЭС, и товары, указанные в абзаце четвертом подпункта 2 пункта 4 статьи 215 Таможенного кодекса ЕАЭС, помещенные под таможенную процедуру экспорта для завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны или таможенной процедуры свободного склада, должны быть вывезены с таможенной территории ЕАЭС в течение четырех месяцев со дня помещения указанных товаров под таможенную процедуру экспорта.

Статья 112. Особенности помещения товаров под таможенную процедуру экспорта

Помещение товаров под таможенную процедуру экспорта осуществляется без их фактического предъявления таможенному органу, если иное не установлено Таможенным кодексом ЕАЭС, международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования или законодательством о таможенном регулировании.

ГЛАВА 22

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА

Статья 113. Содержание и применение таможенной процедуры таможенного транзита

1. Содержание таможенной процедуры таможенного транзита и условия помещения товаров под таможенную процедуру таможенного

транзита регулируются статьями 142 и 143 Таможенного кодекса ЕАЭС, а также иными международными договорами Республики Беларусь.

2. Особенности применения таможенной процедуры таможенного транзита в отношении товаров, перевозимых только по территории Республики Беларусь, в том числе в отношении международных почтовых отправлений и товаров, перевозимых водным, воздушным или железнодорожным транспортом, могут устанавливаться Правительством Республики Беларусь.

3. Выпуск в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита в отношении товаров, которые имеют характер иностранной безвозмездной помощи, перевозимых только по территории Республики Беларусь, допускается без указания в транзитной декларации кода товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности при одновременном соблюдении следующих условий:

3.1. в транзитной декларации помимо прочих предусмотренных законодательством сведений заявлены наименования товаров, входящих в состав иностранной безвозмездной помощи;

3.2. сведения о получателе товаров представлены в Государственный таможенный комитет Департаментом по гуманитарной деятельности Управления делами Президента Республики Беларусь;

3.3. у получателя и перевозчика товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита, отсутствует не исполненная в установленный срок обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов, пеней;

3.4. товары, входящие в состав иностранной безвозмездной помощи, не запрещены и не ограничены к ввозу на таможенную территорию ЕАЭС.

4. Выпуск в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита следующих в Республику Беларусь товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь в несобранном или разобранном виде, перевозимых разными партиями одним или несколькими транспортными средствами, допускается с указанием в транзитной декларации кода товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности в собранном виде при наличии решения о классификации товара в несобранном или разобранном виде и (или) предварительного решения, выданных таможенными органами государств - членов ЕАЭС, либо экспортной декларации страны вывоза товаров, содержащей сведения о коде товара в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности в собранном виде, а

также при наличии документов, содержащих перечень товаров, входящих в состав товара в собранном виде, классифицированного единым кодом.

5. Государственный таможенный комитет вправе принимать решения о лишении права пользования положениями Таможенной конвенции Организации Объединенных Наций о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (Конвенция МДП, 1975 г.) от 14 ноября 1975 года (далее в настоящей статье - Конвенция МДП) на территории Республики Беларусь перевозчика, виновного в нарушении международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования, законодательства о таможенном регулировании и иных правил, применяемых при международной перевозке грузов, а также давать разъяснения по применению Конвенции МДП и публиковать списки перевозчиков, лишенных права пользования положениями Конвенции МДП на территории Республики Беларусь.

Порядок и основания для принятия решений о лишении перевозчика права пользования положениями Конвенции МДП на территории Республики Беларусь и о возобновлении такого права устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Порядок использования, заполнения и изъятия книжки МДП устанавливается Государственным таможенным комитетом.

Статья 114. Срок таможенного транзита

1. В отношении товаров, перевозимых автомобильным транспортом, с учетом положений абзаца второго пункта 2 статьи 144 Таможенного кодекса ЕАЭС срок, в течение которого товары должны быть доставлены от таможенного органа отправления до таможенного органа назначения (далее - срок таможенного транзита), устанавливается из расчета не более трехсот километров в сутки.

При одновременном установлении сроков таможенного транзита в отношении нескольких партий товаров, следующих на одном транспортном средстве в несколько мест доставки, срок таможенного транзита устанавливается для первого места доставки из расчета не более трехсот километров в сутки, для каждого последующего места доставки - не более пяти календарных дней от установленного срока таможенного транзита в отношении первого места доставки.

2. Не допускается устанавливать срок таможенного транзита менее одного календарного дня.

3. При перемещении товаров, требующих особых условий транспортировки, в том числе крупногабаритных товаров, а также по

мотивированному заявлению декларанта или перевозчика, если перевозчик не выступал декларантом таможенной процедуры таможенного транзита, допускается установление более продолжительных сроков таможенного транзита, чем установленные настоящей статьей, но не более предельного срока таможенного транзита, устанавливаемого в соответствии с пунктом 3 статьи 144 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Статья 115. Место доставки товаров. Изменение места доставки товаров

1. Место доставки товаров устанавливается в соответствии со статьей 145 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Местом доставки товаров, в том числе перевозимых из места их прибытия, может являться зона таможенного контроля, созданная по заявлению получателя товаров таможенным органом, в регионе деятельности которого находится такой получатель, при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь:

2.1. живых животных;

2.2. товаров, поставляемых в адрес государственных органов, государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь, о чем Государственный таможенный комитет проинформирован соответствующими государственным органом, государственной организацией;

2.3. иностранной безвозмездной помощи;

2.4. крупногабаритных товаров;

2.5. товаров, в рамках реализации инвестиционных проектов Республики Беларусь;

2.6. товаров, перевозимых железнодорожным транспортом с подачей на находящиеся в зоне таможенного контроля подъездные пути, владельцем которых является получатель.

3. Местом доставки товаров, в том числе перевозимых из места их прибытия, может являться зона таможенного контроля склада временного хранения, находящегося в регионе деятельности таможенного органа назначения, на территории которого отсутствует пункт таможенного оформления.

4. Местом доставки товаров, перевозимых железнодорожным транспортом, в том числе из места их прибытия, может являться зона таможенного контроля на железнодорожной станции, расположенной по пути следования.

5. Таможенный орган, в регионе деятельности которого товары помещаются под таможенную процедуру таможенного транзита, принимает решение об установлении в качестве места доставки товаров зоны таможенного контроля, определенной пунктами 2 - 4 настоящей статьи, при наличии сведений о номере такой зоны таможенного контроля в транспортных (перевозочных) документах.

6. При перевозке (транспортировке) товаров в пределах территории Республики Беларусь таможенный орган отправления исходя из характера товаров вправе устанавливать место доставки товаров независимо от сведений, указанных в транспортных (перевозочных) документах:

6.1. если в отношении перемещаемых товаров необходимо проведение определенных форм таможенного контроля и в таможенном органе отправления, а также в месте доставки, заявленном декларантом, отсутствуют условия для проведения таких форм таможенного контроля с принятием мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля;

6.2. если таможенные операции в отношении перемещаемых товаров должны быть совершены в определенных пунктах таможенного оформления в соответствии со статьей 257 настоящего Закона;

6.3. если пункт назначения, указанный в транспортных (перевозочных) документах, находится в регионе деятельности таможенного органа, расположенного на территории, на которой установлен режим чрезвычайного положения либо введены другие ограничения для ввоза отдельных категорий товаров в соответствии с законодательством;

6.4. в случаях, определенных на основе системы управления рисками, применяемой таможенными органами.

7. Допускается изменение места доставки товаров без завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита, если такое место доставки находится в том же регионе деятельности таможенного органа, где и первоначально установленное таможенным органом отправления место доставки товаров, с разрешения таможенного органа назначения в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь, за исключением случаев, установленных пунктом 6 настоящей статьи.

8. По заявлению перевозчика с разрешения таможенного органа допускается изменение места доставки товаров, перевозимых железнодорожным транспортом, установленного в соответствии с пунктами 2 и 3 настоящей статьи, на иное место доставки товаров, являющееся зоной таможенного контроля на железнодорожной станции назначения, подъездных путях железнодорожной станции назначения или

железнодорожных путях необщего пользования, примыкающих непосредственно к железнодорожной станции назначения.

Статья 116. Разгрузка, перегрузка (перевалка) и иные грузовые операции с товарами, а также замена транспортных средств при перевозке (транспортировке) товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита по таможенной территории ЕАЭС

Для целей совершения разгрузки, перегрузки (перевалки), в том числе с транспортного средства одного вида транспорта на транспортное средство другого вида транспорта, и иных грузовых операций с товарами, перевозимыми в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита по таможенной территории ЕАЭС, а также замены транспортных средств, перевозящих такие товары, регионом деятельности таможенных органов является территория Республики Беларусь.

Статья 117. Завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита

1. Завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита осуществляется в порядке, установленном статьей 151 Таможенного кодекса ЕАЭС, с учетом положений международных договоров Республики Беларусь, актов, составляющих право ЕАЭС, и настоящей статьи.

2. Для завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита перевозчик либо декларант товаров, помещенных под таможенную процедуру таможенного транзита, обязаны представить таможенному органу назначения транзитную декларацию, а также имеющиеся у них другие документы, если таможенное декларирование таможенной процедуры таможенного транзита осуществлялось в письменной форме, или сведения о регистрационном номере транзитной декларации, если таможенное декларирование таможенной процедуры таможенного транзита осуществлялось в электронной форме:

в отношении товаров, перевозимых автомобильным или воздушным транспортом, - в течение трех часов с момента их прибытия в место доставки товаров, а в случае прибытия товаров вне установленного времени работы таможенного органа - в течение трех часов с момента начала времени работы этого таможенного органа;

в отношении товаров, перевозимых водным или железнодорожным транспортом, - не позднее одного рабочего дня, следующего за днем прибытия их в место доставки товаров.

От имени перевозчика действия, предусмотренные частью первой настоящего пункта, могут быть совершены лицами, действующими по поручению такого перевозчика, в том числе таможенным представителем, владельцем склада временного хранения.

3. Для завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита перевозчик обязан представить сведения о регистрационном номере транзитной декларации или транзитную декларацию, а также имеющиеся у него транспортные (перевозочные) и коммерческие документы:

3.1. получателю товаров - в случае доставки товаров в зону таможенного контроля, созданную по заявлению получателя товаров таможенным органом, в регионе деятельности которого находится такой получатель;

3.2. владельцу склада временного хранения - в случае доставки товаров в зону таможенного контроля склада временного хранения, находящегося в регионе деятельности таможенного органа назначения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления (далее в настоящей статье - зона таможенного контроля склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления).

4. В случаях, установленных подпунктами 3.1 и 3.2 пункта 3 настоящей статьи, получатель товаров (владелец склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) обязан:

4.1. провести осмотр транспортного средства, на котором доставлены товары, в целях установления наличия или отсутствия фактов, указывающих на изменение, удаление, уничтожение или замену средств идентификации и (или) повреждение целостных грузовых помещений (отсеков) такого транспортного средства;

4.2. направить в таможенный орган назначения сведения о регистрационном номере транзитной декларации, наличии (отсутствии) средств идентификации, средствах идентификации, включая их номера, а также о наличии (отсутствии) признаков изменения, удаления, уничтожения или замены средств идентификации и (или) повреждения целостных грузовых помещений (отсеков) транспортного средства не позднее одного часа с момента получения от перевозчика сведений и документов, указанных в пункте 3 настоящей статьи, а в случае их получения вне времени работы таможенного органа назначения - не позднее одного часа с момента начала времени работы этого таможенного органа;

4.3. обеспечить хранение товаров и (или) недопущение совершения с товарами операций, изменяющих их состояние и влекущих за собой нарушение упаковки, недопущение пользования и распоряжения ими до получения от таможенного органа разрешения на удаление средств идентификации.

5. Таможенный орган назначения не позднее трех часов с момента получения сведений, указанных в подпункте 4.2 пункта 4 настоящей статьи, а в случае их получения менее чем за три часа до окончания времени работы таможенного органа назначения - не позднее трех часов с момента начала времени работы этого таможенного органа разрешает удаление средств идентификации, если они были применены, либо информирует о запрете удаления средств идентификации, а в отношении товаров, к которым средства идентификации не применялись, - разрешает или запрещает совершение дальнейших действий с товарами.

6. Если таможенный орган назначения в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи разрешил получателю товаров (владельцу склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) удалить средства идентификации, если они были применены, получатель товаров (владелец склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) осуществляет удаление средств идентификации (при необходимости в присутствии перевозчика) и принимает товары от перевозчика, если они не были приняты ранее.

Если средства идентификации не были применены и таможенный орган назначения в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи разрешил совершение дальнейших действий с товарами, получатель товаров (владелец склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) принимает товары от перевозчика, если они не были приняты ранее.

Факт принятия товаров получателем (владельцем склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) от перевозчика в случаях, установленных частями первой и второй настоящего пункта, подтверждается путем проставления в имеющихся у перевозчика транспортных (перевозочных) и коммерческих документах отметок о дате и времени принятия товаров от перевозчика.

После получения в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи разрешения таможенного органа назначения на удаление средств идентификации или на совершение дальнейших действий с товарами и проставления указанных отметок получатель товаров (владелец склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного

оформления) незамедлительно направляет таможенному органу назначения уведомление, содержащее сведения:

- о номере транзитной декларации;
- о дате и времени принятия товаров от перевозчика;
- о товарах;
- об отправителе и получателе товаров;
- о стране отправления и стране назначения товаров.

7. Таможенный орган назначения после получения от получателя товаров (владельца склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) уведомления, указанного в части четвертой пункта 6 настоящей статьи, завершает действие таможенной процедуры таможенного транзита не позднее четырех часов с момента получения такого уведомления, а в случае его получения менее чем за четыре часа до окончания времени работы таможенного органа назначения - не позднее четырех часов с момента начала времени работы этого таможенного органа.

Завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита в случаях, установленных частью первой настоящего пункта, оформляется с использованием информационной системы таможенного органа без проставления отметок, предусмотренных пунктом 9 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Таможенный орган назначения в случае, установленном частью второй настоящего пункта, уведомляет получателя товаров (владельца склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) о завершении действия таможенной процедуры таможенного транзита.

В случае, установленном частью второй настоящего пункта, перевозчик может прибыть в таможенный орган назначения для оформления завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита путем проставления отметок в соответствии с пунктом 9 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС.

8. После оформления принятия товаров получателем товаров или владельцем склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления, от перевозчика в соответствии с частью третьей пункта 6 настоящей статьи такие товары считаются помещенными на временное хранение в зоне таможенного контроля, созданной по заявлению получателя товаров таможенным органом, в регионе деятельности которого находится такой получатель, или на складе временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления.

9. Если таможенный орган назначения в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи информировал получателя товаров (владельца склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления) о запрете удаления средств идентификации в связи с намерением провести таможенный досмотр или таможенный осмотр, завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита осуществляется в соответствии с пунктами 7 и 8 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС.

10. В случае принятия решения таможенным органом, расположенным в месте убытия, о проведении таможенного досмотра в отношении товаров, перевозимых железнодорожным транспортом, срок завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита с письменного разрешения начальника таможенного органа назначения или уполномоченного им заместителя, а во время отсутствия этих должностных лиц - лиц, исполняющих их обязанности, может быть продлен на время, необходимое для проведения таможенного досмотра, но не более чем на пять рабочих дней со дня, следующего за днем регистрации подачи документов, указанных в пункте 3 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС.

11. При перемещении товаров автомобильным транспортом действие таможенной процедуры таможенного транзита завершается в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь:

помещением товаров на временное хранение, если товары помещены на временное хранение в срок, установленный подпунктом 1 пункта 3 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС;

выпуском товаров, если такой выпуск произведен в срок, установленный подпунктом 1 пункта 3 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС;

убытием товаров с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, если разрешение на убытие оформлено в срок, установленный подпунктом 1 пункта 3 статьи 151 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Правительством Республики Беларусь могут быть определены иные случаи, когда действие таможенной процедуры таможенного транзита завершается помещением товаров на временное хранение, регистрацией таможенной декларации, выпуском товаров, убытием товаров с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, задержанием товаров таможенными органами в соответствии с главой 51 Таможенного кодекса ЕАЭС, а также порядок совершения таможенных операций, связанных с завершением действия таможенной процедуры таможенного транзита в этих

случаях, в том числе в зависимости от вида транспорта, которым осуществляется перевозка (транспортировка) товаров.

12. Порядок регистрации представления перевозчиком, декларантом товаров, помещенных под таможенную процедуру таможенного транзита, получателем товаров, владельцем склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления, сведений о регистрационном номере транзитной декларации и подачи перевозчиком либо декларантом товаров, помещенных под таможенную процедуру таможенного транзита, транзитной декларации, а также имеющихся у них других документов для завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита устанавливается Правительством Республики Беларусь.

13. После завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита получение разрешения таможенного органа на удаление средств идентификации не требуется.

Статья 118. Таможенные операции, совершаемые после доставки товаров в место доставки товаров

1. Таможенные операции, совершаемые после доставки товаров в место доставки товаров, совершаются в порядке, установленном статьей 152 Таможенного кодекса ЕАЭС, с учетом положений международных договоров Республики Беларусь и настоящей статьи.

2. После регистрации таможенным органом назначения подачи транзитной декларации, а также имеющихся у перевозчика либо декларанта товаров других документов, если таможенное декларирование осуществлялось в письменной форме, лица, указанные в подпунктах 1 - 3 пункта 1 статьи 83 Таможенного кодекса ЕАЭС, обязаны совершить таможенные операции, связанные с помещением товаров на временное хранение или их таможенным декларированием:

2.1. в отношении товаров, перевозимых автомобильным транспортом, - не позднее восьми часов рабочего времени таможенного органа с момента регистрации подачи документов, указанных в абзаце первом настоящего пункта, таможенным органом назначения;

2.2. в отношении товаров, перевозимых водным или воздушным транспортом, - не позднее четырех часов рабочего времени таможенного органа с момента регистрации подачи документов, указанных в абзаце первом настоящего пункта, таможенным органом назначения;

2.3. в отношении товаров, перевозимых железнодорожным транспортом, - не позднее двенадцати часов рабочего времени таможенного

органа с момента регистрации подачи документов, указанных в абзаце первом настоящего пункта, таможенным органом назначения.

3. После регистрации таможенным органом назначения сведений о регистрационном номере транзитной декларации, если таможенное декларирование осуществлялось в электронной форме, лица, указанные в подпунктах 1 - 3 пункта 1 статьи 83 Таможенного кодекса ЕАЭС, обязаны совершить таможенные операции, связанные с помещением товаров на временное хранение или их таможенным декларированием:

3.1. в отношении товаров, перевозимых автомобильным транспортом, - не позднее восьми часов рабочего времени таможенного органа с момента регистрации представления сведений о регистрационном номере транзитной декларации таможенным органом назначения;

3.2. в отношении товаров, перевозимых водным или воздушным транспортом, - не позднее четырех часов рабочего времени таможенного органа с момента регистрации представления сведений о регистрационном номере транзитной декларации таможенным органом назначения;

3.3. в отношении товаров, перевозимых железнодорожным транспортом, - не позднее двенадцати часов рабочего времени таможенного органа с момента регистрации представления сведений о регистрационном номере транзитной декларации таможенным органом назначения.

4. Таможенные операции, установленные пунктами 2 и 3 настоящей статьи, могут совершаться до завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита.

5. Положения статьи 152 Таможенного кодекса ЕАЭС не применяются при завершении действия таможенной процедуры таможенного транзита в отношении товаров, доставленных в зону таможенного контроля получателя или склада временного хранения, на котором отсутствует пункт таможенного оформления.

6. Уведомление перевозчика о несовершении (совершении) лицами, указанными в подпунктах 1 - 3 пункта 1 статьи 83 Таможенного кодекса ЕАЭС, таможенных операций, связанных с помещением товаров на временное хранение или их таможенным декларированием, осуществляется таможенным органом при завершении действия таможенной процедуры таможенного транзита путем проставления соответствующих отметок на транзитной декларации или иных документах, используемых в качестве транзитной декларации, либо в электронном документе, сформированном с использованием информационной системы таможенного органа в целях завершения действия таможенной процедуры таможенного транзита.

ГЛАВА 23

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ТАМОЖЕННОГО СКЛАДА

Статья 119. Содержание и применение таможенной процедуры таможенного склада, условия помещения товаров под таможенную процедуру таможенного склада и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры таможенного склада, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры таможенного склада, условия помещения товаров под таможенную процедуру таможенного склада и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры таможенного склада, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 23 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Помещение под таможенную процедуру таможенного склада без фактического размещения на таможенном складе товаров, которые из-за своих больших габаритов или особых условий погрузки, разгрузки и (или) хранения не могут быть размещены на таможенном складе, допускается при наличии разрешения таможенного органа на хранение товаров в местах временного хранения.

3. Разрешение таможенного органа, указанное в пункте 2 настоящей статьи, выдается на основании поданного в письменной или электронной форме обращения лица, имеющего право выступать декларантом в отношении таких товаров, и имеет форму письма, а при создании временной зоны таможенного контроля для хранения таких товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного склада - решения таможенного органа о создании временной зоны таможенного контроля для хранения товаров, имеющих большие габариты.

Обращение подается в таможенный орган, в регионе деятельности которого предполагается осуществлять хранение товаров до их помещения под таможенную процедуру таможенного склада, и должно содержать сведения о наименовании товаров, их характеристиках, причинах помещения товаров под таможенную процедуру таможенного склада без размещения на таможенном складе, месте хранения товаров.

Лицо, поместившее товары под таможенную процедуру таможенного склада с их фактическим размещением в месте, не являющемся таможенным складом, представляет в таможенный орган отчетность о таких товарах.

Статья 120. Операции, совершаемые с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада

1. С товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, могут совершаться операции, указанные в статье 158 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Если в соответствии с пунктом 2 статьи 158 Таможенного кодекса ЕАЭС на совершение операций с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, требуется разрешение таможенного органа, такое разрешение выдается на основании обращения заинтересованного лица, поданного в письменной или электронной форме, не позднее одного рабочего дня, следующего за днем регистрации обращения.

Обращение подается в ведомственный пункт таможенного оформления таможенного органа, в котором товары помещены под таможенную процедуру таможенного склада, и должно содержать перечень таких операций и обоснование необходимости их совершения. Обращение в письменной форме подается в двух экземплярах.

Разрешение на совершение с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, операций, указанных в пункте 2 статьи 158 Таможенного кодекса ЕАЭС, либо отказ в выдаче такого разрешения выдаются таможенным органом в случае подачи обращения:

в письменной форме - путем наложения резолюции уполномоченного должностного лица таможенного органа на заявление, заверенной подписью и оттиском личной номерной печати;

в электронной форме - путем направления лицу, подавшему обращение, письма в электронной форме.

Разрешение на совершение с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, операций, указанных в пункте 2 статьи 158 Таможенного кодекса ЕАЭС, либо отказ в выдаче такого разрешения должны содержать дату и время их выдачи.

Отказ в выдаче разрешения на совершение с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, операций, указанных в пункте 2 статьи 158 Таможенного кодекса ЕАЭС, должен содержать причины такого отказа.

Один экземпляр обращения, поданного в письменной форме, с резолюцией уполномоченного должностного лица таможенного органа возвращается лицу, подавшему обращение.

3. Допускается совершение операций с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада, если по истечении одного рабочего дня, следующего за днем регистрации обращения заинтересованного лица, таможенный орган не проинформировал это лицо об отказе в выдаче разрешения либо о возможности совершения операций с товарами.

Статья 121. Действия с товарами, помещенными под таможенную процедуру таможенного склада

Декларант обязан обеспечить размещение товаров на таможенном складе или в ином месте, определенном в соответствии с пунктом 2 статьи 119 настоящего Закона, не позднее пяти рабочих дней со дня, следующего за днем их выпуска в соответствии с таможенной процедурой таможенного склада, и уведомить таможенный орган, которым произведен выпуск товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного склада, о таком размещении в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

Статья 122. Завершение действия таможенной процедуры таможенного склада

Действие таможенной процедуры таможенного склада завершается до истечения срока действия таможенной процедуры таможенного склада при наступлении обстоятельств, указанных в пункте 1 статьи 161 Таможенного кодекса ЕАЭС, а также в пункте 2 статьи 8 настоящего Закона.

ГЛАВА 24

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ПЕРЕРАБОТКИ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

Статья 123. Содержание и применение таможенной процедуры переработки на таможенной территории, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории,

возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

Содержание и применение таможенной процедуры переработки на таможенной территории, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 24 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

Статья 124. Срок действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории, срок переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС

1. Срок действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории устанавливается на основании срока переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС, определенного в документе об условиях переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС (далее - документ об условиях переработки товаров на таможенной территории), в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 168 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Установленный срок переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС может быть продлен в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 168 Таможенного кодекса ЕАЭС, на основании заявления декларанта таможенной процедуры переработки на таможенной территории, поданного в письменной или электронной форме до истечения первоначально установленного срока переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС в таможенный орган, выдавший документ об условиях переработки товаров на таможенной территории, в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. При продлении срока переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС установленный срок действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории может быть продлен не позднее десяти рабочих дней после истечения такого срока в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 168 Таможенного кодекса ЕАЭС.

4. При продлении срока переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС срок действия таможенной процедуры переработки на

таможенной территории продлевается в порядке, установленном международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

Статья 125. Идентификация иностранных товаров в продуктах их переработки

1. В целях идентификации иностранных товаров в продуктах их переработки используются способы, установленные статьей 167 Таможенного кодекса ЕАЭС, с учетом настоящей статьи.

2. Для идентификации иностранных товаров в продуктах их переработки в соответствии с абзацем шестым статьи 167 Таможенного кодекса ЕАЭС декларантом могут быть представлены документы производственного, бухгалтерского и налогового учета, содержащие сведения об использовании иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, в технологическом процессе совершения операций по переработке на таможенной территории ЕАЭС, а также о технологии производства продуктов переработки.

Статья 126. Документ об условиях переработки товаров на таможенной территории

1. Документ об условиях переработки товаров на таможенной территории выдается в соответствии со статьей 168 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Форма документа об условиях переработки товаров на таможенной территории, порядок ее заполнения, особенности указания отдельных сведений в документе об условиях переработки товаров на таможенной территории, установленных подпунктами 4, 5 и 10 пункта 2 статьи 168 Таможенного кодекса ЕАЭС, дополнительные сведения, подлежащие указанию в таком документе, и порядок выдачи такого документа, внесения в него изменений (дополнений), его отзыва (аннулирования) и (или) возобновления его действия, а также органы, уполномоченные согласовывать условия переработки товаров, и порядок такого согласования устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Статья 127. Установление норм выхода продуктов переработки товаров на таможенной территории и (или) норм расхода товаров для переработки товаров на таможенной территории

1. Нормы выхода продуктов переработки товаров на таможенной территории и (или) нормы расхода товаров для переработки товаров на таможенной территории определяются лицом, получающим разрешение на переработку товаров на таможенной территории, и в случаях, установленных Правительством Республики Беларусь, согласовываются органами, уполномоченными согласовывать условия переработки товаров.

2. Уполномоченными органами, которые могут устанавливать стандартные нормы выхода продуктов переработки товаров на таможенной территории, если соблюдаются условия, установленные пунктом 2 статьи 169 Таможенного кодекса ЕАЭС, являются органы, уполномоченные Правительством Республики Беларусь согласовывать условия переработки товаров.

Статья 128. Отходы, образовавшиеся в результате операций по переработке на таможенной территории ЕАЭС

1. Отходы (кроме радиоактивных), образовавшиеся в результате операций по переработке на таможенной территории ЕАЭС иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории (далее для целей настоящей статьи - отходы переработки), признаются непригодными для их дальнейшего коммерческого использования, если такие отходы переработки:

переданы декларантом таможенной процедуры переработки на таможенной территории, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке на таможенной территории, юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю, осуществляющим эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов, указанный в пункте 3 статьи 28 Закона Республики Беларусь от 20 июля 2007 г. N 271-З "Об обращении с отходами" (далее - реестр объектов по использованию отходов);

использованы декларантом таможенной процедуры переработки на таможенной территории, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке на таможенной территории, на эксплуатируемом ими объекте по использованию отходов, включенном в реестр объектов по использованию отходов.

Если до истечения срока действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории отходы переработки не переданы лицам, указанным в абзаце втором части первой настоящего пункта, или не

использованы на объекте, указанном в абзаце третьем части первой настоящего пункта, такие отходы переработки не рассматриваются как переработанные в состоянии, непригодное для их дальнейшего коммерческого использования.

Декларантом таможенной процедуры переработки на таможенной территории до истечения срока действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории в таможенный орган, в котором товары помещены под эту таможенную процедуру, представляются документы, подтверждающие факт передачи декларантом таможенной процедуры переработки на таможенной территории, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке на таможенной территории, отходов переработки юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю, осуществляющим эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов, или подтверждающие факт использования декларантом указанной таможенной процедуры, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке на таможенной территории, отходов переработки на эксплуатируемом ими объекте по использованию отходов, включенном в реестр объектов по использованию отходов.

2. К документам, указанным в пункте 3 статьи 170 Таможенного кодекса ЕАЭС, относятся документы, подтверждающие:

захоронение, обезвреживание отходов переработки юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, имеющими специальное разрешение (лицензию) на осуществление деятельности, связанной с воздействием на окружающую среду, составляющими работами и (или) услугами которой являются обезвреживание и (или) захоронение отходов;

передачу отходов переработки таким юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю.

Документы, указанные в части первой настоящего пункта, представляются декларантом таможенной процедуры переработки на таможенной территории в таможенный орган, в котором товары помещены под эту таможенную процедуру, до истечения срока действия такой таможенной процедуры.

3. Вместе с документами, указанными в части третьей пункта 1 и части первой пункта 2 настоящей статьи, в таможенный орган подается уведомление с указанием в нем сведений, устанавливаемых Правительством Республики Беларусь.

4. Количество товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, в части, соответствующей

количеству отходов переработки, непригодных для их дальнейшего коммерческого использования, захороненных, обезвреженных либо переданных для совершения таких операций, а также производственных потерь, в целях признания таких товаров не находящимися под таможенным контролем и завершения в отношении их действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории отражается декларантом в отчетности, представляемой в таможенные органы по форме и в порядке, установленным Государственным таможенным комитетом.

Статья 129. Замена иностранных товаров эквивалентными товарами

Порядок и условия замены иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории либо планируемых к помещению под такую таможенную процедуру, эквивалентными товарами устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Статья 130. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории

1. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории осуществляются в порядке, установленном статьей 173 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Действие таможенной процедуры переработки на таможенной территории в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, в случаях, установленных подпунктами 3 и 4 пункта 2 статьи 173 Таможенного кодекса ЕАЭС, завершается на основании представленной декларантом до истечения установленного срока действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории отчетности, форма, структура и формат которой в виде электронного документа могут устанавливаться Государственным таможенным комитетом.

3. До истечения установленного срока действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории в соответствии с подпунктом 6 пункта 2 статьи 173 Таможенного кодекса ЕАЭС действие этой таможенной процедуры может быть завершено наступлением обстоятельств, установленных в соответствии с пунктом 2 статьи 8 настоящего Закона.

ГЛАВА 25

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ПЕРЕРАБОТКИ ВНЕ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

Статья 131. Содержание и применение таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 25 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. При взимании налога на добавленную стоимость в отношении продуктов переработки, полученных в результате переработки товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, база для исчисления налога на добавленную стоимость определяется как стоимость операций по переработке вне таможенной территории ЕАЭС.

Стоимость операций по переработке вне таможенной территории ЕАЭС определяется как совокупность фактически понесенных расходов на:

операции по переработке (ремонту);

иностранные товары, использованные в процессе переработки (ремонта), если они не включены в расходы на операции по переработке (ремонту).

Если заявленная при таможенном декларировании продуктов переработки стоимость операций по переработке вне таможенной территории ЕАЭС не подтверждена документально либо представленные документы не подтверждают заявленные сведения о стоимости таких операций, она определяется как разность таможенной стоимости продуктов переработки и стоимости товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории.

При помещении продуктов переработки под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления в целях завершения действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории сумма акцизов в отношении продуктов переработки подлежит уплате в полном объеме, за исключением случая, когда операцией по переработке товаров являлся ремонт вывезенных с таможенной территории ЕАЭС товаров.

Статья 132. Срок действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, срок переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС

1. Срок действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории устанавливается на основании срока переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС, определенного в документе об условиях переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС (далее - документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории), в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 181 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Установленный срок переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС может быть продлен в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 181 Таможенного кодекса ЕАЭС, на основании заявления декларанта таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, поданного в письменной или электронной форме до истечения первоначально установленного срока переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС в таможенный орган, выдавший документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории, в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. При продлении срока переработки товаров вне таможенной территории ЕАЭС установленный срок действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории может быть продлен не позднее десяти рабочих дней после истечения такого срока в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 181 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Статья 133. Идентификация товаров ЕАЭС в продуктах их переработки

1. В целях идентификации товаров ЕАЭС в продуктах их переработки используются способы, установленные статьей 180 Таможенного кодекса ЕАЭС, с учетом настоящей статьи.

2. Для идентификации товаров ЕАЭС в продуктах их переработки в соответствии с абзацем шестым статьи 180 Таможенного кодекса ЕАЭС

декларантом могут быть представлены документы производственного, бухгалтерского и налогового учета, содержащие сведения об использовании товаров ЕАЭС, помещенных под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, в технологическом процессе совершения операций по переработке вне таможенной территории ЕАЭС, а также о технологии производства продуктов переработки.

Статья 134. Документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории

1. Документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории выдается в соответствии со статьей 181 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Форма документа об условиях переработки товаров вне таможенной территории, порядок ее заполнения, особенности указания отдельных сведений в документе об условиях переработки товаров вне таможенной территории, установленных подпунктом 4 пункта 2 статьи 181 Таможенного кодекса ЕАЭС, дополнительные сведения, подлежащие указанию в таком документе, и порядок выдачи такого документа, внесения в него изменений (дополнений), его отзыва (аннулирования) и (или) возобновления его действия, а также органы, уполномоченные согласовывать условия переработки товаров, и порядок такого согласования устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Статья 135. Установление норм выхода продуктов переработки товаров вне таможенной территории и (или) норм расхода товаров для переработки вне таможенной территории

1. Нормы выхода продуктов переработки вне таможенной территории и (или) нормы расхода товаров для переработки вне таможенной территории определяются лицом, получающим разрешение на переработку товаров вне таможенной территории, и в случаях, установленных Правительством Республики Беларусь, согласовываются органами, уполномоченными согласовывать условия переработки товаров.

2. Уполномоченными органами, которые могут устанавливать стандартные нормы выхода продуктов переработки товаров вне таможенной территории, если соблюдаются условия, установленные пунктом 2 статьи 182 Таможенного кодекса ЕАЭС, являются органы, уполномоченные

Правительством Республики Беларусь согласовывать условия переработки товаров.

Статья 136. Замена продуктов переработки эквивалентными иностранными товарами

1. Замена продуктов переработки эквивалентными иностранными товарами осуществляется в соответствии со статьей 183 Таможенного кодекса ЕАЭС с учетом положений настоящей статьи.

2. Если замена продуктов переработки эквивалентными иностранными товарами допускается, то такие иностранные товары признаются продуктами переработки и в целях завершения действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории подлежат помещению под таможенную процедуру:

2.1. реимпорта - в случае вывоза с таможенной территории ЕАЭС товаров в неисправном виде, в том числе частей, узлов, агрегатов, входивших в состав товаров, ранее ввезенных на таможенную территорию ЕАЭС и помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, для гарантийного (безвозмездного) ремонта, за исключением случая, установленного абзацем вторым пункта 1 статьи 184 Таможенного кодекса ЕАЭС;

2.2. выпуска для внутреннего потребления - в ином случае, чем указанный в подпункте 2.1 настоящего пункта, с особенностями исчисления и уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, установленными статьей 186 Таможенного кодекса ЕАЭС.

3. Порядок и условия замены продуктов переработки эквивалентными иностранными товарами устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Статья 137. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории

1. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры переработки вне таможенной территории осуществляются в порядке, установленном статьей 184 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Действие таможенной процедуры переработки вне таможенной территории не может быть завершено помещением товаров под таможенную процедуру экспорта, если при согласовании условий переработки товаров вне

таможенной территории органом, уполномоченным Правительством Республики Беларусь согласовывать условия переработки товаров, установлено, что товары, помещенные под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, и (или) продукты их переработки подлежат обязательному возврату на территорию Республики Беларусь.

ГЛАВА 26

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ПЕРЕРАБОТКИ ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

Статья 138. Содержание и применение таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, условия помещения товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 26 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Перечень товаров, которые могут быть помещены под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления, устанавливается Правительством Республики Беларусь, если иное не установлено Президентом Республики Беларусь.

Статья 139. Срок действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, срок переработки товаров для внутреннего потребления

1. Срок действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления устанавливается на основании срока переработки товаров для внутреннего потребления, определенного в документе об условиях

переработки товаров для внутреннего потребления, в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 193 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Установленный срок переработки товаров для внутреннего потребления может быть продлен в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 193 Таможенного кодекса ЕАЭС, на основании заявления декларанта таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, поданного в письменной или электронной форме до истечения первоначально установленного срока переработки товаров для внутреннего потребления в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. При продлении срока переработки товаров для внутреннего потребления установленный срок действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления может быть продлен не позднее десяти рабочих дней после истечения такого срока в пределах срока, установленного пунктом 3 статьи 193 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Статья 140. Идентификация иностранных товаров в продуктах их переработки

1. В целях идентификации иностранных товаров в продуктах их переработки используются способы, установленные статьей 192 Таможенного кодекса ЕАЭС, с учетом настоящей статьи.

2. Для идентификации иностранных товаров в продуктах их переработки в соответствии с абзацем шестым статьи 192 Таможенного кодекса ЕАЭС декларантом могут быть представлены документы производственного, бухгалтерского и налогового учета, содержащие сведения об использовании иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления, в технологическом процессе совершения операций по переработке для внутреннего потребления, а также о технологии производства продуктов переработки.

Статья 141. Документ об условиях переработки товаров для внутреннего потребления

1. Документ об условиях переработки товаров для внутреннего потребления выдается в соответствии со статьей 193 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Форма документа об условиях переработки товаров для внутреннего потребления, порядок ее заполнения, особенности указания отдельных сведений в документе об условиях переработки товаров на таможенной территории, установленных подпунктами 4 и 9 пункта 2 статьи 193 Таможенного кодекса ЕАЭС, дополнительные сведения, подлежащие указанию в таком документе, и порядок выдачи такого документа, внесения в него изменений (дополнений), его отзыва (аннулирования) и (или) возобновления его действия, а также органы, уполномоченные согласовывать условия переработки товаров, и порядок такого согласования устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

Статья 142. Установление норм выхода продуктов переработки товаров для внутреннего потребления и (или) норм расхода товаров для переработки товаров для внутреннего потребления

1. Нормы выхода продуктов переработки товаров для внутреннего потребления и (или) нормы расхода товаров для переработки товаров для внутреннего потребления определяются лицом, получающим разрешение на переработку товаров для внутреннего потребления, и в случаях, установленных Правительством Республики Беларусь, согласовываются органами, уполномоченными согласовывать условия переработки товаров.

2. Уполномоченными органами, которые могут устанавливать стандартные нормы выхода продуктов переработки товаров, если соблюдаются условия, установленные пунктом 2 статьи 194 Таможенного кодекса ЕАЭС, являются органы, уполномоченные Правительством Республики Беларусь согласовывать условия переработки товаров.

Статья 143. Отходы, образовавшиеся в результате операций по переработке для внутреннего потребления

1. Отходы (кроме радиоактивных), образовавшиеся в результате операций по переработке для внутреннего потребления иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления (далее для целей настоящей статьи - отходы переработки), признаются непригодными для их дальнейшего коммерческого использования, если такие отходы переработки:

переданы декларантом таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке для внутреннего потребления, юридическому лицу

или индивидуальному предпринимателю, осуществляющим эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов;

использованы декларантом таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке для внутреннего потребления, на эксплуатируемом ими объекте по использованию отходов, включенном в реестр объектов по использованию отходов.

Если до истечения срока действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления отходы переработки не переданы лицам, указанным в абзаце втором части первой настоящего пункта, или не использованы на объекте, указанном в абзаце третьем части первой настоящего пункта, такие отходы переработки не рассматриваются как переработанные в состоянии, непригодное для их дальнейшего коммерческого использования.

Декларантом таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления до истечения срока действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления в таможенный орган, в котором товары помещены под указанную таможенную процедуру, представляются документы, подтверждающие факт передачи декларантом таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке для внутреннего потребления, отходов переработки юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю, осуществляющим эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов, или подтверждающие факт использования декларантом указанной таможенной процедуры, а также лицами, непосредственно совершающими операции по переработке для внутреннего потребления, отходов переработки на эксплуатируемом ими объекте по использованию отходов, включенном в реестр объектов по использованию отходов.

2. К документам, указанным в пункте 3 статьи 195 Таможенного кодекса ЕАЭС, относятся документы, подтверждающие:

захоронение, обезвреживание отходов переработки юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, имеющими специальное разрешение (лицензию) на осуществление деятельности, связанной с воздействием на окружающую среду, составляющими работами и (или) услугами которой являются обезвреживание и (или) захоронение отходов;

передачу отходов переработки таким юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю.

Документы, указанные в части первой настоящего пункта, представляются декларантом таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления в таможенный орган, в котором товары помещены под эту таможенную процедуру, до истечения срока действия такой таможенной процедуры.

3. Вместе с документами, предусмотренными частью третьей пункта 1 и частью первой пункта 2 настоящей статьи, в таможенный орган подается уведомление с указанием в нем сведений, устанавливаемых Правительством Республики Беларусь.

4. Количество товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления, в части, соответствующей количеству отходов переработки, непригодных для их дальнейшего коммерческого использования, захороненных, обезвреженных либо переданных для совершения таких операций, а также производственных потерь, в целях признания таких товаров не находящимися под таможенным контролем и завершения в отношении их действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления отражается декларантом в отчетности, представляемой в таможенные органы по форме и в порядке, установленным Государственным таможенным комитетом.

Статья 144. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления

1. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления осуществляются в порядке, установленном статьей 197 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Действие таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления, в случаях, установленных подпунктами 3 и 4 пункта 2 статьи 197 Таможенного кодекса ЕАЭС, завершается на основании представленной декларантом до истечения установленного срока действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления отчетности, форма, структура и формат которой в виде электронного документа могут устанавливаться Государственным таможенным комитетом.

3. До истечения установленного срока действия таможенной процедуры переработки для внутреннего потребления в соответствии с

подпунктом 5 пункта 2 статьи 197 Таможенного кодекса ЕАЭС действие этой таможенной процедуры может быть завершено наступлением обстоятельств, установленных в соответствии с пунктом 2 статьи 8 настоящего Закона.

ГЛАВА 27

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА СВОБОДНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ЗОНЫ

Статья 145. Определения

Для целей настоящей главы используются следующие термины и их определения:

владелец свободной таможенной зоны - резидент свободной (специальной, особой) экономической зоны, в том числе логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны, портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны, территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны, а также лицо, входящее в систему органов управления территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны, для которых определены пределы свободной таможенной зоны;

логистическая свободная таможенная зона - свободная таможенная зона, созданная на участке логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны, прилегающем к автомобильному и (или) железнодорожному пунктам пропуска через Государственную границу Республики Беларусь;

портовая свободная таможенная зона - свободная таможенная зона, созданная на участке портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны, расположенном на части территории порта, не закрытого для захода и обслуживания иностранных водных судов, или части территории аэропорта, открытого для приема и отправки воздушных судов, выполняющих международные воздушные перевозки, и территории, прилегающей к таким порту или аэропорту, за исключением частей территорий порта или аэропорта, на которых расположены имущественные комплексы, предназначенные для обслуживания пассажиров;

свободная таможенная зона - определенная и обустроенная в соответствии с требованиями, установленными настоящей главой, специально выделенная территория в границах свободной (специальной, особой) экономической зоны с капитальными строениями (зданиями, сооружениями), их частями, изолированными помещениями, их частями (далее - объекты недвижимости) или без них или специально выделенная

территория объекта недвижимости в границах свободной (специальной, особой) экономической зоны, на которых применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны;

территориальная свободная (специальная, особая) экономическая зона - свободная (специальная, особая) экономическая зона, пределы которой полностью или частично совпадают с участками таможенной границы ЕАЭС либо в пределах которой расположены места перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС воздушным транспортом, на территории которой в соответствии с законодательными актами применяются положения статьи 455 Таможенного кодекса ЕАЭС;

территориальная свободная таможенная зона - свободная таможенная зона, созданная на участке территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны.

Статья 146. Содержание и применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны, условия помещения товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и их использования в соответствии с такой процедурой, завершение действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны, условия помещения товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и их использования в соответствии с такой процедурой, завершение действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров, помещаемых (помещенных) под указанную процедуру, срок их уплаты и исчисление регулируются статьями 201 - 210, 454, 455 Таможенного кодекса ЕАЭС, настоящей главой и актами Президента Республики Беларусь.

2. Под таможенную процедуру свободной таможенной зоны могут помещаться иностранные товары и товары ЕАЭС, находящиеся на территории Республики Беларусь, за исключением:

2.1. товаров, указанных в пункте 6 статьи 201 и пункте 3 статьи 204 Таможенного кодекса ЕАЭС;

2.2. товаров и (или) категорий товаров, перечни которых устанавливаются в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования;

2.3. сахара белого, имеющего статус иностранного товара;

2.4. товаров, ввозимых на территорию портовой свободной таможенной зоны, логистической свободной таможенной зоны или территориальной свободной таможенной зоны, помещенных за ее пределами до такого ввоза под таможенные процедуры экспорта или таможенного транзита;

2.5. иных товаров и (или) категорий товаров, перечни которых устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

3. Под таможенную процедуру свободной таможенной зоны помещаются товары, предназначенные для размещения и (или) использования резидентами свободной (специальной, особой) экономической зоны на территории свободной (специальной, особой) экономической зоны в целях осуществления ими предпринимательской и иной деятельности в соответствии с договором об условиях деятельности в свободной (специальной, особой) экономической зоне, если иное не установлено настоящим Законом и (или) актами Президента Республики Беларусь в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру свободной таможенной зоны для размещения и (или) использования на территориях отдельных свободных (специальных, особых) экономических зон, созданных на территории Республики Беларусь.

Правительством Республики Беларусь могут быть определены товары ЕАЭС, за исключением ввозимых для размещения и (или) использования на территории портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны или логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны, подлежащие обязательному помещению под таможенную процедуру свободной таможенной зоны.

4. Декларантом таможенной процедуры свободной таможенной зоны, если иное не установлено настоящим Законом, законодательными актами или международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, может выступать только резидент свободной (специальной, особой) экономической зоны, который будет осуществлять хранение, использование и (или) совершение иных операций с товарами, помещенными под такую таможенную процедуру, в определенной для него свободной таможенной зоне.

В логистической свободной таможенной зоне, портовой свободной таможенной зоне, территориальной свободной таможенной зоне, определенной для владельца свободной таможенной зоны, декларантами

товаров могут выступать резиденты свободной (специальной, особой) экономической зоны, в границах которой определены пределы такой свободной таможенной зоны, или иные лица, которые в соответствии со статьей 83 Таможенного кодекса ЕАЭС могут выступать декларантами товаров, помещаемых под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, без определения пределов свободной таможенной зоны для каждого из таких лиц, в том числе резидентов свободной (специальной, особой) экономической зоны. Такие лица определяются решением администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или иного юридического лица, уполномоченного в соответствии с законодательными актами устанавливать пределы свободной таможенной зоны (далее для целей настоящей главы - уполномоченное лицо), при наличии согласия владельца свободной таможенной зоны, для которого определены пределы свободной таможенной зоны, с уведомлением таможенного органа.

При этом владелец свободной таможенной зоны, для которого определены пределы свободной таможенной зоны, несет с лицами, указанными в части второй настоящего пункта, субсидиарную обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров, помещенных этими лицами под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в случае их использования с нарушением требований и условий этой таможенной процедуры.

5. Декларантами товаров, помещаемых под таможенную процедуру свободной таможенной зоны для размещения и (или) использования на территории территориальной свободной таможенной зоны, могут выступать юридические лица, входящие в систему органов управления территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны.

6. В случае утраты в пределах территориальной свободной таможенной зоны иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и отсутствия фактов, свидетельствующих, что такие товары находятся за пределами такой территориальной свободной таможенной зоны в нарушение установленного порядка, срок уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин не наступает.

Статья 147. Территория свободной таможенной зоны и таможенные операции, совершаемые на территории свободной таможенной зоны

1. Пределы свободной таможенной зоны могут не совпадать с территорией свободной (специальной, особой) экономической зоны, в том числе логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны, портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны, территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны, и определяются внутри такой территории свободной (специальной, особой) экономической зоны решением администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица по согласованию с таможенным органом.

Если свободная таможенная зона не может представлять собой единую территорию, допускается определение свободной таможенной зоны, состоящей из отдельных территорий с объектами недвижимости или без них, отдельных территорий объектов недвижимости, удаленных друг от друга, при условии, что они находятся в границах территории свободной (специальной, особой) экономической зоны, соответствуют требованиям, установленным Правительством Республики Беларусь, и имеют контрольно-пропускной режим.

Определение логистической свободной таможенной зоны и (или) портовой свободной таможенной зоны на территории, состоящей из отдельных территорий с объектами недвижимости или без них, отдельных территорий объектов недвижимости, удаленных друг от друга, не допускается.

Если свободная (специальная, особая) экономическая зона создана на части территории, прилегающей к автомобильному и (или) железнодорожному пунктам пропуска через Государственную границу Республики Беларусь, а также на части территории порта, не закрытого для захода и обслуживания иностранных водных судов, или части территории аэропорта, открытого для приема и отправки воздушных судов, выполняющих международные воздушные перевозки, и территории, прилегающей к таким порту или аэропорту, за исключением частей территорий порта или аэропорта, на которых расположены имущественные комплексы, предназначенные для обслуживания пассажиров, на территории такой свободной (специальной, особой) экономической зоны допускается определение логистических свободных таможенных зон и портовых свободных таможенных зон с учетом требований, установленных международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и настоящим Законом.

На территории свободной таможенной зоны, определенной для владельца свободной таможенной зоны, могут быть определены пределы свободной таможенной зоны для резидентов свободной (специальной, особой) экономической зоны, в границах которой определены пределы такой свободной таможенной зоны. Пределы свободной таможенной зоны для таких резидентов свободной (специальной, особой) экономической зоны определяются решением администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица по согласованию с таможенным органом при наличии согласия владельца свободной таможенной зоны, на территории свободной таможенной зоны которого определяются пределы такой свободной таможенной зоны.

При этом владелец свободной таможенной зоны, на территории свободной таможенной зоны которого определены свободные таможенные зоны для резидентов свободной (специальной, особой) экономической зоны, несет с такими резидентами свободной (специальной, особой) экономической зоны субсидиарную обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров, помещенных этими резидентами свободной (специальной, особой) экономической зоны под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в случае их использования с нарушением требований и условий этой таможенной процедуры.

2. Свободная таможенная зона считается созданной с даты согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об определении пределов свободной таможенной зоны.

Порядок согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об определении пределов свободной таможенной зоны устанавливается Правительством Республики Беларусь.

3. Территория свободной таможенной зоны является зоной таможенного контроля, требования к обустройству которой, включая требования по ограждению и оснащению периметра такой территории системой видеонаблюдения, а также требования к обеспечению контрольно-пропускного режима, в том числе определение порядка доступа лиц на такую территорию, устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

4. Обозначение, обустройство, охрана свободной таможенной зоны и обеспечение контрольно-пропускного режима производятся владельцем свободной таможенной зоны за его счет.

5. Владелец свободной таможенной зоны, а также иные лица, совершающие операции на территории свободной таможенной зоны, обязаны:

5.1. соблюдать условия функционирования свободной таможенной зоны, порядок размещения и использования товаров в свободной таможенной зоне;

5.2. обеспечивать сохранность средств идентификации, наложенных таможенными органами на помещения, в которых находятся товары, помещенные под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и товары, изготовленные (полученные) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, а также товары, изготовленные (полученные) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и товаров, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны;

5.3. создавать необходимые условия для проведения таможенного контроля в отношении товаров, находящихся в свободной таможенной зоне, в том числе оказывать таможенным органам содействие в его проведении, обеспечивать должностным лицам таможенных органов доступ к товарам, находящимся в свободной таможенной зоне, и выполнять законные требования таких лиц;

5.4. исключить возможность размещения товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, а также товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и товаров, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, вне территории свободной таможенной зоны без разрешения таможенных органов.

6. Таможенные органы вправе:

6.1. проводить таможенный контроль в отношении товаров, находящихся в свободной таможенной зоне;

6.2. в случае выявления нарушений международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства предъявлять владельцу свободной таможенной зоны требования об устранении причин и условий совершения таких нарушений.

7. Ввоз товаров на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны осуществляется с уведомлением таможенного органа о таком ввозе.

Ввоз на территорию свободной таможенной зоны, за исключением портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, товаров ЕАЭС, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров ЕАЭС, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, осуществляется без уведомления таможенного органа о таком ввозе.

Вывоз с территории свободной таможенной зоны, за исключением портовой свободной таможенной зоны и логистической свободной таможенной зоны, на остальную часть таможенной территории ЕАЭС товаров ЕАЭС, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров ЕАЭС, не помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, осуществляется без разрешения таможенного органа.

Если свободная таможенная зона, определенная для владельца свободной таможенной зоны, состоит из отдельных территорий с объектами недвижимости или без них, отдельных территорий объектов недвижимости, удаленных друг от друга, перемещение товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, между такими отдельными территориями осуществляется без уведомления таможенного органа о ввозе товаров на территорию свободной таможенной зоны и без разрешения таможенного органа о вывозе товаров с территории свободной таможенной зоны, за исключением случаев, установленных частью пятой настоящего пункта.

Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться случаи, когда указанное в части четвертой настоящего пункта перемещение товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, осуществляется с уведомлением таможенного органа о ввозе товаров на территорию свободной таможенной зоны и (или) с разрешения таможенного органа о вывозе товаров с территории свободной таможенной зоны, а также особенности совершения таможенных операций в этих случаях и особенности проведения таможенного контроля в отношении таких товаров.

8. Порядок и сроки подачи уведомления о ввозе товаров на территорию свободной таможенной зоны, в том числе портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, порядок выдачи

разрешения на вывоз товаров с территорий таких свободных таможенных зон, а также формы этих уведомлений и разрешений устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

9. Функционирование свободной таможенной зоны прекращается:

9.1. при ликвидации свободной (специальной, особой) экономической зоны, в том числе в связи с истечением срока ее функционирования;

9.2. при упразднении свободной таможенной зоны решением администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица по согласованию с таможенным органом:

по заявлению владельца свободной таможенной зоны, в том числе после реализации им его инвестиционного проекта;

в связи с утратой владельцем свободной таможенной зоны статуса резидента свободной (специальной, особой) экономической зоны, в том числе логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны, портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны, территориальной свободной (специальной, особой) экономической зоны;

по ходатайству таможенного органа, направленному в администрацию свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченному лицу, в случае выявления неоднократных нарушений международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства, совершенных владельцем свободной таможенной зоны;

по ходатайству владельца свободной таможенной зоны, направленному в администрацию свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченному лицу, об упразднении свободной таможенной зоны иного резидента свободной (специальной, особой) экономической зоны, размещенного на его территории свободной таможенной зоны, в случае выявления неоднократных нарушений иным резидентом свободной (специальной, особой) экономической зоны международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства;

в иных случаях невозможности сохранения свободной таможенной зоны в соответствии с законодательными актами.

10. Функционирование свободной таможенной зоны в случае, установленном подпунктом 9.2 пункта 9 настоящей статьи, прекращается по истечении шести месяцев со дня согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об упразднении свободной таможенной зоны либо со дня согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об определении для иного владельца свободной

таможенной зоны пределов территории свободной таможенной зоны, в состав которой включена упраздненная свободная таможенная зона в соответствии с частью третьей настоящего пункта.

Со дня, следующего за днем согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об упразднении свободной таможенной зоны, помещение товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны для размещения в этой свободной таможенной зоне не допускается.

Упраздненная свободная таможенная зона может быть включена в состав вновь определяемой свободной таможенной зоны иного владельца свободной таможенной зоны до истечения шести месяцев со дня согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об упразднении свободной таможенной зоны в случае отсутствия в упраздненной свободной таможенной зоне товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны владельцем упраздненной свободной таможенной зоны либо иными лицами, которые могут выступать декларантами товаров, помещаемых под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, а также товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны такими лицами.

Порядок согласования с таможенным органом решения администрации свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченного лица об упразднении свободной таможенной зоны устанавливается Правительством Республики Беларусь.

11. Порядок ведения учета товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, а также форма и порядок представления отчетности о таких товарах в таможенный орган устанавливаются Государственным таможенным комитетом.

Статья 148. Особенности помещения под таможенную процедуру свободной таможенной зоны товаров, ввозимых на территорию портовой свободной (специальной, особой) экономической зоны или логистической свободной (специальной, особой) экономической зоны

1. Товары, ввезенные на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, считаются помещенными под таможенную процедуру свободной таможенной зоны со дня их ввоза на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, за исключением товаров, которые в соответствии с пунктом 3 статьи 204 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящим Законом не подлежат помещению под таможенную процедуру свободной таможенной зоны.

2. Товары, ввезенные на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, подлежат таможенному декларированию, за исключением:

2.1. товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и ввезенных на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, которые остались в неизменном состоянии, кроме изменений вследствие естественного износа, а также изменений вследствие естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения, и вывозимых за пределы таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь через место убытия, к которому примыкают портовая свободная (специальная, особая) экономическая зона или логистическая свободная (специальная, особая) экономическая зона, в случае, если в отношении таких товаров не подавалась таможенная декларация;

2.2. иных товаров в случаях, установленных Президентом Республики Беларусь или по его поручению Правительством Республики Беларусь.

3. В отношении товаров, ввезенных на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, таможенная декларация должна быть подана до конца месяца, следующего за месяцем ввоза, но не позднее дня вывоза таких товаров за пределы территории портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, за исключением случаев, установленных подпунктами 2.1 и 2.2 пункта 2 настоящей статьи.

Статья 149. Особенности помещения под таможенную процедуру свободной таможенной зоны товаров, ввозимых на территорию территориальной свободной таможенной зоны

1. Предварительная информация, представляемая таможенным органам в соответствии со статьей 11 Таможенного кодекса ЕАЭС, может не представляться в отношении товаров, перемещаемых через таможенную

границу ЕАЭС в Республике Беларусь и ввозимых на территорию территориальной свободной таможенной зоны.

2. В отношении товаров, ввозимых на территорию территориальной свободной таможенной зоны, применяются особенности помещения товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, установленные пунктами 1 и 3 статьи 204 Таможенного кодекса ЕАЭС и статьей 150 настоящего Закона.

3. Особенности прибытия и убытия товаров, ввозимых на территорию территориальной свободной таможенной зоны, могут устанавливаться Правительством Республики Беларусь.

Статья 150. Действия, совершаемые в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и в отношении товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны

1. После помещения товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны декларант таможенной процедуры свободной таможенной зоны обязан в течение трех рабочих дней после помещения товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны обеспечить размещение таких товаров в определенной для него свободной таможенной зоне.

При размещении товаров в свободной таможенной зоне товары должны находиться в том же состоянии, в каком они были при их выпуске в таможенной процедуре свободной таможенной зоны, за исключением естественных изменений их качественных и (или) количественных характеристик при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения.

2. Хранение, использование, а также совершение иных операций с товарами, помещенными под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и размещенными в свободной таможенной зоне, и товарами, изготовленными (полученными) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, могут осуществляться только декларантом такой таможенной процедуры, если иное не установлено актами Президента Республики Беларусь и (или) международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

3. Порядок выдачи таможенным органом разрешения, допускающего вывоз товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, с

территории свободной таможенной зоны без завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны в соответствии с пунктом 4 статьи 205 Таможенного кодекса ЕАЭС, устанавливается Правительством Республики Беларусь.

Порядок продления установленного таможенным органом срока, до истечения которого товары, указанные в подпунктах 1, 2, 4 и 5 пункта 4 статьи 205 Таможенного кодекса ЕАЭС, должны быть ввезены обратно на территорию свободной таможенной зоны либо до истечения которого в отношении товаров, указанных в подпункте 3 пункта 4 статьи 205 Таможенного кодекса ЕАЭС, действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны должно быть завершено, устанавливается Правительством Республики Беларусь.

4. Допускается передача товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, без завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны во владение и (или) пользование лицам, которые будут совершать операции по погрузке (разгрузке) таких товаров и иные грузовые операции, связанные с их хранением.

5. На территории свободной таможенной зоны, определенной для владельца свободной таможенной зоны, администрацией свободной (специальной, особой) экономической зоны или уполномоченным лицом в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь, могут быть определены объекты недвижимости, строительство и (или) оснащение которых производились (производятся) владельцем этой свободной таможенной зоны с использованием товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, которые могут быть переданы резиденту этой свободной (специальной, особой) экономической зоны для реализации его инвестиционного проекта.

Если строительство и (или) оснащение объектов недвижимости производились (производятся) владельцем свободной таможенной зоны, являющимся резидентом свободной (специальной, особой) экономической зоны, то такие объекты недвижимости могут быть переданы иному резиденту этой свободной (специальной, особой) экономической зоны при условии, что такая передача не наносит ущерба для реализации инвестиционного проекта резидента свободной (специальной, особой) экономической зоны, которым производились (производятся) строительство и (или) оснащение таких объектов недвижимости.

Передача объектов недвижимости между лицами, указанными в части первой настоящего пункта, может осуществляться на основании договора аренды (безвозмездного пользования) либо иного договора, предоставляющего право пользования таким недвижимым имуществом, но не влекущего перехода права собственности на это имущество.

При передаче в порядке, установленном частью третьей настоящего пункта, резиденту свободной (специальной, особой) экономической зоны объектов недвижимости, оснащенных введенным в эксплуатацию оборудованием, завершение действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны и уплата ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении товаров и оборудования, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и использованных для строительства и (или) оснащения таких объектов недвижимости, не требуются при условии, что:

указанные в абзаце первом настоящей части товары и оборудование не демонтируются и не вывозятся за пределы территории свободной таможенной зоны, определенной для владельца свободной таможенной зоны, поместившего такие товары и оборудование под таможенную процедуру свободной таможенной зоны;

объекты недвижимости и введенное в эксплуатацию оборудование остаются в неизменном состоянии, кроме изменений вследствие естественного износа, а также изменений вследствие естественной убыли при нормальных условиях хранения и (или) использования (эксплуатации).

В случае несоблюдения условий, установленных частью четвертой настоящего пункта, ввозные таможенные пошлины, налоги, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины уплачиваются лицом (взыскиваются с лица), поместившим товары и оборудование, использованные для строительства и (или) оснащения объектов недвижимости, под таможенную процедуру свободной таможенной зоны.

6. В территориальной свободной таможенной зоне в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) с использованием товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, допускается потребление товаров, установленное подпунктом 5 пункта 1 статьи 205 Таможенного кодекса ЕАЭС, в случаях, установленных регулирующими таможенные правоотношения актами, составляющими право ЕАЭС, в соответствии с подпунктом 5 пункта 1 статьи 205 Таможенного кодекса ЕАЭС, либо в случае расходования в объектах

общественного питания товаров, устанавливаемых Правительством Республики Беларусь.

Статья 151. Идентификация иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны

1. В целях идентификации иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, могут использоваться способы, установленные пунктом 1 статьи 206 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Сведения о способе идентификации иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, либо сведения об отсутствии идентификации указываются декларантом в декларации на товары в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. Для идентификации иностранных товаров в соответствии с подпунктом 5 пункта 1 статьи 206 Таможенного кодекса ЕАЭС в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, декларантом могут быть представлены в таможенный орган документы производственного, бухгалтерского и налогового учета, содержащие сведения об использовании иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в соответствующем технологическом процессе.

Статья 152. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны

1. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны осуществляются в соответствии со статьей 207 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. Действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, завершается без помещения под таможенные процедуры, если товары, помещенные под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товары, изготовленные (полученные) из товаров,

помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, рассматриваемые для целей применения настоящего пункта как отходы, в случае, установленном подпунктом 1 пункта 10 статьи 207 Таможенного кодекса ЕАЭС, вывезены с территории свободной таможенной зоны для захоронения, обезвреживания, использования и такие захоронение, обезвреживание, использование осуществляются:

юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем (далее для целей настоящей статьи - организация), эксплуатирующими объекты, включенные в реестр объектов по использованию отходов, или организацией, имеющей специальное разрешение (лицензию) на осуществление деятельности, связанной с воздействием на окружающую среду, составляющими работами и (или) услугами которой являются обезвреживание и (или) захоронение отходов (далее для целей настоящей статьи - специальное разрешение (лицензия));

резидентом свободной (специальной, особой) экономической зоны на собственном объекте, включенном в реестр объектов по использованию отходов, или на собственном объекте обезвреживания и (или) захоронения отходов, имеющим специальное разрешение (лицензию).

Декларантом таможенной процедуры свободной таможенной зоны до вывоза с территории свободной таможенной зоны товаров, указанных в абзаце первом части первой настоящего пункта, подается в таможенный орган уведомление в письменной или электронной форме с указанием в нем сведений о вывозимых товарах (наименование, масса нетто), наименования организации, осуществляющей эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов, и (или) имеющей специальное разрешение (лицензию), которой планируется передача таких товаров, срока их передачи, места нахождения такого объекта с приложением заверенной этим декларантом копии договора между ним и указанной организацией.

Вывоз с территории свободной таможенной зоны товаров, указанных в абзаце первом части первой настоящего пункта, осуществляется без разрешения таможенного органа.

Количество товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, в отношении которых действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны завершается без помещения под таможенные процедуры, в части, соответствующей количеству товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, захороненных,

обезвреженных, использованных, определяется декларантом таможенной процедуры свободной таможенной зоны в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. Действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны завершается без помещения под таможенные процедуры иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и ввезенных на территорию портовой свободной таможенной зоны или логистической свободной таможенной зоны, которые остались в неизменном состоянии, кроме изменений вследствие естественного износа, а также изменений вследствие естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения, и вывозимых за пределы таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь через место убытия, к которому примыкают портовая свободная (специальная, особая) экономическая зона или логистическая свободная (специальная, особая) экономическая зона, в случае, если в отношении таких товаров не подавалась таможенная декларация.

4. Порядок завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны устанавливается Правительством Республики Беларусь в случаях, установленных пунктами 2 и 3 настоящей статьи, а также в случаях:

4.1. признания таможенными органами факта уничтожения и (или) безвозвратной утраты товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, вследствие аварии или действия непреодолимой силы либо факта безвозвратной утраты этих товаров в результате естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения;

4.2. расходования в объектах общественного питания территориальных свободных таможенных зон товаров, устанавливаемых Правительством Республики Беларусь.

5. Правительством Республики Беларусь, если иное не установлено международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, устанавливается порядок завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны в случаях, установленных пунктами 12 и 13 статьи 207 Таможенного кодекса ЕАЭС.

6. При ликвидации (прекращении деятельности) лица, являющегося декларантом таможенной процедуры свободной таможенной зоны, действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны завершается помещением товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, под

таможенные процедуры или без помещения под таможенные процедуры в порядке, установленном Таможенным кодексом ЕАЭС.

Действие таможенной процедуры свободной таможенной зоны в случае, установленном частью первой настоящего пункта, должно быть завершено до завершения ликвидации (прекращения деятельности) лица, являющегося декларантом.

При завершении действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны в случае, установленном частью первой настоящего пункта, декларантом может выступать лицо, которое в соответствии со статьей 83 Таможенного кодекса ЕАЭС вправе выступать декларантом товаров, если такое лицо обладает правом распоряжения товарами, помещенными под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, и (или) товарами, изготовленными (полученными) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны.

Статья 153. Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны

Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, осуществляется в соответствии со статьями 210 и 454 Таможенного кодекса ЕАЭС государственным органом или организацией, уполномоченными Правительством Республики Беларусь.

ГЛАВА 28

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА СВОБОДНОГО СКЛАДА

Статья 154. Содержание и применение таможенной процедуры свободного склада, условия помещения товаров под таможенную процедуру свободного склада и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры свободного склада, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры свободного склада, условия помещения товаров под таможенную процедуру свободного склада и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия

таможенной процедуры свободного склада, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 28 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Не подлежат помещению под таможенную процедуру свободного склада:

2.1. товары, перечень которых устанавливается в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования;

2.2. алкогольная продукция и табачные изделия, имеющие статус иностранного товара;

2.3. сахар белый, имеющий статус иностранного товара;

2.4. иные иностранные товары и (или) категории иностранных товаров, перечни которых устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

3. На свободном складе допускаются:

3.1. временное хранение товаров, предназначенных для помещения под таможенную процедуру свободного склада;

3.2. хранение товаров, задержанных либо изъятых таможенными органами;

3.3. размещение и использование товаров ЕАЭС, не помещенных под таможенную процедуру свободного склада.

4. Правительством Республики Беларусь могут быть установлены категории товаров ЕАЭС, подлежащих обязательному помещению под таможенную процедуру свободного склада.

5. Декларантами товаров, помещаемых под таможенную процедуру свободного склада, помимо владельца свободного склада, на территории которого предполагается размещение таких товаров, могут выступать:

5.1. зарегистрированные в Республике Беларусь юридические лица и постоянно проживающие в Республике Беларусь физические лица, являющиеся индивидуальными предпринимателями, имеющие право собственности на транспортные средства товарных позиций 8702 - 8704, 8711 Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, кузова и двигатели к таким транспортным средствам, а также на прицепы товарной позиции 8716 Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности на основании заключенных ими внешнеэкономических сделок с лицом, зарегистрированным или постоянно проживающим за пределами Республики Беларусь, заключившие договор с владельцем свободного склада, предусматривающий реализацию этих товаров на условиях комиссии;

5.2. иные лица, установленные Президентом Республики Беларусь.

6. Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться случаи, когда товары, помещенные под таможенную процедуру свободного склада, могут размещаться и находиться на территориях нескольких свободных складов, владельцем которых является юридическое лицо, являющееся декларантом товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, случаи перемещения таких товаров и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, между такими складами, а также особенности совершения таможенных операций в этих случаях и особенности проведения таможенного контроля в отношении таких товаров.

7. Декларант обязан в течение трех рабочих дней после помещения товаров под таможенную процедуру свободного склада обеспечить размещение таких товаров на свободном складе.

При размещении товаров на свободном складе товары должны находиться в том же состоянии, в каком они были при их выпуске в таможенной процедуре свободного склада, за исключением естественных изменений их качественных и (или) количественных характеристик при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения.

Статья 155. Действия, совершаемые в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и в отношении товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада

1. В отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, на территории свободного склада допускается совершение операций, установленных статьей 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, настоящей главой, а также актами Президента Республики Беларусь.

2. С товарами, указанными в подпункте 5.1 пункта 5 статьи 154 настоящего Закона, помещенными под таможенную процедуру свободного склада, владельцем свободного склада могут быть совершены следующие операции:

2.1. продажа, в том числе розничная, юридическим и физическим лицам, в том числе индивидуальным предпринимателям;

2.2. хранение отдельно от товаров ЕАЭС, необходимых для обеспечения производственных процессов, содержания и эксплуатации свободного склада и не предназначенных для использования в качестве

сырья, материалов и комплектующих при изготовлении (получении) товаров на свободном складе, размещение и использование которых на свободном складе допускаются без помещения под таможенную процедуру свободного склада;

2.3. предпродажная подготовка в целях сохранения качества на период нахождения на свободном складе, которая может включать:

мойку, чистку, полировку;

проветривание;

сушку, в том числе с созданием притока тепла;

создание оптимального температурного режима хранения;

нанесение защитной смазки;

введение предохранительных присадок и консервантов;

нанесение антикоррозийного покрытия;

перемещение в пределах свободного склада для обеспечения их сохранности;

вскрытие упаковки и переупаковку, взвешивание и определение количества, если это необходимо для обеспечения сохранности;

иные операции, связанные с их предпродажной подготовкой;

2.4. проверка и оценка их технического состояния и составных частей для них (поверка, испытание и тестирование на стендах и другом оборудовании);

2.5. ремонт товаров.

3. Президентом Республики Беларусь или по его поручению Правительством Республики Беларусь может быть сокращен перечень операций, совершаемых с товарами, помещенными под таможенную процедуру свободного склада, или товарами, изготовленными (полученными) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада.

4. Президентом Республики Беларусь могут быть установлены иные, чем владелец свободного склада, лица, имеющие право на совершение операций, установленных подпунктами 1 - 3 и 5 пункта 1 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС.

5. Вывоз с территории свободного склада товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в случаях, установленных пунктом 5 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, осуществляется с разрешения таможенного органа, которым товары были выпущены в соответствии с таможенной процедурой свободного склада.

Порядок выдачи таможенным органом разрешения, допускающего вывоз с территории свободного склада товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, без завершения действия таможенной процедуры свободного склада в соответствии с пунктом 5 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС устанавливается Правительством Республики Беларусь.

6. Порядок продления установленного таможенным органом срока, до истечения которого товары, указанные в подпунктах 1 и 2 пункта 5 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, подлежат обратному ввозу на территорию свободного склада, либо до истечения которого в отношении товаров, указанных в подпункте 3 пункта 5 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, действие таможенной процедуры свободного склада должно быть завершено, либо до истечения которого товары, указанные в подпункте 4 пункта 5 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, должны быть размещены на территории иного свободного склада, устанавливается Правительством Республики Беларусь.

7. Владелец свободного склада, а также иные лица, которые в соответствии с законодательством вправе выступать декларантами товаров при их помещении под таможенную процедуру свободного склада, ведут учет и представляют в таможенный орган отчетность о фактах полного или частичного потребления товаров, в том числе при расходовании (потреблении) в процессе изготовления (получения) товаров, обеспечения производственных процессов, содержания и эксплуатации оборудования, машин и агрегатов, используемых на территории свободного склада, а также в целях строительства объектов недвижимости.

Порядок ведения учета товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, а также форма и порядок представления в таможенный орган отчетности о таких товарах и совершенных с ними операциях устанавливаются Государственным таможенным комитетом.

Статья 156. Идентификация иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада

1. В целях идентификации иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, могут использоваться способы, установленные пунктом 1 статьи 214 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Сведения о способе идентификации иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, либо сведения о ее отсутствии указываются декларантом в декларации на товары в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

3. Для идентификации иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в соответствии с подпунктом 5 пункта 1 статьи 214 Таможенного кодекса ЕАЭС в товарах, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, декларантом могут быть представлены в таможенный орган документы производственного, бухгалтерского и налогового учета, содержащие сведения об использовании иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в соответствующем технологическом процессе.

Статья 157. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры свободного склада

1. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры свободного склада осуществляются в соответствии со статьей 215 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей статьей.

2. При завершении действия таможенной процедуры свободного склада декларантом товаров может выступать лицо, являвшееся декларантом товаров при их помещении под таможенную процедуру свободного склада, а в случаях совершения с товарами, помещенными под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товарами, изготовленными (полученными) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, сделок, предусматривающих передачу прав владения, пользования и (или) распоряжения этими товарами в соответствии с пунктом 8 статьи 213 Таможенного кодекса ЕАЭС, - лицо, выступающее стороной в такой сделке.

3. Действие таможенной процедуры свободного склада в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, завершается без помещения под таможенные процедуры, если товары,

помещенные под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товары, изготовленные (полученные) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, рассматриваемые для целей применения настоящего пункта как отходы, в случае, установленном подпунктом 1 пункта 7 статьи 215 Таможенного кодекса ЕАЭС, вывезены с территории свободного склада для захоронения, обезвреживания, использования и такие захоронение, обезвреживание, использование осуществляются:

юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем (далее для целей настоящей статьи - организация), эксплуатирующими объекты, включенные в реестр объектов по использованию отходов, или организацией, имеющей специальное разрешение (лицензию) на осуществление деятельности, связанной с воздействием на окружающую среду, составляющими работами и (или) услугами которой являются обезвреживание и (или) захоронение отходов (далее для целей настоящей статьи - специальное разрешение (лицензия));

декларантом таможенной процедуры свободного склада на собственном объекте, включенном в реестр объектов по использованию отходов, или на собственном объекте обезвреживания и (или) захоронения отходов, имеющим специальное разрешение (лицензию).

Декларантом таможенной процедуры свободного склада до вывоза с территории свободного склада товаров, указанных в абзаце первом части первой настоящего пункта, подается в таможенный орган уведомление в письменной или электронной форме с указанием в нем сведений о вывозимых товарах (наименование, масса нетто), наименования организации, осуществляющей эксплуатацию объекта по использованию отходов, включенного в реестр объектов по использованию отходов, и (или) имеющей специальное разрешение (лицензию), которой планируется передача таких товаров, срока их передачи, места нахождения такого объекта с приложением заверенной этим декларантом копии договора между ним и указанной организацией.

Вывоз с территории свободного склада товаров, указанных в абзаце первом части первой настоящего пункта, осуществляется без разрешения таможенного органа.

Количество товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, в отношении которых действие таможенной процедуры свободного склада завершается без помещения под таможенные процедуры, в части, соответствующей количеству товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада,

захороненных, обезвреженных, использованных, определяется декларантом таможенной процедуры свободного склада в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

4. Порядок завершения действия таможенной процедуры свободного склада в случаях, установленных пунктами 7, 9 и 11 статьи 215 Таможенного кодекса ЕАЭС, устанавливается Правительством Республики Беларусь.

5. При ликвидации (прекращении деятельности) лица, являющегося владельцем свободного склада, действие таможенной процедуры свободного склада завершается помещением товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, и (или) товаров, изготовленных (полученных) из товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, под таможенные процедуры в порядке, установленном Таможенным кодексом ЕАЭС.

Действие таможенной процедуры свободного склада в случае, установленном частью первой настоящего пункта, должно быть завершено до завершения ликвидации (прекращения деятельности) лица, являющегося владельцем свободного склада.

При завершении действия таможенной процедуры свободного склада в случае, установленном частью первой настоящего пункта, декларантом товаров может выступать любое лицо, обладающее правом распоряжения такими товарами в соответствии с законодательством.

Статья 158. Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада

Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) из иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободного склада, осуществляется в соответствии со статьей 218 Таможенного кодекса ЕАЭС государственным органом или организацией, уполномоченными Правительством Республики Беларусь.

ГЛАВА 29

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ВРЕМЕННОГО ВВОЗА (ДОПУСКА)

Статья 159. Содержание и применение таможенной процедуры временного ввоза (допуска), условия помещения товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска) и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры временного ввоза

(допуска), возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры временного ввоза (допуска), условия помещения товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска) и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 29 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. При помещении товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска) с частичной уплатой ввозных таможенных пошлин, налогов плательщик обязан представить в таможенный орган, в котором зарегистрирована декларация на товары, корректировку декларации на товары с отраженными сведениями об уплате таможенных платежей в срок, не превышающий трех рабочих дней со дня наступления срока уплаты таможенных платежей за очередной период.

Статья 160. Срок действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) и порядок продления установленного таможенным органом срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска)

1. Срок действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) устанавливается таможенным органом на основании заявления декларанта исходя из целей и обстоятельств такого ввоза в пределах срока, установленного статьей 221 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. В случае продления срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с использованием транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов в качестве декларации на товары, продление установленного срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) производится путем указания таможенным органом в таких документах сведений о новом сроке действия, если иное не установлено международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

Для продления срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) декларант представляет в пункт таможенного оформления, в

котором товары были выпущены в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска), либо в таможенный орган, в регионе деятельности которого такие товары находятся, заявление в письменной форме.

Вместе с заявлением декларант представляет имеющиеся у него экземпляры транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов, использованных в качестве декларации на товары.

Сведения о новом сроке действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) заверяются подписью и оттиском личной номерной печати уполномоченного должностного лица таможенного органа, осуществлявшего продление срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), с указанием даты продления срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), после чего декларанту возвращаются его экземпляры транспортных (перевозочных), коммерческих или иных документов, использованных в качестве декларации на товары.

Сведения о новом сроке действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) вносятся должностным лицом таможенного органа, осуществлявшим продление срока действия таможенной процедуры, в информационную систему таможенных органов.

Если продление срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) осуществлялось иным таможенным органом, чем таможенный орган, осуществивший выпуск товаров в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска), таможенный орган, продливший срок действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), информирует об этом таможенный орган, осуществивший выпуск товаров.

Сведения о новом сроке действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) вносятся уполномоченным должностным лицом таможенного органа, в котором товары выпущены в таможенной процедуре временного ввоза (допуска), в информационную систему таможенных органов.

Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться особенности продления срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с использованием в качестве декларации на товары таможенных документов, предусмотренных международными договорами Республики Беларусь.

3. Продление срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с

использованием декларации на товары, производится в порядке, установленном международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

4. Таможенный орган вправе отказать в продлении срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в случае несоблюдения декларантом условий использования товаров в соответствии с такой таможенной процедурой, установленных пунктом 2 статьи 220 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Если допущенное декларантом несоблюдение условий использования товаров в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска) не влечет за собой невозможность дальнейшего применения этой таможенной процедуры, то установленный срок действия такой таможенной процедуры может быть продлен, в том числе не позднее одного месяца после его истечения, в пределах предельного срока ее действия, установленного пунктом 1 статьи 221 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Статья 161. Владение и пользование временно ввезенными товарами

1. Заявление для получения разрешения таможенного органа на передачу временно ввезенных товаров во владение и пользование иным лицам подается в письменной или электронной форме и должно содержать сведения:

1.1. о причинах передачи временно ввезенных товаров другому лицу;

1.2. о регистрационном номере декларации на товары, в соответствии с которой товары помещены под таможенную процедуру временного ввоза (допуска);

1.3. о товарах, переданных во владение и пользование иному лицу, и цели их передачи;

1.4. о лице, которому передаются товары (наименование (фамилия, собственное имя, отчество (если таковое имеется)) лица, учетный номер плательщика (при наличии), место нахождения (место жительства) лица).

2. Таможенный орган вправе отказать в выдаче разрешения на передачу временно ввезенных товаров во владение и пользование иным лицам, если декларант не соблюдает условия использования товаров в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска), установленные пунктом 2 статьи 220 Таможенного кодекса ЕАЭС.

3. Таможенный орган вправе запрашивать документы и сведения о фактическом месте нахождения временно ввезенных товаров, а также сведения о лице, которому переданы товары, и устанавливать срок

представления таких документов и сведений в таможенный орган, который должен быть достаточным для представления запрашиваемых документов и сведений.

Статья 162. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска)

1. Завершение, приостановление и прекращение действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) осуществляются в соответствии со статьей 224 Таможенного кодекса ЕАЭС.

2. Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться иные, чем предусмотренные подпунктами 1 и 2 пункта 1 статьи 224 Таможенного кодекса ЕАЭС, обстоятельства завершения действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), до наступления которых товары находятся под таможенным контролем.

ГЛАВА 30

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ВРЕМЕННОГО ВЫВОЗА

Статья 163. Содержание и применение таможенной процедуры временного вывоза, условия помещения товаров под таможенную процедуру временного вывоза и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры временного вывоза, возникновение и прекращение обязанности по уплате вывозных таможенных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры временного вывоза, условия помещения товаров под таможенную процедуру временного вывоза и их использования в соответствии с такой процедурой, срок действия таможенной процедуры временного вывоза, возникновение и прекращение обязанности по уплате вывозных таможенных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 30 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Применение таможенной процедуры временного вывоза в отношении газа природного, перемещаемого трубопроводным транспортом, допускается в случаях его вывоза на хранение в подземные хранилища, расположенные за пределами таможенной территории ЕАЭС, либо помещения в газотранспортную систему в целях обеспечения технологического процесса транспортировки газа.

Статья 164. Срок действия таможенной процедуры временного вывоза

1. Срок действия таможенной процедуры временного вывоза устанавливается таможенным органом на основании заявления декларанта исходя из целей и обстоятельств такого вывоза. При этом данный срок в отношении товаров:

1.1. указанных в пункте 2 настоящей статьи, не может превышать срок, установленный органом, уполномоченным на выдачу лицензий, разрешений и заключений (разрешительных документов) на вывоз таких товаров, до истечения которого товары должны быть возвращены на территорию Республики Беларусь;

1.2. указанных в пункте 3 настоящей статьи, не может превышать предельный срок временного вывоза таких товаров, установленный Правительством Республики Беларусь.

2. Обязательному обратному ввозу на таможенную территорию ЕАЭС подлежат товары, помещенные под таможенную процедуру временного вывоза, в отношении которых применяются запреты и ограничения и в отношении которых органом, уполномоченным на выдачу лицензий, разрешений и заключений (разрешительных документов) на вывоз таких товаров, установлена обязательность их возврата на территорию Республики Беларусь.

3. Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться предельные сроки временного вывоза в отношении отдельных категорий товаров в зависимости от целей их вывоза за пределы таможенной территории ЕАЭС.

Статья 165. Порядок продления установленного таможенным органом срока действия таможенной процедуры временного вывоза

1. В случае продления срока действия таможенной процедуры временного вывоза в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с использованием транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов в качестве декларации на товары, продление установленного срока временного вывоза товаров производится путем указания таможенным органом в таких документах сведений о новом сроке действия, если иное не установлено международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

Для продления срока действия таможенной процедуры временного вывоза декларант представляет в таможенный орган, в котором товары были выпущены в соответствии с таможенной процедурой временного вывоза, заявление в письменной форме.

Вместе с заявлением декларант представляет имеющиеся у него экземпляры транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов, использованных в качестве декларации на товары.

Сведения о новом сроке действия таможенной процедуры временного вывоза заверяются подписью и оттиском личной номерной печати уполномоченного должностного лица таможенного органа, осуществлявшего продление срока действия таможенной процедуры временного вывоза, с указанием даты продления срока действия таможенной процедуры временного вывоза, после чего декларанту возвращаются его экземпляры транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов, использованных в качестве декларации на товары.

Сведения о новом сроке действия таможенной процедуры временного вывоза вносятся должностным лицом таможенного органа, осуществлявшим продление срока действия таможенной процедуры, в информационную систему таможенных органов.

Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться особенности продления срока действия таможенной процедуры временного вывоза в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с использованием в качестве декларации на товары таможенных документов, предусмотренных международными договорами Республики Беларусь.

2. Продление срока действия таможенной процедуры временного вывоза в отношении товаров, декларирование которых осуществлялось с использованием декларации на товары, производится в порядке, установленном международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

3. Таможенный орган отказывает в продлении срока действия таможенной процедуры временного вывоза в случае:

3.1. представления заявления о продлении срока действия таможенной процедуры временного вывоза по истечении одного месяца после истечения срока действия таможенной процедуры временного вывоза, установленного таможенным органом;

3.2. несоблюдения условия использования товаров в соответствии с таможенной процедурой временного вывоза, установленного подпунктом 2 пункта 2 статьи 228 Таможенного кодекса ЕАЭС;

3.3. если в отношении товаров установлены предельные сроки временного вывоза.

Статья 166. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры временного вывоза

Завершение и прекращение действия таможенной процедуры временного вывоза осуществляются в соответствии со статьей 231 Таможенного кодекса ЕАЭС.

ГЛАВА 31

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА РЕИМПОРТА

Статья 167. Содержание и применение таможенной процедуры реимпорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта, порядок возврата (зачета) сумм вывозных таможенных пошлин

1. Содержание и применение таможенной процедуры реимпорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта, порядок возврата (зачета) сумм вывозных таможенных пошлин регулируются главой 31 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Повреждение товаров, указанных в пунктах 2 и 4 статьи 235 Таможенного кодекса ЕАЭС, вследствие аварии или действия непреодолимой силы не может препятствовать помещению таких товаров под таможенную процедуру реимпорта.

Статья 168. Подтверждение условий помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта

Для подтверждения нахождения товаров в неизменном состоянии, за исключением изменений вследствие естественного износа, а также изменений вследствие естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки), и (или) хранения, и (или) использования (эксплуатации), при проведении таможенного контроля могут быть представлены в том числе следующие документы: описание, чертежи, фотографии, технические паспорта на эти товары, первичные учетные документы, регистры бухгалтерского и иного учета, документы в области оценки соответствия техническим требованиям, акт приемки товара, акт

экспертизы, экспертное заключение компетентного органа и иные документы.

Статья 169. Особенности возврата (зачета) сумм вывозных таможенных пошлин

1. Возврат (зачет) сумм вывозных таможенных пошлин в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру экспорта с применением неполного таможенного декларирования, осуществляется при условии, что указанные товары помещены под таможенную процедуру реимпорта и таможенному органу представлены сведения, указанные в пункте 3 статьи 115 Таможенного кодекса ЕАЭС, в срок не позднее четырех месяцев со дня, следующего за днем помещения товаров под таможенную процедуру экспорта.

2. Возврат (зачет) сумм вывозных таможенных пошлин в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру экспорта с применением периодического таможенного декларирования, осуществляется при условии, что указанные товары помещены под таможенную процедуру реимпорта и таможенному органу представлены сведения, указанные в абзаце первом пункта 6 статьи 116 Таможенного кодекса ЕАЭС, не позднее десятого числа месяца, следующего за месяцем выпуска товаров в таможенной процедуре экспорта.

3. Возврат (зачет) сумм вывозных таможенных пошлин в отношении товара, помещенного под таможенную процедуру экспорта с применением особенностей таможенного декларирования, установленных статьей 117 Таможенного кодекса ЕАЭС, осуществляется при условии, что все вывезенные компоненты товара помещены под таможенную процедуру реимпорта в срок не позднее шести месяцев со дня, следующего за днем помещения под таможенную процедуру экспорта последнего компонента товара.

ГЛАВА 32

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА РЕЭКСПОРТА

Статья 170. Содержание и применение таможенной процедуры реэкспорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта, действия с товарами, помещенными под таможенную процедуру реэкспорта, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых,

компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров, помещаемых под таможенную процедуру реэкспорта, срок их уплаты и исчисление, возврат (зачет) сумм ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин

1. Содержание и применение таможенной процедуры реэкспорта, условия помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта, действия с товарами, помещенными под таможенную процедуру реэкспорта, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров, помещаемых под таможенную процедуру реэкспорта, срок их уплаты и исчисление, возврат (зачет) сумм ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин регулируются главой 32 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Повреждение товаров, указанных в пунктах 2 и 4 статьи 238 Таможенного кодекса ЕАЭС, вследствие аварии или действия непреодолимой силы не может препятствовать помещению таких товаров под таможенную процедуру реэкспорта.

Статья 171. Подтверждение условий помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта

Для подтверждения соответствия товаров условиям, установленным пунктом 2 статьи 239 Таможенного кодекса ЕАЭС, могут быть представлены следующие документы: описание, чертежи, фотографии, технические паспорта на эти товары, первичные учетные документы, регистры бухгалтерского и иного учета, документы в области оценки соответствия техническим требованиям, акт приемки товара, акт экспертизы, экспертное заключение компетентного органа и иные документы.

ГЛАВА 33

ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА БЕСПОШЛИННОЙ ТОРГОВЛИ

Статья 172. Содержание и применение таможенной процедуры беспошлинной торговли, условия помещения товаров под таможенную процедуру беспошлинной торговли и их использования в соответствии с такой процедурой, возникновение и прекращение обязанности по уплате

ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление

1. Содержание и применение таможенной процедуры беспошлинной торговли, условия помещения товаров под таможенную процедуру беспошлинной торговли и их использования в соответствии с такой процедурой, возникновение и прекращение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок их уплаты и исчисление регулируются главой 33 Таможенного кодекса ЕАЭС и настоящей главой.

2. Иностранные товары, помещенные под таможенную процедуру беспошлинной торговли, сохраняют статус иностранных товаров.

Иностранные товары, помещенные под таможенную процедуру беспошлинной торговли, реализованные физическим лицам, убывающим с таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь, а также физическим лицам, выезжающим из Республики Беларусь в другое государство - член ЕАЭС, сохраняют статус иностранных товаров до завершения действия таможенной процедуры беспошлинной торговли.

Иностранные товары, помещенные под таможенную процедуру беспошлинной торговли, реализованные физическим лицам, прибывающим на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь, сохраняют статус иностранных товаров до их выпуска таможенными органами.

3. Реализация товаров лицам, прибывающим на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь, допускается в магазинах беспошлинной торговли, функционирующих в местах перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь водным и воздушным видом транспорта, а также в местах перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь иными видами транспорта.

Перечень мест перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС в Республике Беларусь, в которых допускается реализация товаров лицам, прибывающим на таможенную территорию ЕАЭС в Республике Беларусь, устанавливается Президентом Республики Беларусь.

Статья 173. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры беспошлинной торговли

1. Завершение и прекращение действия таможенной процедуры беспошлинной торговли осуществляются в соответствии со статьей 246 Таможенного кодекса ЕАЭС с учетом особенностей настоящей статьи.

2. При отказе декларанта товаров от реализации товаров ЕАЭС, помещенных под таможенную процедуру беспошлинной торговли в магазине беспошлинной торговли, в том числе при прекращении функционирования деятельности магазина беспошлинной торговли, нереализованные товары вывозятся из магазина беспошлинной торговли на таможенную территорию ЕАЭС на основании заявления декларанта таких товаров, указанного в подпункте 2 пункта 5 статьи 246 Таможенного кодекса ЕАЭС, без помещения под таможенные процедуры.

Форма заявления, указанного в подпункте 2 пункта 5 статьи 246 Таможенного кодекса ЕАЭС, а также порядок завершения действия таможенной процедуры беспошлинной торговли в соответствии с подпунктом 2 пункта 5 статьи 246 Таможенного кодекса ЕАЭС устанавливаются Правительством Республики Беларусь.

3. При отказе от реализации всех товаров ЕАЭС, указанных в декларации на товары, в соответствии с которой такие товары помещены под таможенную процедуру беспошлинной торговли, такая декларация подлежит отзыву в соответствии со статьей 113 Таможенного кодекса ЕАЭС.

1.4.2. ния.

Тема 1.5. Правовое регулирование перевозок грузов морским, внутренним водным транспортом

1.5.1. Источники транспортного права на водном транспорте.

Правила №24 «добровольного страхования водного транспорта» Министерством финансов РБ №19 от 05.07.2007 года (с изменениями от 25.04.2008 года № 331, 16.07.2010 г. №874, №342 от 11.07.2012 г., №434 от 20.05.2015 г., приказ № 106 от 16.06.2015 г., Приказ № 136 от 05.11.2019, действ. с 02.12.2019).

СТРАХОВАЯ СУММА

4.1. Страховой суммой является установленная договором страхования денежная сумма, в пределах которой Страховщик обязан произвести страховую выплату при наступлении страхового случая.

4.2. Водный транспорт считается застрахованным в сумме, заявленной Страхователем, но не выше его действительной (страховой) стоимости. Действительной (страховой) стоимостью водного транспорта является его

действительная стоимость в месте его нахождения в день заключения договора страхования.

Страховая сумма на каждое водное судно устанавливается отдельно.

4.3. Если страховая сумма, указанная в договоре страхования, превысила страховую стоимость, в том числе в результате страхования одного и того же объекта у двух или более Страховщиков (двойное страхование), договор является ничтожным в той части страховой суммы, которая превышает страховую стоимость, а уплаченная излишне часть страховой премии возврату в этом случае не подлежит.

Если завышение страховой суммы в договоре страхования явилось следствием обмана со стороны Страхователя, Страховщик вправе требовать признания договора недействительным и возмещения причиненных ему этим убытков в размере, превышающем сумму полученной им от Страхователя страховой премии.

4.4. Страховая сумма устанавливается соглашением сторон в белорусских рублях или в иностранной валюте.

Если страховая сумма по договору страхования установлена в иностранной валюте, уплата страховой премии может быть произведена в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь как в иностранной валюте, так и в белорусских рублях по официальному курсу белорусского рубля, установленному Национальным банком Республики Беларусь по отношению к валюте страховой суммы на день уплаты страховой премии.

4.5. В случае, когда водное судно застраховано лишь в части страховой стоимости, Страхователь (Выгодоприобретатель) в течение действия договора страхования вправе, подав письменное заявление, увеличить страховую сумму, что оформляется путем внесения изменений в договор страхования. Такие изменения вносятся на срок, оставшийся до конца срока действия договора страхования.

Дополнительная страховая премия рассчитывается согласно формуле:

$ДП = (НСС \times T2 - ПСС \times T1) \times n / t$, где

ДП – дополнительная страховая премия;

ПСС – прежняя страховая сумма;

НСС - новая страховая сумма;

T1 – страховой тариф на момент заключения договора страхования; T2 – страховой тариф на момент изменения условий договора; n – количество дней, оставшихся до окончания срока действия

договора страхования с момента изменения условий договора; t – срок действия договора страхования в днях.

Страховая сумма с учетом внесенных изменений в договор страхования не может превышать действительной стоимости водного судна на момент внесения изменений в договор страхования.

4.6. Договор страхования может быть заключен с применением условной или безусловной франшизы.

Франшиза безусловная - предусмотренная условиями договора страхования часть ущерба Страхователя (Выгодоприобретателя), не возмещаемая Страховщиком и вычитаемая при расчете страхового возмещения из суммы причиненного Страхователю

(Выгодоприобретателю) ущерба.

Франшиза условная - предусмотренная условиями договора страхования часть ущерба Страхователя (Выгодоприобретателя), не возмещаемая Страховщиком, если ущерб не превышает суммы франшизы, и возмещаемая полностью, если ущерб больше суммы франшизы.

Установленная франшиза применяется по каждому страховому случаю.

СТРАХОВАЯ ПРЕМИЯ

5.1. Страховой премией является сумма денежных средств, подлежащая уплате страхователем страховщику за страхование.

5.2. При определении размера страховой премии применяются страховые тарифы. Размер страхового тарифа рассчитывается Страховщиком в зависимости от степени риска по договору страхования на основании базовых страховых тарифов (Приложение №1 к настоящим Правилам) и корректировочных коэффициентов к ним, утвержденных локальным правовым актом Страховщика.

5.3. По договору страхования, заключенному на рейс, страховая премия уплачивается единовременно.

5.4. При заключении договора страхования на срок менее 6 месяцев страховая премия уплачивается единовременно или при согласии Страховщика в два срока - не менее $\frac{1}{2}$ части рассчитанной страховой премии при заключении договора страхования, а вторая часть должна быть уплачена не позднее половины срока, прошедшего со дня вступления в силу договора страхования. По договорам страхования, заключенным на срок 6 месяцев и более, страховая премия уплачивается единовременно при заключении договора страхования или при согласии Страховщика в рассрочку: ежемесячно, ежеквартально равными долями по принципу предоплаты до начала соответствующего страхового периода (месяца, квартала) либо в два срока - не менее $\frac{1}{2}$ части рассчитанной страховой премии при заключении договора страхования, а вторая часть должна быть уплачена не позднее

половины срока, прошедшего со дня вступления в силу договора страхования.

5.5. В случае неуплаты страховой премии в установленный договором страхования срок Страховщик вправе:

а) прекратить действие договора страхования с 00 часов дня, следующего за последним днем установленного срока уплаты очередной части страховой премии;

б) начислить Страхователю пеню в размере 0,1% от неуплаченной в срок суммы страховой премии за каждый день просрочки при продолжении договора страхования и при наличии письменных обязательств Страхователя погасить имеющуюся задолженность (просроченную сумму страховой премии и пеню) в течение 30 календарных дней со дня просрочки платежа. При неуплате просроченной суммы страховой премии и пени в течение указанного срока договор страхования прекращает действовать с 00 часов дня, следующего за последним днем тридцатидневного срока, в течение которого Страхователь обязан уплатить просроченную сумму страховой премии и пеню. При этом Страхователь не освобождается от уплаты страховой премии за указанный 30-дневный срок действия договора и начисленной пени.

5.6. Страховая премия уплачивается юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями безналичным перечислением на счет Страховщика либо наличными деньгами (если это предусмотрено действующим законодательством Республики Беларусь), физическими лицами – наличными деньгами или путем безналичных расчетов.

ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЯ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ

Договор страхования заключается на основании письменного заявления Страхователя, в котором Страхователь должен сообщить точные сведения о судне (по форме, утвержденной Страховщиком).

При принятии судна на страхование Страховщик имеет право осмотра судна с участием своего представителя и представления надлежащим образом оформленных документов (их копий, заверенных в установленном порядке), необходимых для оценки страхового риска.

При заключении договора страхования Страхователь обязан сообщить Страховщику известные ему обстоятельства, имеющие существенное значение для определения вероятности наступления страхового случая и размера возможных убытков от его наступления

(страхового риска), если эти обстоятельства не известны и не должны быть известны Страховщику.

Существенными признаются обстоятельства, предусмотренные в страховом свидетельстве на основании письменного заявления Страхователя.

Если после заключения договора страхования будет установлено, что Страхователь сообщил Страховщику заведомо ложные сведения об обстоятельствах, указанных в абзаце первом настоящего пункта, то Страховщик вправе потребовать признания договора страхования недействительным. Требование Страховщика о признании договора страхования недействительным не подлежит удовлетворению, если обстоятельства, о которых умолчал страхователь, уже отпали.

При заключении договора страхования Страхователь обязан сообщить Страховщику в заявлении на страхование обо всех аналогичных договорах, заключенных им с другими страховщиками. Несоблюдение указанного правила влечет недействительность нового договора страхования.

Договор страхования морского, речного (озерного) водного транспорта может быть заключен на срок от одного дня до одного года включительно. По соглашению сторон морские суда могут быть застрахованы на рейс.

Договор страхования заключается путем вручения Страховщиком Страхователю страхового полиса, подписанного ими.

Договор страхования заключается на условиях Правил страхования, принятых Страхователем путем присоединения к договору страхования. Приложение к договору Правил страхования должно удостоверяться записью в договоре страхования.

Договор страхования вступает в силу (время по месту выдачи страхового полиса) по соглашению сторон с 00 часов 00 минут любого дня в течение 30 календарных дней со дня уплаты страховой премии или первой ее части Страховщику или его уполномоченному представителю.

Днем уплаты страховой премии считается:

при безналичной оплате - день поступления страховой премии или первой ее части на расчетный счет Страховщика или его уполномоченного представителя; при наличной оплате – день внесения страховой премии или первой ее части в кассу Страховщика или уплаты его уполномоченному представителю.

Срок действия договора страхования истекает в 00 часов 00 минут дня (время по месту выдачи страхового полиса), следующего за днем, который указан в договоре страхования как день окончания срока его действия.

При заключении договора страхования на срок в случае, если судно в момент окончания действия договора страхования находится в плавании, терпит бедствие или стоит на приколе в порту убежища или захода, договор страхования действует до прибытия судна в порт назначения, о чем делается отметка в страховом полисе при заключении договора страхования.

При страховании на рейс действие договора страхования начинается с момента отдачи швартовых или снятия с якоря в пункте (порту) отправления (при соблюдении условий п. 6.7. настоящих Правил) и оканчивается в момент пришвартования или постановки на якорь в пункте (порту) назначения.

Страховщик несет ответственность за убытки, происшедшие только в том районе плавания или только по тому рейсу, которые были обусловлены в договоре страхования.

При выходе судна из пределов района плавания или при отклонении от обусловленного в договоре страхования пути следования действие договора страхования прекращается до момента возвращения судна в район плавания, за исключением случаев, указанных в п.6.12 настоящих Правил.

При выходе судна из пределов района плавания или при отклонении от обусловленного в договоре страхования пути следования действие страхования не прекращается в случаях:

если Страхователь своевременно письменно сообщил Страховщику о предстоящем изменении района плавания или рейса, подтвердил готовность уплатить дополнительную премию в соответствии с п. 6.14. настоящих Правил, если последняя будет потребована Страховщиком, и получил на то письменное согласие Страховщика;

если такие действия произведены в целях спасания человеческих жизней, судов и грузов, а также вызваны действительной необходимостью обеспечения безопасности дальнейшего рейса.

6.13. В период действия договора страхования Страхователь (Выгодоприобретатель) обязан незамедлительно, но не позднее 3 рабочих дней, как только это станет ему известно, письменно извещать Страховщика о ставших ему известными значительных изменениях в обстоятельствах, сообщенных Страховщику при заключении договора страхования (пункт 6.3. настоящих Правил), если эти изменения могут существенно повлиять на увеличение страхового риска: о продаже или передаче застрахованного судна в аренду; изменении, окончании или приостановлении действия класса судна; смене флага; замене оператора судна; о задержке рейса; плавании во льдах; о зимовке судна, не предусмотренной при заключении договора страхования; буксировке (активной и пассивной).

При неисполнении Страхователем данной обязанности Страховщик вправе потребовать расторжения договора страхования и возмещения убытков, причиненных расторжением договора. В этом случае договор расторгается с момента, когда Страхователю стало известно о значительных изменениях в обстоятельствах, влекущих увеличение страхового риска.

Страховщик, уведомленный об обстоятельствах, влекущих увеличение страхового риска, вправе потребовать изменения условий договора страхования или уплаты дополнительной страховой премии соразмерно увеличению риска.

При страховании на рейс дополнительная страховая премия рассчитывается согласно формуле:

$$\text{ДП} = (\text{НСС} \times \text{T2} - \text{ПСС} \times \text{T1}), \text{ где}$$

ДП – дополнительная страховая премия;

ПСС – прежняя страховая сумма;

НСС - новая страховая сумма;

T1 – страховой тариф на момент заключения договора страхования; T2 – страховой тариф на момент увеличения степени риска;

При страховании на срок дополнительная страховая премия рассчитывается согласно формуле:

$$\text{ДП} = (\text{НСС} \times \text{T2} - \text{ПСС} \times \text{T1}) \times n/t, \text{ где}$$

ДП – дополнительная страховая премия;

ПСС – прежняя страховая сумма;

НСС - новая страховая сумма;

T1 – страховой тариф на момент заключения договора страхования; T2 – страховой тариф на момент увеличения степени риска; n – количество дней, оставшихся до окончания срока действия

договора страхования с момента увеличения степени риска; t – срок действия договора страхования в днях.

Если Страхователь возражает против изменения условий договора страхования или уплаты дополнительной страховой премии, Страховщик вправе потребовать расторжения договора страхования. Договор страхования расторгается с момента увеличения степени риска. К отказу приравнивается неполучение ответа от Страхователя на отправленное надлежащим образом (заказное, с уведомлением о вручении, вручение под расписку и т.д.) письменное предложение Страховщика об изменении условий договора страхования или доплате Страхователем дополнительной страховой премии в срок, указанный в таком предложении. До уплаты дополнительной страховой

премии или изменения условий договора Страховщик не несет ответственности за убытки, вызванные увеличением степени риска.

Страховщик не вправе требовать расторжения договора, если обстоятельства, влекущие увеличение страхового риска, уже отпали.

Не считаются существенными изменениями в риске случаи, когда застрахованное судно совершает пробные рейсы, оказывает помощь или буксирует суда, терпящие бедствие, или когда оно само идет за буксиром другого судна, нуждаясь в помощи, или когда плавание за буксиром соответствует местным обычаям.

6.14. В случае утраты страхового полиса в период действия договора страхования Страхователю на основании его письменного заявления выдается дубликат страхового полиса, после чего утраченный страховой полис считается аннулированным и страховые выплаты по нему не производятся.

При утрате дубликата страхового полиса Страхователь уплачивает Страховщику денежную сумму в размере стоимости изготовления страхового полиса.

6.15. При переходе прав на застрахованное водное судно от лица, в интересах которого был заключен договор страхования, к другому лицу права и обязанности по этому договору переходят к лицу, к которому перешли права на имущество, за исключением случаев, предусмотренных действующим законодательством.

Лицо, к которому перешли права на застрахованное имущество, должно незамедлительно, не позднее 3 рабочих дней, письменно уведомить об этом Страховщика.

6.16. Договор страхования прекращается в случаях:

6.16.1. Истечения срока действия договора страхования.

6.16.2. Выполнения Страховщиком своих обязательств по договору в полном объеме.

6.16.3. Неуплаты Страхователем очередной части страховой премии в установленные договором сроки и размере, а в случае, указанном в подпункте б) п. 5.5. настоящих Правил – по истечении установленного тридцатидневного срока.

6.16.4. ликвидации Страхователя – юридического лица, прекращения деятельности Страхователя – индивидуального

предпринимателя, смерти Страхователя - физического лица;

6.16.5. Если после вступления договора страхования в силу возможность наступления страхового случая отпала и страхование прекратилось по обстоятельствам, иным, чем страховой случай.

6.16.6. По соглашению Страхователя и Страховщика, оформленному в письменном виде. Стороны обязаны письменно уведомить друг друга не позднее чем за 3 рабочих дня до даты предполагаемого расторжения договора;

6.16.7. Отказа Страхователя от договора страхования в любое время действия договора страхования, если к моменту отказа от договора страхования возможность наступления страхового случая не отпала по обстоятельствам, указанным в п. 6.16.5 настоящих Правил.

6.16.8. В других случаях, предусмотренных действующим законодательством.

6.17. В случаях, предусмотренных пп. 6.16.4., 6.16.5., 6.16.6. настоящих Правил Страховщик имеет право на часть страховой премии пропорционально времени, в течение которого действовало страхование. Возврат части страховой премии Страхователю производится в течение 15 календарных дней со дня прекращения договора страхования. За несвоевременное исполнение этой обязанности Страховщик уплачивает Страхователю пеню в размере 0,1% за каждый день просрочки от суммы, подлежащей возврату.

В случаях, указанных в п. 6.16.3. и 6.16.7. настоящих Правил, уплаченная страховая премия возврату Страхователю не подлежит.

6.18. В случае реорганизации Страхователя – юридического лица в период действия договора страхования права и обязанности по заключенному с ним договору страхования переходят к его правопреемник.

О предстоящей ликвидации или реорганизации юридического лица Страхователь обязан письменно, не позднее 30 календарных дней после принятия решения об этом, уведомить Страховщика.

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

Страховщик имеет право:

Проверить правильность сведений о страховом риске, предоставляемых Страхователем.

При принятии судна на страхование Страховщик имеет право произвести его осмотр с участием своего представителя.

Потребовать признания договора недействительным в случаях, предусмотренных действующим законодательством.

Проверять выполнение Страхователем

(Выгодоприобретателем) требований настоящих Правил и договора страхования.

Направлять запросы в компетентные органы по вопросам, связанным с расследованием причин и определением размера причиненных убытков.

Давать инструкции, направленные на уменьшение убытков при наступлении страхового случая, являющиеся обязательными для Страхователя (Выгодоприобретателя).

Произвести осмотр поврежденного водного судна, как только о повреждении стало известно Страховщику.

Принимать такие меры, какие он считает необходимыми для сокращения убытков, взять на себя по письменному распоряжению Страхователя (Выгодоприобретателя) защиту его прав и вести все дела по урегулированию убытков.

Потребовать изменения условий договора страхования или доплаты страховой премии при увеличении страхового риска (п. 6.14. настоящих Правил).

Отсрочить страховую выплату в случаях, если у него имеются мотивированные сомнения в подлинности документов (в частности, в порядке оформления и регистрации документа, в подлинности печати, подписи на документе, наличие незаверенных исправлений), подтверждающих страховой случай – до тех пор, пока не будет подтверждена подлинность таких документов лицом, представившим такой документ (по требованию Страховщика, предъявленному в течение 5 рабочих дней со дня получения такого документа) либо самим Страховщиком (на основании запроса Страховщика в орган, его выдавший, направленный в течение 5 рабочих дней со дня получения такого документа).

Страховщик обязан:

Ознакомить Страхователя с настоящими Правилами страхования.

После уплаты страховой премии (первой ее части) выдать Страхователю страховой полис с приложением настоящих Правил в установленный срок.

Не разглашать полученные им в результате своей профессиональной деятельности сведения о Страхователе (Выгодоприобретателе), а также о его имущественном положении, за исключением случаев, предусмотренных законодательством.

При досрочном прекращении договора страхования в соответствии с пунктом 6.16.4-6.16.6 Правил вернуть Страхователю часть страховой премии на условиях и в сроки, установленные настоящими Правилами.

При признании заявленного случая страховым в установленный настоящими Правилами срок составить акт о страховом случае и выплатить страховое возмещение.

Возместить расходы, произведенные Страхователем при наступлении страхового случая в целях уменьшения ущерба.

Страхователь имеет право:

Ознакомиться с Правилами страхования.

Уплачивать страховую премию в рассрочку с согласия Страховщика (пункт 5.4. настоящих Правил).

Получить дубликат страхового полиса в случае его утраты.

Увеличить по согласованию со Страховщиком в период действия договора страхования размер страховой суммы, если водное судно застраховано не на полную страховую стоимость в порядке, предусмотренном п.4.5. настоящих Правил.

Осуществить страхование одного и того же объекта у другого Страховщика, в случае, когда объект застрахован лишь в части страховой стоимости. При этом страховая сумма по всем договорам страхования не должна превышать страховую стоимость объекта.

Отказаться от договора страхования в соответствии с п. 6.17.7.

настоящих Правил, подав письменное заявление Страховщику об отказе от договора страхования.

7.4.Страхователь обязан:

7.4.1. Своевременно уплачивать страховую премию в размере и порядке, установленном договором страхования.

7.4.2. При заключении договора страхования сообщить Страховщику обо всех известных ему обстоятельствах, имеющих существенное значение для оценки страхового риска (п. 6.3. настоящих Правил), а также обо всех заключенных или заключаемых договорах страхования в отношении данного объекта страхования.

7.4.3. В период действия договора страхования незамедлительно, не позднее 3 рабочих дней сообщать Страховщику о ставших ему известными значительных изменениях в степени риска, если эти изменения могут существенно повлиять на увеличение страхового риска (п. 6.14. настоящих Правил).

7.4.4. При наступлении страхового случая принять все разумные и доступные в сложившихся обстоятельствах меры, чтобы уменьшить возможные убытки. Принимая такие меры, Страхователь должен следовать указаниям Страховщика, если они сообщены Страхователю.

7.4.5. Незамедлительно сообщить о происшествии в компетентные органы.

7.4.6. Предоставить Страховщику всю доступную ему информацию и документы, подтверждающие факт наступления страхового случая и размер убытков.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ РАЗМЕРА И ПОРЯДОК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ СТРАХОВОЙ ВЫПЛАТЫ

8.1. При наступлении страхового случая Страхователь обязан немедленно наиболее быстрым из возможных способов (но в любом случае не позднее одного рабочего дня) уведомить об этом Страховщика с тем, чтобы Страховщик имел возможность назначить своего представителя для выяснения обстоятельств страхового случая и участия в спасании и сохранении застрахованного судна.

Однако действия Страховщика или его представителя по спасанию и сохранению судна не являются основанием для признания права Страхователя на получение страхового возмещения.

8.2. В случае необходимости ремонта судна Страхователь обязан до ремонта уведомить об этом Страховщика и обеспечить его представителю возможность участия в осмотре повреждений судна.

8.3. Выбор дока и верфи для осмотра и ремонта должен быть согласован со Страховщиком. В случае, если время и место ремонта не согласованы со Страховщиком, ущерб определяется последним исходя из разумных и целесообразных затрат на ремонт.

8.4. Страховое возмещение может быть выплачено только после того, как будут установлены причины и размер убытка от страховых случаев, предусмотренных договором страхования, и составлен акт о страховом случае (по форме, утвержденной Страховщиком).

8.5. Для получения страхового возмещения Страхователь (Выгодоприобретатель) обязан представить следующие документы (их копии, заверенные в установленном порядке): заключения компетентных органов (экспертных комиссий, гидрометеослужбы и т.д.), судовые документы, акт сюрвейерского осмотра, объяснения капитана и иных задействованных членов команды, подлинники счетов на все виды расходов, произведенных в момент происшествия и во время ремонта, а также другие документы по требованию Страховщика, подтверждающие факт наступления страхового случая и размер убытков.

Необходимость представления документов определяется характером происшествия и требованиями законодательства.

Непредставление требуемых Страховщиком документов без объективных причин дает ему право отказать в выплате возмещения в части убытка, не подтвержденного такими документами.

8.6. Страховое возмещение выплачивается в размере ущерба с учетом франшизы, но не более страховой суммы по договору страхования.

8.6.1. Размер ущерба равен страховой сумме:

при полной фактической гибели (судно полностью уничтожено);

при утрате судна, в т.ч. при пропаже судна без вести (о судне не поступило никаких сведений в течение трех месяцев, причем последнее известие о судне было получено до истечения срока договора страхования и если Страховщик не докажет, что судно погибло по истечении этого срока);

при полной конструктивной гибели судна (восстановление или ремонт судна экономически нецелесообразны) за вычетом стоимости остатков, годных к использованию или реализации. Полная конструктивная гибель судна признается в случае, если общая сумма расходов по устранению последствий страхового случая составит не менее 100% страховой стоимости судна.

8.6.2. Размер ущерба при повреждении водного судна определяется стоимостью восстановительного ремонта.

Возмещаемая стоимость ремонта рассматривается как сумма расходов, необходимых для приведения судна в то состояние, в котором оно находилось непосредственно перед наступлением страхового случая, причем стоимость устранения повреждений застрахованного имущества возмещается без учета процента его износа.

Восстановительные расходы включают в себя:

а) расходы на материалы и запасные части для ремонта (восстановления);

б) расходы на оплату работ по ремонту;

в) расходы по доставке материалов к месту ремонта и другие

расходы, необходимые для восстановления застрахованного имущества.

В возмещаемую стоимость ремонта включаются только те расходы по очистке и окраске корпуса судна, которые приходятся на поврежденные части при условии, что ремонт по устранению повреждений судна произведен в течение 12 месяцев с момента последней окраски корпуса судна.

К восстановительным расходам не относятся:

а) дополнительные расходы, вызванные улучшениями застрахованного объекта;

б) расходы, вызванные временным или вспомогательным ремонтом или восстановлением;

в) другие, произведенные сверх необходимых расходы.

Если в результате страхового случая судно вынуждено прервать рейс и немедленно следовать на ремонт, возмещению подлежат разумные и целесообразные расходы по перегону судна к месту ремонта и обратному перегону.

Во всех остальных случаях расходы по перегону судна из последнего пункта захода до места ремонта по устранению повреждений, полученных в результате страхового случая, возмещаются в сумме, превышающей нормальные эксплуатационные расходы во время такого перегона.

Расходы по вводу судна в док и выводу из него или подъему и спуску с помощью эллинга, а также расходы за время пользования сухим доком или эллингом включаются в возмещаемую стоимость ремонта полностью при условии, что в ходе ремонта выполнялись работы, направленные исключительно на устранение последствий страхового случая.

Если ремонт повреждений, покрываемых договором страхования, осуществляется одновременно с работами, не относящимися к устранению последствий страхового случая, в возмещаемую стоимость ремонта включается 50% расходов по вводу судна в сухой док и выводу из него или подъему и спуску с помощью эллинга. При этом расчет возмещаемых расходов за пользование сухим доком или эллингом производится исходя из времени, которое потребовалось бы для ремонта по устранению последствий страхового случая, если бы такой ремонт производился отдельно.

Если это предусмотрено условиями договора страхования, Страховщик возмещает также убытки, расходы и взносы по общей аварии по доле судна.

При продаже судна Страхователь имеет право на возмещение убытков, происшедших в результате страхового случая, если ремонт по устранению повреждений судна не производился. Размер возмещения определяется исходя из разумной стоимости ремонта на основании сметы на ремонт, но не более суммы, на которую снижается стоимость судна изза наличия повреждений в результате страхового случая.

При продаже судна на слом положения настоящего пункта не применяются.

Если в договоре страхования страховая сумма установлена менее страховой стоимости судна, при наступлении страхового случая Страховщик обязан возместить Страхователю (Выгодоприобретателю) часть понесенных последним убытков пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости.

Страховщик также возмещает:

а) необходимые и целесообразно произведенные расходы Страхователя (Выгодоприобретателя), произведенные в целях уменьшения убытков. Такие расходы возмещаются пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости независимо от того, что вместе с возмещением других убытков они могут превысить страховую сумму;

б) расходы Страхователя (Выгодоприобретателя) по установлению размера убытка, если убыток возмещается по условиям страхования.

Если морское судно застраховано от гибели, Страхователь или Выгодоприобретатель могут заявить Страховщику об отказе от своих прав на застрахованное судно (абандон) и получить полную страховую сумму в случаях:

пропажи судна без вести;

уничтожения судна (полная фактическая гибель); - конструктивной гибели судна.

В этих случаях к Страховщику переходят:

при страховании в полной стоимости – все права на застрахованное судно;

при страховании не в полной стоимости – права на долю застрахованного имущества пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости.

Заявление об абандоне должно быть подано Страховщику в течение шести месяцев с момента наступления страхового случая. По истечении шести месяцев Страхователь (Выгодоприобретатель) лишаются права на абандон, но могут потребовать возмещения убытков на общих основаниях.

Заявление об абандоне не может быть подано Страхователем (Выгодоприобретателем) условно и не может быть взято обратно.

Ответственность Страховщика в отношении всех убытков, возникших по договору страхования, ограничивается страховой суммой.

В течение 10 рабочих дней после получения всех необходимых документов при признании случая страховым, Страховщик составляет акт о страховом случае.

Страховщик в течение 10 рабочих дней после получения всех необходимых документов от Страхователя вправе направить запрос в компетентные органы для получения документов, подтверждающих факт наступления страхового случая и размер убытков.

В случае возникновения споров между сторонами о причинах и размере убытка каждая из сторон имеет право потребовать проведения экспертизы. Экспертиза проводится за счет стороны, потребовавшей ее

проведения. В случае, если результатами экспертизы будет установлено, что отказ Страховщика в выплате возмещения был не обоснованным, Страховщик принимает на себя долю расходов по экспертизе, соответствующую соотношению суммы, в выплате которой было первоначально отказано, и суммы возмещения, выплаченной после проведения экспертизы. Если Страхователь потребовал проведения экспертизы, то расходы на ее проведение по случаям, признанным после ее проведения нестраховыми, относятся на счет Страхователя.

Страховое возмещение выплачивается в размере убытков с учетом франшизы после вычета сумм, полученных Страхователем (Выгодоприобретателем) в возмещение данного убытка с других лиц, ответственных за его причинение, но не более установленной по договору страхования страховой суммы.

Если по заявленному Страховщику случаю компетентными органами проводится проверка либо возбуждено уголовное дело, то акт о страховом случае составляется или решение об отказе в выплате страхового возмещения принимается Страховщиком в течение 7 рабочих дней после принятия указанными органами решения по существу (решения об отказе в возбуждении уголовного дела, о прекращении либо приостановлении производства по делу, приговора суда).

Если на момент наступления страхового случая Страхователь имел договоры страхования с несколькими страховщиками на сумму, превышающую в общей сложности страховую стоимость застрахованного судна (двойное страхование), то страховое возмещение, получаемое им от всех страховщиков по страхованию этого судна, не может превышать его страховой стоимости. При этом каждый из страховщиков выплачивает страховое возмещение в размере пропорциональном отношению страховой суммы по заключенному им договору к общей сумме по всем договорам страхования, а Страховщик выплачивает страховое возмещение лишь в части, падающей на его долю.

При определении размера страхового возмещения Страховщик вправе зачесть неуплаченные части страховой премии, о чем делается отметка в страховом полисе при заключении договора страхования.

Выплата страхового возмещения производится Страхователю (Выгодоприобретателю) в течение 5 рабочих дней после составления акта о страховом случае.

В случае, когда страховая сумма по договору страхования установлена в иностранной валюте, а страховая премия уплачивалась в белорусских рублях, то страховое возмещение выплачивается в белорусских рублях по

официальному курсу белорусского рубля по отношению к валюте страховой суммы, установленному Национальным банком Республики Беларусь на день составления акта о страховом случае или по соглашению сторон в иностранной валюте, если это не противоречит действующему законодательству.

Решение об отказе в выплате страхового возмещения принимается Страховщиком и сообщается Страхователю в письменной форме в течение 15 рабочих дней после получения всех необходимых документов с мотивацией причины отказа.

После выплаты страхового возмещения договор страхования действует в размере разницы между страховой суммой, установленной по договору, и произведенными страховыми выплатами.

Страховщик освобождается от выплаты страхового возмещения если:

страховой случай наступил в результате умышленных действий Страхователя (Выгодоприобретателя);

страховой случай наступил вследствие воздействия ядерного взрыва, радиации или радиоактивного загрязнения, военных действий, гражданской войны, если международными договорами Республики Беларусь, актами законодательства или договором страхования не предусмотрено иное;

убытки возникли вследствие изъятия конфискации, реквизиции, национализации, ареста или уничтожения застрахованного имущества по распоряжению государственных органов, если договором страхования не предусмотрено иное;

убытки возникли вследствие того, что Страхователь умышленно не принял разумных и доступных мер, чтобы уменьшить возможные убытки;

убытки возмещены в полном объеме лицом, виновным в их причинении.

Страховщик вправе отказать в выплате страхового возмещения, если Страхователь (или Выгодоприобретатель, которому известно о заключении договора страхования в его пользу):

а) после того, как ему стало известно о наступлении страхового случая, не уведомил Страховщика в предусмотренный договором страхования срок указанным в договоре способом (п. 8.1. настоящих Правил), если не будет доказано, что Страховщик своевременно узнал о наступлении страхового случая, либо, что отсутствие у Страховщика сведений об этом не могло сказаться на его обязанности выплатить страховое возмещение.

Страховщик при страховании морского судна также не несет ответственности за убытки, причиненные вследствие:

грубой неосторожности Страхователя или Выгодоприобретателя либо их представителей;

отправки в рейс судна в немореходном состоянии, если только немореходное состояние судна не было вызвано его скрытыми недостатками;

ветхости судна и его принадлежностей, их изношенности от времени или обычного пользования;

захвата судна;

пиратских действий;

общественных беспорядков, забастовок;

В случае, если риск гибели (утраты) и повреждения судна вследствие захвата судна, пиратских действий, общественных беспорядков, забастовок принят на страхование, Страховщик несет ответственность на условиях, предусмотренных настоящими Правилами.

За несвоевременную выплату страхового возмещения по вине Страховщика он уплачивает Страхователю (Выгодоприобретателю) пеню за каждый день просрочки в размере: юридическому лицу и индивидуальному предпринимателю – 0,1 процента и физическому лицу – 0,5 процента от суммы, подлежащей выплате.

Страхователь (Выгодоприобретатель) обязан возратить Страховщику выплаченное страховое возмещение или его соответствующую часть, если в течение предусмотренных законодательством сроков исковой давности обнаружится такое обстоятельство, которое по закону или по настоящим Правилам полностью или частично лишает Страхователя (Выгодоприобретателя) права на страховое возмещение.

ПЕРЕХОД К СТРАХОВЩИКУ ПРАВ СТРАХОВАТЕЛЯ НА ВОЗМЕЩЕНИЕ УЩЕРБА

К Страховщику, выплатившему страховое возмещение, переходит в пределах выплаченной суммы право требования, которое Страхователь имеет к лицу, ответственному за убытки, возмещенные в результате страхования. Перешедшее к Страховщику право требования осуществляется им с соблюдением правил, регулирующих отношения между Страхователем и лицом, ответственным за убытки.

Страхователь обязан передать Страховщику все документы и доказательства и сообщить ему все сведения, необходимые для осуществления Страховщиком перешедшего к нему права требования.

Если Страхователь отказался от своего права требования к лицу, ответственному за убытки, возмещенные Страховщиком, или осуществление этого права стало невозможным по вине Страхователя,

Страховщик освобождается от выплаты страхового возмещения полностью или в соответствующей части и вправе потребовать возврата излишне выплаченной суммы возмещения.

ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

10.1. Споры, вытекающие из договора страхования, разрешаются путем переговоров, а при не достижении согласия – в судебном порядке, установленном действующим законодательством Республики Беларусь.

Настоящие Правила вступают в силу с даты, указанной в лицензии на осуществление страховой деятельности для такой составляющей страховую деятельность работы и услуги как добровольное страхование водного транспорта.

1.5.2. г..

.

1.5.3. в.

.

1.5.4. ика.

.

Тема 1.6. Правовое регулирование международных перевозок грузов: транспортно-экспедиционной деятельности

1.6.1. Источники транспортного права на автомобильном транспорте.

Актуальной задачей в сфере логистической деятельности в Республике Беларусь является формирование национальной нормативной правовой базы. Одним из первых законодательных шагов было принятие Постановления Совета Министров Республики Беларусь от 04.11.2006 г. № 1475 «Об утверждении Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021 – 2025 годы» предусматривалось на втором этапе развития транспортной отрасли внедрение логистических технологий и систем доставки грузов. Основными моментами которой являлись: разработка основных направлений развития логистической системы

Республики Беларусь; создание организационной схемы размещения логистических центров в стране и за рубежом; формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций в создание объектов и инфраструктуры логистической системы и т.д. Начиная с 1 января 2011 г. в Беларуси введены в действие новые государственные стандарты. [Журавлев, В.А. Основы логистики: конспект лекций / В.А. Журавлев, А.В. Сак. – Мн.: Право и экономика, 2020. – 164 с.]

Программу развития логистической системы в Республике Беларусь до 2025 г сменила Республиканская программа развития логистической системы и транзитного потенциала на 2021–2025 годы. Целью новой программы определено: совершенствование условий логистической деятельности, повышение эффективности использования инфраструктуры, необходимой для оказания логистических услуг, и транзитного потенциала Республики Беларусь. В данной программе уделено внимание таможенной логистике [Пелих, С.А. Логистика: учеб.пособие для вузов / С.А. Пелих, Ф.Ф. Иванов. – Мн.: Право и экономика, 2017. – 556 с].

Логистическая деятельность изначально предполагает, что товары и транспортные средства будут пересекать таможенную границу Республики Беларусь, как отечественные товары, так и импортные. Следовательно, место таможенных органов и таможенная логистика в логистическом направлении страны, касающееся перемещения товаров и транспортных средств имеет важное значение. Таможенная логистика базируется на системе тарифного и нетарифного таможенного регулирования и представляет собой особый круг мероприятий в области таможенного дела, направленный на решение вопросов, непосредственно связанных с регулированием и организацией международных поставок товаров, находящихся под таможенным контролем [Таможенный Кодекс Республики Беларусь 204-З от 4.01.2007 г.(доп. и изм.)].

Таможенная логистика как наука и практика управления экспортно-импортными товарными потоками включает в себя финансовую логистику таможенных платежей, информационную логистику таможенного регулирования, логистику таможенных услуг и так далее.

Целью её является повышение эффективности таможенного администрирования и создание благоприятных условий для участников внешнеторговой деятельности, за счет повышения качества предоставляемых услуг.

При условии выполнения поставленной цели будет достигнуто ускорение товарооборота и расширение внешнеторговых связей Республики Беларусь, таможенный контроль за товарами, перемещаемыми через таможенную границу, а также своевременное и полное наполнение доходной части государственного бюджета страны.

Исследуя место таможенных органов в логистической деятельности в Республике Беларусь, стоит обратить внимание на таможенные услуги, предоставляемые ими.

Таможенные услуги относятся к сфере услуг, обслуживающих внешнеторговую деятельность. Они несут вспомогательную роль по отношению к транснациональному движению товаров и неизбежно становятся международными по масштабу. В настоящее время услуги различных видов транспорта способствуют расширению международной торговли, что является предпосылкой для развития, в том числе таможенных услуг.

Под таможенной услугой понимается результат действий и мер в сфере таможенного регулирования, направленных на удовлетворение потребностей участников внешнеторговой деятельности в ускоренном и эффективном проведении выпуска товара в соответствии с выбранной таможенной процедурой при обеспечении экономической безопасности и пополнении государственного бюджета.

Принципом таможенной логистики является оптимизация временных и финансовых затрат на осуществление той или иной процедуры, связанной с перемещением товара через государственную границу Республики Беларусь и его дальнейшее вовлечение в экономический оборот в интересах всех участников экономической деятельности.

Для правильного и беспрепятственного перемещения товаров через государственную границу в ходе осуществления логистической деятельности, таможенные органы консультируют заинтересованных лиц по вопросам, касающимся таможенного законодательства таможенного союза, и по иным вопросам, входящим в компетенцию таможенных органов [Довнар, В.В. //

Логистическая деятельность в правовом поле // Транспортный вестник. 2021. № 47. – С. 31].

Консультирование таможенными органами осуществляется в устной и письменной формах бесплатно.

Исследуя правовые особенности осуществления логистической деятельности необходимо учитывать, что Республика Беларусь обладает уникальным географическим положением, так как через ее территорию проходят важнейшие торговые пути, соединяющие Европу с Россией, странами СНГ и Китая. Для того чтобы данная система эффективно работала, необходимо построить законодательно обеспеченную, крепкую и устойчивую логистическую систему не только на республиканском уровне, но и на международном, чтобы извлекать прибыль в государственную казну Республики Беларусь, за счет обеспечения всеми видами услуг и сервиса субъектов экономических правоотношений.

Географическое расположение Республики Беларусь раскрывает ряд возможностей для реализации имеющихся у страны преимуществ в осуществлении международных перевозок грузов, создание центров, осуществляющих международное перемещение товаров, наращивание объемов перемещаемых товаров и т.д.

Для увеличения товарооборота через таможенную границу Республики Беларусь, можно упростить систему перевозок транзитных товаров, уменьшив пошлины и иные выплаты, что возможно увеличит поток иностранных товаров и будет привлекателен для международных перевозчиков

Для развития логистической системы Республики Беларусь в соответствии с мировыми тенденциями необходимо создание определенных условий, направленных на улучшение качества и комплексности логистических услуг, обеспечение развития логистической инфраструктуры, повышение эффективности ее использования, реализацию трансграничного потенциала.

В связи с этим можно выделить следующие условия развития логистической системы Республики Беларусь:

- обеспечение доступности для всех субъектов рынка процесса товародвижения национальных и международных логистических систем, что способствует развитию производства и извлечению наибольшего дохода;
- ускорение процесса движения товаров в логистической системе Республики Беларусь;
- расширение и упрочение логистических возможностей участников процесса движения товаров;
- объединение участников экономической деятельности Республики Беларусь в международные логистические системы;
- сегментирование национальной логистической системы по видам продукции (товаров), перемещаемой на рынки товаров;
- снижение общих затрат и получение синергетического эффекта за счет интеграции экономических интересов участников логистической системы

[Вашило, А. А. Резервы и направления развития транспортно-логистических услуг /А. А. Вашило // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2017. – № 4. – С. 18 – 21].

1.6.2. Международная правовая регламентация перевозок грузов в смешанных (мультимодальных сообщениях).

Проектирование и управление транспортно-логистическими процессами доставки грузов

Процесс проектирования системы транспортировки продукции берет начало с поступления заявки. Стандартная заявка содержит следующие реквизиты:

- информация о заказчике;
- информация о грузе (название, количество, условия хранения);
- место отправления и место назначения;
- время отправления и прибытия;
- дополнительные услуги и замечания заказчика.

Проанализировав требования заказчика, оператор-диспетчер фирмы разрабатывает несколько возможных вариантов плана доставки продукции, определяя схемы доставки продукции и провайдеров, которые могут быть привлечены для достижения этой цели. В ходе работы диспетчера исключаются планы, которые не соответствуют заявленным требованиям заказчика, и на основе оставшийся вариантов выбирается самый оптимальный. После этого при получении согласия заказчика на данный план доставки товара между сторонами заключается договор на доставку.

Схема проектирования системы доставки грузов представлена на рисунке .

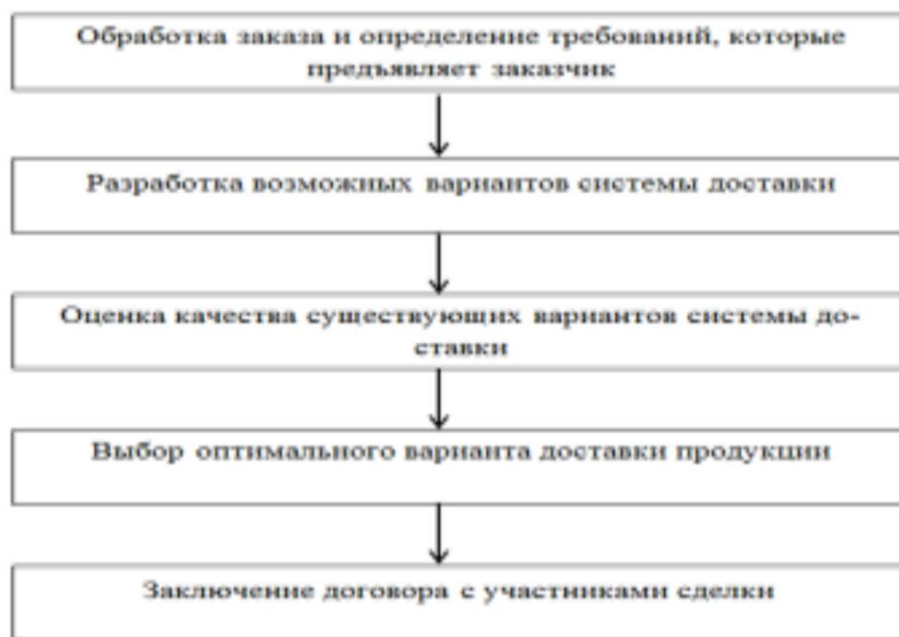


Рисунок Схема проектирования системы доставки продукции

Выделены основные требования, которые предъявляют заказчики к системе доставки грузов. Прежде всего, это многообразие требований предъявляются непосредственно к самому процессу доставки продукции. На рисунке показаны основные приоритетные критерии оценки выбора поставщика.

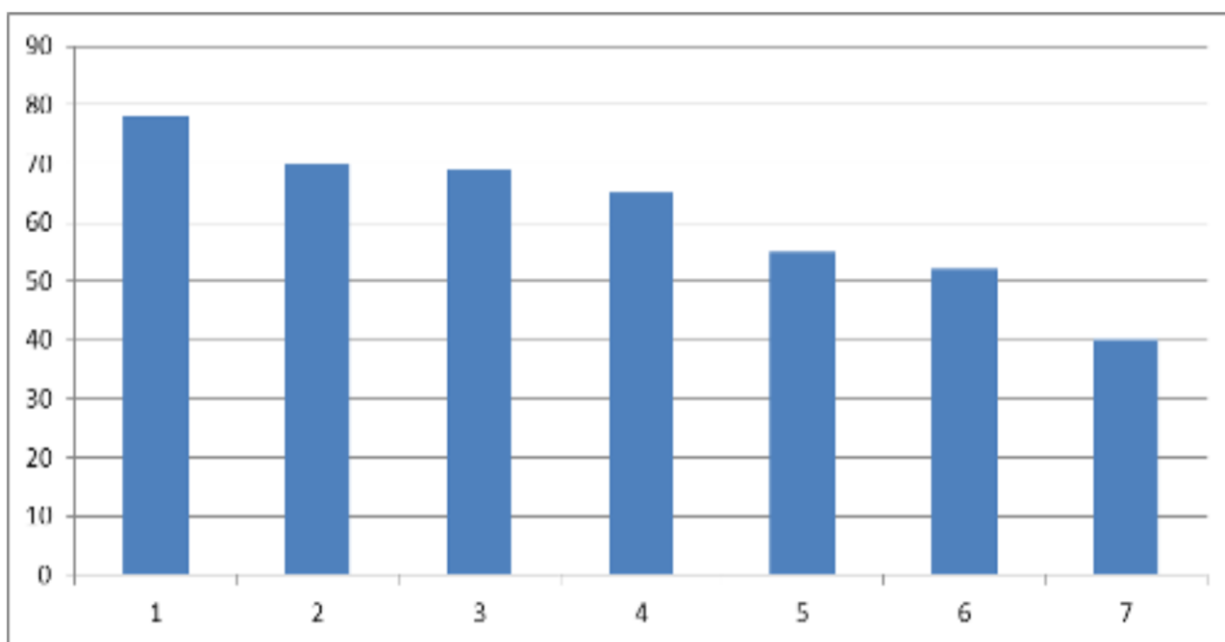


Рисунок Диаграмма приоритетов требований клиентов к системе доставок

Требования включают в себя:

1. оказание помощи про проведение процедуры таможенного контроля;
2. обеспечение необходимого требования времени доставки продукции;
3. сохранность груза при перевозке и хранении продукции;
4. минимальные затраты на доставку продукции;
5. оказание дополнительных услуг;
6. репутация перевозчика;
7. гибкость в системе оплаты.

Для заказчиков характер целей доставки может меняться в зависимости от конкретного времени. Рассмотрев рисунок сделан вывод о том, что вторую по значимости роль играет время доставки груза, но при стабильном спросе и в зависимости от степени срочности заказа, на первое место выходят затраты на доставку продукции и сохранность груза. Следовательно, многокритериальная модель задач выбора системы доставки груза (ВСДГ) должна предоставлять возможность оперировать с переменным составом критериев и выделять наиболее приоритетные.

Одной из особенностей задачи ВСДГ является ее вариативность, так как в современных условиях многие фирмы принимают участие в доставки продукции, таким образом, увеличивается количество возможных вариантов доставки груза.

Процесс организации продвижения материальных потоков включает следующие аспекты:

- определение системы перемещения грузов;
- выбор способов транспортировки продукции;
- выбор места хранения и переработки продукции;
- введение системы управления запасами;
- установление процедуры обработки заказов и др.

Для эффективной организации логистического процесса каждый из данных аспектов планируется и реализуется как неотъемлемая часть построенной, сбалансированной по всем параметрам и саморегулируемой общей системы. Все элементы этой системы связаны между собой, и поэтому пренебрежение каким-либо из них может привести к серьезному нарушению функционирования потокопроводящей коммуникации, а также негативно повлиять на весь процесс управления логистикой.

Транспортно-технологический процесс состоит из последовательно выполняемых действий, которые подразумевает под собой доставку продукции. То есть, это перевозка, складирование, хранение, упаковка и агрегирование продукции. Сюда же входят такие операции, как выбор схемы маршрута, разработка графика движения и так далее. Главной целью всех этих действий является исключение территориального разрыва между производством и потребителем.

Таким образом, транспортно-технологический процесс представляет собой единую систему доставки груза. Главным критерием будет являться удовлетворение требований, предъявляемых клиентом к системе поставок. На практике основными участниками доставки являются экспедиторы, перевозчики, склады и так далее.

В зависимости от наличия посредников в системе транспортировки грузов можно выделить три вида логистических систем. Система с прямыми связями: материальный поток проходит непосредственно от поставщика до заказчика, т.е. без посредников. Эшелонированная система, в которой присутствует хотя бы один посредник.

В гибких логистических системах материальный поток может осуществлять движение, как с посредником, так и без него (рисунок).

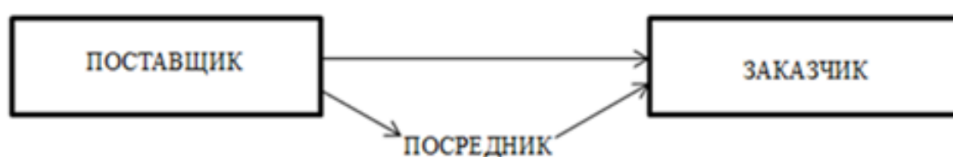


Рисунок Схема гибкой логистической системы

Главная задача организатора транспортного процесса заключается в проектировании процесса доставки и координации всех участников логистической цепи. Необходимо отметить, что существует два варианта транспортировки груза от поставщика к потребителю (рисунок).



Рисунок Логистическая цепь поставок

Исходя из рисунка сделан вывод о том, что транспортировка груза происходит непосредственно двумя путями: продукция поступает к потребителю сразу из производственного цеха, либо со складских помещений предприятия-поставщика.

Склад – это сложное техническое сооружение, предназначенное для приемки, размещения, накопления, хранения и распределения продукции между потребителями.

Складские системы могут создаваться как в начале, в ходе движения, а также и в конце транспортных грузопотоков для временного накопления или же непрерывного обеспечения производственных структур материальными ресурсами.

Элементами логистической системы являются хранения и переработки. Они представляют собой комплекс складов и вспомогательных сооружений, а также персонал, который осуществляет прием материальных ресурсов, их размещение, хранение, учет, проверку состояния, подготовку к общественному потреблению и отпуск потребителю. Данная система может быть самостоятельной единицей, а может принадлежать промышленному, строительному или транспортному предприятию.

С помощью систем хранения и переработки решается проблема временных, количественных и качественных несоответствий между

наличием и потребностью в материалах в процессах производства, реализации и потребления.

Транспортный процесс включает в себя, не только перемещения груза от поставщика до потребителя, но и подразумевает собой выполнение погрузочно-разгрузочных работ и экспедиционное обслуживание. Экспедитор играет посредническую роль и выполняет все необходимые вспомогательные операции. Также экспедитор может выступать как главный организатор процесса транспортировки продукции. Действуя по принципу доставки "от двери до двери", он может обеспечить своевременную доставку продукции с наименьшими затратами.

Экспедиторы принимают участие в перевозках посредством заключения договора купли-продажи, и занимаются выполнением процедур таможенного оформления груза, а также осуществляют расчеты за доставку продукции и заполнением соответствующих документов.

У каждого вида систем поставки имеются свои особенности в управлении, технологии и организации, но они имеют общую технологическую основу в виде технологических схем доставки продукции.

На рисунке 1.7 изображена схема процесса перевозки груза. Она имеет циклический характер. Следовательно, перемещение грузов совершается повторяющимися производственными циклами, которые следуют друг за другом. Ритм этих циклов зависит от частоты, которая зависит от средней продолжительности одного цикла. Каждый цикл очень динамичен, и характеризуется непрерывной сменой состояния и изменением состава элементов. Каждый повторяющийся цикл перевозки складывается из множества отдельных этапов, которые находятся в тесной взаимосвязи и одинаково направленных. Конечной целью этих циклов является достижение пространственной смены положения грузов. Таким образом, совокупность этих циклов, слагающихся в цикл перевозки, создает перевозочный процесс.



Рисунок Технологическая схема перевозки грузов автомобильным транспортом

Проанализировав схемы процесса перевозок груза, можно сделать вывод, о том, что в любом процессе перевозки существуют этапы, которые присущи только грузу, только подвижному составу, но также имеются и совместные этапы. К таким этапам можно отнести этап погрузки, транспортировки и разгрузки. Например, подача подвижного состава под погрузку, подготовка груза к отправке, хранение груза в пункте производства и промежуточных пунктах, складирование, экспедиторские операции и т.д.

Таким образом, для оптимизации транспортных потоков доставки продукции необходимо учитывать все факторы, влияющие на доставку груза от поставщика до потребителя. Предприятия, участвующие в логистической цепи, должны стремиться к максимальной загрузке транспортных средств и минимальной протяженности маршрутов грузоперевозки при обязательном удовлетворении всех сервисных ожиданий потребителей [https://studbooks.net/1170335/marketing/transportno_logisticheskoe_proektirovanie_upravlenie_sistemami_dostavki_produktsii].

Перестроение логистических потоков в условиях санкционного давления

На логистические потоки в текущей ситуации оказывают влияние факторы, которые не предсказуемы и сложны к просчету. К их числу относится нестабильность в геополитической ситуации, последствия пандемии COVID-19, нехватка и загруженность мощностей инфраструктуры, увеличение премий по страхованию, увеличение ограничений «пакетных» санкций. Частично, последствия данных рисков можно спрогнозировать или проанализировать по уже наступившим. К таким последствиям можно

отнести: изменения и разрыв логистических схем и цепей поставок; неравномерность нагрузки на узловые элементы; загруженность направлений, на которые переориентирован рынок; перегруженность портов, железнодорожных путей; увеличение количества брошенных поездов, что ограничивает пропускную способность, колебания ставок, таможенная паника; увеличение нелегальных схем поставок; усугубление проблем инфраструктуры. Основными из сложившихся последствий можно считать сокращение цепей поставок, переориентация направлений и увеличение экспорта Беларуси в Китай и другие азиатские страны, ограничение транзитных перевозок и закрытие границ, ускорение развития импортозамещения, усиление протекционизма со стороны государства, падение спроса на услуги логистики, отсутствие прозрачности и устойчивости процессов в транспортно-логистической системе, сложность в мгновенном реагировании на волатильность и сбои логистических цепочек.

Вводимые санкции оказывают влияние на всех участников транспортно-логистической системы на мировом уровне, замедляют процесс восстановления мировой экономики после пандемии коронавирусной инфекции, замедляют и зачастую парализуют глобализацию рынков на региональном уровне. Транспортная логистическая система должна в максимально короткие сроки перестроиться, в противном случае, система, которая не успеет перестроиться будет вынуждена покинуть рынок.

В условиях новых реалий санкционных ограничений остается актуальным изучение основных рисков и факторов, влияющих на развитие транспортно-логистической системы, необходимо разрабатывать и идентифицировать не только превентивные меры, но и разрабатывать возможные векторы направления развития транспортных систем Республики Беларусь в условиях санкций. К таковым можно отнести следующие:

1. трансформация сложившихся коммерческих моделей в новые подходы;
2. ориентация на потребителя внутри страны;
3. освоение и переориентация на новые рынки (стран Азии, Латинской Америки)
4. совершенствование логистических схем и модернизация транспортной инфраструктуры с учетом перестроения транспортно-логистических цепей;
5. формирование цифровых решений для полного обеспечения ведения логистических циклов.

По мере нарастания санкционных ограничений транспортно-логистические системы будут трансформироваться с определенными особенностями, такими как:

1. формирование цепей поставок при помощи цифровых технологий, что позволит выработать новые маршруты перевозок быстро, скомбинировать и усложнить действия участников перевозочного процесса;
2. смена приоритетов со снижения цен на перевозку на ее стабильное осуществление;
3. быстрая адаптация к турбулентным внешним условиям с большой вероятностью станет стандартом для транспортно-логистических систем в ближайшее время;
4. непрогнозируемое, волнообразное изменение ставок на перевозку будет продолжаться, при существующем росте спроса на перевозки и увеличивающемся недостатке провозных мощностей.

Подготовка груза к транспортировке с учетом его свойств

Стальные бесшовные трубы – изделия цилиндрической формы с круглым сечением, полые внутри. У бесшовных труб отсутствует сварной шов, поэтому их состав и показатель прочности одинаковый по всей длине. Благодаря этому такие трубы выдерживают более высокое давление, чем сварные круглые трубы.

Круглая бесшовная труба наружным диаметром 48 мм применяется для возведения транспортных трубопроводов, работающих под давлением, в нефтегазовой индустрии. Также бесшовные трубы используются для прокладки гидравлических трубопроводов, систем отопления, в строительстве, архитектуре, судостроении и т.д. Стальная труба отличается повышенной устойчивостью к коррозии и окислению, поэтому оптимальна для эксплуатации на открытом воздухе при перепадах температур и в условиях повышенной влажности.

Размеры бесшовной круглой трубы: толщина стенки - 1,5 мм , длина – 3 м, вес круглой трубы - 5,4 кг.

Код ТНВЭД: 730640800 – изделия из черных металлов, трубы, трубки и профили полые прочие (например, с открытым швом или сварные, клепаные или соединенные аналогичным способом), из черных металлов, прочие сварные, круглого поперечного сечения, из коррозионностойкой стали.

Код ЕТСНГ: 323058 трубы металлические, не поименованные в алфавите.

Код ГНГ: 73069000 - Трубы, трубки и профили полые, из черных металлов, прочие.

ГОСТ 10692-80 излагает четкие требования к приемке, маркировке, упаковке, транспортировке и хранению металлических труб (в данном случае стальных, толщина стенки – 1,5 мм).

Согласно ГОСТ 10692-80 к маркировке металлических труб (в данном случае стальных) предъявляются следующие требования:

маркировку труб проводят на расстоянии не более 500 мм и не менее 20 мм от торца и обводят или подчеркивают яркой краской;

маркировку труб диаметром до 159 мм включительно, труб, имеющих светлую поверхность, а также холоднодеформированных труб в пакетах, наносят на ярлык. Маркировку холоднодеформированных труб диаметром до 450 мм включительно, увязанных в пакеты, допускается наносить на ярлык и на три трубы каждого пакета;

маркировка должна содержать размер трубы, марку стали, товарный знак или наименование и товарный знак предприятия-изготовителя. При машинной маркировке допускается обозначать марку стали четырехзначным числовым кодом в соответствии с Общесоюзным классификатором продукции;

при маркировании клеймами высота знаков маркировки должна быть 5, 6, 8, 10, 15, 30 мм, а ширина 3-12 мм. Маркировка клеймением располагается по периметру или вдоль трубы. Допускается нанесение маркировки краской вдоль трубы;

маркировочные надписи должны выполняться в соответствии с ГОСТ 14192;

при механизированном методе клеймения маркировку допускается располагать на расстоянии не более 1500 мм и не менее 100 мм от торца трубы;

дополнительная маркировка труб специального назначения: геологоразведочных, бурильных, для магистральных газопроводов и других проводится в соответствии с нормативно-технической документацией на соответствующие виды труб;

на трубы диаметром до 250 мм, увязанные в пакеты, допускается маркировку наносить на ярлык;

каждое грузовое место (пакет или ящик стальных труб, соединительных частей или гнутых отводов), в которое упакованы трубы для экспорта, должно иметь: металлический ярлык из белой жести с четким указанием надписи «Страна-изготовитель и (или) поставщик», наименования Внешнеэкономической организации, страны назначения, номера договора (контракта) поставщика с Внешнеэкономической организацией, обозначения стандарта или нормативно-технической документации, размера труб, марки

стали, номера партии или пакета, номера плавки и номера места, массу нетто и брутто, или длину труб в метрах, количество в штуках, а также дополнительной маркировки в соответствии с договором (контрактом) поставщика с Внешнеэкономической организацией;

маркировку наносят на русском или иностранном языке, указанном в договоре (контракте) поставщика с Внешнеэкономической организацией;

маркировку на грузовые места наносят в соответствии с ГОСТ 14192 с указанием основных, дополнительных и информационных надписей, выполняемых несмываемой краской на ярлыке, надежно прикрепленном к грузу.

Требования к упаковке металлических труб:

трубы диаметром до 159 мм должны быть прочно увязаны в пакеты или плотно уложены в деревянные ящики или решетки, изготавливаемые по ГОСТ 2991, ГОСТ 24634, ГОСТ 5959 или контейнеры по ГОСТ 20435 и НТД, и надежно закреплены внутри тары от свободного перемещения при транспортировании;

пакеты труб массой от 3 до 5 т должны быть увязаны не менее чем в трех местах, а массой свыше 5 до 10 т - не менее чем в четырех местах. Допускается увязывать пакеты массой до 10 т не менее чем в трех местах при увязке их в поперечном направлении не менее чем в 5 витков;

увязку пакетов проволокой проводят с укруткой не менее чем в три оборота, а при машинной укрутке не менее чем в два оборота;

концы ленты при обвязке соединяют с помощью замков, двойного точечного сварного шва или другим методом, обеспечивающим плотную увязку;

увязочный материал не является приспособлением для застропки. Средства скрепления в транспортных пакетах должны соответствовать ГОСТ 21650;

по требованию потребителя пакеты труб должны быть снабжены специальными хомутами, обеспечивающими безопасность застропки при погрузочно-разгрузочных работах.

Требования к транспортировке:

транспортирование труб должно проводиться железнодорожным (на открытом подвижном составе), автомобильным или водным транспортом в соответствии с Правилами перевозок грузов и технических условий погрузки и крепления грузов, действующими на транспорте данного вида. Максимальная длина труб, транспортируемых железнодорожным транспортом, не должна превышать длины кратной длине вагона, но не более 24 м;

при транспортировании штабели труб или пакеты разделяют прокладками;

на пол вагона или кузова автомашины должны быть уложены подкладки или пакеты труб должны иметь транспортные хомуты;

при транспортировании труб на платформах необходимо с боковых сторон устанавливать вертикальные деревянные стойки, связанные поверх труб проволокой.

Требования к хранению:

При хранении и складировании трубы должны быть рассортированы партиями по размерам и маркам стали, предотвращающими возможность их перепутывания. Трубы должны храниться на стеллажах или площадках открытого хранения, при этом они должны иметь консервационное покрытие для категорий условий транспортирования и хранения С, Ж, ОЖ по ГОСТ 9.014. Предельный срок консервационной защиты 6 месяцев.

Правила приемки:

а) трубы стальные, чугунные и соединительные части к ним принимаются партиями;

б) каждая партия стальных труб должна сопровождаться документом о качестве, содержащим:

товарный знак, или наименование, или товарный знак и наименование предприятия-изготовителя;

наименование предприятия-потребителя;

номер заказа;

дату выписки документа о качестве;

обозначение стандарта или нормативно-технической документации;

размер труб;

марку стали;

номер плавки (при поплавочной поставке) или партии;

химический состав труб (по требованию потребителя);

массу партии;

общую длину труб и по требованию количество труб в штуках;

результаты всех видов испытаний;

отметки об отгрузке труб разных размеров, если это оговорено в нормативно-технической документации;

штамп технического контроля.

в) по согласованию изготовителя с потребителем, при одновременной поставке одному потребителю нескольких партий продукции, отгружаемых в один вагон или одно транспортное средство, допускается оформлять один документ о качестве, содержащий все необходимые данные.

С учетом всего вышеперечисленного было принято решение перевозить металлические трубы в транспортных пакетах, при этом увязывать их по 5 т в трех местах в поперечном направлении по 5 витков.

Масса 1 металлической трубы составляет 5,4 кг. Таким образом в 1 транспортном пакете будет упаковано 925 труб общей массой 4 995 кг. С учетом веса упаковочных материалов, примем вес равным 5 000 кг. Всего необходимо перевезти 12 транспортных пакетов.

При транспортировке пакеты необходимо разделить прокладками. При перевозке автомобильным или железнодорожным транспортом на пол кузова автомашины или вагона должны быть уложены подкладки.

Т.к. в данной работе груз однородный, потребность в сортировке отпадает. При хранении необходимо проконтролировать наличие консервационного покрытия на стеллажах или площадках открытого хранения, при этом они должны иметь для категорий условий транспортирования и хранения С, Ж, ОЖ по ГОСТ 9.014.

Проектирование маршрута доставки груза в пункт назначения с базисным условием СРТ

Процесс перевозки грузов затрагивает большое число участников транспортного процесса и должен рассматриваться комплексно на основе технологии, согласованной всеми сторонами и базирующейся на нормативных документах или результатах инженерной подготовки перевозок.

В данном курсовом проекте поставлена задача перевести заданный груз (трубы металлические (стальные) длиной 3000 мм и диаметром 48 мм) из г. Жлобин (Республика Беларусь) в порт Нагоя (Япония). Для решения поставленной задачи предложены следующие варианты маршрутов:

1) авто – море – море

г. Жлобин – морской порт Архангельск – порт Владивосток – порт Нагоя

Схема маршрута перевозки автомобильным транспортном (из г. Жлобин до морского порта Нагоя) представлена на рисунке.

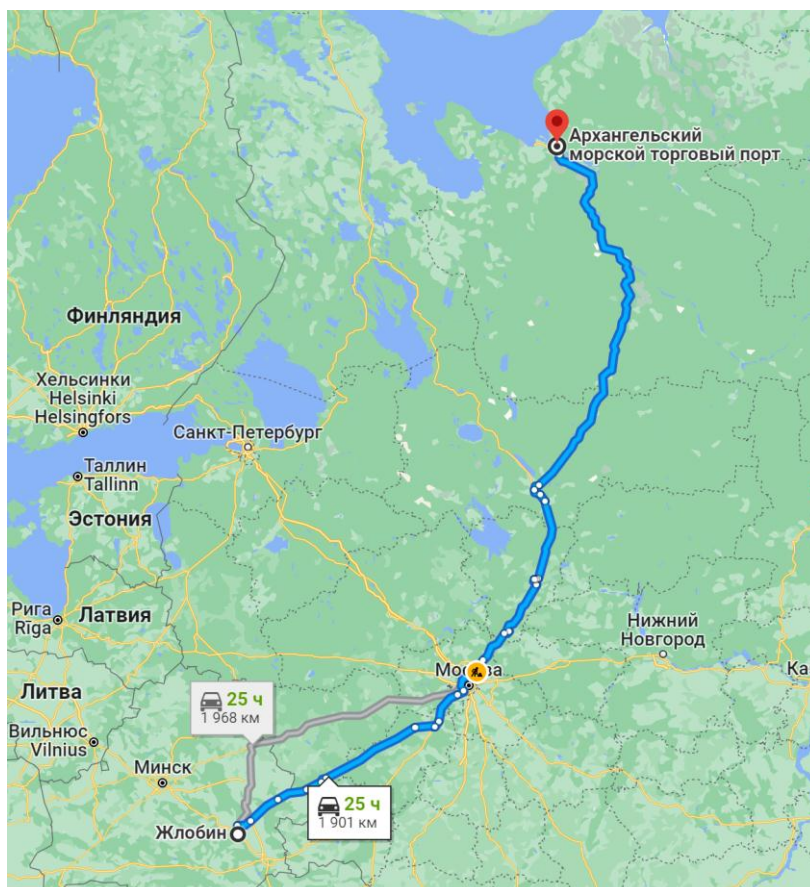


Рисунок Схема перевозки груза автомобильным транспортном маршрута № 1 (Жлобин – Архангельск)

Далее следует перегрузка груза в морском порту.

Через Архангельск проходит известный морской путь – Северный морской коридор (рисунок).

Се́верный морско́й путь, Севморпу́ть (СМП), Се́верный морско́й коридо́р — кратчайший морской путь между Европейской частью России и Дальним Востоком; законодательством РФ определён как «исторически сложившаяся национальная единая транспортная коммуникация России в Арктике». Проходит по морям Северного Ледовитого океана (Карскому, Лаптевых, Восточно-Сибирскому, Чукотскому).

Выгоды использования СМП для транзитных перевозок:

- экономия на топливе из-за сокращения расстояния;
- уменьшение продолжительности рейса уменьшает расходы на оплату труда персонала и уменьшает стоимость фрахта судна;
- отсутствует платёж за проход судна (в отличие от Суэцкого канала);
- отсутствуют очереди (как в случае с Суэцким каналом);
- отсутствует риск нападения пиратов.

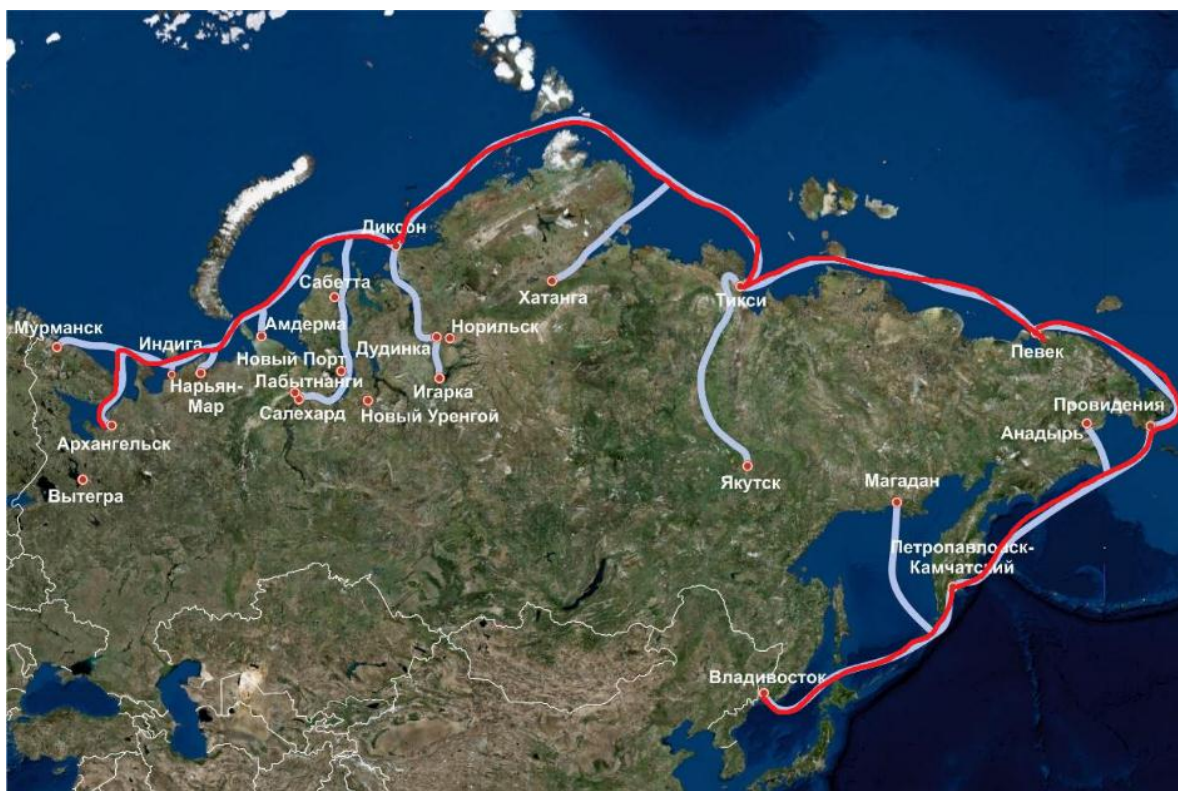


Рисунок Схема перевозки груза морским транспортным маршрута № 1 (Архангельск – Владивосток)

Согласно расчётным данным расстояние перевозки между портом Архангельска и портом Владивостока составит 10 529 км. Данное расстояние предполагается преодолеть за 18 дней и 5 часов при средней скорости 13 узлов.

На основании этих преимуществ было выпущено множество статей и исследований, заключающих, что Северный морской путь выгоднее, чем маршрут через Суэцкий канал. Однако большинство из них имеют политическую природу и проводят лишь поверхностный анализ. Кроме того, маршрут СМП меняется в зависимости от ледового класса и сезона, что должно быть учтено при экономических оценках.

На судне груз будет доставлен из порта Архангельска до порта Владивостока.

Следующим этапом является перегрузка в порту Владивостока на другое судно и транспортировка до пункта назначения – порт Нагоя. (рисунок)

Согласно расчётным данным расстояние перевозки между портом Владивостока и портом Нагоя составит 1758 км. Данное расстояние предполагается преодолеть за 3 дня и 1 час при средней скорости 13 узлов.

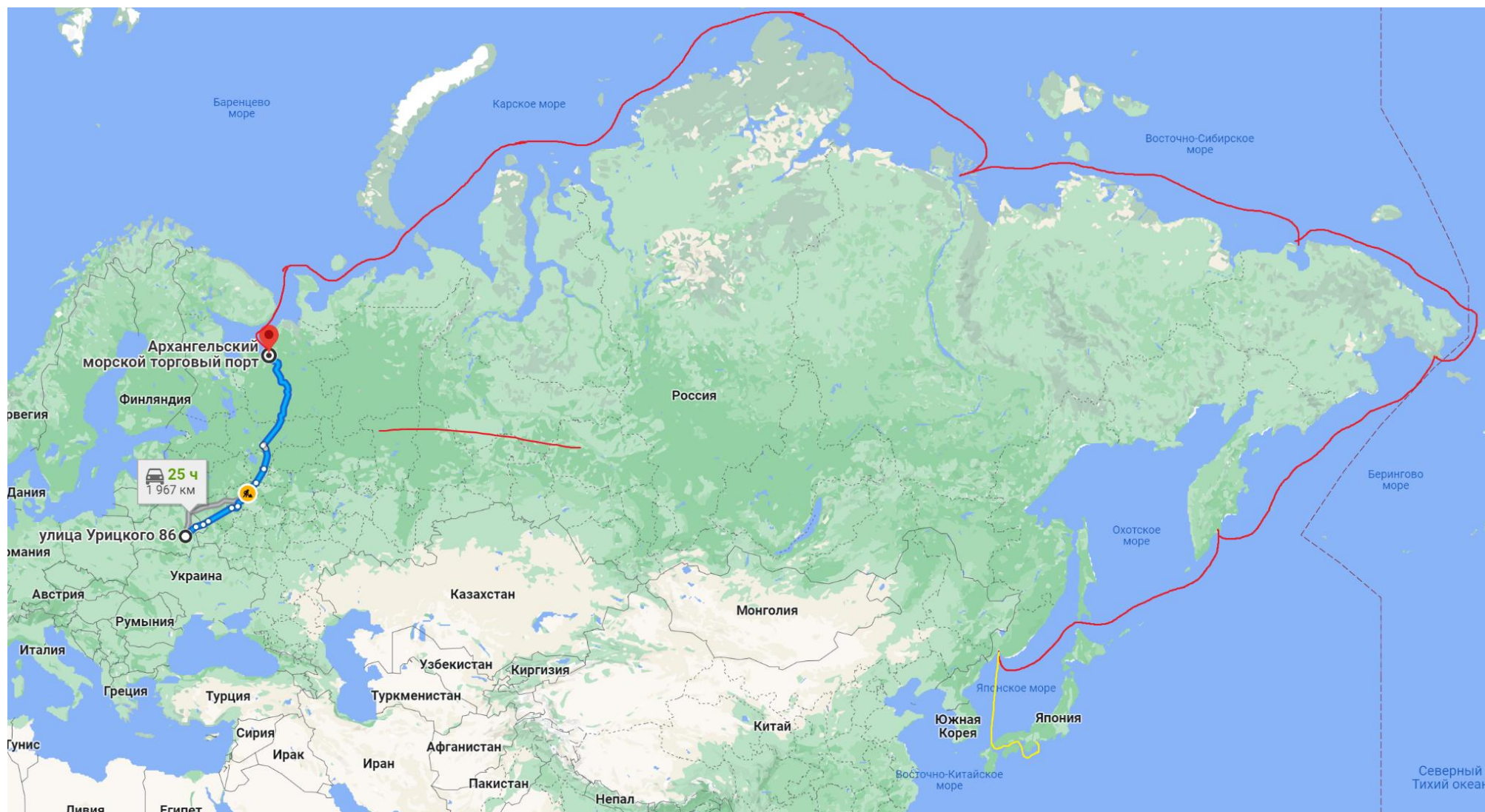


Рисунок Схема перевозки груза маршрута № 1

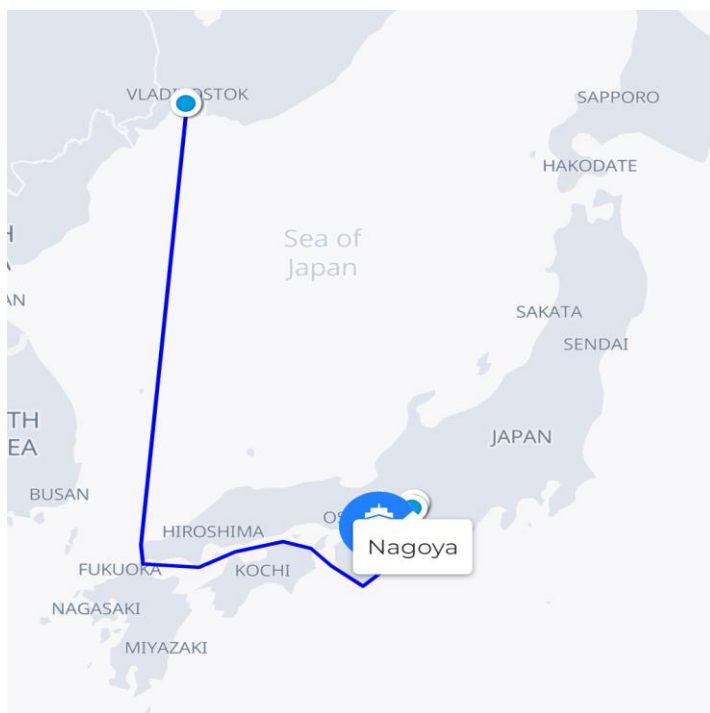


Рисунок Морской путь из порта Владивосток до порта Нагоя

Схема маршрута № 1 представлена на рисунке.

2) ж/д – море – море

ж/д станция Жлобин – ж/д станция Архангельск – порт Архангельск –
порт Владивосток – порт Нагоя

Первым этапом является подвоз груза до железнодорожной станции г. Жлобин и погрузка в вагоны. Далее по ж/д путям транспортируем груз до ж/д станции Архангельска. (рисунок)

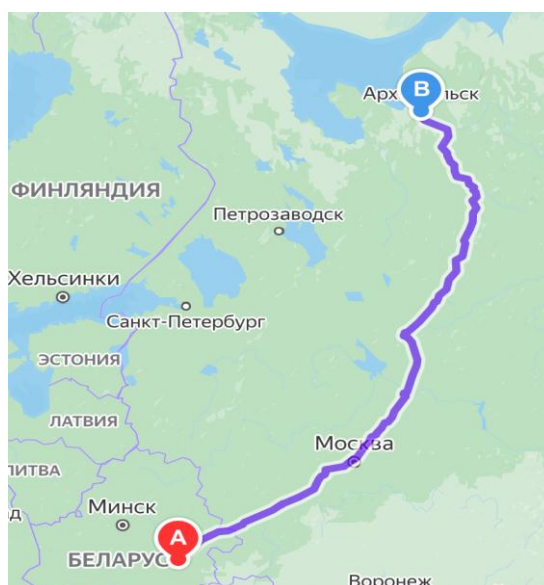


Рисунок Схема транспортировки груза железнодорожным транспортом по маршруту № 2 (Жлобин – Архангельск)

Таблица Расстояние и расчетное время в пути при перевозке груза железнодорожным транспортом (Жлобин – Архангельск)

Станция отпр. — Станция назнач.	Расстояние (км.)	Суток в пути*	Страна
Жлобин - Осиновка (эксп.)	252 км.	1	Республика Беларусь
Красное (эксп.) - Архангельск-Город	1658 км.	8	Российская Федерация
Итого:	1910 км.	9	

Следующим этапом является перегрузка и подвоз груза до морского порта Архангельск с использованием автомобильного транспорта и погрузка перевозимого груза на судно.

Дальнейшая схема транспортировки от морского порта Архангельск до морского порта Нагоя аналогична маршруту № 1. (рисунок)

Общая схема транспортировки груза также аналогична маршруту № 1. (рисунок)

3) ж/д – море

ж/д станция Жлобин – ж/д станция Владивосток – порт Владивосток – порт Нагоя

Первым этапом является подвоз груза до железнодорожной станции г. Жлобин и погрузка в вагоны. Далее по ж/д путям транспортируем груз до ж/д станции Владивостока. (рисунок)

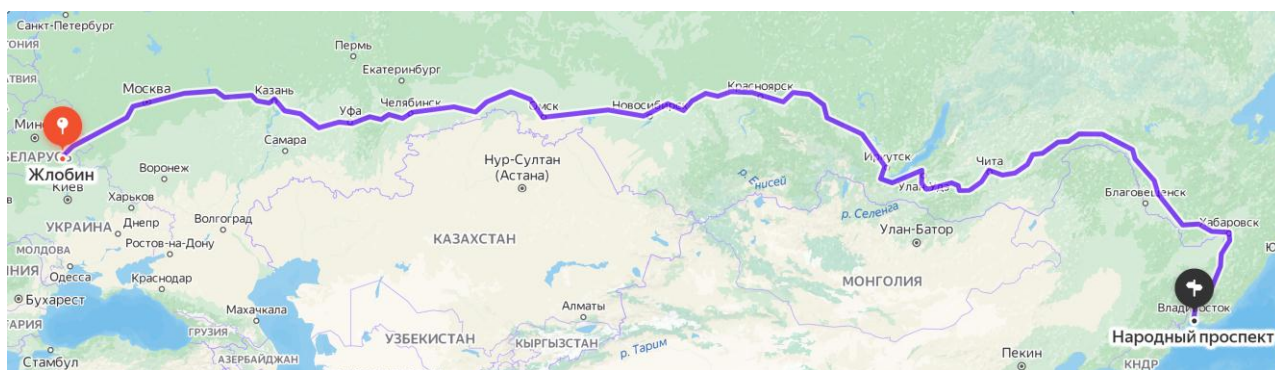


Рисунок Схема перевозки груза железнодорожным транспортом по маршруту № 3 (Жлобин – Владивосток)

Таблица Расстояние и расчетное время в пути при перевозке груза железнодорожным транспортом (Жлобин – Владивосток)

Станция отпр. — Станция назнач.	Расстояние (км.)	Суток в пути*	Страна
Жлобин - Осинковка (эксп.)	252 км.	1	Республика Беларусь
Красное (эксп.) - Владивосток	9234 км.	46	Российская Федерация
Итого:	9486 км.	47	

Следующим этапом является подвоз до морского порта Владивосток с использованием автомобильного транспорта и погрузка перевозимого груза на судно.

Дальнейшая схема транспортировки от морского порта Владивосток до морского порта Нагоя аналогична маршруту № 1. (рисунок)

Общая схема маршрута № 3 представлена на рисунке.

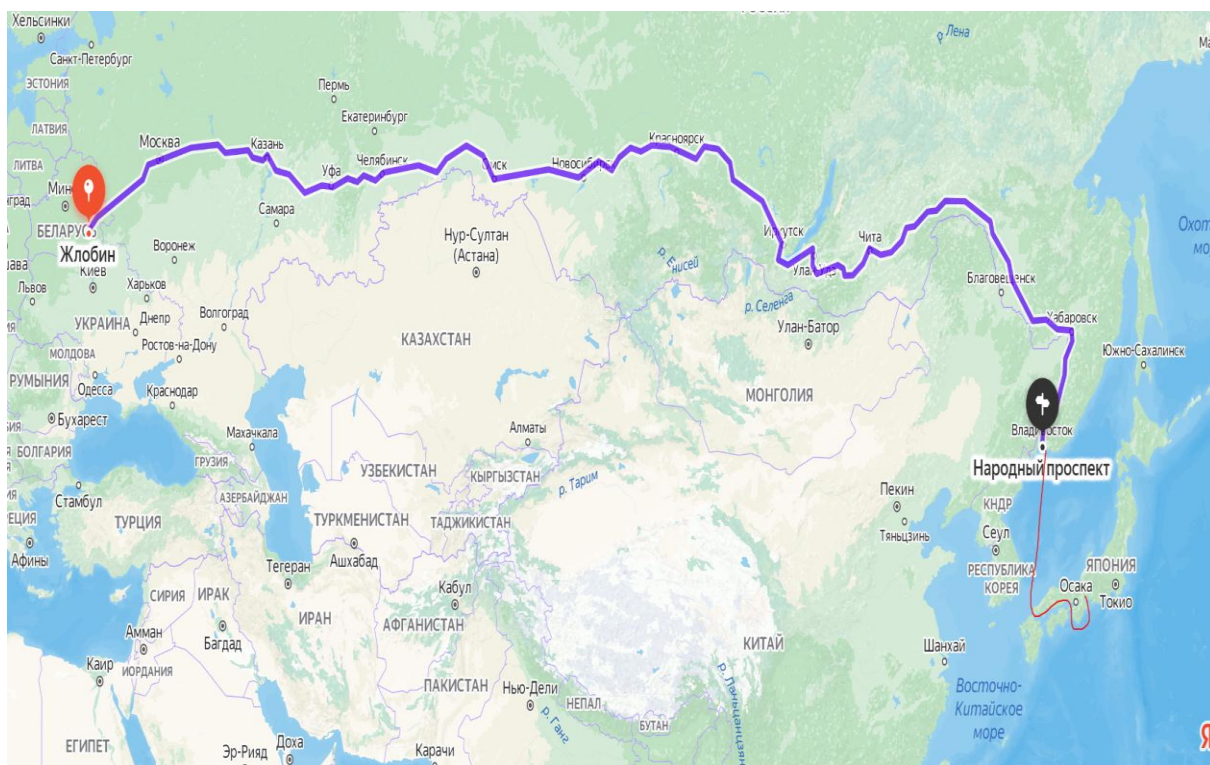


Рисунок Схема транспортировки груза маршрута №3

1.6.3. Логистические центры транспортно-логистической системы Республики Беларусь.

Логистические услуги имеют неоценимое значение для дальнейшего динамичного развития каждой отрасли экономики, в том числе транспортной системы. Поэтому внимание авторитетных международных организаций к развитию экономики и вместе с тем привлечение иностранных инвесторов, организация деятельности многих совместных предприятий и их филиалов

диктуют необходимость освоения новых территорий и выхода на международные рынки. Для этого необходимо, прежде всего, иметь транспортные коридоры и современные транспортно-логистические центры.

На сегодняшний день, исходя из требований времени, эффективное использование транспортной системы республики, развитие мультимодальных и интермодальных перевозок, строительство новых объектов инфраструктуры, то есть формирование транспортных терминалов. В международном масштабе эти мультимодальные транспортные терминалы в результате расширения стали логистическими центрами, тем самым заложив основу для охвата ими международных транспортно-логистических процессов [Маннонов Ж.А. Технологические процессы функционирования производственно-транспортной системы и вопросы их логистического управления // Universum: технические науки: электрон. научн. журн. Маннонов Ж.А. [и др.]. 2022. 6(99)].

В Беларуси функционирует 63 логистических центра. При этом 11 логистических центров оказывают приоритетно транспортно-логистические услуги, 17 выполняют оптово-логистические (дистрибуционные, распределительные) функции, остальные сконцентрировали свои усилия на оказании складских услуг и услуг по обработке грузов.

Складами временного хранения, таможенными складами располагают на своей территории 21 логистический центр: Брествнештранс, Транзит, Брест-Белтаможсервис, Брест-Белтаможсервис-2, Белтаможсервис (Минск), Белтаможсервис-2, Белтаможсервис-Могилев, «Белтаможсервис-Гомель», Белтаможсервис-Каменный Лог, Белтаможсервис-Бобруйск, Белмагистральавтотранс, ТЛЦ «Колядичи», Бремино-Брузги, Доминик, Хладокомбинат Хатежинский, Озерцо-логистик, Белсотра, Великий Камень, Бремино-Орша, Бремино-Берестовица, Бремино-Брузги. Субъекты хозяйствования располагают также 13 контейнерными терминалами для обработки контейнеров различных типов.

Из 63 логистических центров 17 имеют государственную форму собственности или обладают свыше 50 % доли (акций) государства в уставном фонде хозяйственного общества. Остальные логистические центры созданы с участием национальных (Евроторг, А-100, Табак-инвест, «Белинтерпродукт», Дарида, Алиди вест, АЛМИ, Виталюр, Электросила, Миллениум групп, БелВиллесден, Ромакс, Астомстрой, Либретик, BIGZZ, ОМА) и иностранных инвесторов (Азербайджан, Бельгия, Германия, Иран, Китай, Литва, Польша, Россия, Украина, Сербия, Турция и Чехия).

Мультимодальными являются 18 логистических центров: Брест-Белтаможсервис, Брест-Белтаможсервис-2, Белтаможсервис (Минск), Белтаможсервис-2, Белтаможсервис-Могилев, Белтаможсервис-Гомель, Белтаможсервис-Бобруйск, ТЛЦ «Колядичи», Хладокомбинат Хатежинский,

Озерцо-логистик, Великий Камень, Бремино-Орша, Бремино-Берестовица, Михановичский логистический центр, Евросклад, Евразия, Добрада, Национальный аэропорт «Минск» (рисунок) [<https://infotrans.by/2021/03/11/v-belarusi-dejstvuet-58-logisticheskikh-czetrov-sostavlen-rejting-ih-effektivnosti/>].



Рисунок Логистические центры в Республике Беларусь

Голубым цветом обозначены логистические центры РУП «Белтаможсервис», зеленым — центры, созданные в соответствии с Программой развития логистической системы Республики Беларусь до 2015 года, желтым — центры, созданные в соответствии с решениями облисполкомов и Монгорисполкома, оранжевые — инвестиционные предложения по строительству логистических центров.

Основными целями логистических центров являются увеличение интермодальности используемого транспорта при перевозке товаров, развитие производственной деятельности вокруг центров и привлечение инвестиций, региональное развитие логистических услуг в пределах логистики регионов. Логистические центры в управлении цепями поставок позволяют решать экономические, экологические, урбанистические проблемы. Функционирование логистического центра зависит от типа, его величины, используемых для обслуживания транспортных средств, видов грузов, экономической ситуации и востребованности логистических услуг. Как отмечалось выше, в центрах можно использовать мультимодальный, интермодальный и комбинированный транспорт [Ивуть, Р. Б. Международная логистика : учебно-методическое пособие для студентов специальности 1-27 02 01 «Транспортная логистика (по направлениям)» / Р. Б. Ивуть ; Белорусский национальный технический университет, Кафедра «Экономика и логистика». – Минск : БНТУ, 2023. – 98 с.].

Логистические центры станут еще одной причиной для модернизации транспортной системы в стране, полного финансирования и обновления подвижного парка.

Результаты исследований свидетельствуют о том, что транспортные компании-грузоотправители и грузополучатели ориентируются на научно-технические, социальные и инфраструктурные факторы, влияющие на повышение качества транспортных услуг (соблюдение графиков отгрузки грузов, оказание дополнительных услуг, доставка грузов в любую точку земного шара), совершенствование транспортно-логистической системы международных перевозок грузов и повышение эффективности использования транспортных средств. необходимо уделить особое внимание. Одним из международных требований является поиск решения инфраструктурных задач в рамках создания и развития современных транспортно-логистических центров, а также создание современного комплекса транспортно-логистической инфраструктуры (рисунок 1.2)

Ключевые технологические принципы функционирования транспортно-логистических систем включают:

принцип интеграции. Обеспечивает взаимодействие различных элементов транспортной и логистической системы для достижения единой цели. Интеграция включает в себя синхронизацию процессов, обмен информацией и управление ресурсами;

принцип оптимизации. Направлен на максимизацию эффективности и минимизацию затрат в транспортно-логистических системах. Оптимизация подразумевает поиск наилучших вариантов использования ресурсов, маршрутов доставки и времени выполнения различных операций;

принцип инновации. Фокусируется на постоянном внедрении новых технологий, методов управления и процессов для повышения эффективности и конкурентоспособности транспортно-логистических систем;

принцип гибкости. Предполагает адаптивность и готовность к изменениям в окружающей среде, рынке и потребностях потребителей. Гибкость позволяет транспортно-логистическим системам быстро реагировать на изменяющиеся условия и обеспечивать высокий уровень обслуживания [Lumsden, K. Supply Chain Simulation: A System Dynamics Approach for Improving Performance. CRC Press.].



Рисунок Схема современной транспортно-логистической инфраструктуры

Транспортно-логистическая инфраструктура, то есть сбор и эффективное использование информации для организации логистических услуг, складирования, транспортировки и их снабжения, служит основным инструментом развития логистической деятельности и противостояния международной логистической конкуренции.

По мнению зарубежных исследователей, организация транспортно-логистической деятельности проявляет свою специфику в том, что она отвечает требованиям логистической инфраструктуры к конкуренции первого международного уровня.

Согласно исследованиям, современные транспортно-логистические услуги связаны с инфраструктурой и представляют собой планирование движения материальных и информационных потоков на расстояние и во времени от первого источника до конечного потребителя, организацию, в транспортного контента.

В целом к задачам организации современного транспортно-логистического обслуживания на международном уровне относятся:

создание интегрированных комплексных систем материальных, информационных и других потоков;

контроль за использованием логистических возможностей в сферах производства и обращения, их планирование и стратегическая координация;

постоянное совершенствование логистической конвенции в рамках выбранной стратегии с учетом рыночной среды;

повышенная квалификация сотрудников, способных качественно обеспечить технологию транспортно-логистических процессов;

применение эффективных мер по повышению конкурентоспособности транспортных предприятий, обслуживающих международные маршруты;

обеспечение оптимального расположения транспортно-логистических центров и объектов обслуживающей инфраструктуры;

повышение инвестиционной привлекательности операторов транспортно-логистических услуг;

обеспечение информационными технологиями и инструментами национальных операторов посредством создания инновационной среды в отрасли и их широкого использования в управлении;

рациональная организация международных экономических связей участников транспортно-логистической системы и др.

Специфические особенности современных транспортно-логистических услуг включают в себя:

в организации качественной доставки продукции по новым технологиям транспортировки, исходя из требований времени;

в использовании инновационных технологий в процессе транспортно-логистических услуг;

в процессе складского хранения запасов и их оптимизации - контроль запасов материальных ресурсов и готовой продукции;

на погрузочно-разгрузочных работах;

в направлении информационных потоков;

в эффективном использовании современных методов управления и маркетинга в деятельности.

*Постановление совета министров Республики Беларусь
№307 от 14.05.2022г. «Перечень изменений, вносимых в
постановления совета министров Республики Беларусь»*

1. В постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 24 мая 2007 г. N 674 "Об утверждении Положения о порядке создания и обозначения зон таможенного контроля и правовом режиме зоны таможенного контроля":

1.1. название постановления изложить в следующей редакции:

"О зонах таможенного контроля";

1.2. преамбулу и пункт 1 изложить в следующей редакции:

"На основании части второй пункта 1 и пункта 3 статьи 147, части второй пункта 3 статьи 212 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-3 "О таможенном регулировании в Республике Беларусь" Совет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Положение о порядке создания, прекращения функционирования (ликвидации) и обозначения зон таможенного контроля, требованиях к ним, а также правовом режиме зоны таможенного контроля (прилагается).";

1.3. в Положении о порядке создания и обозначения зон таможенного контроля и правовом режиме зоны таможенного контроля, утвержденном этим постановлением:

название Положения изложить в следующей редакции:

"Положение о порядке создания, прекращения функционирования (ликвидации) и обозначения зон таможенного контроля, требованиях к ним, а также правовом режиме зоны таможенного контроля";

пункт 1 изложить в следующей редакции:

"1. Настоящим Положением определяются порядок создания, прекращения функционирования (ликвидации) и обозначения зон таможенного контроля, требования к ним, а также правовой режим зоны таможенного контроля.";

пункт 6 исключить;

название главы 2 изложить в следующей редакции:

"ГЛАВА 2 ПОРЯДОК СОЗДАНИЯ, ПРЕКРАЩЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ (ЛИКВИДАЦИИ) ЗОН ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ, ТРЕБОВАНИЯ К НИМ";

в абзаце втором части первой пункта 8, абзаце третьем части третьей пункта 10, частях второй и третьей пункта 12, части второй пункта 16, части третьей пункта 25 слова "пункт ввоза и вывоза" заменить словами "республиканский пункт таможенного оформления" в соответствующих падеже и числе;

дополнить Положение пунктами 19 - 19-2 следующего содержания:

"19. Постоянная зона таможенного контроля прекращает свое функционирование (ликвидируется) в случае:

упразднения республиканского пункта таможенного оформления;

исключения владельца склада временного хранения, владельца таможенного склада, владельца свободного склада, владельца магазина беспошлинной торговли соответственно из реестра владельцев складов временного хранения, реестра владельцев таможенных складов, реестра владельцев свободных складов, реестра владельцев магазинов беспошлинной торговли.

Постоянная зона таможенного контроля прекращает свое функционирование (ликвидируется):

в случае, указанном в абзаце втором части первой настоящего пункта, - юридическим лицом, ответственным за содержание республиканского пункта таможенного оформления;

в случае, указанном в абзаце третьем части первой настоящего пункта, - юридическим лицом, исключаемым из реестра владельцев складов временного хранения, реестра владельцев таможенных складов, реестра владельцев свободных складов, реестра владельцев магазинов беспошлинной торговли.

19-1. Временная зона таможенного контроля прекращает свое функционирование (ликвидируется):

в случае истечения срока, на который она была создана;

на основании решения начальника таможенного органа или лица, его замещающего.

Решение начальника таможенного органа или лица, его замещающего, о прекращении функционирования (ликвидации) временной зоны таможенного контроля принимается в случае:

достижения целей, для которых была создана временная зона таможенного контроля;

несоблюдения мер, указанных в абзаце шестом части первой пункта 13 настоящего Положения;

отсутствия средств, используемых для обозначения зоны таможенного контроля, указанных в приказе о создании временной зоны таможенного контроля.

В случае истечения срока, на который была создана временная зона таможенного контроля, такая зона таможенного контроля прекращает функционирование (ликвидируется) со дня, следующего за последним днем истекшего срока. При этом издание приказа начальника таможенного органа или лица, его замещающего, о прекращении функционирования (ликвидации) временной зоны таможенного контроля не требуется.

19-2. Прекращение функционирования (ликвидация) постоянной зоны таможенного контроля, созданной в республиканском пункте таможенного

оформления, расположенном в пункте пропуска через Государственную границу Республики Беларусь, оформляется приказом начальника таможенного органа или лица, его замещающего, который согласовывается с территориальными органами пограничной службы.";

в пункте 20:

из части первой слова "к настоящему Положению" исключить;

в части третьей слова "пунктах ввоза и (или) вывоза" заменить словами "пунктах таможенного оформления";

в грифах приложений 1 и 2 к этому Положению слова "и обозначения зон таможенного контроля и" заменить словами ", прекращения функционирования (ликвидации) и обозначения зон таможенного контроля, требованиях к ним, а также".

2. В постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 2008 г. N 308 "Об обязательном государственном страховании":

2.1. преамбулу изложить в следующей редакции:

"На основании пункта 9 статьи 66 Закона Республики Беларусь от 8 мая 2007 г. N 220-З "О прокуратуре Республики Беларусь", части девятой статьи 40 Закона Республики Беларусь от 17 июля 2007 г. N 263-З "Об органах внутренних дел Республики Беларусь", статьи 29 Закона Республики Беларусь от 16 июля 2008 г. N 414-З "Об органах финансовых расследований Комитета государственного контроля Республики Беларусь", части девятой статьи 31 Закона Республики Беларусь от 16 июля 2009 г. N 45-З "Об органах и подразделениях по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь", части девятой статьи 22 Закона Республики Беларусь от 1 июля 2010 г. N 142-З "О Комитете государственного контроля Республики Беларусь и его территориальных органах", части девятой статьи 29 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. N 403-З "О Следственном комитете Республики Беларусь", пункта 10 статьи 245 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-З "О таможенном регулировании в Республике Беларусь", части девятой статьи 29 Закона Республики Беларусь от 15 июля 2015 г. N 293-З "О Государственном комитете судебных экспертиз Республики Беларусь", пунктов 1 и 9 статьи 109 Налогового кодекса Республики Беларусь Совет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:";

2.2. в Положении об обязательном государственном страховании, утвержденном этим постановлением:

в пункте 1:

после слова "приложению" дополнить пункт словами ", должностных лиц таможенных органов";

слово "близких" заменить словами "близких (членов их семей)";

в пункте 2:

абзац второй дополнить словами ", Государственный таможенный комитет";

абзац четвертый дополнить словами ", должностные лица таможенных органов";

в пункте 3:

абзац второй подпункта 3.1, абзац второй подпункта 3.2 и абзац второй подпункта 3.3 после слов "служебной деятельности" дополнить словами "(исполнением служебных обязанностей)";

в подпункте 3.4:

после слов "и (или) его близким" дополнить подпункт словами "(членам его семьи)";

после слов "служебной деятельности" дополнить подпункт словами "(исполнением служебных обязанностей)";

дополнить подпункт словами ", должностных лиц таможенных органов и (или) членам их семей";

пункт 4 дополнить абзацем следующего содержания:

"должностных лиц таможенных органов и (или) их выгодоприобретателям в соответствии со статьей 245 Закона Республики Беларусь "О таможенном регулировании в Республике Беларусь.";

пункт 5 после слова "близких" дополнить словами "(членов семьи)";

в пункте 7:

дополнить пункт подпунктом 7.1-1 следующего содержания:

"7.1-1. для должностных лиц таможенных органов исходя из:

размера должностного оклада, оклада по персональному званию и надбавки за выслугу лет, установленных в соответствии с законодательством на день наступления страхового случая;

базовой величины, установленной на день наступления страхового случая";

в подпункте 7.2:

часть вторую после слов "(денежного довольствия)" дополнить словами ", для должностных лиц таможенных органов - исходя из размера должностного оклада, оклада по персональному званию и надбавки за выслугу лет";

в части третьей:

после слова "близким" дополнить часть словами "(членам его семьи)";

после слов "служебной деятельности" дополнить часть словами "(исполнением служебных обязанностей)";

в пункте 8:

часть вторую изложить в следующей редакции:

"Установление группы и причины инвалидности, даты наступления и срока инвалидности производится медико-реабилитационными экспертными комиссиями.";

из части третьей слова ", врачебно-консультационными комиссиями, медико-реабилитационными экспертными комиссиями" исключить;

часть вторую пункта 9 после слова "близких" дополнить словами "(членов семьи)";

в пункте 10:

абзац второй после слова "прокуратуры," дополнить словами "таможенных органов,";

абзацы третий и четвертый после слов "(денежного довольствия)" дополнить словами ", для должностных лиц таможенных органов - о размере должностного оклада, оклада по персональному званию и надбавки за выслугу лет)";

в абзацах пятом и шестом:

слова "медицинской документации" заменить словами "медицинских документов";

слова ", врачебно-консультационных комиссий" исключить;

абзац седьмой изложить в следующей редакции:

"заключение (копия) или выписка из медицинских документов медико-реабилитационной экспертной комиссии о группе и причине инвалидности, дате наступления и сроке инвалидности - в случае установления застрахованному лицу инвалидности";

пункт 15 после слова "близким" дополнить словами "(членам его семьи)".

3. В постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 10 апреля 2008 г. N 546 "О выплате денежной компенсации вместо выдачи формы одежды должностным лицам таможенных органов":

3.1. преамбулу изложить в следующей редакции:

"На основании части второй пункта 4 статьи 244 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-З "О таможенном регулировании в Республике Беларусь" Совет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:";

3.2. абзац третий подпункта 1.2 пункта 1 изложить в следующей редакции:

"акта пригодности ранее выданных предметов формы одежды к использованию по прямому назначению (далее - акт), подписанного руководителем структурного подразделения таможенного органа, в котором

проходит службу должностное лицо, и членами комиссии, создаваемой руководителем таможенного органа;"

4. В постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 23 апреля 2009 г. N 526 "О порядке задержки отправления транспортных средств до завершения процедур пограничного и иных видов контроля и внесении дополнений в постановления Совета Министров Республики Беларусь от 21 сентября 2001 г. N 1398 и от 31 декабря 2002 г. N 1857":

4.1. название постановления изложить в следующей редакции:

"О порядке задержки отправления транспортных средств до завершения процедур пограничного и иных видов контроля";

4.2. преамбулу изложить в следующей редакции:

"На основании абзаца девятого части первой статьи 18 Закона Республики Беларусь от 11 ноября 2008 г. N 454-З "Об органах пограничной службы Республики Беларусь", абзаца двадцатого статьи 240 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-З "О таможенном регулировании в Республике Беларусь" Совет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:";

4.3. в пункте 1:

из абзаца первого слова "должностные лица органов пограничной службы" исключить;

абзац первый подпункта 1.1 перед словом "вправе" дополнить словами "должностные лица органов пограничной службы";

подпункт 1.2 перед словом "информируют" дополнить словами "должностные лица органов пограничной службы";

дополнить пункт подпунктом 1.2-1 следующего содержания:

"1.2-1. должностные лица таможенных органов:

вправе задерживать отправление железнодорожного транспортного средства до завершения процедур пограничного и иных видов контроля в случаях, указанных в абзацах втором и третьем подпункта 1.1 настоящего пункта;

информируют лиц, указанных в подпункте 1.2 настоящего пункта, о задержке отправления железнодорожного транспортного средства до завершения процедур пограничного и иных видов контроля в порядке, определенном в подпункте 1.2 настоящего пункта;"

подпункт 1.3 перед словами "по факту" дополнить словами "должностные лица органов пограничной службы, таможенных органов";

4.4. в приложении к этому постановлению:

слова "восьмого" и "2008 года "Об органах пограничной службы Республики Беларусь" заменить соответственно словами "девятого" и "2008

г. N 454-3 "Об органах пограничной службы Республики Беларусь", абзаца двадцатого статьи 240 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-3 "О таможенном регулировании в Республике Беларусь";

после слов "органов пограничной службы" дополнить приложение словами ", таможенных органов".

5. В постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 13 октября 2011 г. N 1373 "О помещении товаров под таможенные процедуры переработки на таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, переработки вне таможенной территории":

5.1. преамбулу изложить в следующей редакции:

"На основании пункта 2 статьи 124, пункта 2 статьи 126, пунктов 1 и 2 статьи 127, статьи 129, пункта 2 статьи 132, пункта 2 статьи 134, пунктов 1 и 2 статьи 135, пункта 3 статьи 136, пункта 2 статьи 138, пункта 2 статьи 139, пункта 2 статьи 141, пунктов 1 и 2 статьи 142 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. N 129-3 "О таможенном регулировании в Республике Беларусь" Совет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:";

5.2. из подпункта 3.1 пункта 3 слова "к настоящему постановлению" исключить;

5.3. в Положении о помещении товаров под таможенные процедуры переработки на таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, переработки вне таможенной территории, утвержденном этим постановлением:

абзац второй пункта 1 после слова "отзыва" дополнить словами "(аннулирования) и (или) возобновления действия";

в пункте 12:

из подпункта 12.5 слова "и отходов" исключить;

дополнить пункт подпунктом 12.5-1 следующего содержания:

"12.5-1. о наименовании и количестве отходов";

в части первой пункта 16 слова "запрещенных к помещению под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, утвержденный Решением Комиссии Таможенного союза от 20 сентября 2010 г. N 375" заменить словами "в отношении которых не применяется таможенная процедура переработки вне таможенной территории, утвержденные Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 11 декабря 2018 г. N 203";

дополнить Положение пунктами 17-1 - 17-3 следующего содержания:

"17-1. В случае признания неправомерным решения таможни об отзыве документа об условиях переработки товаров действие документа об условиях переработки товаров возобновляется с даты вступления в силу решения о

признании неправомерным решения таможи об отзыве документа об условиях переработки товаров.

Решение о возобновлении действия документов об условиях переработки товаров не может быть принято по истечении срока переработки товаров, установленного в пункте 3 статьи 168, пункте 3 статьи 181 и пункте 3 статьи 193 ТК ЕАЭС.

Решение о возобновлении действия документов об условиях переработки товаров оформляется на бланке письма таможи, подписывается начальником таможи или уполномоченным им заместителем и должно содержать информацию об основаниях возобновления действия документа об условиях переработки товаров и дату его возобновления.

17-2. Документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории аннулируется таможей, если товар для переработки, указанный в таком документе, на дату выдачи этого документа был включен в перечень товаров, в отношении которых не применяется таможенная процедура переработки вне таможенной территории.

Документ об условиях переработки товаров вне таможенной территории аннулируется с даты его выдачи.

Решение об аннулировании документа об условиях переработки товаров вне таможенной территории оформляется на бланке письма таможи, подписывается начальником таможи или уполномоченным им заместителем и должно содержать подробную информацию о причине аннулирования документа и дату его аннулирования.

17-3. При аннулировании документа об условиях переработки товаров вне таможенной территории не допускается помещение товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, а также ввоз на таможенную территорию Евразийского экономического союза в качестве продуктов переработки товаров, указанных в аннулированном документе об условиях переработки товаров вне таможенной территории. В отношении товаров, помещенных в качестве продуктов переработки под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, подлежат уплате суммы ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в полном объеме исходя из количества или таможенной стоимости таких товаров.";

из абзаца четвертого подпункта 21.4 пункта 21 слова "и отходов" исключить;

в пункте 41:

из подпункта 41.9 слова "и отходов" исключить;

дополнить пункт подпунктом 41.9-1 следующего содержания:

"41.9-1. о наименовании и количестве отходов";
 подпункт 41.11 изложить в следующей редакции:
 "41.11. о сроке переработки товаров";
 в пункте 48:
 в абзаце пятом цифру "6" заменить цифрой "5";
 в абзаце шестом цифру "7" заменить цифрой "6";
 в абзаце седьмом цифру "8" заменить цифрой "7";
 в приложении 2 к этому Положению:
 пункт 6 изложить в следующей редакции:
 "6. Сведения об отходах

Тема 1.7. Правовое регулирование деятельности магистрального трубопроводного транспорта

1.7.1. Закон Республики Беларусь № 87-З «О магистральном трубопроводном транспорте» (от 9 января 2002 г.) .

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ОБЛАСТИ МАГИСТРАЛЬНОГО ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА И ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАДЗОР ЗА ОРГАНИЗАЦИЕЙ РАБОТ В ОТНОШЕНИИ ОБЪЕКТОВ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ, ОТНОСЯЩИХСЯ К ОПАСНЫМ ПРОИЗВОДСТВЕННЫМ ОБЪЕКТАМ И (ИЛИ) ПОТЕНЦИАЛЬНО ОПАСНЫМ ОБЪЕКТАМ, ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Статья 10. Государственное регулирование в области магистрального трубопроводного транспорта

Государственное регулирование в области магистрального трубопроводного транспорта осуществляется Президентом Республики Беларусь, Советом Министров Республики Беларусь, Министерством по чрезвычайным ситуациям, иными республиканскими органами государственного управления, государственными организациями, подчиненными Правительству Республики Беларусь, местными Советами депутатов, местными исполнительными и распорядительными органами в пределах их компетенции.

Статья 11. Полномочия Президента Республики Беларусь в области магистрального трубопроводного транспорта

Президент Республики Беларусь в области магистрального трубопроводного транспорта определяет государственную политику, осуществляет иные полномочия в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, настоящим Законом и иными законодательными актами.

Статья 12. Полномочия Совета Министров Республики Беларусь в области магистрального трубопроводного транспорта

Совет Министров Республики Беларусь в области магистрального трубопроводного транспорта:

обеспечивает проведение государственной политики;

определяет порядок установления охранных зон, минимальных расстояний до объектов магистрального трубопровода, размеры и режим их использования;

определяет порядок выдачи разрешений на право производства строительных и земляных работ в охранных зонах магистральных трубопроводов; осуществляет иные полномочия в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, настоящим Законом, иными законами и актами Президента Республики Беларусь.

Статья 13. Полномочия Министерства по чрезвычайным ситуациям в области магистрального трубопроводного транспорта

Министерство по чрезвычайным ситуациям в области магистрального трубопроводного транспорта:

реализует государственную политику и

осуществляет

государственное регулирование;

координирует деятельность республиканских органов государственного управления, местных Советов депутатов, местных исполнительных и распорядительных органов, иных организаций; обеспечивает осуществление государственного надзора за

организацией работ в отношении объектов магистральных трубопроводов, относящихся к опасным производственным объектам и (или) потенциально опасным объектам, при осуществлении деятельности в области промышленной безопасности; осуществляет лицензирование деятельности в области промышленной безопасности в отношении объектов магистрального трубопроводного транспорта; в пределах своей компетенции разрабатывает и принимает (издает) нормативные правовые акты, в том числе технические нормативные правовые акты; осуществляет международное сотрудничество; осуществляет иные полномочия, предусмотренные настоящим Законом и иными законодательными актами.

Статья 14. Полномочия местных Советов депутатов, местных исполнительных и распорядительных органов в области магистрального трубопроводного транспорта

Местные Советы депутатов, местные исполнительные и распорядительные органы в области магистрального трубопроводного транспорта:

участвуют в реализации государственной политики;

представляют в пользование собственникам магистральных трубопроводов земельные участки в соответствии с законодательством об охране и использовании земель и обособленные водные объекты; участвуют в приемке магистральных трубопроводов и (или) их

объектов; содействуют в ликвидации аварий и транспортировке грузов к месту

аварии;

предоставляют земельные участки для строительства и обслуживания многоквартирных, блокированных жилых домов, устанавливают, изменяют границы населенных пунктов в соответствии с требованиями нормативных правовых актов, в том числе с обязательными для соблюдения требованиями технических нормативных правовых актов, технических регламентов Таможенного союза и технических регламентов Евразийского экономического союза по согласованию с собственниками магистральных трубопроводов и (или) операторами; осуществляют иные полномочия, предусмотренные настоящим Законом и иными законодательными актами.

Местные исполнительные и распорядительные органы, обязаны принимать необходимые меры для обеспечения минимально допустимых расстояний от трубопроводов до капитальных строений (зданий, сооружений), предусмотренных актами законодательства, регулирующих проектирование, возведение и эксплуатацию магистральных трубопроводов.

Местные исполнительные и распорядительные органы взаимодействуют с собственниками магистральных трубопроводов и операторами при возведении, эксплуатации, реконструкции, технической модернизации, консервации и ликвидации магистральных трубопроводов по вопросам их безопасности, а также при решении проблем социальноэкономического развития территорий, по которым проходят объекты магистральных трубопроводов, и иным вопросам, установленным настоящим Законом.

Статья 15. Государственный надзор за организацией работ в отношении объектов магистральных трубопроводов при осуществлении деятельности в области промышленной безопасности

Государственный надзор за организацией работ в отношении объектов магистральных трубопроводов, относящихся к опасным производственным объектам и (или) потенциально опасным объектам, при осуществлении деятельности в области промышленной безопасности осуществляется в порядке, установленном законодательством о контрольной (надзорной) деятельности, Департаментом по надзору за безопасным ведением работ в промышленности Министерства по чрезвычайным ситуациям, областными, Минским городским управлениями данного Департамента.

Государственный надзор, указанный в части первой настоящей статьи, в форме проверок в сфере организации работ в отношении опасных производственных объектов при осуществлении деятельности в области промышленной безопасности, в форме мероприятий технического (технологического, поверочного) характера в сфере организации работ в отношении потенциально опасных объектов при осуществлении деятельности в области промышленной безопасности, а также в иных формах государственного надзора, предусмотренных законодательством о контрольной (надзорной) деятельности.

ГЛАВА 3 ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ОБЪЕКТОВ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ

Статья 16. Обеспечение безопасности при возведении магистральных трубопроводов

При возведении магистральных трубопроводов выполняются требования по обеспечению промышленной, экологической безопасности объектов магистральных трубопроводов, установленные настоящим Законом и иными актами законодательства, которые включают:

разработку декларации промышленной безопасности в соответствии с законодательством о промышленной безопасности; проведение оценки воздействия на окружающую среду планируемой деятельности по возведению и эксплуатации магистральных трубопроводов в соответствии с законодательством о государственной экологической экспертизе, стратегической экологической оценке и оценке воздействия на окружающую среду; выбор трассы с учетом природных особенностей территории, расположения населенных мест, коррозионной активности грунтов, залегания

торфяников, а также транспортных путей и коммуникаций, которые могут оказать негативное влияние на магистральный

трубопровод; применение технологического оборудования, соответствующего обязательным для соблюдения требованиям технических нормативных правовых актов, требованиям технических регламентов Таможенного союза, Евразийского экономического союза и иных международноправовых актов, составляющих право Евразийского экономического союза, с учетом его пригодности к условиям эксплуатации; проведение мероприятий по коррозионной защите трубопроводов; разработку мер по обеспечению промышленной, экологической безопасности, сохранению особо охраняемых природных территорий, природных территорий, подлежащих специальной охране, биосферных резерватов, других территорий, которые подлежат особой охране и использованию, и иных мер по охране окружающей среды, охране историко-культурных ценностей, проведению производственных наблюдений в области охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов; составление перечня возможных аварийных ситуаций, плана предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Выбор трассы магистрального трубопровода и определение оптимальных вариантов размещения его объектов осуществляются с учетом минимальных расстояний до объектов магистральных трубопроводов, решений, утвержденных в установленном порядке градостроительных проектов и схемы национальной экологической сети на основе результатов исследований по оценке воздействия на окружающую среду планируемых технологических решений, разрешенных лимитов природопользования и оценке вреда, причиняемого населению, проживающему в районе размещения магистрального трубопровода, и окружающей среде.

Запрещается возведение магистрального трубопровода на территориях населенных пунктов, заповедников, заповедных зон и зон регулируемого использования национальных парков, памятников природы, природных территорий, подлежащих специальной охране (в соответствии с их правовыми режимами специальной охраны, установленными законодательством), если иное не определено Президентом Республики Беларусь.

Проектные технические решения при возведении, эксплуатации, технической модернизации объектов магистральных трубопроводов должны соответствовать необходимому уровню надежности их объектов на установленный срок эксплуатации и обеспечивать причинение минимального

вреда окружающей среде при отказах на трубопроводах и иных объектах магистральных трубопроводов.

С целью снижения негативного воздействия на водные объекты при пересечении их магистральными трубопроводами должны использоваться бестраншейные технологии и иные современные технические решения, обеспечивающие экологическую безопасность водных объектов и режима судоходства на них, а также сохранение ценных промысловых видов рыб, водных растений и животных.

При невозможности реализации в полном объеме мероприятий, обеспечивающих предотвращения возможного вредного воздействия на объекты растительного мира и (или) среду их произрастания, и объекты животного мира и (или) среду их обитания, проектные решения по возведению магистральных трубопроводов должны предусматривать компенсационные мероприятия в соответствии с законодательством об охране и использовании растительного мира, об охране и использовании животного мира.

При проектировании подводных магистральных трубопроводов в проектной документации предусматриваются компенсационные мероприятия, обеспечивающие сохранение ценных промысловых видов рыб, водных растений и животных.

Проектная документация по возведению, реконструкции, технической модернизации объектов магистрального трубопровода направляется на государственные экспертизы в порядке, определенном Советом Министров Республики Беларусь.

Собственник магистрального трубопровода несет затраты на проведение мероприятий по оценке воздействия на окружающую среду при разработке проектной документации, на экологические и иные изыскания, связанные с обоснованием допустимости реализации проектных решений, на проведение государственных экспертиз.

Не допускается ввод в эксплуатацию объектов магистральных трубопроводов, не оборудованных средствами и системами автоматизации, телемеханики и связи.

Статья 17. Обеспечение безопасности при эксплуатации объектов магистральных трубопроводов

В целях обеспечения промышленной, экологической безопасности оператор обязан:

обеспечивать технологический режим эксплуатации объектов магистральных трубопроводов; проводить техническое обслуживание и ремонт объектов магистральных трубопроводов; проводить техническое диагностирование состояния объектов магистральных трубопроводов или техническое освидетельствование; осуществлять учет и анализ информации по результатам технического диагностирования; обеспечивать устранение дефектов по результатам технического диагностирования; содержать охранные зоны, минимально допустимые расстояния объектов магистральных трубопроводов в состоянии, обеспечивающем их промышленную безопасность и защиту населения при проектном режиме их эксплуатации и при аварийных ситуациях; осуществлять контроль состояния промышленной, экологической безопасности объектов магистральных трубопроводов; разрабатывать мероприятия по предупреждению, локализации и ликвидации возможных аварий, инцидентов, а также планы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера; осуществлять подготовку персонала магистрального трубопровода к действиям в аварийных ситуациях; создавать системы обнаружения и оповещения о возникновении инцидентов, аварий, содержать их в состоянии готовности; создавать резервы финансовых и материально-технических ресурсов для предупреждения возникновения аварий, инцидентов, чрезвычайных ситуаций и их последствий, а также создавать специальные подразделения по охране объектов магистральных трубопроводов, аварийноспасательные службы по ликвидации аварий, инцидентов и чрезвычайных ситуаций в соответствии с законодательством; проводить незамедлительные и эффективные действия по устранению последствий аварий, инцидентов и чрезвычайных ситуаций, вызвавших нарушение функционирования объектов магистральных трубопроводов, с целью предотвращения причинения вреда жизни и здоровью граждан, их имуществу, окружающей среде, а также имуществу организаций; осуществлять контроль за выбросами (сбросами) загрязняющих веществ в окружающую среду и иными негативными воздействиями на окружающую среду; проводить слежение за состоянием контрольно-измерительной аппаратуры на источниках воздействия на окружающую

среду в порядке, определенном законодательством; выполнять контроль за состоянием окружающей среды в пределах

зоны воздействия объектов магистрального трубопровода; проводить разработку мероприятий по снижению негативного воздействия объектов магистрального трубопровода на окружающую среду и обеспечению экологической безопасности; выполнять иные требования в соответствии с законодательством.

В случае обнаружения по результатам технического диагностирования магистрального трубопровода дефектов, влияющих на безопасный режим эксплуатации и (или) способных привести к разрушению магистрального трубопровода, оператор вправе приостановить транспортировку жидких или газообразных углеводородов до устранения недостатков, после предварительного письменного уведомления.

В случае прохождения магистрального трубопровода в границах населенного пункта орган местного управления на основании установленных запретов осуществляет контроль за недопущением предоставления земельных участков для целей, связанных со строительством.

Оператор обязан проводить незамедлительные и эффективные действия по устранению последствий инцидентов, аварий, вызвавших нарушение функционирования магистральных трубопроводов, их объектов с целью предотвращения причинения вреда жизни и здоровью граждан, их имуществу, окружающей среде, а также имуществу организаций.

Статья 18. Обеспечение безопасности при выводе из эксплуатации, консервации и ликвидации объектов магистральных трубопроводов

При выводе из эксплуатации, консервации или ликвидации магистрального трубопровода должны соблюдаться требования законодательства, обеспечивающие промышленную, экологическую безопасность вывода из эксплуатации магистрального трубопровода.

При проектировании и выполнении работ по консервации объекта магистрального трубопровода или его части должны быть предусмотрены меры, обеспечивающие защиту от коррозии, предотвращение разрушения и образования утечек консерванта, охрану окружающей среды, исключение возможности образования предельно допустимой концентрации взрывоопасной смеси, гидратов и замерзания консерванта, осуществление контроля за объектом магистрального трубопровода (его частью) в течение

всего срока его нахождения в законсервированном состоянии и ввод в эксплуатацию объекта магистрального трубопровода (его части) после расконсервации.

При ликвидации объектов магистральных трубопроводов производится демонтаж оборудования, снос или перепрофилирование производственных зданий и сооружений, а также проводятся мероприятия по восстановлению окружающей среды, в том числе мероприятия по рекультивации земель.

При невозможности восстановления окружающей среды в первоначальном состоянии проводятся компенсационные мероприятия по возмещению причиненного вреда окружающей среде и гражданам вследствие изменения состояния окружающей среды в период возведения и эксплуатации магистральных трубопроводов.

Мероприятия по восстановлению окружающей среды при выводе из эксплуатации, консервации и ликвидации магистрального трубопровода проводятся за счет средств оператора.

ГЛАВА 4 ВОЗВЕДЕНИЕ, ЭКСПЛУАТАЦИЯ, КОНСЕРВАЦИЯ И ЛИКВИДАЦИЯ ОБЪЕКТОВ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ

Статья 19. Планирование возведения объектов магистральных трубопроводов

При планировании возведения объектов магистральных трубопроводов должны осуществляться экономическое обоснование целесообразности намечаемых решений и экологическое обоснование возможности их реализации, включающие перечень мероприятий по охране окружающей среды и объемы финансирования, а также перечень мер по защите социальных и экономических интересов населения территорий, где планируется возведение объектов магистральных трубопроводов, и с учетом решений утвержденных в установленном порядке градостроительных проектов и схемы национальной экологической сети.

Планирование развития магистрального трубопроводного транспорта производится с учетом комплексного развития Республики Беларусь на основе государственных программ.

Статья 20. Проектирование объектов магистральных трубопроводов

Проектирование объектов магистральных трубопроводов осуществляется после принятия решения об их строительстве.

Проектная документация на возведение или реконструкцию объектов магистральных трубопроводов разрабатывается в соответствии с требованиями законодательства в области магистрального трубопроводного транспорта, архитектурной, градостроительной и строительной деятельности, технических регламентов Таможенного союза, Евразийского экономического союза.

При возведении объектов магистральных трубопроводов должны соблюдаться требования энергетической эффективности и ресурсосбережения в отношении:

применяемых конструктивных, функционально-технологических и инженерно-технических решений; характеристик применяемых технических устройств, оборудования и материалов; показателей, характеризующих удельную величину расхода энергетических ресурсов.

Статья 21. Возведение, реконструкция, техническая модернизация и ввод в эксплуатацию объектов магистральных трубопроводов

Возведение, реконструкция, техническая модернизация объектов магистральных трубопроводов осуществляются организациями, выполняющими строительно-монтажные работы в соответствии с утвержденной проектной документацией.

Организации, выполняющие строительно-монтажные работы, обязаны использовать материалы и оборудование соответствующее обязательным для соблюдения требованиям технических нормативных правовых актов, требованиям технических регламентов Таможенного союза, Евразийского экономического союза и иным международноправовых актов, составляющих право Евразийского экономического союза, устранять выявленные в течение оговоренного в договоре гарантийного срока дефекты строительно-монтажных работ за свой счет, не допускать отступлений от проектной документации.

При производстве строительно-монтажных работ запрещаются очистка и испытание магистральных трубопроводов перекачиваемым продуктом.

Ввод в эксплуатацию объектов магистральных трубопроводов осуществляется в порядке, определенном Советом Министров Республики Беларусь.

В случае, когда после приемки в эксплуатацию магистральный трубопровод не функционировал более трех месяцев, он подлежит консервации и обслуживанию в этом состоянии.

Если период консервации магистрального трубопровода превышает один год, то перед началом запуска его в эксплуатацию оператором должно быть обеспечено проведение анализа технического состояния объектов магистрального трубопровода установленным требованиям их безопасного функционирования.

Организации, осуществляющие производство и поставку оборудования, труб, материалов и иных технических средств для возведения, ремонта, реконструкции, технической модернизации объектов магистрального трубопровода, несут ответственность за скрытые дефекты, выявленные при монтаже, наладке и эксплуатации в течение гарантийного срока их службы, и обязаны за свой счет возместить ущерб, причиненный поставкой оборудования, труб, материалов и иных технических средств, содержащих дефекты и (или) не соответствующих договорам поставки.

Строительно-монтажные организации в течение гарантийного срока, но не менее пяти лет после ввода в эксплуатацию магистрального трубопровода должны за счет собственных средств устранять обнаруженные в процессе эксплуатации недостатки строительно-монтажных работ. Устранение дефектов, обнаруженных в процессе технического диагностирования, производится строительно-монтажной организацией, осуществлявшей возведение объектов магистральных трубопроводов.

Статья 22. Вывод из эксплуатации и ликвидация магистрального трубопровода

Решение о выводе из эксплуатации и ликвидации магистрального трубопровода принимается собственником магистрального трубопровода по представлению оператора.

Вывод из эксплуатации объектов магистральных трубопроводов для капитального ремонта и аварийно-восстановительных работ осуществляется оператором, а вывод из эксплуатации объектов магистральных трубопроводов, не соответствующих требованиям промышленной, экологической безопасности, осуществляются оператором в порядке, установленном требованиями технических нормативных правовых актов, если иное не предусмотрено международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза.

Совет Министров Республики Беларусь может принимать решения о выводе из эксплуатации объектов магистрального трубопровода при высокой степени амортизации его основных фондов и причинении им существенного вреда окружающей среде вне зависимости от того, в чьей собственности он находится, если иное не предусмотрено международными договорами Республики Беларусь.

ГЛАВА 5 ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ОБЪЕКТОВ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ

Статья 23. Управление объектами магистральных трубопроводов

Управление объектами магистральных трубопроводов включает руководство финансово-экономической, организационной деятельностью, а также деятельностью по обеспечению эффективной, надежной и безопасной эксплуатации объектов магистральных трубопроводов и транспортировки продукции магистральными трубопроводами и осуществляется оператором.

Оператор обеспечивает эксплуатацию магистральных трубопроводов за счет собственных средств и (или) средств из других источников, а также доставку продукции потребителю в соответствии с условиями договора на оказание услуг по транспортировке продукции магистральными трубопроводами.

В случае подключения объектов магистрального трубопровода к действующему магистральному трубопроводу или действующим объектам магистральных трубопроводов управление подсоединяемым трубопроводом осуществляется в соответствии с условиями договора, заключенного между оператором действующего магистрального трубопровода или действующих объектов магистральных трубопроводов и оператором подсоединяемого магистрального трубопровода или их уполномоченными лицами.

Для обеспечения безопасной эксплуатации объектов магистральных трубопроводов оператор обязан по результатам анализа их технического состояния своевременно осуществлять капитальный и текущий ремонт объектов магистральных трубопроводов, устранять аварии инциденты и чрезвычайные ситуации на объектах магистральных трубопроводов, а также их последствия.

Оператор имеет право вывести из эксплуатации объекты магистрального трубопровода ранее гарантированного срока его промышленной безопасности либо ранее срока капитального ремонта без

согласия собственника магистрального трубопровода или объектов магистральных трубопроводов в случае аварии, а также выявления в результате анализа технического состояния объектов магистрального трубопровода на предмет угрозы аварии, инцидента или чрезвычайной ситуации.

Статья 24. Взаимодействие организаций при эксплуатации объектов магистральных трубопроводов

При размещении в охранной зоне магистрального трубопровода коммуникаций, находящихся в собственности других организаций, а также в случае их взаимного пересечения договоры между оператором магистрального трубопровода и эксплуатирующими организациями других коммуникаций должны включать обязательства по проведению совместных действий, обеспечивающих безопасность магистрального трубопровода и коммуникаций, а также действий по предупреждению и ликвидации инцидентов, аварий, а также их последствий.

Ремонтные, аварийно-восстановительные и другие не терпящие отлагательства работы на магистральном трубопроводе в местах пересечения или сближения магистральных трубопроводов с другими коммуникациями допускаются по уведомлению владельцев коммуникаций.

При необходимости пересечения действующего магистрального трубопровода и (или) его охранных зон и (или) минимальных расстояний до объектов магистрального трубопровода вновь возводимые трубопроводами, автомобильными и железными дорогами, другими коммуникациями возникающие при этом затраты, связанные с переоборудованием действующих магистральных трубопроводов, покрываются за счет средств владельца вновь возводимых коммуникаций.

При необходимости пересечения действующих коммуникаций вновь возводимыми магистральными трубопроводами возникающие при этом затраты, связанные с нарушением деятельности действующих коммуникаций, покрываются за счет средств собственника вновь возводимых магистральных трубопроводов.

В случае проведения реконструкции, капитального ремонта трубопроводов, автомобильных и железных дорог, других коммуникаций в местах существующих пересечений с объектами магистральных трубопроводов возникающие при этом затраты, связанные с реконструкцией действующих объектов магистральных трубопроводов в местах

существующих пересечений, покрываются за счет средств владельцев реконструируемых, капитально ремонтируемых коммуникаций.

Статья 25. Подсоединение трубопроводов к действующим магистральным трубопроводам

Подсоединение трубопроводов к действующим магистральным трубопроводам осуществляется оператором на основании договора между оператором магистрального трубопровода или объектов магистральных трубопроводов и собственниками или операторами подсоединяемых трубопроводов или их уполномоченными лицами в соответствии с законодательством в области магистрального трубопроводного транспорта.

Организация, эксплуатирующая подсоединяемый трубопровод, обязана обеспечить выполнение законодательства в области магистрального трубопроводного транспорта и требований, установленных оператором для обеспечения безопасной эксплуатации магистрального трубопровода.

Не допускается отказ собственника магистрального трубопровода или объектов магистральных трубопроводов в подсоединении трубопровода, принадлежащего другой организации, если пропускная способность магистрального трубопровода позволяет это осуществить, а прокачиваемая продукция соответствует по качеству обязательным для соблюдения требованиям технических нормативных правовых актов, если иное не предусмотрено международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза и перекачиваемой продукции и если собственник подсоединяемого трубопровода обеспечивает требования по учету и контролю прокачиваемой продукции.

Расходы, связанные с подсоединением трубопровода к магистральным трубопроводам, несет собственник подсоединяемого трубопровода, если иное не предусмотрено договором.

Собственник подсоединенного трубопровода не может вывести его из эксплуатации без уведомления собственника магистрального трубопровода или объектов магистральных трубопроводов и оператора.

Статья 26. Предоставление услуг по транспортировке продукции магистральными трубопроводами

Услуги по транспортировке продукции магистральными трубопроводами предоставляются поставщикам продукции с учетом их пропускной способности и фактической загрузки исходя из принципа

равнодоступности и недискриминационности. Услуги по транспортировке продукции предоставляются поставщикам продукции по маршрутам с учетом технических возможностей магистральных трубопроводов и направлений движения продукции.

В случае, если пропускная способность магистрального трубопровода не обеспечивает возможности транспортировки всего заявленного объема продукции, каждый поставщик получает право на транспортировку одинаковой доли от заявленной им потребности транспортируемой продукции, равной отношению пропускной способности магистрального трубопровода по одному направлению к общей сумме потребности по транспортировке продукции в этом направлении, заявленной всеми поставщиками транспортируемой продукции.

Оператор магистрального трубопровода, построенного с целевым назначением, вправе отдавать приоритет по транспортировке той продукции, которая предназначалась для ее транспортировки при возведении магистральных трубопроводов.

Услуги по транспортировке продукции предоставляются поставщикам продукции в сроки и порядке, установленные договором на оказание услуг по транспортировке продукции между оператором и поставщиками продукции.

Поставщик продукции обязан предоставить продукцию оператору в сроки и порядке, установленные договором на оказание услуг по транспортировке продукции между поставщиком продукции и оператором.

Оператор обязан предоставить поставщику продукции по его обращению информацию о тарифах на услуги по транспортировке продукции.

Поставщик продукции, обратившийся к оператору за услугами по транспортировке продукции магистральным трубопроводом по истечении установленного договором на оказание услуг по транспортировке продукции срока, вправе претендовать только на свободную пропускную способность магистрального трубопровода.

Оператор вправе отказать поставщикам продукции в ее транспортировке в случаях:

представления поставщиком продукции заявки на поставку продукции с нарушением порядка и срока, установленных договором на оказание услуг по транспортировке продукции; отсутствия документа об оценке соответствия транспортируемой продукции техническим требованиям, если его наличие необходимо в соответствии с актами законодательства об оценке соответствия техническим требованиям и аккредитации органов по оценке

соответствия, международными договорами Республики Беларусь, техническими регламентами Евразийского экономического союза или иными международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза, и документов, подтверждающих, что данная продукция принадлежит на праве собственности, либо на ином законном основании.

несовместимости продукции, предлагаемой поставщиком, и продукции, транспортируемой магистральным трубопроводом, по качеству и другим характеристикам, установленным договором на оказание услуг по транспортировке продукции; требованиям технических регламентов Таможенного союза, Евразийского экономического союза и иных международно-правовых

актов; в иных случаях, предусмотренными актами законодательства.

Качество продукции, предназначенной для транспортировки магистральными трубопроводами, должно соответствовать обязательным для соблюдения требованиям технических нормативных правовых актов, если иное не предусмотрено международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза.

Статья 27. Условия транспортировки продукции магистральными трубопроводами

Оператор имеет право проверить качество продукции, поставляемой поставщиком продукции для транспортировки магистральным трубопроводом, на соответствие обязательным для соблюдения требованиям технических нормативных правовых актов, если иное не предусмотрено международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза.

Оператор вправе расторгнуть в одностороннем порядке договор об оказании услуг по транспортировке продукции в случае невозможности доставки продукции потребителю по причинам военных действий, стихийных бедствий, катастроф и по иным не зависящим от оператора причинам, а также при нарушении поставщиком продукции условий договора и норм безопасности, установленных законодательством.

Потребитель продукции не может отказаться от получения продукции, за исключением случаев, когда качество поставляемой продукции не соответствует качеству продукции, установленной договором, а также в случаях стихийных бедствий, катастроф и в иных не зависящих от потребителя продукции случаях.

Если при поставке продукции оператором потребитель продукции не может принять ее в полном объеме или если поставщик продукции не может указать конечного потребителя продукции, то продукция может быть передана оператору на хранение. При этом потребитель продукции или поставщик продукции обязаны оплатить расходы, связанные с хранением продукции.

Поставщики продукции и потребители продукции, операторы несут ответственность за соблюдение обязательств, установленных договорами на услуги по транспортировке продукции, в соответствии с законодательством.

Статья 28. Оплата услуг по транспортировке продукции

Оплата услуг по транспортировке продукции магистральными трубопроводами производится в соответствии с условиями договоров на оказание услуг по транспортировке продукции, если иное не предусмотрено законодательством или международными договорами.

Статья 29. Охрана магистральных трубопроводов

Охрана магистральных трубопроводов и объектов магистральных трубопроводов осуществляется непосредственно оператором и организациями, имеющими в соответствии с законодательством право осуществлять такую деятельность.

При введении чрезвычайного или военного положения охрана отдельных особо важных и режимных объектов магистральных трубопроводов I и II типов опасности, осуществляется в соответствии с режимом чрезвычайного и военного положения.

Статья 30. Организация работ при авариях, инцидентах и чрезвычайных ситуациях на объектах магистральных трубопроводов

Оператор в случаях аварий, инцидентов и чрезвычайных ситуациях на объектах магистральных трубопроводах информирует об этом Министерство по чрезвычайным ситуациям, Госпромнадзор, местные исполнительные и распорядительные органы, иные государственные органы в соответствии с компетенцией, принимает незамедлительные меры по устранению их последствий. С этой целью ими могут быть использованы прилегающие к магистральному трубопроводу земельные участки в порядке, установленном законодательством об охране и использовании земель.

Участие государственных органов, местных исполнительных и распорядительных органов, организаций в ликвидации аварий, инцидентов и чрезвычайных ситуаций и их последствий на магистральных трубопроводах осуществляется в порядке, установленном законодательством.

Статья 31. Финансовое обеспечение безопасности объектов магистральных трубопроводов

Финансирование мероприятий по локализации аварий и чрезвычайных ситуаций, возникших вследствие аварий на объектах магистральных трубопроводов, и ликвидации их последствий осуществляется оператором.

Оператор в соответствии с планами предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера создает резерв финансовых и материально-технических ресурсов для ликвидации аварий и чрезвычайных ситуаций.

При недостаточности у оператора финансовых средств для ликвидации последствий аварий на объектах магистральных трубопроводов привлекаются средства из других источников.

ГЛАВА 6 ЗЕМЛИ МАГИСТРАЛЬНОГО ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА

Статья 32. Земли магистрального трубопроводного транспорта

К землям магистрального трубопроводного транспорта относятся земельные участки, занятые наземными и надземными объектами магистрального трубопровода.

Земельные участки для строительства и обслуживания объектов магистрального трубопровода, предоставляются собственнику магистрального трубопровода в соответствии с законодательством об охране и использовании земель.

Размеры земельных участков для строительства и обслуживания объектов магистрального трубопровода определяются в соответствии с утвержденными в установленном законодательством порядке государственными нормами и проектной документацией.

Статья 33. Охранная зона магистрального трубопровода

С целью обеспечения промышленной, экологической безопасности объектов магистральных трубопроводов устанавливается охранная зона магистрального трубопровода.

Условия использования и порядок установления охранных зон, размеры и режим их использования объектов магистральных трубопроводов и порядок взаимодействия заинтересованных лиц определяются Советом Министров Республики Беларусь.

При размещении нескольких магистральных трубопроводов в одном техническом коридоре устанавливается единая для всех трубопроводов охранная зона.

Собственникам земельных участков и иным землепользователям, осуществляющим разрешенное землепользование в границах охранных зон магистральных трубопроводов, компенсируются убытки, связанные с ограничением землепользования.

Оператор в границах охранной зоны магистрального трубопровода выполняет работы по ремонту и обслуживанию объектов магистрального трубопровода, по ликвидации последствий аварий, инцидентов, чрезвычайных ситуаций и иные работы в соответствии с законодательством в области промышленной, экологической безопасности.

Землепользователям земельных участков, расположенных в границах охранных зон магистральных трубопроводов, возмещаются убытки лицами, которым предоставляются изымаемые земельные участки либо разрешается без изъятия земельных участков возведение магистральных трубопроводов, а также лицами, деятельность которых влечет за собой ограничения (обременения) прав на земельные участки в связи с наличием магистральных трубопроводов.

При выполнении работ по ремонту объектов магистрального трубопровода оператор предварительно уведомляет землепользователей, земельные участки которых находятся в границах охранной зоны магистрального трубопровода, о планируемых работах и согласовывает с ними условия возмещения возможных потерь.

Осуществление строительных и земляных работ в охранных зонах магистрального трубопровода осуществляется на основании разрешения выдаваемого оператором в порядке, определенном Советом Министров Республики Беларусь.

Статья 34. Минимальные расстояния

Наибольшая вероятность воздействия опасных производственных факторов, возникающих при аварии, инциденте и чрезвычайной ситуации на объектах магистральных трубопроводов, ограничивается минимальными расстояниями до объектов магистрального трубопровода.

Определение минимальных расстояний при проектировании объектов магистральных трубопроводов в том числе, определение минимальных расстояний до объектов магистрального трубопровода от проектируемых, строящихся или реконструируемых объектов, зданий и сооружений, не входящих в состав магистрального трубопровода, осуществляется в порядке, установленном Советом Министров Республики Беларусь.

*ГЛАВА 7 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В
ОБЛАСТИ МАГИСТРАЛЬНОГО ТРУБОПРОВОДНОГО
ТРАНСПОРТА, ВОЗМЕЩЕНИЕ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО НАРУШЕНИЕМ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ МАГИСТРАЛЬНОГО
ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА, РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ В
ОБЛАСТИ МАГИСТРАЛЬНОГО ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА*

Статья 35. Ответственность за нарушение законодательства в
области магистрального трубопроводного
транспорта

За нарушение настоящего Закона и иного законодательства в области магистрального трубопроводного транспорта юридические и физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, несут ответственность в соответствии с законодательными актами.

Статья 36. Возмещение вреда, причиненного при возведении,
реконструкции, эксплуатации, консервации и ликвидации
магистральных трубопроводов

Собственник магистрального трубопровода или объектов магистральных трубопроводов и (или) оператор обязаны возместить вред, причиненный жизни и здоровью граждан, их имуществу, окружающей среде, а также имуществу организаций при возведении, реконструкции, технической модернизации, эксплуатации, консервации и ликвидации объектов магистрального трубопровода в полном объеме, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего.

Обязанность возмещения вреда, причиненного при возведении, реконструкции, технической модернизации, эксплуатации, консервации и ликвидации магистрального трубопровода, может быть возложена актами законодательства на иное лицо.

Возмещение вреда, причиненного окружающей среде при возведении, реконструкции, технической модернизации, эксплуатации, консервации и ликвидации магистрального трубопровода, производится в соответствии с законодательством в области охраны окружающей среды.

Обязанность возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью граждан, их имуществу, а также имуществу организаций при возведении, реконструкции, технической модернизации, эксплуатации, консервации и ликвидации магистрального трубопровода, возлагается на собственника магистрального трубопровода и (или) оператора в соответствии с законодательством в области охраны окружающей среды.

Возмещение затрат, связанных с проведением работ по предотвращению или минимизации последствий вредного воздействия на окружающую среду и ликвидации аварий, инцидентов, вызванных возведением, реконструкцией, технической модернизацией, эксплуатацией, консервацией и ликвидацией объектов магистрального трубопровода, производится лицами, ответственными за причинение вреда, а при возникновении или опасности возникновения аварий, инцидентов – в соответствии с законодательством.

Статья 37. Порядок разрешения споров в области магистрального трубопроводного транспорта

Споры в области магистрального трубопроводного транспорта разрешаются в судебном порядке.».

Статья 2. Совету Министров Республики Беларусь в шестимесячный срок:

обеспечить приведение актов законодательства в соответствие с настоящим Законом; принять иные меры по реализации положений настоящего Закона. Статья 3. Настоящий Закон вступает в силу в следующем порядке: статья 1 – через шесть месяцев после официального опубликования настоящего Закона; иные положения – после официального опубликования настоящего Закона .

1.7.2. назначение.

.

Раздел II. Теоретические основы страховой деятельности

Тема 2.1. Понятие, сущность и содержание страхования как экономической категории

2.1.1. Основные инвестиционные риски страховщика.

Одной из специфических особенностей страхования является формирование крупных денежных фондов, образованных за счет страховых взносов, которые в течение определенного периода времени, обусловленного договором, остаются в распоряжении страховой организации. Страховая компания берет на себя обязательство размещать взимаемые со страхователей суммы премий на фондовом рынке (как посредством создания специальных инвестиционных фондов, управляемых страховой компанией, так и путем непосредственных вложений в определенные ценные бумаги) в выгодные инвестиционные проекты.

К основным инвестиционным рискам страховщика, связанным непосредственно или косвенно с инвестиционной деятельностью страховой организации, можно отнести:

- риск неадекватного оценивания активов, обусловленный оценкой активов. Возникает, например, тогда, когда инвестиции были оценены слишком высоко и поэтому неверно, страховщик считает, что имеющиеся у него акции будут обеспечивать доход выше, чем есть на самом деле;
- риск обесценения активов связан с активами и реализуется, например, в том случае, когда инвестиции теряют свою стоимость из-за изменений на рынке капитала, при смене курса валют и т.п.;
- риск несоответствия активов обязательствам обусловлен соотношением активов и обязательств, может реализовываться, например, в том случае, если обязательства предполагают одну доходность и ликвидность активов, а реально имеющиеся активы – другую, не отвечающую обязательства;
- риск неликвидности активов связан с ликвидностью активов компании. Влияние данного вида риска особенно существенно для рискованных видов страхования, договоры по которым носят краткосрочный характер, и выполнение обязательств связано с ограниченным временным периодом. Для личного страхования риск неликвидности прежде всего влияет на возможность выполнения обязательств страховщика по выкупным суммам;
- риск нормы доходности связан с расхождением между реальной рыночной нормой доходности и той, что обеспечивается сформированным инвестиционным портфелем компании. Риск может возникнуть, например,

если в инвестиционном портфеле большой удельный вес имеют ценные бумаги.

$$\frac{\text{Денежные резервы} + \text{краткосрочные финансовые вложения} + \text{краткосрочные дебиторы}}{\text{Краткосрочные обязательства} + \text{страховые резервы}}.$$

В составе оборотного капитала не все активы обладают одинаковой ликвидностью, поэтому многие аналитики предпочитают данный коэффициент другим показателям ликвидности баланса, потому что в числителе сгруппированы наиболее ликвидные статьи в отличие от менее ликвидных статей аналитического баланса-нетто, входящих в состав оборотного капитала страховой организации. Это предпочтение объясняется тем, что обращение в денежный эквивалент таких оборотных средств, как материалы и затраты, прочих оборотных активов, а также досрочное востребование долгосрочной задолженности у дебиторов для страховой организации нехарактерно и может означать лишь далеко не лучшие для нее времена.

2.1.2. Показатели безубыточной деятельности и запаса финансовой безопасности транспортного предприятия (как индикаторы делового риска).

Для оценки финансовой устойчивости транспортного предприятия, риска потери прибыли и вероятности убыточности бизнеса большое значение имеют пороговые показатели объема продаж транспортных услуг, тарифов и тарифных ставок, суммы постоянных расходов, удельных переменных затрат и запаса финансовой прочности (зоны безопасности).

Для определения безубыточного объема продаж транспортных услуг в стоимостном выражении (критической выручки) необходимо общую сумму постоянных затрат транспортного предприятия разделить на долю маржи покрытия в выручке:

$$B_{\text{кр}} = \frac{A}{D_{\text{МП}}} = \frac{A}{\text{МП} / B_{\text{РП}}} = \frac{A}{(B_{\text{РП}} - Z_{\text{РП}}^{\text{пер}}) / B_{\text{РП}}},$$

где A — сумма постоянных затрат отчетного периода, не зависящая от динамики объема оказанных транспортных услуг; $D_{\text{МП}}$ — доля маржи покрытия в выручке; МП — сумма маржи покрытия — это разность между выручкой (нетто) и суммой переменных затрат на производство и реализацию транспортного обслуживания; $Z_{\text{РП}}^{\text{пер}}$ — сумма переменных затрат,

относящаяся к реализованным транспортным услугам.

Исходя из практического опыта, ряд специалистов рекомендуют к сумме постоянных затрат относить не только постоянную часть операционных затрат, но и фиксированные налоги и платежи из прибыли, не зависящие от ее размера (налог на имущество и др.).

Зона безопасности показывает, на сколько процентов фактическая выручка больше или меньше критической. Для ее определения используется следующая формула:

$$ЗБ = \frac{В - В_{кр}}{В} \times 100 \quad ,$$

где В — выручка фактическая (прогнозируемая);

$В_{кр}$ — выручка критическая (пороговая), при которой финансовый результат равен нулю.

Чем больше зона безопасности у транспортного предприятия, тем прочнее его финансовые позиции и меньше вероятность оказаться несостоятельным.

Как показывает расчет безубыточного объема продаж (реализации транспортных услуг) и запаса для условного примера (табл.), в прошлом периоде нужно было реализовать продукции на 55 180 тыс. руб., чтобы покрыть постоянные затраты.

Таблица . Расчёт безубыточного объема продаж и запаса финансовой прочности транспортного предприятия

Показатель	Прошлый период	Отчетный период
Выручка от реализации продукции за вычетом НДС, акцизов и др., тыс. руб.	95 250	99 935
Прибыль от реализации продукции,	17 900	19 296
Полная себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	77 350	80 639
Сумма переменных затрат, тыс. руб.	52 695	54 149
Сумма постоянных затрат, тыс. руб.	24 655	26 490
Сумма маржи покрытия, тыс. руб.	42 555	45 786
Доля маржи покрытия в выручке, %	44,68	45,82
Безубыточный объем продаж, тыс.	55 180	57 813
Запас финансовой прочности (зона безопасности): тыс. руб.	40 070	42 122
%	42	42,1

При такой выручке рентабельность равна нулю. Выручка в отчетном периоде составила 95 250 тыс. руб., что выше критической суммы на 40 070 тыс. руб., или на 42,0%. Это и есть запас финансовой прочности, или зона безубыточности предприятия. В отчетном периоде запас финансовой прочности практически не изменился. Его уровень достаточно высокий — выручка может уменьшиться на 42,1%, и только тогда будет нулевой финансовый результат. Если же выручка упадет еще ниже, то транспортное предприятие окажется убыточным, будет постепенно «проедать» собственный и заемный капитал и обанкротится. Поэтому нужно постоянно следить за запасом финансовой прочности, выяснять, насколько близок или далек порог рентабельности, ниже которого не должна опускаться выручка. Это очень нужный показатель для оценки финансовой устойчивости транспортного предприятия.

Безубыточный объем продаж и зону безопасности предприятия можно найти графическим методом (рис.).

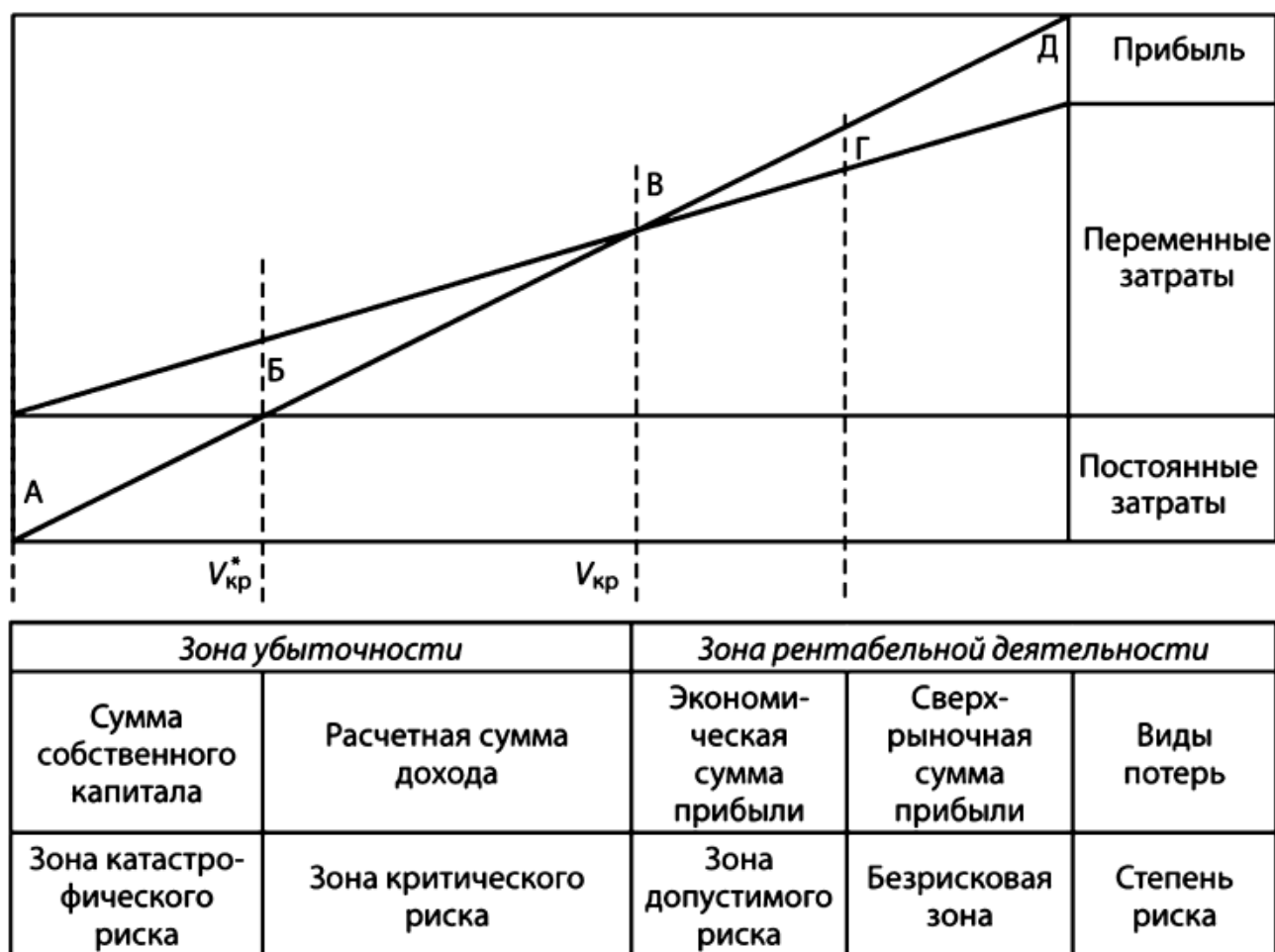


Рисунок. Безубыточный объем продаж и зона безопасности транспортного предприятия

По горизонтали показывается объем производства оказываемых транспортных услуг в процентах от производственной мощности транспортного предприятия, или в натуральных единицах (если оказывается один вид транспортной услуги), или в денежной оценке (если график строится для нескольких видов транспортных услуг), по вертикали — себестоимость реализованной транспортной услуги и прибыль, которые вместе составляют выручку от реализации.

По графику можно установить, при каком объеме реализации транспортных услуг предприятие получит прибыль, а при каком ее не будет. Точка В, в которой затраты равны выручке от реализации транспортных услуг, получила название точки безубыточного объема оказания транспортного обслуживания, или порога рентабельности, или точки окупаемости затрат, ниже которой производство будет убыточным. Она разграничивает две области деятельности — убыточную и рентабельную. В зоне убытков возникает риск потери платежеспособности (в точке Б) и риск банкротства (в точке А).

В точке бездоходности выручка равна постоянным затратам, а физический объем реализации транспортных услуг $V_{кр}^*$ определяется делением суммы постоянных затрат A на тариф транспортной услуги p :

$$V_{кр}^* = \frac{A}{p}$$

Зона бездоходности $З_{БД}$ находится в диапазоне между безубыточным объемом продаж $V_{кр}$ и бездоходным объемом продаж $V_{кр}^*$:

$$З_{БД} = V_{кр} - V_{кр}^* = \frac{A}{p-b} - \frac{A}{p}, \text{ или } З_{БД} = V_{кр} - A.$$

где A — сумма постоянных затрат;

p — тариф транспортной услуги;

b — переменные затраты единицу транспортной услуги.

В условном примере она составляет:

$$З_{БД_0} = V_{кр_0} - A_0 = 55\,180 - 24\,655 = 30\,525$$

$$З_{БД_1} = V_{кр_1} - A_1 = 57\,813 - 26\,490 = 31\,323$$

В этом диапазоне возникает риск потери платежеспособности, поскольку выручка (V) покрывает только постоянные затраты. В результате транспортное предприятие получает убытки в сумме переменных затрат. Если объемы продаж транспортных услуг (производства) упадут ниже точки бездоходности, то это может привести предприятие к банкротству.

В точке Γ (точка экономического равновесия) обеспечивается нормальный предпринимательский доход на уровне среднерыночной нормы рентабельности на вложенный капитал, потеря которого находится в зоне допустимого уровня риска. Вместе с тем транспортное предприятие, не достигшее данной точки и не обеспечивающее нормальный предпринимательский доход, работает неэффективно в условиях сложившейся конъюнктуры рынка. Недостижение или потеря сверхрыночной нормы прибыли по степени риска относится к безрисковой зоне.

Следовательно, точка бездоходности, точка безубыточности, точка экономического равновесия, зона безопасности транспортного предприятия являются очень ценными индикаторами эффективности работы предприятия и риска убыточности.

Безубыточный объем продаж (критическая выручка) зависит от изменения суммы постоянных затрат (A) и уровня переменных затрат на рубль выручки (УПЗ). Для установления его чувствительности к изменению данных факторов может быть использована следующая модель:

$$B_{кр} = \frac{A}{D_{МП}} = \frac{A}{1 - УПЗ}.$$

Оценка чувствительности зоны безопасности к факторам ее формирования производится по следующей модели:

$$ЗБ = \left(B - \frac{A}{1 - УПЗ} \right) / B$$

Можно установить пороговое значение не только объема продаж транспортных услуг, но и суммы постоянных затрат, а также тарифа и переменные затраты на единицу транспортной услуги (или на рубль транспортной услуги) при заданном значении остальных факторов.

Критический (пороговый) размер постоянных затрат в целом по транспортному предприятию при заданном уровне маржи покрытия и объема продаж рассчитывается следующим образом:

$$A_{кр} = B \times D_{МП} = МП$$

$$A_{кр_0} = B_0 \times D_{МП_0} = 95\,250 \times 0,4468 = 42\,555 \text{ тыс. руб}$$

$$A_{кр_1} = B_1 \times D_{МП_1} = 99\,935 \times 0,4582 = 45\,786 \text{ тыс. руб}$$

Зона безопасности, характеризующая риск предпринимательской деятельности по данному фактору, как разность между фактической и пороговой суммой постоянных затрат в процентном отношении к их фактической величине, на анализируемом транспортном предприятии составляет:

- в прошлом периоде

$$ЗБ_0 = \frac{A_0 - A_{кр}}{A_0} \times 100 = \frac{24\,655 - 42\,555}{24\,655} \times 100 = -72,6\%$$

- в отчетном периоде

$$ЗБ_1 = \frac{A_1 - A_{кр}}{A_1} \times 100 = \frac{26\,490 - 45\,786}{26\,490} \times 100 = -72,8\%$$

Это означает, что фактическая сумма постоянных затрат ниже порогового ее значения на 72%. Следовательно, зона безопасности осталась практически на прежнем уровне и транспортное предприятие имеет хороший запас прочности по данному показателю.

Для определения факторов изменения уровня данного показателя в целом по транспортному предприятию можно использовать следующую модель:

$$ЗБ_A = \frac{A - B \times (1 - УПЗ)}{A}$$

Критический уровень удельных переменных затрат на рубль транспортной услуги (УПЗ_{кр}) при заданных объеме выручки (В) и сумме

постоянных затрат (А) определяется следующим образом:

$$\begin{aligned}\text{УПЗ}_{\text{кр}} &= 1 - \frac{A}{B} \\ \text{УПЗ}_{\text{кр}_0} &= 1 - \frac{A_0}{B_0} = 1 - \frac{24\,655}{95\,250} = 0,741 \\ \text{УПЗ}_{\text{кр}_1} &= 1 - \frac{A_1}{B_1} = 1 - \frac{26\,490}{99\,935} = 0,735\end{aligned}$$

При таком уровне удельных переменных затрат транспортное предприятие будет иметь нулевой финансовый результат. Разность между фактическим и критическим уровнем данного показателя в процентном отношении к фактической его величине также является индикатором риска операционной деятельности.

$$\begin{aligned}\text{ЗБ}_0 &= \frac{0,553 - 0,741}{0,553} \times 100 = -34\% \\ \text{ЗБ}_1 &= \frac{0,542 - 0,735}{0,542} \times 100 = -35,6\%\end{aligned}$$

Фактический уровень данного показателя ниже его предельного значения на 35,6%, что также свидетельствует о достаточно большом запасе прочности.

Для факторного анализа зоны безопасности по уровню удельных переменных затрат можно использовать следующую модель:

$$\text{ЗБ}_{\text{УПЗ}} = \frac{\text{УПЗ}_{\text{ф}} - (1 - A / B)}{\text{УПЗ}_{\text{ф}}}$$

Целесообразно также определить пороговое значение тарифа ($p_{\text{кр}}$) и степень ценового риска (ЗБ) по важнейшим видам транспортных услуг:

$$p_{\text{кр}} = \frac{A}{V_{\text{РП}}} + b$$

При таком уровне тариф будет равен полной себестоимости единицы транспортной услуги, а прибыль и рентабельность — нулю. Установление тарифа ниже этого уровня невыгодно для транспортного предприятия, так как в результате будет убыток.

Разность между фактическим и пороговым значением тарифа в процентном отношении к фактическому его уровню характеризует степень ценового риска:

$$\text{ЗБ} = \frac{p_{\text{ф}} - p_{\text{кр}}}{p_{\text{ф}}}$$

Как видим, предельные (пороговые) значения рассмотренных показателей являются очень ценными инструментами в управленческой деятельности. С

их помощью можно эффективнее управлять рисками и финансовыми результатами.

2.1.3. Финансовые риски деятельности транспортного предприятия.

Осознанность принятия риска является важнейшим условием эффективного управления им, поскольку полностью исключить риск невозможно ввиду объективного характера данной категории. Принятие на себя риска представляет собой нормальное явление в бизнесе и может быть важным источником получения прибыли и доходов для транспортного предприятия.

Сущность сопоставимости заключается в том, что транспортное предприятие должно принимать только тот уровень риска, который не превышает соответствующего уровня ожидаемой доходности и той доли капитала, которая обеспечивает внутреннее страхование данного риска. Избыточный риск способен создать серьезную угрозу для доходов и сохранения капитала, так как может вызвать потерю определенной части дохода и капитала. При этом рекомендуется руководствоваться следующими правилами:

- нельзя рисковать больше, чем это позволяет собственный капитал;
- нельзя рисковать многим ради малого;
- следует предугадывать последствия риска.

Принцип экономичности управления риском выражается в том, что затраты по его нейтрализации не должны превышать суммы возможных финансовых потерь в случае наступления рискованного события.

Результативность управления риском во многом зависит от полноты и достоверности информационной базы, используемой для оценки его уровня. Недостаточная и некачественная информация усиливает субъективизм оценки уровня риска и снижает эффективность риск-менеджмента.

Очень важным моментом в организации системы управления риском является *количественное определение уровня риска и выбор методов его оценки*. Система определения размера рисков непосредственно зависит от сложности и направлений деятельности транспортного предприятия, полноты и достоверности информационной базы, уровня квалификации управленческого персонала, возможности использования современных компьютерных технологий, наличия программного обеспечения и т.д.

По уровню возможных финансовых потерь риск можно разделить на

следующие зоны:

- безрисковая зона, когда возможные финансовые потери не прогнозируются;
- зона минимального риска, когда возможные финансовые потери не превышают размера чистой прибыли;
- зона допустимого (повышенного) риска, когда возможные финансовые потери не превышают размера расчетной суммы прибыли;
- зона критического риска, когда возможные финансовые потери превышают сумму расчетной прибыли, но не превышают размера ожидаемых доходов, т.е. здесь существует опасность потерять не только прибыль, но и весь доход;
- зона катастрофического риска, когда возможные финансовые потери могут превзойти размер ожидаемого дохода и угрожают потерей существенной части капитала организации или всей его суммы.

Результаты такой группировки позволят установить предельно допустимые уровни риска по отдельным видам деятельности с учетом приверженности менеджеров к умеренной, консервативной или агрессивной финансовой политике.

Риск убытков или потери капитала могут возникнуть в процессе операционной деятельности (снабжения, производства и сбыта продукции предприятий транспорта и сервисного обслуживания) и в процессе финансовой деятельности, связанной с формированием и размещением капитала.

В свою очередь, из операционных рисков выделяют производственные риски, связанные с производственной деятельностью (риск невыполнения производственной программы, риск превышения сметы расходов и т.д.), коммерческие риски, возникающие в сфере материально-технического обеспечения из-за несвоевременного или неполного выполнения обязательств поставщиками, и риски, возникающие в процессе сбыта продукции (риск невостребованности продукции, риск неплатежа за оказанные транспортные услуги или обслуживание (для промышленных предприятий за отпущенную продукцию) и т.д.).

По степени зависимости от субъекта хозяйствования различают следующие виды рисков:

- внешний, систематический или рыночный риск, не зависящий от деятельности отдельного субъекта рынка, на который он не может повлиять.

К этой группе относят инфляционный риск, процентный, валютный, инвестиционный, налоговый риски;

– внутренний, несистематический или специфический риск, зависящий от деятельности отдельного субъекта рынка.

По финансовым последствиям риски делят на: чистые и спекулятивные. Чистые риски означают возможность получения однозначно отрицательного или нулевого результата (природно-естественные, экологические, политические, транспортные и т.д.). Спекулятивные риски выражаются в возможности получения как положительного, так и отрицательного результата.

По возможности предвидения бывают прогнозируемые (управляемые) и непрогнозируемые (неуправляемые) финансовые риски. Примером прогнозируемых рисков является инфляционный, процентный риск и др. К непрогнозируемым можно отнести риск форсмажорной группы и др.

По источникам возникновения выделяют экономический, ценовой, кредитный, валютный, инфляционный, налоговый, структурный и другие виды рисков

Экономический риск является одним из наиболее распространенных в операционной деятельности транспортных предприятий. Он проявляется в сокращении объема производства и реализации транспортных услуг, повышении материалоемкости их производства, снижении уровня производительности труда, замедлении оборачиваемости капитала, что приводит к росту себестоимости услуг, недополучению прибыли или росту убытков.

Ценовой риск связан, с одной стороны, с повышением цен на материальные ресурсы, процентных ставок за кредиты, а с другой — со снижением тарифов (или тарифных ставок) на услуги транспортного предприятия. Этот риск считается одним из наиболее опасных видов риска, не зависящих от транспортного предприятия.

Кредитный риск обусловлен предоставлением товарного или потребительского кредита покупателям. В случае неплатежа или несвоевременного расчета за оказанные транспортные услуги (для промышленных предприятий за отгруженную продукцию) в кредит транспортное предприятие может потерять значительную часть дохода.

Валютный риск возникает вследствие изменения обменного курса иностранных валют. Он может оказать как положительное, так и отрицательное влияние на сумму полученной выручки транспортным предприятием, осуществляющим экспортно-импортные операции.

Инфляционный риск — это возможность обесценивания монетарных активов транспортного предприятия в условиях инфляционной экономики.

Если монетарные активы превышают монетарные пассивы, то это приводит к уменьшению реальной величины собственного капитала. Эффект может быть и положительным, если монетарные пассивы превышают монетарные активы. Следовательно, данный риск можно хеджировать, грамотно управляя активами и пассивами транспортного предприятия.

Налоговый риск — это вероятность повышения ставок действующих налогов и сборов, введения их новых видов, отмены действующих налоговых льгот и т.д., что может существенно повлиять на финансовые результаты деятельности транспортного предприятия.

Структурный риск обусловлен структурными изменениями в активах и пассивах организации, т.е. изменением *операционного рычага* (соотношения постоянных и переменных затрат) и изменением *финансового рычага* (соотношения заемных и собственных средств).

Высокая доля постоянных затрат свидетельствует о высоком уровне операционного рычага, а следовательно, и о высоком уровне операционного риска. Даже незначительное изменение объем транспортных услуг (или производства) при высоком операционном рычаге может привести к существенному изменению прибыли, а при спаде объемов оказываемых транспортных услуг (или производства) возникает риск убытка.

Аналогичная ситуация складывается при высоком уровне финансового рычага. Большая доля заемных средств в формировании активов транспортного предприятия связана со значительными финансовыми издержками. При спаде объемов оказываемых транспортных услуг (или производства) и продаж их возникает риск недополучения прибыли, необходимой для возмещения процентов за кредиты и займы, что также приводит к убыткам.

Исследование данного риска требует разработки эффективного инструментария для оценки и прогнозирования его уровня с целью выработки адекватных механизмов управления им.

Количественная оценка уровня структурного риска основана на анализе чувствительности прибыли к изменению операционного и финансового рычагов.

Тема 2.2. Методологические основы классификации страхования и формы ее проведения

2.2.1. Методы оценки и управления страховыми рисками.

Риск в страховании рассматривается в нескольких аспектах:

- 1) конкретное явление или их совокупность, при наступлении которых производятся выплаты из ранее образованного децентрализованного страхового фонда;
- 2) связан с конкретным застрахованным объектом, так как любой риск имеет конкретный объект проявления и по отношению к данному объекту проявляются и изучаются факторы риска;
- 3) риск сопряжен с вероятностью гибели или повреждения конкретного объекта, принятого на страхование.

Вероятность выступает в качестве меры объектной возможности наступления данного события. Любая вероятность выражается дробью. Если вероятность равна нулю, то можно утверждать о невозможности наступления события; если вероятность равна единице, то существует 100% гарантия того, что событие произойдет. Таким образом, чем больше вероятность риска, тем легче и дешевле можно организовать страхование и наоборот.

Риск не является постоянной величиной, он изменчив. Страховщик должен постоянно следить за изменением риска, оценивать его, анализировать признаки обстоятельства, характерные параметры риска.

На практике выделяют соответствующие группы риска, которые служат мерой и критерием ее оценки. В каждой группе содержатся объекты страхования, имеющие приблизительно одинаковые признаки.

Для оценки риска используются методы:

- метод индивидуальных оценок;
- метод средних величин;
- метод процентов.

Метод индивидуальных оценок применяется только в отношении тех рисков, которые невозможно сопоставить со средним типом риска. В этом случае страховщик делает произвольную оценку, исходя из имеющегося профессионального опыта.

Метод средних величин предполагает, что у страховщика имеется соответствующая статистическая база (в среднем пятилетняя статистика) по объекту страхования.

Метод процентов – представляет собой совокупность скидок и надбавок к имеющейся аналитической базе в зависимости от возможных «-» и «+» отклонений от средних статистических показателей.

При оценке риска выделяют виды риска:

1. риски, которые возможно застраховать (или благоприятные риски);
2. риски, которые не возможно застраховать (или неблагоприятные риски);

3. технический риск для страховщика.

Страховой риск – это риск, который может быть оценен с точки зрения вероятности наступления и количественных размеров ущерба.

Критерии страхового риска:

- должно быть возможным носить случайный характер;
- случайность появления риска следует соотносить с массой однородных объектов;
- факт наступления страхового случая не должен быть известен в пространстве и во времени;
- наступление страхового случая не должно быть связано с умыслом страхователя;
- страховое событие не должно иметь размеры катастрофического бедствия;
- последствия реализации риска необходимо объективно измерить и оценить.

Методы управления риском:

- упразднение риска;
- предотвращение потерь и контроль;
- страхование (основная идея состоит в распределении потерь среди большой группы лиц, подвергающиеся однотипному риску);

погашение, то есть признания ущерба без распределения риска по средствам страхов.

2.2.2. Особенности подходов и методов, применяемых для оценки ущерба.

Оценка ущерба объекта от проявления неблагоприятного события в теории риска является наиболее сложной проблемой, поскольку получить на практике однозначное и всеми признаваемое его значение обычно не предоставляется возможным. Тем более, что теория риска имеет дело с ожидаемым ущербом при предполагаемых известными силе, характере события и степени защищенности объекта. Это связано сразу с несколькими обстоятельствами. Среди них выделяют: несовершенство методов оценки ущерба; неоднозначность его содержания; зависимость от большого числа факторов и применяемого на практике законодательства; субъективный характер, вытекающей из того, что разные стороны часто подходят к определению ущерба с разных позиций, и многие другие.

Из этого замечания вытекает важный для теории и практики риск-анализ вывод: «абсолютно объективные и однозначные оценки ущерба в

подавляющем большинстве ситуаций не могут быть получены». Часто показатели ущерба, используемые вне рамок экономико-правовых отношений риск-анализа в той или иной области деятельности, можно считать экономически бессодержательными.

Вследствие этого, практика риск-анализ ориентируется на оценки ущерба, полученные с помощью подходов и методов (методик), в той или иной степени согласованных и одобренных к использованию органами управления различных уровней (государственных, региональных, вида экономической деятельности). Вместе с тем, специалисты в области исследований рисков не прекращают попыток совершенствования и уточнения этих методик применительно к разным областям жизнедеятельности, разработки более обоснованных методов оценки ущербов с учетом новых условий хозяйствования, дополнительной информации о воздействии неблагоприятных событий на различные объекты, изменений в нормативно-правовой базе и ряда других факторов. Однако, используемые на практике, и новые подходы и методы позволяют получить оценки ущерба, являющиеся лишь некоторыми более или менее обоснованными приближениями к его действительному значению. На практике часто ущерб считается обоснованным, если с его величиной (и методом расчета соответственно) согласились все заинтересованные стороны (или одна, если речь идет об оценке ущерба «для внутреннего использования», то есть в рамках внутреннего учета подвергающегося риску объекта). В этой связи достоверность метода оценки ущерба можно считать субъективным понятием: если с полученной на его основе оценкой согласны все заинтересованные стороны, то метод считается достоверным, если нет, то его достоверность должна быть подтверждена правом (законом, постановлением, арбитражным судом или иными допустимыми способами).

При разработке метода расчета ущерба, который предполагает широко использовать на практике, стараются учесть некоторый минимальный набор требований. К ним относятся:

- простота с точки зрения практики применения;
- ориентация на минимальный объем исходной информации;
- учет особенностей объекта (по степени его реакции на воздействие события, по уровню его защищенности и ряду других факторов).
- учет как можно большего числа видов потерь без заметного усложнения расчетов.
- учет закономерностей изменения характера и размера ущерба во времени с учетом меняющейся силы воздействия.

- соотношение оценок ущерба действующим в государстве и регионах экономическим отношениям и правовым нормативам и ряд других.

С целью сближения позиций разных субъектов, упорядочения подходов к оценке ущерба, обычно, его общую величину стремятся структурировать, разделяя ее на относительно независимые элементы, по каждому из которых могут быть использованы адекватные их содержанию методы оценки. К примеру, ущербы целесообразно разделять по реципиентам: по регионам, экосистемам, территориям, организациям, группам населения, индивидуумам, зданиям и сооружениям, оборудованию и т.п. Общая величина ущерба в такой ситуации может быть получена путем суммирования ущербов отдельных независимых групп реципиентов, которые, могут быть разделены по признакам места и времени проявления событий на **прямой и косвенный**.

Под прямым ущербом обычно понимают убытки, непосредственно обусловленные проявлением события. Их примером являются потери материальных ценностей при землетрясении, снижение стоимости акций из-за кризиса, потери капитала из-за дефолта заемщика и т.п.

Косвенный ущерб характеризует убытки, вызванные неблагоприятными изменениями во внешней и внутренней среде, рыночной конъюнктуре, структуре хозяйственных связей, инфраструктуре и других условий жизнедеятельности объекта. В его состав также включают упущенную выгоду, убытки вследствие невыполнения обязательств, потери имиджа. Иногда к косвенным ущербам относятся затраты на ликвидацию последствий проявления события, связанные с ликвидацией последствий событий.

Прямой и косвенный ущербы привязывают к какому-либо одному моменту времени (например, год после проявления события) и объединяют в понятие «полный ущерб». Это понятие следует отличать от понятия «общий ущерб», под которым понимается суммарная оценка ущерба, оцениваемая для масштабных событий за достаточно большой промежуток времени, в течение которого ощущаются его отголоски (10, 30 лет и т.д.). Чем масштабнее событие, тем больший период времени может быть рассмотрен при определении ущерба.

При оценке экономического ущерба объекту от какого-либо неблагоприятного события с методологических позиций целесообразно учитывать весь состав причинно-следственных связей с момента возникновения события до появления экономического ущерба у объекта. Этот состав можно приблизительно выразить в виде следующей цепи: «мощность события с учетом особенностей его источника» - «характер и

сила его воздействия на объект» - «состав и размер натуральных потерь объекта от воздействия» - «экономическая оценка ущерба». Такой подход способствует повышению обоснованности и достоверности полученных оценок.

Однако, применяемые на практике методы некоторые звенья приведенной цепи могут и опускать (в основном из-за требований упрощения расчетов и отсутствия необходимости для их проведения информации).

В целом вся совокупность методов оценки экономического ущерба у объекта от неблагоприятного события может быть разделена на три основные группы: методы прямого счета, методы косвенной оценки, комбинированные (комплексные) методы.

Методы прямого счета отражают все элементы в цепи причинно-следственных связей, формирующих у объектов экономический ущерб. Они предполагают оценку эффектов, возникающих между всеми звеньями этой цепи и калькуляцию различных составляющих статей потерь объекта, выраженных в стоимостной форме. В упрощенном варианте это может быть сделано с использованием метода аналогий и рыночного метода.

Метод аналогий основан на сопоставлении показателей состояния объекта, подвергшегося воздействию, с состояниями аналогичных объектов, функционирующих в нормальных условиях. Выбор аналога осуществляется таким образом, чтобы его характеристики были близки к соответствующим характеристикам рассматриваемого объекта в его обычных условиях (тип организации, ее мощность, состав и состояние фондов, количество занятых и т.п.). В этом случае разница в показателях состояния двух объектов (подвергшегося воздействию и аналога) отражает величину нанесенного экономического ущерба. Для этого необходимо выразить выявленные последствия в стоимостной форме.

Метод аналогии может быть применен в оценках ущербов сельскому хозяйству, от заболеваемости населения, обусловленных загрязнением природной среды, и от ущербов в других ситуациях. В частности, размер ущерба предприятия, подвергшейся воздействию, может быть определен по следующим позициям:

- потери, связанные с недополучением продукции;
- потери, обусловленные снижением цен на продукцию из-за ухудшения ее качества;
- потери, вызванные ростом себестоимости производства продукции в худших условиях;
- и другим.

Оценка ущерба, вызванного ростом заболеваемости, на основе метода аналогий может быть определена по цепочке «физический ущерб» - «стоимостной ущерб». Физический ущерб характеризует временные потери в человеко-днях, человека-годах и т.п. в населенном пункте, регионе, на организации из-за ухудшения состояния природной среды. Его величина оценивается на основе сопоставления потерянного времени на объекте за определенный период его функционирования после неблагоприятного воздействия и потерь времени при фоновом уровне заболеваемости на этом же объекте (или его аналоге).

Далее, разница между этими показателями переводится в стоимостные потери с учетом удельной стоимости единицы времени, рассчитываемой согласно какому-либо из приемлемых методов (прямого счета, нормативного и т.п.).

Стоимостные оценки ущерба объекта могут быть получены на основе сопоставления рыночных стоимостей различных его составляющих до воздействия и после него: стоимость имущества до землетрясения и после; стоимость акций до кризиса и во время его появления и т.п.

Состав калькулированных статей ущерба часто определяется особенностями жизнедеятельности объекта. Обычно в их состав включают: прямые потери, недополученную прибыль и другие, косвенные потери, затраты на устранение последствий воздействия и т.п. Каждая из этих статей, в свою очередь, может быть подразделена на более дельные составляющие. Например, прямые потери от аварии на производственном предприятии могут включать потери оборудования, сырья, материалов, продукции, выплаты пострадавшим и т.п., недополученная прибыль – статьи, определяющие разницу между ожидаемой ее величиной при реализации планового объема продукции и фактически полученной (либо из-за снижения объемов реализации и прочее); косвенные потери могут быть вызваны не заключением контрактов с объектом из-за потери его репутации, утратой рыночной позиции, снижением производительности труда из-за повышения заболеваемости работников. Они могут включать затраты на устранение последствий события – расходы по очистке территории, замене и ремонту оборудования, переналадке технологического процесса и т.п.

В банковской сфере – при оценке кредитного риска выделяют следующие статьи ущерба:

- потери по ссудам, коммерческим кредитам, приобретенным облигациям и дебиторской задолженности;

- потери по гарантиям, акцептам, кредитным линиям и резервным аккредитивам, характеризующим выданные банком обязательства по принятию на себя ущерба, понесенных третьей стороной;

- потери по условным забалансовым обязательствам по будущим сделкам, к которым относятся обязательства выкупить размещаемые заемщиком долговые или долевы ценные бумаги по фиксированной цене в случае снижения на них цен на рынке или в случае не размещения на рынке части этих бумаг.

Основными достоинствами методов прямого счета являются их обоснованность и объективность (учитывают причины и факторы появления ущерба), что предопределяет и высокую точность полученных на их основе оценок ущерба. Однако эти методы достаточно трудоемки и громоздки, требуют больших объемов исходной информации. Вследствие этого их применение на практике не всегда возможна.

Методы косвенной оценки ущерба базируются на некоторых предположениях относительно закономерностей формирования ущерба, которые, в свою очередь, могут быть выявлены на основе имеющейся статистики по совокупности неблагоприятных событий и причиненных ими аналогичным объектам ущерба. Обычно они менее трудоемки по сравнению с методами прямого счета. К таким методам можно отнести некоторые модификации метода аналогий, аналитические, нормативные методы и другие.

Аналитический метод предполагает построение аналитической зависимости – либо непосредственно размера ущерба объекта от ряда факторов, характеризующих вид и силу воздействия, условия деятельности, степень защищенности объекта и прочее; либо состояние объекта в зависимости от уровня этих же факторов. Во втором случае, как и в методе аналогий, величина ущерба определяется путем сопоставления результатов жизнедеятельности объекта в нормальных условиях и после воздействия. Такие зависимости могут быть построены с использованием методов эконометрики на основе информации о воздействиях, ущербах и факторах, характеризующих условия жизнедеятельности на однотипных объектах.

К примеру (условно), приведем уравнение, связывающее уровень заболеваемости населения – Y в однородных по климату районах с показателями качества атмосферного воздуха в населенных пунктах городского типа – S , качества медицинского обслуживания – x_1 и освоения территории – x_2 .

$$Y = (EXP)^{3,8} \cdot S^{0,15} \cdot x_1^{-0,54} \cdot x_2^{-0,37}$$

В данной ситуации изменение переменной S характеризует силу воздействия; а изменение переменной Y характеризует вызываемый им ущерб.

Из данного уравнения следует, что при ухудшении качества атмосферного воздуха на 10% по отношению к базовому уровню, уровень заболеваемости на рассматриваемой территории увеличится на 1,5% (в предположении, что уровни переменных x_1 и x_2 этого уравнения не изменяются).

Нормативные методы основываются на использовании ряда нормативных показателей, переводящих вид и силу воздействия в экономический ущерб объекта с учетом его состояния. В экономике природопользования в качестве таких показателей зачастую используются удельный экономический ущерб на единый размер экологического воздействия. В качестве последних рассматриваются показатели приведенного валового выброса (сброса) загрязняющих веществ в окружающую среду, концентрации загрязнителей в ее сферах (воздухе, воде, почве).

Показатели удельного экономического ущерба, как правило, определяются путем усреднения объемов ущерба по совокупности однородных объектов при известных размерах воздействия; либо путем такого же усреднения, но по размеру нарушения.

При этом в понятие ущерба может быть вложено различное содержание (убытки объектов, расходы на ликвидацию загрязнения, дополнительные затраты на защитные мероприятия и т.п.).

Нормативный подход был положен в основу методики оценки экономического ущерба от загрязнения окружающей среды с середины 80-х годов прошлого столетия; а ее различные усовершенствованные варианты находят применение и в настоящее время. Согласно этому подходу экономическая оценка ущерба (рублей / год), к примеру, от сброса загрязненных соединений в водохозяйственный участок, определяется по формуле:

$$X = \gamma_B \cdot \sigma_K \cdot M$$

Где γ_B – нормирующая константа. Ее значение на середину 80-х годов составляло 400 руб./усл. т.. (т – тонну). В настоящее время с учетом

последней деноминации (уменьшения в 10000 раз) ее уровень находится выше 0,4 руб./усл.т.;

σ_K – константа, выражающая значимость водохозяйственного участка;

M – приведенная масса сбросов загрязнений (усл. т/год), рассчитываемая по формуле:

$$M = \sum_i A_i m_i$$

Где A_i – показатель относительной опасности i -го соединения для воды (усл.т/т);

m_i – масса сбросов i -го вещества (соединения) (т/год).

Здесь силу воздействия характеризует масса сбросов M .

Нормативный подход используется также при оценке потерь в случае дефолта в исследованиях кредитных рисков. К таким потерям относятся безвозвратные потери, предполагая, что финансовые обязательства заемщика могут быть частично возмещены кредитору, скажем, путем реализации залога, исполнения гарантий, продажи собственности, имущества заемщика.

В частности, если возмещение составляет 60% суммы обязательств заемщика по кредиту, то размер ущерба в этом случае составляет 40% этой суммы. В общем случае на долю возмещения влияет целый ряд факторов, а именно:

- вид обязательства (ссуда или облигация);
- отраслевую (вида экономической деятельности) принадлежность заемщика;
- характер обеспечения сделки и очередность выплат по обязательствам;
- состояние экономики. И других.

Имеющиеся данные статистики по возмещению потерь позволяют оценить средний уровень доли потерь с учетом этих факторов. Эта доля в анализе кредитных рисков может рассматриваться как нормативный показатель при оценке размера ущерба. К примеру, в среднем по США средний уровень возмещения потерь оценивался 40% (при этом потери – 60%). Для кредиторов первой очереди показатель возмещения составляет 58% (потерь – 42%); для кредиторов второй очереди – 48% (потерь – 52%).

Комбинированные методы представляют собой различные комбинации, объединения методов, которые дополняют друг друга в решении отдельных задач оценки ущерба.

Подходы к оценке ущербов, основанные на использовании комбинированных методов их расчета, достаточно широко применяются при оценке объектов от техногенных аварий и природных катастроф. Это связано с тем, что объекты (территориально-природные комплексы; организации и предприятия; здания), несущие ущерб от такого рода событий, обычно характеризуются достаточно четкой структурой, стоимость элементов (статей ущерба) которой поддается более или менее точной оценке.

Общей частью подобных методов оценки ущерба является определение зоны пространственного распространения поражающих факторов и их силы, на основе которых с учетом особенностей размещения в этой зоне различных элементов объекта, определяется величина полученного ими физического ущерба. На основе структуры и величины натурального ущерба получают стоимостную оценку потерь объекта.

Такие подходы применяются при оценке степени повреждений (поражения) объектов при взрывах, землетрясениях, пожарах. Например, МЧС для оценки социально-экономического ущерба территории от сейсмического воздействия используется методика, в которой ущерб разделяется на две части: прямой и потенциальный.

Прямой ущерб включает потери бюджетов органов управления различных уровней, обусловленные необходимыми затратами на ликвидацию последствий чрезвычайных ситуаций (ЧС) и сокращением налоговых поступлений: объем затрат на эвакуацию, расселение, питание населения, на оказание ему медицинской помощи, формирование коммунальных услуг и единовременной материальной помощи; на проведение аварийно-спасательных, аварийно-восстановительных и других неотложных работ; а также объем социальных льгот и гарантий для обеспечения жизненно необходимого уровня пострадавшего населения; объем недополученных налоговых отчислений в местный и республиканский бюджеты и прочее.

Потенциальный ущерб включает прямые потери элементов территории и расходы, связанные с восстановлением функционирования основных хозяйственных систем и элементов: потери населения, потери трудовых ресурсов, ущерб социальной инфраструктуре, промышленности, транспортной системе, топливно-энергетическому комплексу и другим видам деятельности, ущерб состоянию окружающей среды и природным ресурсам региона.

Далее калькулируются ущербы по каждому элементу территориальной системы. Так, ущерб определяется как сумма стоимостных оценок восстановления поврежденных объектов и рабочего оборудования, поврежденной готовой продукции и сырья. В состав ущерба не включаются многие элементы косвенного ущерба (потери прибыли, дополнительные расходы, связанные с удорожанием доставки сырья работающим предприятиям, и прочие).

Стоимостная оценка восстановления поврежденных зданий и сооружений производится с учетом их типа, тяжести разрушения, площади и стоимости ее квадратного метра. Для этого используется следующая формула:

$$X_{зд} = \sum_{j=1}^k \sum_{i=1}^5 \omega_i D_{i,j} S_j C_j$$

Где $X_{зд}$ – стоимость восстановления зданий;

$D_{i,j}$ – доля зданий типа j , имеющих разрушения степени i , $j=1,2,\dots,k$, $i=1, \dots, 5$.

S_j – суммарная площадь зданий типа j на рассматриваемой территории;

C_j – стоимость (обычно нормативная) восстановления 1 м^2 здания типа j .

ω_i – средняя доля стоимости восстановления зданий в полной стоимости работ по их восстановлению вне зависимости от их типа в соответствии со степенью повреждения.

Аналогичная формула используется и при оценке стоимости восстановления строений.

Стоимостные оценки ущербов оборудованию ($X_{п.о.}$), готовой продукции ($X_{г.п.}$) и сырьем ($X_{с.}$) предполагает определять пропорционально степени ущерба зданиям и сооружениям на основе метода аналогий, то есть с использованием усредненных соотношений между стоимостью зданий и стоимостью этих элементов, сложившихся в данном регионе до катастрофы:

$$X_{п.о.} = \alpha_1 X_{п.зд.}$$

$$X_{г.п.} = \alpha_2 X_{п.зд.}$$

$$X_{с.} = \alpha_3 X_{п.зд.}$$

Где $\alpha_1, \alpha_2, \alpha_3$ – соответствующие значения коэффициентов пропорциональности между стоимостью рассматриваемых элементов производственного процесса и стоимостью зданий.

В рассматриваемой методике к ущербу зданий и сооружений привязаны и ущербы по многим другим позициям и в первую очередь по потерям населения и трудовых ресурсов, социальной инфраструктуры, затратам на восстановление и прочее.

Как следует из формул, стоимостной ущерб зданиям в методике связывается со степенью из разрушения, которая зависит от уровня их сейсмостойкости и силы (интенсивности) землетрясения.

Под сейсмостойкостью понимается способность зданий, сооружений воспринимать, сохранять свои эксплуатационные качества, инерционные нагрузки, порождаемые землетрясениями. В этой связи, согласно Международной модифицированной шкале сейсмической интенсивности (MMSK -86 и в редакции) здания и сооружения делятся на две большие группы. В первую включены здания и сооружения традиционной постройки (без антисейсмических мероприятий), выдерживающие землетрясения силой от 4 до 6,5 баллов. Во вторую – здания и сооружения, построенные по технологии сейсмостойкого строительства (с антисейсмическими мероприятиями). Они без серьезных повреждений выдерживают землетрясения силой от 7 до 9 баллов. В свою очередь, в зависимости от типа здания (дерево, кирпича, железобетона и т.п.), технологии его строительства каждая из выделенных групп разбивается на несколько подгрупп. В результате количество групп зданий, различающихся по уровню сейсмостойкости по шкале силы землетрясений от 4 до 9 баллов, может составлять 10 – 15, $k=10-15$.

Состояние зданий и сооружений после землетрясения оценивается по 5-балльной шкале повреждений безотносительно их сейсмостойкости:

- первая степень ($i=1$) – легкие повреждения (трещины в штукатурке, в сопряжениях перекрытий; в перегородках, карнизах и т.п.). Повреждения нарушенных конструкций отсутствуют. Для ликвидации повреждений достаточен текущий ремонт;

- вторая степень ($i=2$) – умеренные повреждения (откалывание больших кусков штукатурки, выпадение кирпичей из печных труб, слабые повреждения несущих конструкций типа трещин в несущих стенах и т.п.). Для ликвидации повреждений необходим капитальный ремонт;

- третья степень ($i=3$) – тяжелые повреждения (разрушения ограждающих конструкций зданий, обрушение части перегородок,

значительные повреждения несущих конструкций, сквозные трещины в стенах и т.п.). Для ликвидации повреждений необходим восстановительный ремонт зданий;

– четвертая степень ($i=4$) – разрушительные последствия (частичное разрушение несущих конструкций типа проемов в стенах, нарушение связей между частями зданий, обрушение крупных частей зданий). Здания не восстанавливаются и подлежат сносу.

– пятая степень ($i=5$) – разрушения типа сплошного завала.

Степень разрушения зданий играет важную роль при оценке стоимости восстановительных работ. На практике значение этого показателя, выраженного в долях полной стоимости восстановления здания (ω_i), определяется эмпирическим путем (нормативный подход). В частности, на основе данных наблюдений за последствиями землетрясений установили, что для всех типов аварий принимает следующее значение: $\omega_1=0,015$; $\omega_2=0,15$; $\omega_3=0,50$; $\omega_4=0,85$; $\omega_5=1,0$.

На практике невозможно с абсолютной точностью предсказать степень разрушения здания даже при известных силе землетрясения, кроме силы землетрясения и сейсмостойкости зданий, влияют также другие факторы: отдаленность от эпицентра, структура земной поверхности, определяемая набором климатических параметров грунта (ускорениями, скоростями, смещениями), и некоторые другие. Вследствие этого степень разрушения зданий в зоне воздействия землетрясения имеет вероятностный характер, закономерности которого могут быть определены с использованием аналитических методов.

По данным многолетних наблюдений за последствиями землетрясений в мире, было установлено, что степень разрушения всех типов зданий в зоне землетрясения подчиняется **закону распределения Релея**, общем случае определяемому следующей формулой:

$$P_{\leq i}(j) = 1 - e^{-\beta(j - j_{0i})^2}$$

Где $P_{\leq i}(j)$ – вероятность повреждения здания со степенью, не превышающей i при землетрясении j -й интенсивности;

j – интенсивность произошедшего землетрясения;

j_{0i} – максимально возможная интенсивность землетрясения, которая не приносит ущерб зданиям;

β – константа, значение которой определяется эмпирическим путем.

Путем обработки данных о последствиях землетрясений разной силы можно установить, что рассматриваемое выражение с учетом сейсмостойкости зданий имеет следующий вид:

$$P_{\leq i}(j) = \begin{cases} 1 - e^{-\frac{\pi}{4}(1 + 0,714[(j-j_c) - i])^2}, & j \geq j_c \\ 0, & j < j_c \end{cases}$$

Где j_c – сейсмостойкость зданий (максимальная сила землетрясения, не причиняющая ущерб зданию).

На основании данного выражения возможно определить вероятность повреждения здания именно i -й степени. Для этого может быть использована следующая формула:

$$P_i(j) = P_{\leq i}(j) - P_{\leq i-1}(j)$$

Можно отметить, что для здания типа i (со сейсмостойкостью j_c) значение $P_i(j)$, определяется по данной формуле в соответствии с законом распределения Бернулли равно значению показателя $D_{i,j}$ из выражения, приведенного немного выше.

Способом подстановки в немного выше приведенное выражение значений показателей ω_i , S_j , C_j и найденные с использованием двух последних формул для землетрясений разрушительной силы (то есть при $4,5 < j \leq 9$) значения $D_{i,j}$, получим значения стоимостных характеристик возможного ущерба зданиям и сооружениям, расположенным на рассматриваемой территории в виде функции, единственным аргументом которой является сила землетрясения – $X_{зд}(j)$.

На основании изложенного подхода могут быть оценены ущербы от землетрясений различной силы и другим строительным сооружениям, таким как трубопроводам. Аналогичные подходы, использующие комплексные методы оценки ущербов, применяются и при оценке экономических последствий от ряда других неблагоприятных событий антропогенного и природного характера – смертей, взрывов, пожаров и прочее. При этом в качестве поражающего фактора рассматриваются сила и длина ударной волны (при взрывах), энергия термического воздействия (при пожаре) и т.п..

2.2.3. Основные методы управления рисками.

2.2.4. Основные условия страхования автотранспортных средств.

Тема 2.3. Личное страхование и характеристика ее основных видов

2.3.1. Организационная структура процесса страхования рисков в бизнесе.

В процессе страхования рисков как способе борьбы с неблагоприятными событиями или складывающимися обстоятельствами реализуются определенные экономические отношения, включающие следующие элементы: оценка рискованных ситуаций исходя из возможности быть застрахованными, установление перечня страхуемых рисков, определение объема страховой ответственности по договору страхования, определение стоимости страхуемого объекта, страховой суммы, страховых взносов, страховых случаев, ущерба (убытков) страхования, страховой выплаты. В строгой взаимосвязи эти элементы образуют организационную структуру процесса страхования рисков в бизнесе.

В договор страхования не могут быть включены не страхуемые риски, т.е. риски, не принимаемые на страхование по причине невозможности оценки вероятности их наступления и размера вызванных ими убытков. К не страхуемым рискам относятся политические риски (например, смена правительства; начало военных действий, введение ограничения свободной торговли и др.); некоторые из финансовых рисков (в частности повышение налоговых ставок либо введение новых налогов, изменение курса валют, снижение спроса на отдельные виды производимого продукта, изменение процентных ставок по кредитам или депозитам и др.), трудовые конфликты, забастовки, погромы, поджоги и др.

Перечень страховых рисков в совокупности с учетом конкретных страховых случаев в различных сферах бизнеса позволяют определить общий объем *страховой ответственности* по договору страхования, который выражается с помощью страховой суммы договора.

Страхуемый риск – это риск, который возможно оценить, исходя из вероятности наступления страхового случая, и на основе технических приемов страховщика провести выравнивание риска, распределение и разделение его на отдельные составляющие подвиды и разновидности в

соответствии с имеющимися ресурсами страхового фонда. Основными критериальными характеристиками страхуемого риска в бизнесе являются:

- практическая вероятность проявления риска, который включается в объем ответственности страховщика;
- случайный характер наступления неблагоприятного события, явления; Опасность для страхуемого объекта просчитывается в вариантных исходах. Однако конкретное время и пространство наступления страхового случая с возможным размером причиненного ущерба заранее не известны;
- вероятностное проявление данного вида или подвида риска для страхуемого случая. В то же время его можно соотнести с массой других однородных объектов в бизнесе;
- возможность включения массы объектов с объемом страховой совокупности, способным причинить массовый ущерб. Однако страхование риска не должно превышать стоимости активов фирмы, компании;
- возможности объективно измерить и оценить последствия ущерба при стечении неблагоприятных бизнес-ситуаций в условиях риска. При этом масштабы потерь должны быть значительными и вызывать определенную заинтересованность страхователей.

2.3.2. Платежеспособность страховщика, основные критерии.

Финансовая устойчивость страховщика следует понимать, как способность выполнять принятые обязательства по договорам страхования в экстремальных условиях, то есть при воздействии ряда неблагоприятных факторов, изменении рыночной конъюнктуры, а также как способность адекватно реагировать на внешние и внутренние дестабилизирующие воздействия.

Под платежеспособностью понимается способность страховщика выполнить все свои страховые обязательства за счет средств страховых резервов и резерва платежеспособности.

Резерв платежеспособности представляет собой расчетную величину, обеспечивающую собственным капиталом в виде имущества страховщика (основных средств, материальных ценностей, денежных средств, финансовых вложений) свободного от любых будущих обязательств.

Проблема оценки платежеспособности страховой организации сводится к оценке достаточности собственного капитала для покрытия резерва платежеспособности. Оценка достаточности собственного капитала производится путем сопоставления с резервом платежеспособности и с гарантийным фондом.

Страховая организация является платежеспособной, если собственный капитал страховщика не ниже резерва платежеспособности.

Страховая организация является частично платежеспособной, если собственный капитал не ниже гарантийного фонда.

$$СК = УФ + ДФ + РФ + НП + ФН + ФП - НА - НУ$$

Резерв платежеспособности по операциям страхования жизни устанавливается в размере 4% от суммы резерва по страхованию жизни.

Резерв платежеспособности по видам страхования иным, чем страхование жизни, устанавливается как наибольшее значение одного из 2-х показателей, рассчитанных:

- исходя из суммы страховых премий, поступивших за анализируемый период;
- исходя из среднего размера страховых выплат, произведенных за анализируемый период.

Анализируемый период для первого показателя равен 12 месяцам, предшествующим отчетной дате; а для второго показателя – 3 календарным годам, предшествующим отчетной дате.

Первый показатель рассчитывается на основе поступивших премий следующим образом:

((определяется сумма премий по прямым страхованиям «+» сумма премий, по рискам, принятая в перестраховании) «-» сумма, направленная в ФПМ (фонд предупредительных мероприятий) и ГФ (гарантийный фонд Белорусского бюро)) от полученной суммы исчисляется 18%. Итоговый показатель рассчитывается путем умножения полученного результата на поправочный коэффициент (представляет наибольшее из значений двух величин – 0,5 и доли участия прямого страховщика в страховых выплатах, которая рассчитывается как отношение между суммой фактически произведенных страх выплат за вычетом суммы возмещения доли убытков по рискам, переданных в перестрахование, и общей суммой фактически произведенных страховых выплат по договорам страхования иным, чем страхование жизни)

Второй показатель рассчитывается на основе среднего размера произведенных страховых выплат за 3 календарных года, предшествующих отчетной дате, следующим образом:

((определяется сумма страховых выплат, по прямым страхованиям «+» сумма страховых выплат, по договорам, принятых в перестрахование) деления на 3) от полученного результата исчисляется 26%. Итоговый показатель рассчитывается путем умножения полученного результата на поправочный коэффициент (как и для первого показателя). Анализируемый

период при расчете поправочного коэффициента для второго показателя устанавливается равным 12 месяцам, предшествующим отчетной дате.

Гарантийный фонд определяется в размере $1/3$ от резерва платежеспособности.

Если по итогам работы за отчетный период собственный капитал окажется ниже резерва платежеспособности, страховая организация представляет в Комстрахнадзор план оздоровления своего финансового положения. В плане оздоровления могут быть предусмотрены расширение перестраховочных операций, изменение тарифной политики, ограничения по использованию прибыли, сокращение дебиторской и кредиторской задолженности, изменение структуры активов, а также применение других способов восстановления достаточного размера собственного капитала, не противоречащих действующему законодательству.

2.3.4. Инвестиционная деятельность страховых компаний.

Под инвестиционной деятельностью страховой организаций следует понимать вложения собственных средств и страховых резервов в проекты, обеспечивающие интересы страхователей и страховщиков, и не противоречащие законодательству. К собственным средствам относят: уставный фонд (УФ), резервный фонд (РФ), фонд накопления (ФН), фонд потребления (ФП), а также за счет чистой прибыли (ЧП), нераспределенной прибыли (НП), целевого финансирования и целевого поступления. К страховым резервам можно отнести: резервы по рисковому видам страхования, резервы по накопленным видам страхования, физическое поступление материалов. Страховщики должны инвестировать средства страховых резервов на условиях диверсификации, ликвидности, возвратности, доходности. Орган страхового надзора устанавливает перечень разрешенных для инвестирования активов, а также порядок инвестирования собственных средств (капитала), предусматривающий в том числе требования к структуре активов, в которые допускается размещение собственных средств (капитала) страховой организации или их части. Страховая организация должна иметь на счетах в банках Республики Беларусь **не менее 10%** от общей суммы страховых резервов. Резервы могут быть инвестированы в: государственные ценные бумаги (ЦБ); ценные бумаги Национального Банка Республики Беларусь; ценные бумаги местных исполнительных и распорядительных органов; ценные бумаги юридических лиц Республики Беларусь, в том числе банков (кроме акций страховых организаций, банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, а

также векселей, за исключением векселей банков) (при этом, ценные бумаги, относящиеся к активам, находящиеся на территории Республики Беларусь, должны соответствовать одному из следующих требований: 1) эмитент (выпуск) ценной бумаги либо получатель (гарант) по таким ценным бумагам имеет кредитный рейтинг не ниже уровня, установленного Советом директоров Беларусбанка; 2) ценные бумаги включены в котировальный список первого (высшего) уровня хотя бы одним организатором торговли на рынке ценных бумаг (валютно-фондовой бирже)); недвижимое имущество (кроме жилых помещений) (при этом, рыночная стоимость объекта недвижимости должна подтверждаться независимым оценщиком с периодичностью не реже одного раза в год в соответствии с законодательством Республики Беларусь, и собственные средства (капитал) страховщика инвестируются в объекты недвижимости по стоимости, не превышающей их рыночную стоимость), а также резервы могут быть инвестированы на капитальные вложения в объекты недвижимости (кроме жилых помещений) (при этом, при условии, что на объекты недвижимости не наложены следующие ограничения (обременения): арест; запрет на продажу или иное отчуждение); драгоценные металлы, за исключением лома и отходов. Право собственности страховщика на объекты недвижимости должно быть зарегистрировано в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

В структуре по видам страхования, относящимся к страхованию жизни важно придерживаться следующих рекомендаций:

государственные ценные бумаги – не менее 40%;

ценные бумаги Национального банка Республики Беларусь – не более 10%;

ценные бумаги банков Республики Беларусь, кроме акций, – не более 10%;

ценные бумаги местных исполнительных и распорядительных органов – не более 10%;

ценные бумаги юридических лиц Республики Беларусь (кроме акций банков и НКО (небанковских коммерческих облигаций), векселей) – не более 10%;

недвижимое имущество и капитальные вложения в объекты недвижимости – не более 15%;

драгоценные металлы, за исключением лома и отходов, – не более 10%.

По видам страхования иным, чем страхование жизни, важно придерживаться следующей структуры:

государственные ценные бумаги – не менее 35%;

ценные бумаги Национального банка Республики Беларусь – не более 15%;

ценные бумаги банков Республики Беларусь, кроме акций, – не более 15%;

ценные бумаги местных исполнительных и распорядительных органов – не более 15%;

ценные бумаги юридических лиц Республики Беларусь (кроме акций банков и НКО (небанковских коммерческих облигаций), векселей) – не более 15%;

недвижимое имущество и капитальные вложения в объекты недвижимости – не более 20%;

драгоценные металлы, за исключением лома и отходов, – не более 15%.

Рекомендуемая структура, которой придерживаться страховым организациям, должна быть приведена в соответствие страховщиками в течение 20 календарных дней со дня вступления в силу рекомендаций.

Максимальная суммарная стоимость ценных бумаг одного банка Республики Беларусь, *одного местного исполнительного и распорядительного органа, одного юридического лица не должна превышать* по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, **10% от суммы средств страховых резервов**; а по видам страхования иным, чем страхование жизни, – **не должна превышать 15%** от суммы средств страховых резервов, за исключением доли перестраховщиков в страховых резервах.

Максимальная стоимость одного объекта инвестирования – недвижимого имущества (кроме жилых помещений), одного объекта капитальных вложений (кроме вложений в строительство жилых помещений) **не должна превышать** по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, **10% от суммы страховых резервов**; а по видам страхования иным, чем страхование жизни, – **не должна превышать 20% от средств страховых резервов**, за исключением доли перестраховщиков в страховых резервах.

Страховые организации могут осуществлять инвестирование средств страховых резервов за пределы после получения разрешения Министерства финансов, но **не более 10% средств страховых резервов**.

Диверсификация – по сути это вложение средств в различные по назначению и срокам окупаемости объекты для максимального снижения вероятности их потерь, то есть рассеивание инвестиционных рисков, их дробление с целью обеспечения устойчивости инвестиционного портфеля страховщика.

Возвратность – по сути это максимальная надежность размещения средств, обеспечивающую их возврат в полном объеме.

Прибыльность (рентабельность) – это получение постоянного и достаточного роста дохода, позволяющего сохранять реальную стоимость вложенных средств в течение всего времени инвестирования.

Ликвидность – это быстрое превращение объектов инвестирования в ликвидные средства (деньги), так как страховая организация в любой момент должна иметь в наличии необходимую сумму денег для обеспечения своевременного возмещения убытков при наступлении страховых случаев.

В отношении дебиторской задолженности страховщиков согласно рекомендаций, размер дебиторской задолженности, в которую инвестирую собственные средства (капитал) страховщика, должен определяться по одной из следующих формул:

$$ДЗ_{\text{стр}} = (ДЗ - КЗ) \text{ при условии } СТ = 0$$

$$ДЗ_{\text{стр}} = (ДЗ - КЗ) - СТ \text{ при условии } (ДЗ - КЗ) > СТ$$

где $ДЗ_{\text{стр}}$ – дебиторская задолженность страховщиков, возникшая в результате расчетов по прямому возмещению убытков в соответствии с законодательством Республики Беларусь об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств, в которую инвестируются собственные средства (капитал) страховщика;

$ДЗ$ – дебиторская задолженность страховщиков, возникшая в результате расчетов по прямому возмещению убытков в соответствии с законодательством Республики Беларусь об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств;

$КЗ$ – кредиторская задолженность страховщиков, возникшая в результате расчетов со страховщиками по прямому возмещению убытков в соответствии с законодательством Республики Беларусь об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств;

$СТ$ – страховой резерв для компенсации расходов на осуществление страховых выплат и прямое возмещение убытков в последующие периоды (стабилизационный резерв по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств по согласованию с Беларусбанком).

В случае если величина показателя $ДЗ_{\text{стр}}$ меньше 0 (нуля), то в целях расчета она принимается равной 0 (нулю).

Собственные средства (капитал) страховщика не должны быть инвестированы в такие активы, как:

– ценные бумаги, в момент приобретения которых было известно, что в отношении их эмитентов осуществляется санация или введена процедура банкротства (наблюдение, внешнее управление, конкурсное производство) в соответствии с законодательством Республики Беларусь о несостоятельности (банкротстве) либо в отношении их эмитентов в течение двух предыдущих лет;

– ценные бумаги, в отношении которых заключен договор о продаже их (или иной договор, предусматривающий отчуждение их) в будущем (за исключением договоров РЕПО (от английского repurchase agreement, repo) (то есть сделка купли ценной бумаги с обязательством обратной продажи через определенный срок по заранее определенной в этом соглашении цене);

– ценные бумаги, отраженные в бухгалтерской (финансовой) отчетности страховщика как полученные по операциям, совершенным на возвратной основе;

– дебиторская задолженность лиц, в отношении которых осуществляется санация или введена процедура банкротства (наблюдение, внешнее управление, конкурсное производство) в соответствии с законодательством Республики Беларусь о несостоятельности (банкротстве);

– земельные участки для индивидуального жилищного строительства, а также земли сельскохозяйственного назначения;

– активы, на которые наложен арест, а также активы, полученные по договорам займа и(или) кредитным договорам и(или) приобретенные страховщиком за счет средств, полученные по действующим договорам займа и(или) кредитным договорам (за исключением договоров субординированных займов, предусмотренных Законом от 26.12.2007 года №300-З «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь и признании утратившими силу некоторых законодательных актов Республики Беларусь и отдельных положений законов Республики Беларусь по вопросам страхования», и включенных в расчет нормативного соотношения собственных средств (капитала) страховщика и принятых обязательств)).

Тема 2.4. Страхование имущества и ее характеристика

2.4.1. Классификация и разновидности рисков.

По обоснованности рискованных ситуаций и заинтересованности предприятий идти на рискованные действия различают следующие формы риска:

- мотивированный;
- немотивированный;

– смешанный мотивированно-немотивированный.

Мотивированный экономический риск характеризуется:

а) взвешенностью аргументов рискующим субъектом с учетом того, что можно дополнительно получить или какой ущерб понести;

б) прогнозированием хозяйственного процесса с возможным к его отклонением в условиях неопределенности отдельных ситуаций и многовариантностью возможных положительных или с отрицательных последствий при учете факторов, усиливают) или ослабляющих возникновение определенных провоцируемых последствий;

в) системообразующей целью, то есть поставленная цель и строго очерченные задачи постоянно стимулируют субъекта риска, способствуют объединению его потенциальных возможностей в единый рациональный механизм действий;

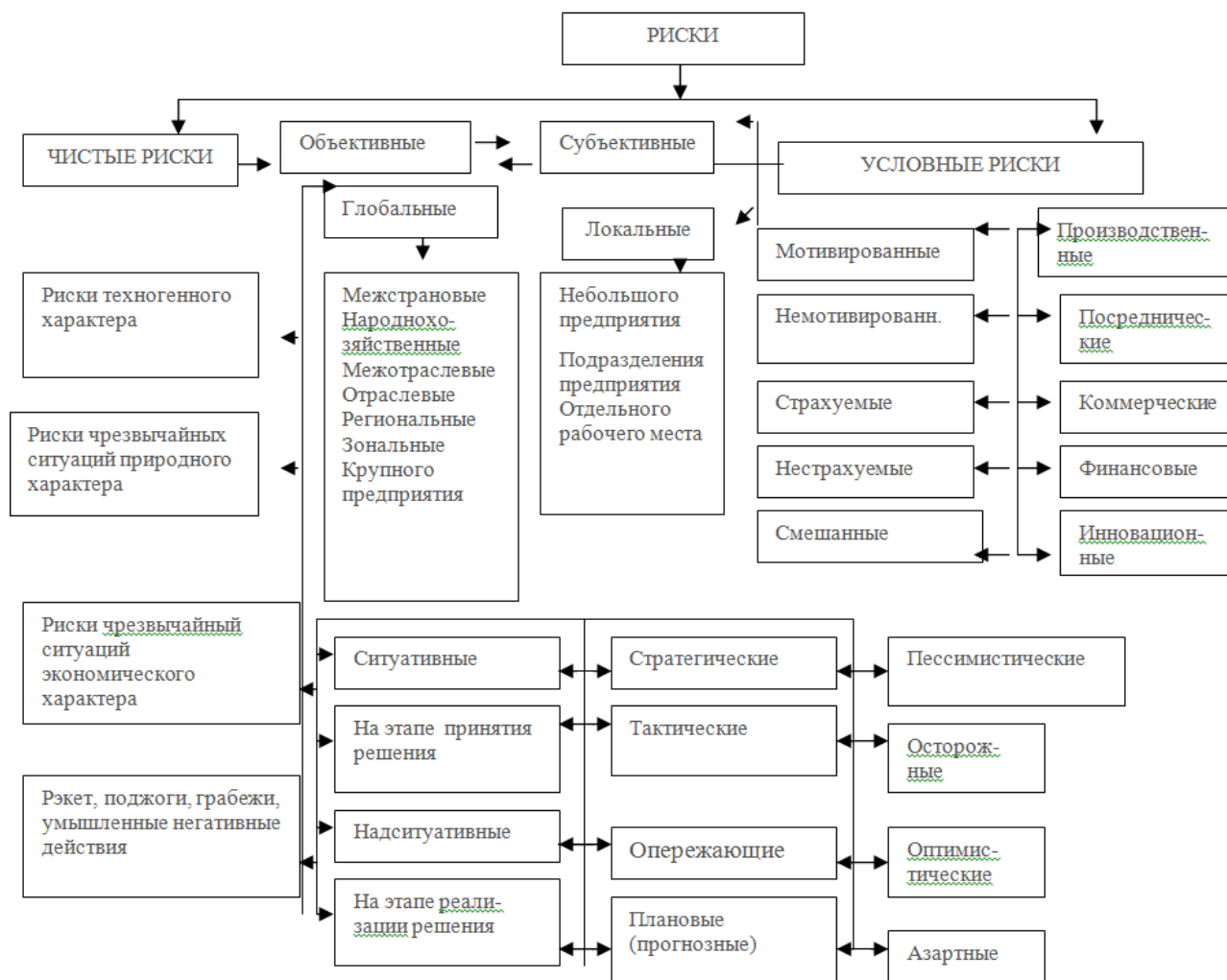


Рис. Классификация рисков

г) уверенностью в своевременном снятии или нейтрализации негативных факторов и последствий.

2.4.2. Финансовый потенциал страховщика, его характеристика.

Финансовые ресурсы страховой организации в значительной степени представлены привлеченным капиталом, а в целом средства, находящиеся в обороте страховщика и используемые для проведения страховых операций, а также осуществления инвестиционной деятельности называется *финансовым потенциалом страховщика*.

Мощность финансового потенциала является предпосылкой ее успешной деятельности на рынке. Размер финансового потенциала страховой организации определяется объемом финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении страховщика.

Финансовые ресурсы складываются из двух частей:

- собственного;
- привлеченного капитала.

Причем, привлеченная часть в значительной степени преобладает над собственной.

Привлеченный капитал включает:

- страховые резервы;
- кредит;
- кредиторскую задолженность.

Страховщики иногда прибегают к услугам банка (очень редко). Следовательно, заемный капитал занимает незначительную долю.

Собственный капитал имеет существенное значение на начальном этапе функционирования страховой организации, когда у страховой организации других ресурсов еще нет и в этом случае собственный капитал, в первую очередь, выполняет функцию самострахования.

В составе собственного капитала выделяют:

- УФ (уставный фонд);
- добавочный капитал;
- резервный капитал;
- нераспределенная прибыль;
- целевые поступления и финансирование;
- фонды экономического стимулирования (накопления и потребления).

УФ (уставный капитал) страховщика формируется из вклада в денежной форме его учредителей (участников). Требования к нему законодательно определены.

Добавочный капитал. Источники его – это средства, полученные в результате переоценки объектов основных активов; эмиссионный доход от размещения акций; средства, безвозмездно переданные другими организациями.

Резервный фонд не имеет своей специфики, формируется за счет чистой прибыли в соответствии с законодательными и учредительными документами. Он не противостоит финансовым обязательствам, служит дополнением к уставному капиталу.

В АО величина резервного фонда должна составлять не менее 15% уставного капитала.

При определенных обстоятельствах он может быть исполнен на покрытие производственных потерь, убытков, для погашения облигаций общества и выкупа акций в случае отсутствия иных средств.

Финансовые ресурсы страховщиков постоянно находятся в движении и во временных аспектах представляют собой финансовые потоки – динамический ряд между поступлением и расходованием финансовых ресурсов за определенный период времени независимо от источников их образования.

2.4.3. Беларусь.

2.4.4. Транспортное страхование при перевозках.

Раздел III. Страхование и перестрахование рисков предприятий транспорта

Тема 3.1. Страховой маркетинг и управление рисками маркетинговой политики предприятий транспорта

3.1.1. Условия проведения страхования грузов.

На страхование могут быть заявлены следующие риски:

1. Ответственность за гибель и/или повреждение груза, принятого к перевозке. Причины повреждения или гибели груза могут быть различны (столкновение средств транспорта с препятствиями и между собой, пожары, опрокидывание транспортного средства, переохлаждение или перегрев груза, провал мостов, взрывы, кражи или разбойные нападения).

2. Ответственность за финансовые убытки. Под данным риском подразумевается ущерб, возникший в результате просрочки в доставке груза, выдачи груза в нарушение указаний о задержке выдачи, неправильной засылки груза. Сюда же входит ответственность автоперевозчика, связанная с возмещением провозных платежей.

3. Ответственность перед третьими лицами. Ответственность, связанная с гибелью или повреждением имущества третьих лиц, гибелью (увечьем), травмами заболеванием третьих лиц, включая расходы по оказанию медицинской помощи и захоронению.

4. Для международных перевозчиков предусматривается также возможность страхования ответственности за нарушения, связанными с операциями, подпадающими под действие Таможенной конвенции о международных перевозках грузов с прим книжек МДП (возможность страхования таможенных рисков). Книжки МДП применяются в соответствии с положениями Конвенции МДП 1975 года. Конвенцией МДП касаются только перевозки товаров, осуществляемые автомобильным транспортом без их промежуточной перегрузки.

5. Дополнительно предусмотрено возмещение разумно произведенных расходов Страхователя груза, провал мостов, взрыва, кражи или разбойного нападения.

Договор страхования может быть заключен на основании одного из условий:

1. С ответственностью за все риски – то есть возмещение убытков от утраты, недостачи, повреждения, порчи всего/части груза, происшедшего по любой причине.

2. С ответственностью за частную аварию – то есть возмещение убытков от утраты, недостачи, повреждения, порчи всего/части груза, происшедших по определенным причинам, указанным в полисе.

3. Риски крушения – то есть возмещаются только убытки от полной гибели всего/части груза (не поврежденные – это касается в основном для подержанного электрооборудования).

4. Возмещение расходов – то есть оплату взносов по общей аварии, мер по спасению груза и уменьшению убытков и прочих. Объекты страхования: все виды грузов; транспортные расходы, включая фрахт, перегрузки, перевалки, складирование, накладные расходы; ожидаемая прибыль, расходы по рекламе. Страховая премия зависит от условий, вида и характера груза, дальности перевозки и числа тягачей.

3.1.2. Страховой рынок, его структура и функции. Страховой маркетинг.

Тема 3.2. Теоретические основы формирования страховых тарифов. Страховые услуги и тарифы

3.2.1. Методика построения тарифов по страхованию имущества и других рисков. Особенности построения тарифов в страховании жизни.

Страховой тариф представляет собой ставку страхового взноса с единицы страховой суммы с учетом объекта страхования и характера страхового риска.

Страховой тариф включает в себя базовый страховой тариф и применяемые к нему корректировочные коэффициенты.

Базовый страховой тариф (брутто-тариф) состоит из нетто-тарифа и нагрузки (расходов на ведение дела).

Под нетто-тарифом понимается часть страхового тарифа, предназначенная для формирования страховых резервов в соответствии с законодательством.

Под нагрузкой (расходы на ведение дела) понимается часть страхового тарифа, предназначенная для покрытия затрат страховщика на осуществление страхования.

Нетто-тариф по видам страхования иным, чем страхование жизни, состоит из основной части и рисковой надбавки.

Основная часть нетто-тарифа соответствует средней убыточности страховой суммы за период страхования, а рисковая надбавка нетто-тарифа необходима для учета вероятного превышения количества страховых случаев относительно их среднего значения.

Нетто-тариф по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, рассчитывается в зависимости от: возраста на момент вступления договора страхования в силу и пола страхователя (застрахованного лица); вида, размера и срока выплаты страхового обеспечения; срока и периода уплаты страховых взносов; срока действия договора страхования; планируемой нормы доходности от инвестирования средств страховых резервов, принятой при расчете.

Размер страхового тарифа как базового, так и корректировочных коэффициентов к нему должен быть экономически и математически обоснован страховщиком в экономико-математическом обосновании страховых тарифов.

Экономико-математическое обоснование должно быть основано на применении математических методов (методов актуарной математики, теории вероятности и математической статистики).

В экономико-математическом обосновании должны быть отражены: статистические данные, применяемые для расчета тарифа по каждому принимаемому на страхование риску; сведения об используемых математических методах; подробные математические расчеты страховых тарифов и применяемых корректировочных коэффициентов (при необходимости представляется электронная версия математического расчета тарифа); другие сведения, необходимые для обоснования расчета базовых тарифов и корректировочных коэффициентов.

При расчете страховых тарифов по видам добровольного страхования или когда отсутствуют фактические данные о результатах проведения страховых операций, то есть статистические данные по величинам q (вероятность наступления страхового случая), S (средняя страховая сумма), S_v (средняя сумма страхового возмещения (обеспечения), эти величины могут быть оценены с применением математических методов обработки информации.

При внесении изменений и (или) дополнений в страховые тарифы представляется также их экономико-математическое обоснование.

Министерство финансов Республики Беларусь рассматривает представленные на согласование страховые тарифы, изменения и (или) дополнения в них в срок, предусмотренный для рассмотрения правил страхования.

3.2.2. Транспортное страхование при перевозках.

Обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами — до осуществления перевозки людей, то есть до момента посадки пассажиров, перевозчик обязан застраховать свою гражданскую ответственность перевозчика перед пассажирами.

Большое значение имеет ответственность перевозчика перед пассажирами, при этом неважно, каким видом транспорта осуществляется перевозка, — если в процессе перевозки пассажиру либо его багажу будет причинен вред, каждый пассажир должен иметь право требовать у перевозчика возмещения причиненного вреда и должен быть уверен, что это право требования будет реализовано.

Договор страхования, если в нем не предусмотрено иное, вступает в силу даты и времени указанных в страховом полисе.

Перевозчик обязан заключать договоры страхования на весь период

осуществления им деятельности по перевозке пассажиров и багажа, но не более чем на один год.

Страховые дифференцированные тарифы и корректирующие коэффициенты к ним устанавливаются Президентом Республики Беларусь.

Страховым случаем, при наступлении которого страховщик производит выплату страхового возмещения, является факт причинения вреда жизни, здоровью пассажира и/или утраты, недостачи или повреждения (порчи) его багажа при осуществлении посадки, перевозки, высадки пассажира или погрузки, перевозки либо выгрузки багажа.

Сумма страхового взноса (страховой премии), подлежащая уплате по договору страхования, определяется страховщиком в соответствии со страховыми тарифами, страховой суммой (лимитом ответственности) и пассажирооборотом. Страховые тарифы устанавливаются дифференцированно в зависимости от вида и количества транспортных средств с учетом количества страховых случаев, произошедших у перевозчика в течение двух календарных лет, предшествующих году заключения договора страхования.

Размер выплаты страхового возмещения зависит от степени тяжести вреда, причиненного жизни или здоровью потерпевшего, размера страховой суммы и не может быть менее:

- установленного минимального размера страховой суммы – в случае смерти потерпевшего или причинения ему тяжкого телесного повреждения;
- 60% установленного минимального размера страховой суммы – в случае причинения потерпевшему менее тяжкого телесного повреждения;
- 20% установленного минимального размера страховой суммы – в случае причинения потерпевшему легкого телесного повреждения, повлекшего за собой кратковременное расстройство здоровья или незначительную стойкую утрату трудоспособности;
- 10% установленного минимального размера страховой суммы – в случае причинения потерпевшему легкого телесного повреждения, не повлекшего за собой кратковременное расстройство здоровья или незначительную стойкую утрату трудоспособности.

Страховое возмещение в случаях утраты, недостачи или повреждения (порчи) багажа, принадлежащего потерпевшему, выплачивается исходя из реального ущерба в пределах определенной сторонами договора страховой суммы.

Страховая компания вправе требовать от перевозчика возмещение сумм, возмещенных ею в результате страхования, в случаях:

- умышленных действий перевозчика или его водителя;
- управления транспортным средством водителем, находящимся в состоянии алкогольного опьянения либо в состоянии, вызванном потреблением наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, токсических или других одурманивающих веществ либо передачи управления транспортным средством лицу, находящемуся в состоянии алкогольного опьянения либо в состоянии, вызванном потреблением наркотических средств, психотропных веществ, их аналогов, токсических или других одурманивающих веществ, а также в случае отказа от медицинского освидетельствования после дорожно-транспортного происшествия;
- отсутствия у водителя права управления транспортным средством;
- невыполнения лицом, причинившим вред, требований ПДД о сообщении в ГАИ о ДТП и других действий, установленных ПДД в случае дорожно-транспортного происшествия;
- совершения преступных действий с использованием транспортного средства;
- причинения вреда лицом, изъявшим транспортное средство из обладания владельца в результате противоправных действий без вины владельца;
- наличия установленной судом вины лица, ответственного за надлежащее содержание и эксплуатацию дороги.

Добровольным видом страхования является *страхование гражданской ответственности автоперевозчика (страхование CMR)* за недостачу, порчу или гибель груза при осуществлении международной перевозки в соответствии с Конвенцией о договоре международной перевозки грузов (КДПГ) и дополнениями к ней. На практике чаще всего этот вид страхования называют «страхование CMR» (В Республике Беларусь этот вид страхования относится к добровольному, в странах ЕС к обязательному. *Примечание автора*). Этот вид страхования покрывает риски, связанные с неисполнением или несоответствующим исполнением перевозчиком договорных обязательств перед заказчиком при перевозке грузов (недопоставка, повреждение, утрата грузов), а также ответственность за причинение имущественного вреда третьим лицам (внедоговорная ответственность). По данному виду страхования можно застраховать следующую ответственность перевозчика:

- за полную или частичную физическую утрату груза или его повреждение при перевозке, осуществляемой в соответствии с КДПГ;
- за финансовые убытки в связи с просрочкой в доставке груза, уплатой

провозных платежей и по несению прочих расходов, связанных с перевозкой груза, принятого к перевозке в соответствии с КДПГ;

- за нанесение в процессе перевозки вреда жизни (здоровью), имуществу третьих лиц или загрязнение окружающей среды перевозимым грузом, за финансовые убытки, связанные с уплатой таможенных сборов и пошлин (пункт 4 статьи 23 КДПГ). По данному пункту страхованием не покрывается ответственность, связанная с выполнением операций, подпадающих под действие Таможенной Конвенции о международной перевозке грузов с применением книжки МДП 1975 года.

Основным условием заключения договора страхования этого вида ответственности автомобильного перевозчика при международной перевозке грузов является оформление и осуществление перевозок на условиях конвенции КДПГ, предусматривающей, кроме всех других условий, возможность ограничения ответственности перевозчика за недопоставку (повреждение) грузов оговоренной в Конвенции суммой за 1 килограмм веса брутто.

При выборе страховой компании для заключения договора страхования СМИ важно обратить внимание на наличие в этой компании сети аварийных комиссаров (сюрвейеров). Если страховой случай произошел в зарубежном государстве, то водитель или экспедитор должны иметь список адресов и телефонов сюрвейеров, с которыми работает данная страховая компания, чтобы обратиться за помощью.

Страхователь обязан принять следующие меры предосторожности при перевозке грузов автотранспортом:

- страхователь и его доверенные лица (водители) обязаны принимать все возможные меры во избежание кражи грузов, особенно во время стоянок и остановок;
- за пределами стран-членов ЕС, за исключением Италии, груженые автотранспортные средства должны парковаться только на охраняемых парковках, если последние действительно существуют;
- автотранспортные средства не разрешается оставлять незапертыми и без включения имеющихся противоугонных средств;
- техпаспорт, водительское удостоверение, а также грузосопроводительные документы не разрешается оставлять в автотранспортном средстве.

При наступлении страхового случая Страхователь должен максимально быстро (в течение суток, не считая выходных и праздничных дней) сообщить об этом страховой компании и аварийному комиссару (сюрвейеру), а также

поставить в известность полицию, милицию, ГАИ и т.п. При этом необходимо сохранить транспортное средство, груз и другое поврежденное имущество в послеаварийном состоянии, пока его не осмотрит аварийный комиссар или представитель Страховщика.

Если страховой случай сопровождается следствием, судебным разбирательством, то необходимо информировать об этом страховую компанию.

Обязательства Страховщика при наступлении страхового случая заключаются в удовлетворении правомерных претензий, заявленных Страхователю.

Обязательства Страхователя при наступлении страхового случая:

- в течение суток (не считая выходных и праздничных дней) уведомить Страховщика или его представителя о любом событии, которое может привести к претензии Страхователю;
- немедленно, как только появится возможность, сообщить Страховщику о предъявленной претензии. В двухнедельный срок заявить о ней письменно путем подачи заявления о страховом случае произвольной формы с изложением существа дела;
- предоставить все документы, подтверждающие наступление страхового случая и необходимые для определения размера ущерба;
- принять меры для предотвращения и уменьшения ущерба и следовать возможными указаниям Страховщика. В частности, без согласования со Страховщиком не производить выдачу поврежденного груза получателю, не подписывать никаких документов, в которых отражен размер и величина ущерба;
- по согласованию со Страховщиком привлечь к осмотру повреждений одного из аварийных комиссаров Страховщика или экспертов местного отделения Торгово-Промышленной Палаты;
- незамедлительно заявить о каждом случае кражи, ограбления, мошенничества и о каждом дорожно-транспортном происшествии в компетентные органы государства (милиция, ГАИ, полиция и т.п.), на территории которого они произошли;
- немедленно сообщить Страховщику о предъявленных ему судебных исках и оспаривать исковое заявление в установленном законом порядке, а также предоставить Страховщику по его требованию полномочия по участию в судебном процессе от имени Страхователя или от своего имени;
- не признавать, не удовлетворять и не переуступать какие-либо требования без согласия Страховщика;

- принять все необходимые меры для обеспечения права регрессного требования к лицу, виновному в наступлении страхового случая (если таковое имеется).

Заявляя о страховом случае, Страхователь должен представить Страховщику все документы, подтверждающие наступление страхового случая. В частности:

- копию страхового полиса;
- объяснительную записку водителя;
- претензию, предъявленную Страхователю, с расчетом размера ущерба, заявленного пострадавшей стороной;
- заявку на перевозку грузов;
- копию дополнительной инструкции водителю, полученной от заказчика (грузоотправителя), если таковая была;
- копию документа, подтверждающего доставку груза в таможенную назначения;
- копию накладной CMR (или иного товарно-транспортного документа);
- копию книжки МДП (Carnet-TIR);
- копию тахографического диска (тахограммы);
- копию счета-фактуры (инвойса) на поврежденный груз;
- расчет размера дополнительных расходов с приложением копий счетов и документов, подтверждающих их оплату;
- сертификат аварийного комиссара (если таковой составлялся);
- акт экспертизы по освидетельствованию и установлению причин недостачи или повреждения груза, составленный специализированной организацией по закону страны места происшествия (если таковой составлялся);
- протокол или справку компетентных органов (милиции, ГАИ, полиции, таможенных органов и т.п.), подтверждающие факт происшествия (кражи, ограбления, мошенничества, нарушения таможенных правил, дорожно-транспортного происшествия и т.д.) и возбуждения уголовного дела (если таковое имеется);
- копию решения суда по факту причинения вреда третьим лицам (если данный риск принят на страхование);
 - документы, подтверждающие факт оплаты претензии пострадавшей стороне Страхователем или его представителем, если такая оплата была произведена;
- все прочие документы, которые могут иметь отношение к убытку.

По требованию Страховщика Страхователь обязан представить оригиналы перечисленных документов (при их наличии) для уточнения

достоверности информации. Успешное сотрудничество Страхователя и Страховщика обусловлено четким выполнением обязанностей сторон, которые содержатся в договоре страхования.

Неотъемлемой частью договора являются лимиты ответственности на один страховой случай и годовой лимит ответственности, страховой тариф и страховой взнос. Страховой взнос определяется по одному из трех вариантов:

- вариант 1: с декларированием перевозок за определенный период — страховой взнос рассчитывается исходя из предполагаемого фрахта за период страхования с последующим пересчетом, исходя из фактического фрахта за период страхования;
- вариант 2: с декларированием транспортных средств и уплатой фиксированного страхового взноса (некоторые иностранные страховые компании страховой взнос определяют от грузоподъемности подвижного состава);
- вариант 3: с декларированием каждой грузоперевозки.

Страховой тариф определяется в зависимости от величины либо уровня используемых при оценке факторов, таких как вариант страхования, количество транспортных средств, объем фрахта, лимиты ответственности и их количественное соотношение по видам рисков, категории перевозимых грузов, франшиза, географический регион, количество страховых случаев за предыдущие периоды страхования, срок действия договора. Методика расчета страхового взноса содержится в Правилах страхования данного вида ответственности страховой компании.

Еще одним весьма актуальным видом страхования является *добровольное страхование транспортных средств («Автокаско»)*. В страховании транспортных средств используются различные договоры страхования, предусматривающие объемы покрытия возможных рисков, от полного до частичного страхования «Автокаско».

Страхование «Автокаско» осуществляется в добровольной форме и охватывает все виды транспортных средств, находящихся в эксплуатации, а именно: грузовые и специальные автомобили, тягачи и автобусы, легковые автомобили и прицепы к ним, тракторы, мотоциклы, а также дополнительное оборудование, установленное на них — автомагнитолы, компьютерные средства навигации и другие.

Различают полное и частичное «Автокаско».

При полном страховании «Автокаско» владельцу транспортного средства предоставляется страховая защита от убытков, возникающих в результате повреждения или уничтожения застрахованного объекта вследствие аварии (дорожно-транспортных происшествий, столкновений, наездов на предметы,

падения на транспортные средства различных тел и предметов, опрокидывания); стихийных бедствий (удара молнии, шторма, урагана и т.д.); непредвиденных событий, возникших неожиданно и происходящих вне транспортного средства (пожара, взрыва, провала под лед, повреждения водопроводной, отопительной систем и т.п.); самовозгорания или взрыва, противоправных действий третьих лиц; хищение, угон транспортного средства, дополнительного оборудования; за исключением ущерба, имеющего эксплуатационный характер из-за производственного или проектного дефекта.

При страховании автотранспортных средств на условиях частичного страхования «Автокаско» Страхователь выбирает необходимое количество рисков. При этом, как правило, страховые компании не страхуют только от хищения, угона транспортного средства, должно быть страхование, как минимум, от аварии.

Добровольное страхование транспортных средств производится по одному из вариантов:

- вариант А – предусматривает выплату страхового возмещения без учета износа транспортного средства и как правило через станцию технического обслуживания;

- вариант В – предусматривает выплату страхового возмещения с учетом степени износа транспортного средства на день страхового случая при определении цен на запасные части и детали, которые необходимо заменить.

При страховании «Автокаско» Страхователь принимает участие в возмещении ущерба, то есть применяется франшиза, размер которой колеблется в пределах от 200 до 1000 долларов США.

Величина страховой премии зависит от выбранного перечня страховых услуг, класса автомобиля, срока его эксплуатации, стажа водителя и его возраста, количества транспортных средств, страхуемых одним клиентом, территории действия договора страхования и других факторов.

При наступлении страхового случая страховая компания оплачивает расходы по расследованию обстоятельств происшествия, эвакуации с места ДТП, расходы по предотвращению/уменьшению размера убытков и защите интересов Страхователя, в том числе в судебных органах.

Важно. Страховому возмещению подлежит вред, причиненный жизни, здоровью и (или) имуществу (в том числе дорогам, дорожным сооружениям, техническим средствам регулирования дорожного движения и иным объектам) потерпевшего, а также имущественный вред, вызванный повреждением или уничтожением транспортного средства резидента Республики Беларусь, заключившего комплексный договор внутреннего

страхования, в результате дорожно-транспортного происшествия. При этом страховому возмещению не подлежат моральный вред, упущенная выгода либо утрата товарной стоимости транспортного средства.

В случае причинения вреда жизни или здоровью потерпевшего, произошедшем в результате дорожно-транспортного происшествия, размер вреда и порядок его возмещения устанавливаются в соответствии с правилами определения размера вреда, причиненного жизни или здоровью потерпевшего в результате дорожно-транспортного происшествия, для целей обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, утверждаемыми Белорусским бюро по согласованию с Министерством здравоохранения и Министерством труда и социальной защиты.

Кроме перечисленных видов страхования при международных перевозках все более широкую практику получает добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездок за границу.

Наличие медицинского страхового полиса позволяет получить неотложную медицинскую помощь для лечения травм, полученных в результате несчастных случаев, а также при внезапном заболевании. При этом Страховщик оплачивает амбулаторные услуги, лекарства и медицинские препараты, помещение в стационар (палата и питание), проведение операций, лабораторные услуги, медицинскую эвакуацию, возвращение останков на родину, услуги наземной скорой помощи. Страхователь вносит сам лишь сумму, причитающуюся за предоставление дополнительных услуг, не предусмотренных договором страхования. Сроки медицинского страхования зависят от длительности зарубежной поездки или необходимости осуществления регулярных поездок и составляют от одного дня до одного года. При этом страховой взнос зависит от срока действия договора страхования, размера страховой суммы и ряда других факторов.

Тема 3.3. Страхование имущества и перестрахование рисков транспортных предприятий

3.3.1. Классификация и разновидности рисков .

Хозяйственный риск — категория многогранная, которая проявляется в различных модификациях. Изучение специфики хозяйственного риска применительно к различным сферам производственной деятельности является прерогативой экономических наук. Поэтому выделяют и отдельно

рассматривают экономический риск. Данному виду риска свойственны следующие черты: противоречивость, альтернативность и неопределенность.

В специальной литературе встречается классификация видов риска, содержащая три большие группы:

- риск хозяйственный;
- риск, связанный с природой самого человека;
- риск, обусловленный природными факторами.

Осуществление предпринимательства в его любом виде связано с риском, который принято, называть хозяйственным или предпринимательским.

Хозяйственные риски подразделяются на:

1. По источнику возникновения:

- внешние, обусловленные природными, политическими, правовыми и другими факторами;
- внутренние, вызываемые несовершенством механизма управления на микроуровне, связанные с личностью работника и т. д..

2. По масштабу последствий:

- глобальный (на уровне народного хозяйства);
- локальный (на уровне фирмы).

3. По временному признаку:

- проявляющийся непосредственно после принятия решения;
- возникающий в отдаленном будущем после принятия решения.

4. По причине возникновения:

- риск может являться следствием неопределенности будущего;
- непредсказуемости поведения партнеров;
- неправомерных действий вышестоящих органов хозяйственного руководства.

5. По сфере возникновения:

- риск психологический социальный, экономический, юридический, политический, медико-биологический, комбинированный (социально-экономический).

6. По степени объективности и субъективности решений:

- риск с объективной вероятностью;
- субъективной вероятностью;
- объективно-субъективной вероятностью.

7. По величине: минимальный, средний, оптимальный, максимальный.

8. По степени правомерности: рациональный (обоснованный), нерациональный (необоснованный), авантюрный (азартный).

9. По численности лиц, принимающих решение: риск индивидуальный, групповой.

10. По ситуации:

- риск в условиях неопределенности (детерминированный риск);
- в условиях неопределенности (стохастический риск);
- в условиях конфликта (конкурирующий риск).

По мнению японского менеджера Усиба Ясухиро, современная промышленная компания встречается с пятью видами риска — риском имущественного ущерба в результате различных стихийных бедствий; риском сокращения доходов вследствие преступных действий третьих лиц; риском возмещения ущерба, нанесенного компанией третьим лицам; риском утраты особо ценных кадров и снижения уровня человеческого потенциала фирмы; риском "деловым", обусловленным неустойчивостью политической ситуации и особенно опасным для иностранных компаний.

В другом случае субъект хозяйственного риска совершает действие по неосторожности, которую по аналогии с уголовным правом можно рассматривать в двух направлениях: риск по самонадеянности, риск по небрежности.

При самонадеянности предприниматель:

- сознает рискованный характер своих действий — бездействий;
- предвидит наступление только положительных последствий;
- легкомысленно рассчитывает на своевременное предотвращение негативных явлений или действий, поступков.

При небрежности по отношению к рискованному действию предприниматель:

не осознает рискованный характер своих действий;

не осознает возможности наступления неблагоприятных события, хотя мог и должен был осознать, предвидеть и предотвратить негативные поступки, действия и последствия.

С учетом предметной направленности хозяйственной деятельности, ее функциональной локализации можно выделить специфические элементы хозяйственного риска. В материальном производстве они формируются под воздействием целого ряда условий и факторов, обуславливающих неопределенность ситуаций при решении поставленных задач.

Это, во-первых, "естественные" элементы риска, связанные с природой самого человека (болезнями, несчастными случаями, смертью, способностями, наклонностями и т. д.).

Во-вторых, "естественные" элементы риска, которые взаимосвязаны с природными факторами (стихийными бедствиями, неблагоприятными

погодными условиями, биологическими или иными естественными процессами производства).

В-третьих, "экономические" элементы риска обусловленные последствиями двух предыдущих "естественных" элементов риска, а именно, нерациональное использование природно-географической среды, текучесть кадров, растраты, хищения, уровень квалификации работников, мотивация к труду, чувство хозяина и т. п.

В-четвертых, "экономические" элементы риска, связанные с постоянной корректировкой последовательности технологических операций, внедрением прогрессивных технических средств, сроков проведения отдельных мероприятий, способа и условий выполнения работ. При этом надо учитывать, что и ошибки в производственной сфере, особенно в сельском хозяйстве, далеко не сразу проявляются и не могут быть в полной мере быстро и точно оценены. Все это обуславливает необходимость поиска таких форм организации труда и дельной интеграции исполнительских и управленческих функций, которые заведомо связаны с неопределенностью и риском.

В странах с развитой рыночной экономикой, например, для страхования от риска непаритета цен и старения изделий образуются резервные фонды, размер которых различается по отраслям. Применяются также более высокие размеры начислений износа, уравнивающие моральное старение оборудования и других основных средств.

Локальный характер хозяйственного риска проявляется при реализации решений на микроуровне, а именно:

1. Локальный тактический риск хозяйственного действия:

а) при реализации какого-либо элемента тактического приема (риск микродействий);

б) риск при реализации тактического приема в целом;

в) риск осуществления комплекса приемов, объединяемых в метод хозяйственного действия.

2. Локальный тактический риск реализации технологической, организационно-хозяйственной операции, управленческой функции, посреднической услуги, т. е. рискованные ситуации, объединяющие серию хозяйственных приемов.

3. Риск по осуществлению предпринимательской идеи в целом. Данная рискованная ситуация в зависимости от масштабов ее исхода может носить как локальный, так и глобальный характер и принимать форму хозяйственного стратегического риска;

а) или одним действием поставить дело на самый высокий результат;

б) или же разрушить тот вариант предпринимательской идеи, который выбран как наиболее оптимальный в разрабатываемой концепции.

В зависимости от последствий рискованных ситуаций различают две категории хозяйственного риска: условный риск и чистый риск.

Условный риск имеет своим следствием как убытки, так и прибыль.

При чистом риске, напротив, существует лишь вероятность понести убытки.

Исходя из природы хозяйственного риска, его можно подразделить на плановый и неплановый. Это обуславливается тем, что результативность действий рискованного характера изменяется в зависимости от складывающейся ситуации: в благоприятной для получения позитивных результатов или же неблагоприятной, вынуждающей предпринимателя в момент реализации идеи идти на рискованные действия.

Неплановый риск сопряжен, как правило, с неблагоприятной для субъекта рискованного действия ситуацией. Здесь он становится жертвой собственных тактических просчетов или же не зависящих от него факторов внутренней и внешней среды. В этих экстремальных условиях субъект хозяйствования должен мобилизовать все свои внутренние резервы, профессиональные и деловые качества, проявить свои навыки к применению оперативных экспресс-методов исследования исходных данных и поиска оптимальных решений и действий. Планирование не должно ясно рассматриваться как средство борьбы с риском. Научно-обоснованный план — очень действенное средство, снижающее неопределенность, но даже самый лучший его вариант не может полностью учесть всех элементов рискованной ситуации, порождаемых изменениями природных условий и социально-экономической обстановки.

В зависимости от наличия или отсутствия ситуативного фактора, довлеющего над субъектом при выборе рискованной формы хозяйственной деятельности, выделяют ситуативный и надситуативный риск. В первом случае рискованная ситуация вынуждает субъекта идти на риск, во втором случае предприниматель избирает форму рискованного действия в силу своих личностных качеств, хотя хозяйственная ситуация его не ставит перед необходимостью рисковать. Надситуативный хозяйственный риск может обуславливаться не только при целевой деятельности, реализующей его мотив, внешний по отношению к самой рискованной ситуации, но и в виде самостоятельного мотива поступков и действий. Надситуативный риск как особая форма поведения субъекта связан с проявлением его надситуативной

активности, представляющей собой индивидуальную способность подниматься до уровня требований, превышающих целевые задачи. Надситуативная активность чаще всего встречается в явлениях творчества, познавательной интеллектуальной деятельности, связанной с "бескорыстным" риском, сверх нормативной активности и позволяет субъекту преодолевать внешние и внутренние ограничения (барьеры) деятельности. Культуры разных стран, формирующие различные системы ценностей, существенно влияют на поведение субъекта в условиях ситуативного и надситуативного хозяйственного риска. Одни из них приветствуют более рискованное поведение, другие более осторожное. По обоснованности рискованных ситуаций и заинтересованности предприятий идти на рискованные действия различают следующие формы риска:

- мотивированный;
- немотивированный;
- смешанный мотивированно-немотивированный.

Мотивированный экономический риск характеризуется:

а) взвешенностью аргументов рискующим субъектом с учетом того, что можно дополнительно получить или какой ущерб понести;

б) прогнозированием хозяйственного процесса с возможным к его отклонением в условиях неопределенности отдельных ситуаций и многовариантностью возможных положительных или с отрицательных последствий при учете факторов, усиливают) или ослабляющих возникновение определенных провоцируемых последствий;

в) системообразующей целью, то есть поставленная цель и строго очерченные задачи постоянно стимулируют субъекта риска, способствуют объединению его потенциальных возможностей в единый рациональный механизм действий;

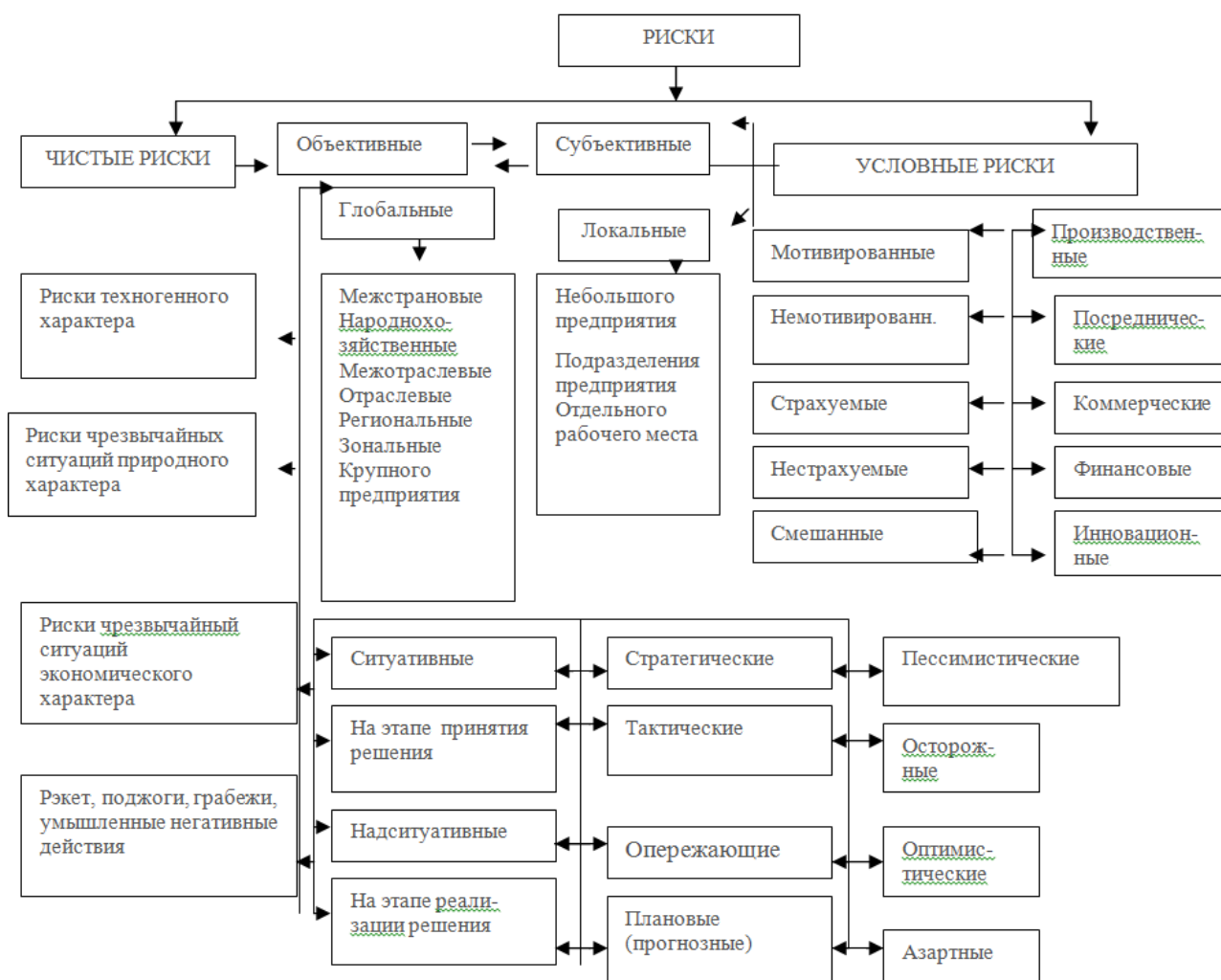


Рис. Классификация рисков

г) уверенностью в своевременном снятии или нейтрализации негативных факторов и последствий.

3.3.2. Актуарные расчеты: их содержание, назначение.

Актуарные расчеты – широким смысле, это расчет тарифов по любому виду страхования, методами математической статистики. С помощью актуарных расчетов определяется доля участия каждого страхователя в создании страхового фонда.

Актуарные расчеты представляют собой систему математических и статистических закономерностей, позволяющих рассчитать стоимость страхового продукта. Их методология основана на использовании теории вероятностей, методов математической и демографической статистики, теории процентных ставок. Теория вероятностей применяется в связи с тем, что размеры страховых тарифов в первую очередь зависят от вероятности наступления страхового случая. Вероятность – это математическая, числовая характеристика возможности наступления страхового события.

Принимает значения от 0 (событие невозможно) до 1 (наступит наверняка). В имущественном страховании этот показатель отражает частоту страхового случая за предшествующий период. В страховании жизни и дополнительных пенсий для определения вероятности используются показатели смертности и продолжительности жизни, исчисляемые на основании таблиц смертности. С помощью актуарных расчетов устанавливается вероятное число выплат по случаям смерти застрахованных или по дожитию ими до окончания срока страхования, а при известных страховых суммах определяется размер необходимый для выплат страхового резерва. Демографические данные нужны для дифференциации тарифов в соответствии с возрастом застрахованного. При помощи теории процентных ставок в тарифах учитывается тот доход, который получает страховщик от использования в инвестиционном процессе аккумулированных взносов страхователей. Актуарные расчеты используются при определении величины страховых резервов. В рисковом виде страхования из-за значительного колебания вероятности наступления страхового случая во времени определяется специальная надбавка за риск – рисковая надбавка. При проведении актуарных расчетов в страховании жизни и дополнительных пенсий рисковая надбавка, как правило, не исчисляется.

Задачи актуарных расчетов:

- 1) исследование и группировка рисков в рамках данной страховой совокупности, исчисление математической вероятности наступления страхового случая, определение частоты и степени тяжести последствий причинения ущерба проводится в отдельных риск группах и в целом по совокупности;
- 2) математическое обоснование расходов на ведение дела;
- 3) определение оптимальных размеров страховых резервов и выработка методов их формирования.

3.3.3. Инвестиционный доход страховой организации.

Колебания курса ценных бумаг. Курс акций и облигаций на рынке колеблется в ответ на воздействие различных факторов. Увеличение процентных ставок вызовет падение текущей курсовой стоимости облигаций. Спад на фондовой бирже вызовет снижение стоимости акций. Увеличение ил снижение курсов ценных бумаг будет влиять на инвестиционный доход.

Рост или снижение стоимости капитальной недвижимости. Коэффициент не учитывает выигрышей или убытков в результате изменения стоимости капитальной недвижимости вне зависимости от того, реализованы

они или нет. Реализованные выигрыши или убытки заносятся в бухгалтерские книги непосредственно на счет остатка (излишка) без отражения их в счете дохода по инвестициям. Нереализованные выигрыши или убытки не признаются вообще. Эти бухгалтерские приемы влияют на величину общего инвестиционного дохода.

Уровень доходов по инвестициям – это коэффициент, не применяемый IRIS, сопоставляет суммы доходов от инвестиций с суммой страховых взносов, заработанных компанией:

$$\text{Уровень доходов по инвестициям} = \frac{\text{Доходы по инвестициям}}{\text{Заработанные страховые взносы}}.$$

С помощью этого коэффициента устанавливается соотношение между двумя основными источниками доходов страховой компании. Так как доходы по инвестициям пригодны для оплаты убытков и затрат, они сравниваются с суммой страховых взносов с целью оценки значения каждого источника доходов. В целом, как правило, можно ожидать колебания доходов по инвестициям в пределах 5-20% от суммы заработанных страховых взносов в зависимости от продолжительности времени между моментом получения ущерба (убытка) и моментом оплаты иска в том или ином виде страховой деятельности.

Относительный показатель текущей деятельности берется в среднем за 2 года. Это коэффициент IRIS, с помощью которого измеряются общие текущие результаты как страховых операций, так и инвестиционной деятельности:

Относительный показатель текущей активности = Комбинированный коэффициент (база продаж) – уровень доходов по инвестициям.

Для уменьшения влияния колебаний, происходящих год от года, коэффициент рассчитывается для двухлетнего периода и при этом используется средняя стоимость. Коэффициент меньше единицы указывает на прибыльную операцию. Этот коэффициент необходим, так как он отражает общую картину прибылей компании.

Так как страховые организации активно включены в инвестиционные процессы и участвуют в разнообразных финансово-кредитных мероприятиях, они должны быть финансово устойчивыми не только к страховым рискам, но и по отношению к другим видам рисков (финансовому, валютному, банковскому). Этому способствуют приведенные расчеты коэффициентов, которые указывают на финансовое положение компании.

Краткий сравнительный анализ страховых инвестиций в Республике Беларусь и странах с развитой рыночной экономикой. Разные

библиографические источники свидетельствуют о том, что от инвестиционной деятельности страховые компании экономически развитых стран получают до 20% своего дохода. Их инвестиции оказывают мощное стабилизирующее влияние на экономику и фондовый рынок, что особенно заметно в кризисные периоды. При этом объемы аккумуляции капитала через страховую систему и пенсионные фонды не уступают сберегательному делу, а в ряде случаев даже превосходят его. Инвестиционный потенциал страховых компаний способен сыграть также роль стимулятора инвестиций за счет страхования сопутствующим инвесторам рисков.

Теоретически средства страховщика могут быть вложены в любые виды экономической деятельности. Например, на западном страховом рынке наибольшей популярностью пользуются ценные бумаги с твердым фиксированным доходом, а также акции промышленных, транспортных компаний, которые позволяют извлекать более высокую прибыль. Однако в структуре инвестиций страховых компаний Республики Беларусь преобладают все же не производственные инвестиции, а финансовые. Но даже при соблюдении этих условий вопрос гарантий сохранности средств остается очень важным.

3.3.4. Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, особенности организации и условия проведения.

3.3.5. Классификация и разновидности рисков